

Московский
государственный
гуманитарно-
экономический
университет



VIA SCIENTIARIUM - ДОРОГА ЗНАНИЙ

НАУЧНЫЙ
ПЕРИОДИЧЕСКИЙ
ЖУРНАЛ

№1
2017

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Московский государственный
гуманитарно-экономический университет

**VIA SCIENTIARUM —
ДОРОГА ЗНАНИЙ**

*Научный периодический
рецензируемый журнал*

№ 1, 2017

«VIA SCIENTIARUM – ДОРОГА ЗНАНИЙ»

Научный периодический рецензируемый журнал

№ 1, 2017

Состав Редакционного совета

Председатель Редакционного совета	проректор по учебно-воспитательной работе, проректор по образовательной деятельности кандидат педагогических наук, профессор	Зозуля Валерий Иванович
Главный редактор -	кандидат экономических наук, доцент, председатель Совета молодых ученых МГГЭУ	Литвиненко Инна Леонтьевна
Экономические науки – 08.00.00	доктор экономических наук, профессор кандидат экономических наук, доцент	Аллахвердиева Лейла Мадат кызы Султанова Муслима Каримджоновна
Социологические науки – 22.00.00	кандидат социологических наук, доцент кандидат социологических наук, доцент	Воеводина Екатерина Владимировна Жигаева Камила Вагифовна
Философские науки – 09.00.00	доктор философских наук, профессор доктор философских наук, доцент кандидат философских наук, доцент	Герасимов Анатолий Васильевич Ореховская Наталья Анатольевна Воронцов Евгений Алексеевич

Филологические науки – 10.00.00	кандидат филологических наук, доцент	Богатырева Светлана Николаевна
	кандидат филологических наук	Джабраилова Валидэ Саидовна
	кандидат филологических наук	Мельцаев Дмитрий Михайлович
Юридические науки – 12.00.00	кандидат юридических наук	Хакимов Руслан Мадаминджанович
	кандидат юридических наук	Шахбанова Юлия Алимбековна
Педагогические науки – 13.00.00	кандидат педагогических наук, доцент	Руденко Игорь Леонидович
Психологические науки – 19.00.00	кандидат педагогических наук, доцент	Вязовова Наталья Владимировна
Математика – 01.01.00	доктор физико-математических наук	Кадымов Вагид Ахмедович

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

107150 г. Москва,
ул. Лосиноостровская, д.49,
Редакция журнала
«Via scientiarum — Дорога знаний»
Телефоны: (499) 160-92-00;
(499) 748-32-36.
Факс: (499) 160-22-05.

Номер свидетельства
о регистрации средства массовой
информации
ПИ №ФС 77-61984 от 02.06.2015
ISSN 2306-5362
Интернет: www.mggeu.ru,
e-mail: litvinenko@mggeu.ru

Содержание

<i>Г.Е. Сокова</i> Проблемы системы уголовных наказаний в современных условиях	8
<i>Н.С. Штырина</i> Брачный договор	13
<i>А.С. Стручков</i> Разработка планов развития предприятия и мер по их реализации.....	19
<i>А.В. Огнев</i> Понятие этноконфессиональной безопасности	22
<i>А.Н. Довнар</i> Права и обязанности суррогатной матери.....	26
<i>М.В. Крутяева</i> Эволюция представлений о вселенной от досократиков до коперниканского переворота	31
<i>М.С. Гунзерова</i> Соотношение и разграничение понятий законодательный процесс и законотворчество	36
<i>В.Р. Феоктистова</i> Инновационный подход в управлении персоналом	41
<i>Д.А. Парфенова</i> Отражение и формирование особенностей национального менталитета текстами массовой культуры	45
<i>В.В. Кузнецова</i> Роль психологии в обеспечении безопасности жизнедеятельности	49
<i>В.А. Сычева</i> Антикризисное управление в сфере розничной торговли в современных условиях	55
<i>М.А. Костромитина</i> Философия техники К. Ясперса	59
<i>М.А. Шаропова</i> Условное осуждение.....	65
<i>А.С. Стручков</i> Разработка планов развития предприятия: анализ инструментов	71

<i>Д.С. Чуносова</i> Особенности организации безналичного денежного обращения	77
<i>Д.А. Михайлова</i> Восстановление социальной справедливости как цель уголовного наказания	82
<i>К.В. Городничева</i> Использование особенностей семантики в продвижении товаров и услуг	90
<i>А.В. Чекушева</i> Методика финансово-экономической экспертизы, назначаемой по делам о преднамеренных банкротствах.....	95
<i>Т.В. Гончарук</i> Эффективное использование трудовых ресурсов и эффективная занятость. Критерии и оценка современного состояния.....	102
<i>А.Г. Приходько</i> Проблемы административно-правового регулирования в сфере безнадзорного состояния животных в Российской Федерации	109
<i>С.В. Липатова</i> Трансформация бухгалтерской отчетности в соответствии с требованиями международными стандартами финансовой отчетности	114
<i>Л.В. Лобова</i> Правовые проблемы обеспечения жилыми помещениями сирот и детей, оставшихся без попечения родителей	122
<i>Г.В. Андреев</i> Обязательства вследствие неосновательного обогащения	127
<i>О.Е. Сивцева</i> Константин Циолковский - гражданин вселенной	131
<i>А.И. Борисова</i> Порядок оценки и имущества, вносимого в уставный капитал	137
<i>Г.В. Андреев</i> Влияние капиталистической и социалистической идеологий на конституции ФРГ и ГДР.....	143
<i>В.В. Бабич</i> Разработка алгоритма продвижения товарной продукции на целевом рынке	147

<i>М.Л. Фролов</i>	
Правовая охрана авторского права в сети интернет.....	151
<i>А.Е. Гончаров</i>	
Актуальные аспекты организационно-правового механизма охраны окружающей среды.....	156
<i>Е.Ю. Борисова</i>	
Российская модель управления персоналом	161
<i>Д.В. Телюшин, Е.А. Нагичев</i>	
Экстремальные задачи: история и современность. Задача о брахистохроне.....	165
<i>А.В. Замяткина</i>	
Особенности бухгалтерского учета и налогообложения операций с основными средствами	172
<i>У.А. Привалова, В.А. Пожарицкая</i>	
Применение методов имитационного моделирования в оценке эффективности страховой организации	183
<i>В.М. Симонова</i>	
Актуальные вопросы лишения свободы.....	189
<i>А.Ю. Берснева, В.А. Январева</i>	
Некоторые особенности реализации избирательного права студентами	196
<i>Д.В. Кадыш</i>	
Условно-досрочное освобождение лиц пожизненно осужденных	201
<i>А.В. Коростова</i>	
Особенности формирования человеческого капитала на современном этапе	205
<i>А.Ю. Берснева, О.Е. Сивцева</i>	
Обязанности совершеннолетних детей по содержанию родителей	211
<i>Т.А. Исмаилов</i>	
Организация и развитие малого бизнеса в сфере розничной торговли.	215
<i>А.Р. Мамедзаде</i>	
Реагирование компаний на нестабильный курс иностранных валют (на примере зарубежной компании, работающей в России)	220
<i>А.А. Алексеева</i>	
Заключение и расторжение брака с иностранным гражданином.....	226

М.А. Уржумова

Совершенствование поиска наибольшей прибыли при оптимизации
экономических задач232

Долженкова А.В.

Банковский финансовый рынок в России238

УДК 343
ББК 67.408

Г.Е. Сокова
Научный руководитель: к. ю. н., доцент В.В. Степанов

**ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ
В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

**PROBLEMS OF THE SYSTEM OF CRIMINAL PUNISHMENTS
IN MODERN CONDITIONS**

СОКОВА Галина Евгеньевна - студентка 1 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: sokgalinka@gmail.com).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович – к.ю.н., доцент, кафедра «Теория и история государства и права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

SOKOVA Galina Evgenevna – 1st year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: sokgalinka@gmail.com).

Research Supervisor:

STEPANOV Victor Vyacheslavovich – Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of State and Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

Аннотация. Рассматриваются следующие проблемы современной системы уголовных наказаний: подходы к пониманию определения системы уголовных наказаний; их системность, взаимозаменяемость, а так же отсутствие дублирования. Предлагается провести реформирование и пока не вносить изменений в существующую систему уголовных наказаний.

Ключевые слова: современная система уголовных наказаний, понятие системы уголовных наказаний, проблемы системы уголовных наказаний.

Abstract. The following problems of the modern system of criminal penalties are considered: approaches to understanding the definition of the system of criminal penalties; Their systematic, interchangeability, as well as the absence

of duplications. It is proposed to reform and not to impose new penalties and introduce changes to the existing system of criminal penalties.

Keywords: *modern system of criminal punishments, concept of the system of criminal punishments, problems of the system of criminal punishments.*

На протяжении всего своего существования система уголовных наказаний подвергалась реформированию и совершенствованию. Появлялись новые виды и отменялись (или изменялись), казалось бы, привычные и устоявшиеся виды уголовных наказаний. Современный этап развития отечественного уголовного законодательства вновь поставил во главу угла вопрос о системе уголовных наказаний. Проводимые реформы в области уголовных наказаний проводятся под флагом, именно, совершенствования системы уголовных наказаний и повышения их эффективности [8, с. 172]. В связи с этим дискуссии о системе уголовных наказаний вновь становятся весьма актуальной.

Содержание подавляющего большинства уголовно-правовых определений не получило единой трактовки ни в теории уголовного права, ни в практике их применения. Термин «система наказаний» можно назвать исключением, так как относительно него сложилось определённое единогласие, как утверждает С.Ф. Милуков [5, с. 152].

Однако в науке уголовного права существует и иная позиция, согласно которой в современной теории уголовного права можно выделить два подхода к определению системы наказаний. Первый из них - «перечневый», который под системой наказаний понимает установленный законом и обязательный для правоприменения исчерпывающий перечень видов наказаний, расположенных в определенном порядке [2, с. 16; 4, с. 16].

Так, в частности, С.И. Курганов указывает, что система наказаний - «это определённым образом упорядоченный перечень видов наказаний, предусмотренных уголовным законом за совершение преступлений» [4, с. 16].

Аналогичную точку зрения поддерживает и В.К. Дуюнов, по мнению которого, система наказаний - это установленный в уголовном законе и строго обязательный для суда исчерпывающий перечень видов наказания, расположенный в определённом порядке в соответствии со степенью их тяжести [1, с. 175].

Второй подход основывается на философском понимании, в соответствии с которым система наказаний - «упорядоченное множество взаимосвязанных элементов, обладающих структурой» [3, с. 206].

С.Ф. Милуков определяет систему наказаний как «совокупность предусмотренных уголовным законом видов государственного принуждения,

которые находятся в отношениях взаимосвязи, взаимозависимости и взаимозаменяемости, способны обеспечить достижение целей кары (восстановления социальной справедливости), общего и специального предупреждения, а также исправления преступника, назначаются судом за конкретные преступления исходя из принципов уголовного права [5, с. 152].

Например, В.Н. Орлов под системой уголовных наказаний понимает «правовое последствие системы преступлений, характеризующееся определенным содержанием, сущностью, формой, порядком и условиями применения, порождающее определенные последствия и преследующее определенные социально-полезные цели: восстановления социальной справедливости, а также в целях исправления осужденного и предупреждения совершения новых преступлений» [9, с. 345].

Есть позиция, согласно которой систему уголовных наказаний, следует рассматривать в узком и широком смысле. Где, в узком смысле - под системой наказания следует понимать ее внутреннее строение, которое охватывается ст. ст. 44-59 УК РФ. В широком смысле - система уголовных наказаний охватывает систему мер, включающих в себя общий порядок назначения наказания, организацию уголовного судопроизводства и исполнения уголовных наказаний, а также систему мер контроля, надзора за лицами, освобожденными от отбывания наказания, и их социальную адаптацию, позволяющих обеспечивать достижение целей уголовного наказания [8, с. 173].

Мы разделяем позицию ученых, которые определяют систему уголовных наказаний как «обязательный для законодателя и суда установленный уголовным законом исчерпывающий перечень видов наказаний, расположенных в иерархически заданной последовательности в зависимости от их сравнительной тяжести и порядка применения» [7, с. 18].

Анализ научной литературы посвященной изучению системы уголовных наказаний, позволяет нам выделить ряд характерных ее признаков:

- разнообразие наказаний;
- исчерпывающая определенность в уголовном законодательстве, т.е. суд не вправе назначить другое наказание, только в соответствии с перечнем предусмотренным УК РФ;
- упорядоченность наказаний (расположены от менее строго к более строгому, что помогает судье в решении назначения меры наказания).

В науке часто можно встретить с критикой самой системы наказаний как системы и выводом о том, что действующая система наказаний не отвечает требованиям системности, а также идеям, коренящимся у истоков ее создания. Даже с позиции полного согласия с существующей мо-

делью системы уголовных наказаний, сложно признать ее сформировавшейся, т.к. ощущается серьезная нехватка развернутого теоретического обоснования, эмпирической проверки и последовательного воплощения в уголовном законодательстве. К сожалению, указанные моменты, нуждающиеся, прежде всего, в разрешении на теоретическом уровне, длительное время оставались, да и продолжают оставаться, по сей день «белым пятном» в науке уголовного права и законодательстве.

Рассматривая существующую сегодня систему уголовных наказаний, следует согласиться с высказываемым мнением о том, что изначально заложённая в УК РФ система уголовных наказаний, основанная на их строгости, в настоящее время «с учетом многих изменений, внесенных в их регламентацию, уже не выглядит достаточно убедительной» [7, с. 19].

Так, по мнению Т. В. Непомнящей, если проанализировать размеры штрафа, можно прийти к выводу, что «штраф более строгий вид наказания, чем лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, лишение специального, воинского или почетного звания, классного чина и государственных наград, обязательные работы и исправительные работы» [6, с. 165-166].

Одним из критериев, которым должна соответствовать система наказаний является взаимозаменяемость и отсутствие дублирований.

Однако, как показывает анализ содержания отдельных видов наказания, законодателю не удалось избежать дублирования и конкуренции между отдельными видами наказаний. Так, существующее сегодня наказание в виде ограничения свободы, и предусмотренные в связи с его отбыванием ограничения, применяемые к осужденному, практически идентичны ограничениям, предусмотренным при условном осуждении. Кроме того, вполне реальна следующая ситуация. Осужденному было назначено лишение свободы сроком на 5 лет и в качестве дополнительного наказания, ограничение свободы сроком в 2 года. При условно-досрочном освобождении суд возлагает на такого осужденного обязанности, предусмотренные для условно осужденных, кроме того, при освобождении из исправительного учреждения начинается исполняться дополнительное наказание в виде ограничения свободы. В итоге начинают действовать сразу два абсолютно схожих ограничения и там, и там - не менять место жительства и работу, не посещать места проведения массовых и иных мероприятий и не участвовать в указанных мероприятиях, являться в специализированный государственный орган, осуществляющий надзор за отбыванием осужденными наказания и др. В случае допущения нарушения, возникает вопрос, что нарушил осужденный, требования условно-досроч-

ного освобождения или порядок и условия отбывания наказания в виде ограничения свободы.

Немало вопросов и дискуссий порождает такой вид уголовного наказания как принудительные работы, в связи с неопределённостью его правовой природы. Одна из точек зрения, что принудительные работы - это альтернатива лишению свободы, применяемая за совершение преступлений небольшой тяжести, средней тяжести или за преступление, совершенное впервые, собственно, за что так же назначается и лишение свободы в колонии поселения. Но согласно УК РФ ст. 53.1 п. 2 принудительные работы могут стать альтернативой только в том случае, если назначено лишение свободы на срок не более 5 лет [10].

Итак, система наказаний действительно не отвечает требованиями как системы и требует доработки существующих наказаний: наличие дублирования наказаний, отсутствие их взаимозаменяемости, а некоторые и вовсе не определены по своей правовой природе, это создает трудности в назначении справедливого наказания за совершенное преступление, в связи с этим считаем необходимым реформирование системы наказаний с учетом последних изменений на данный момент и изменений в систему и содержание наказаний не вносить.

Список литературы:

1. Дуюнов В.К. Уголовно-правовое воздействие: теория и практика. - М.: Научная книга, 2003.
2. Дворецкий М.Ю. Курманова О.Н. Система наказаний: истоки, реалии, переход к устойчивому развитию // Уголовный закон: проблемы и перспективы: мат-лы междунар. науч.- практ. конф. 15 апреля 2011 года / М-во обр. и науки РФ, ГОУВПО «Тамб. гос. ун-т им. Г.Р. Державина». Ин-т права. - Тамбов: Изд-во ТРОО «Бизнес-Наука-Общество», 2011.
3. Кузнецов В.Г., Кузнецова И.Д., Миронов В.В., Момджян К.Х. Философия: Учебник. - М.: ИНФРА-М, 2008.
4. Курганов С.И. Назначение наказания и освобождение от наказания: курс лекций. - М.: Юрлитинформ, 2014.
5. Милюков С. Ф. Российское уголовное законодательство: опыт критического анализа. - СПб.: СПБИНВЭСЭП, Знание, 2000.
6. Непомнящая Т.В. Система наказаний: истоки, реалии, перспективы совершенствования / Уголовное право: истоки, реалии, переход к устойчивому развитию:/ Материалы VI Российского конгресса уголовного права (26-27 мая 2011 года). - М.: Проспект, 2011.

7. Парог А.И. Российская система уголовных наказаний нуждается в совершенствовании / Актуальные проблемы уголовного права, уголовного процесса, криминологии и уголовно-исполнительного права: теория и практика. Материалы Международной научно-практической конференции 10-11 апреля 2012 года. - Тамбов, 2012.
8. Степанов В.В. Система уголовных наказаний. Противодействие современной преступности: проблемы теории и практики: Сб. науч. тр. / Под ред. Н.А. Лопашенко. Саратов: Саратовский Центр по исследованию проблем организованной преступности и коррупции. - Изд-во ФГБОУ ВПО «Саратовская государственная юридическая академия», 2014.
9. Уголовное право Российской Федерации. Общая часть: Учебник для вузов / под ред. В.С. Комиссарова, Н.Е. Крыловой, И.М. Тяжковой. - М.: «Статут». 2012 .
10. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 63-ФЗ (ред. от 07.03.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.03.2017).

УДК 347.626.2
ББК 67.400.5

Н.С. Штырина
Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ю.А. Шахбанова

БРАЧНЫЙ ДОГОВОР

A PRENUPTIAL AGREEMENT

ШТЫРИНА Надежда Сергеевна – студентка I курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: nadezda1994010@gmail.com).

Научный руководитель:

ШАХБАНОВА Юлия Алибековна - к.ю.н. доцент, кафедра «Гражданское право и процесс» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: juliya_s.a@mail.ru).

SHTYRINA Nadezhda Sergeevna – 1st year at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: nadezda1994010@gmail.com).

Research Supervisor:

ШАХБАНОВА Юлия Алибековна – Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Civil Law and Process», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: juliya_s.a@mail.ru).

Аннотация. В данной статье рассматривается один из наиболее интересных вопросов семейного права – брачный договор. На основании анализа нормативных актов, судебной практики и научной литературы исследованы проблемы заключения, изменения и признания недействительным брачного договора.

Ключевые слова: брачный договор, имущество супругов, совместная собственность.

Abstract. This article discusses one of the most interesting questions of family law – marriage contract. Based on the analysis of regulatory acts, judicial practice and scientific literature have studied problems of conclusion, amendment and invalidation of a marriage to speak.

Keywords: a prenuptial agreement, marital property, community property.

Актуальность темы не вызывает сомнений. Регулирование семейных отношений, как и других общественных отношений в России, за последние годы существенно изменилось, что обусловлено экономическими и политическими факторами. Отличительной особенностью стало возвращение частноправовых методов регулирования в отношения, которые по своей этимологии относятся к сфере частного права, взамен насаждаемых в течение многих десятилетий искажений в их регулировании. В современном механизме правового регулирования семейных отношений существенную роль играют разнообразные договоры и соглашения, заключаемые членами семьи между собой. Заметным явлением в упорядочении имущественных отношений супругов становится брачный договор. Рост числа заключаемых брачных договоров говорит об актуальности разработки правовых проблем, возникающих в процессе реализации соответствующих норм.

С появлением такого института, как брачный договор, у супругов появилось право самим устанавливать правовой режим своего имущества как во время брака, так и в случае его расторжения, что относится к числу наиболее существенных новелл СК РФ. Заключение брачного договора в соответствии с Кодексом о браке и семье РСФСР было невозможным,

поскольку нормы данного кодекса носили сугубо императивный характер и устанавливали режим совместной собственности имущества супругов. Правовое закрепление брачного договора связано в первую очередь с тем, что переход к рыночной экономике вызвал необходимость развития имущественных отношений между супругами.

Суть брачного договора. Брачный договор представляет собой соглашение, добровольно заключаемое лицами, вступающими в брак или находящимися в браке и определяющее имущественные права и обязанности супругов в период брачных отношений и/или в случае их расторжения. Брачный договор может быть заключен как между новобрачными, так и между лицами, уже находящимися в браке, вне зависимости от стажа супружеских отношений.

Что позволяет сделать брачный договор? С помощью брачного договора супруги вправе изменить установленный законом режим собственности, установить режим совместной, долевой или раздельной собственности на все имущество супругов, на его отдельные виды или на имущество каждого из супругов, причем как на имеющееся, так и на будущее имущество. Кроме того, супруги вправе определить в брачном договоре:

- права и обязанности по взаимному содержанию;
- способы участия в доходах друг друга;
- порядок несения каждым из них семейных расходов;
- имущество, которое будет передано каждому из них в случае расторжения брака;
- любые иные положения, касающиеся имущественных отношений супругов.

При этом права и обязанности, предусмотренные брачным договором, могут ограничиваться определенными сроками либо ставиться в зависимость от наступления или ненаступления каких-либо условий.

Правовые основания для признания брачного договора недействительным. Правовыми основаниями для признания брачного договора в судебном порядке недействительным являются случаи:

- если он был заключен лицом, которое не осознавало значения своих действий и не могло ими руководить;
- если договор был заключен под влиянием заблуждения;
- если договор был заключен под влиянием обмана, угрозы или вследствие тяжелых обстоятельств на крайне невыгодных для себя условиях;
- если договор был заключен с недееспособным или ограниченным в дееспособности лицом.

Также законом п. 2 ст. 44 Семейного кодекса предполагается возможность признания недействительным брачного договора в тех случаях, когда договор ставит одну из его сторон в крайне неблагоприятное положение. Можно сказать, что последнее основание чаще других является правовой позицией в исках о признании брачного договора недействительным. [1]

Признание недействительным договора в отдельном исковом производстве. Одним из примеров судебной практики является дело, которое было рассмотрено Президиумом Санкт-Петербургского городского суда. [6] По результату рассмотрения дела было вынесено постановление по жалобе на решение поднадзорной инстанции. Основанием для рассмотрения дела был иск о признании брачного договора недействительным. Поскольку его положения, а именно п. 5 и 6 поставили истца в крайне неблагоприятное положение. Исходя из условий договора, квартира, которая приобреталась в период брака, становится собственностью ответчика, а истец по делу обязан по условиям контракта в течение 7 дней с момента регистрации расторжения брака выписаться из квартиры и выехать из нее.

Судами обеих инстанций истцу было отказано в удовлетворении исковых требований, исходя из пропуска истцом срока исковой давности для обращения в суд. Постановление от 09.12.2009 г. №44Г-199 [5].

Даная правовая позиция, которую зачастую принимают суды, о применении срока исковой давности носит достаточно спорный характер, поскольку ст. 44 Семейного кодекса не установлена правовая возможность применения вышеуказанной нормы, а все правоотношения, которые предусматривает брачный договор, регулируются нормами семейного законодательства. [1]

Признание договора недействительным в споре о разделе имущества. Также в судебной практике, кроме признания договора недействительным в отдельном исковом производстве, такое требование может предъявляться сторонами и в спорах, связанных с разделом имущества супругов. Одним из примеров судебной практики является определение Московского областного суда №33-1778/2015 по делу, в котором рассматривалась апелляционная жалоба на решение суда по делу о признании брачного договора недействительным и признании права собственности на долю имущества [5].

Причиной судебного споравилось то, что истец, являясь наследником своего умершего отца, узнал о том, что пред смертью наследодателем был заключен брачный контракт с гражданкой Н. По условиям этого договора вся предполагаемая наследственная масса (объекты недвижимости) переходила в собственность супруге умершего полностью.

В обосновании правовой позиции при признании брачного договора недействительным истец ссылаясь на то, что сторона брачного контракта (умерший отец истца) в период его составления лечился от онкологического заболевания, осуществляя при этом медицинские процедуры, которые, по мнению истца, повлияли на способность умершего понимать значение своих действий и возможность осознанно распоряжаться имуществом.

Денные требования основаны на положении статьи 177 ГК России, которая предусматривает возможность признания сделки недействительной, заключенной лицом, не способным понимать значение своих действий [2]. Однако причиной отказа в удовлетворении иска явилось нарушение истцом норм процессуального права ст. 156 ГПК России [3], которые обязывали его предоставить доказательства своей правовой позиции.

Определяющей правовой позицией при рассмотрении судами споров, связанных с исполнением брачного договора (контракта) и его признания недействительным, является Постановление Пленума ВС России от 05.11.98 г. №15 О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака [4]. В пункте 15, указанного правового акта, изложена позиция, в соответствии с которой брачный договор (контракт) может быть признан недействительным, если его условия при изменении установленного законом режима совместной собственности ставит одного из супругов в крайне неблагоприятное положение. Таким, по мнению суда, является полное лишение права собственности на имущество одного из супругов, нажитое в период брака.

Правовые основания, которые предполагают возможность изменения условий установленного законном режима собственности брачным договором, дают возможность избежать раздела кредитов при разводе, а также раздела ипотечной квартиры. В случае заключения брачного договора его условиями может быть установлено, кто будет нести обязательства по выплатам кредита и за кем будет определено право собственности на квартиру.

Как показывают примеры судебной практики, брачный договор является одним из видов двухсторонних сделок, и регулирование споров по ним в судебном порядке представляет собой достаточно сложную категорию судебных дел. Поэтому его заключение, расторжение, признание недействительным или частично недействительным требует участия специалиста в области права.

Основные проблемы брачного договора в России. Проблемы брачного договора в России состоят в том, что финансово-имущественный вопрос вызывает противоречивые чувства. С одной стороны - это заложенные

воспитанием морально-этические представления наивно-романтического характера и излюбленная русским народом надежда на «авось». С другой - рациональное влияние Запада и требования цивилизованного общества защитить свои права в случае необходимости.

За рубежом уже более 500 лет практикуется составление брачного контракта между супругами, а мы все еще пытаемся настоять на ложных ценностях, причем себе же в ущерб.

Разумеется, отечественная надежда на «светлое будущее», в особенности, за пределами столицы, еще долгое время будет мешать супружеским парам трезво оценивать ситуацию и стремиться оградить себя от изматывающих судебных волокит деления имущества в случае развода.

К тому же, не так часто встречаются молодожены, финансово независимые от родителей, а, следовательно, умеющие и желающие мыслить рационально.

Объясняется это, во-первых, экономическими проблемами жителей России в целом, а во-вторых, ранним возрастом вступления в брак. В этом и есть дно из отличий российского менталитета от западного.

Если за рубежом основным критерием создания семьи служит финансовая независимость и наличие определенного капитала, то у нас до сих пор этим критерием считается наступление брачного возраста. Кстати, 90% российских граждан твердо убеждены, что чем старше человек становится, тем меньше шансов у него создать семью.

Но вернемся к теме проблемы брачного договора. Зарубежная семья - это слияние двух капиталов. Российская семья - слияние двух сердец. Само собой, если кроме сердец ничего нет, то и делить нечего.

Список литературы:

1. «Семейный кодекс Российской Федерации» от 29.12.1995 №223-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // «Собрание законодательства РФ». -1996. - №1. - С. 16.
2. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // «Собрание законодательства РФ». - 1994. - №32. С. 3301.
3. «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред. от 19.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // «Собрание законодательства РФ». - 2002. - №46. – С. 4532.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 05.11.1998 N 15 (ред. от 06.02.2007) «О применении судами законодательства при

рассмотрении дел о расторжении брака»// «Российская газета» от 18 ноября 1998 г.

5. Определение Московского областного суда №33-1778/2015// Архив Московского областного суда. 2015 г.
6. Постановление президиума Санкт-Петербургского городского суда от 09.12.2009 №44г-199. Невыполнение районным судом при вынесении апелляционного решения указания вышестоящей судебной инстанции о рассмотрении настоящего дела в качестве суда первой инстанции. // Архив Санкт-Петербургского городского суда. 2010 г.

УДК 338.23
ББК 65.261

А.С. Стручков
Научный руководитель: к.э.н., доцент Д.В. Тимохин

РАЗРАБОТКА ПЛАНОВ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ И МЕР ПО ИХ РЕАЛИЗАЦИИ

DEVELOPMENT OF THE COMPANY'S DEVELOPMENT PLANS AND THEIR IMPLEMENTATION MEASURES

СТРУЧКОВ Александр Сергеевич - студент 1 курса магистратуры факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: alst_12@mail.ru).

Научный руководитель:

ТИМОХИН Дмитрий Владимирович – к.э.н., доцент, кафедра «Экономика, управление персоналом и маркетинг» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: dtprepod@yandex.ru).

STRUCHKOV Alexandr Sergeevich - 1st year student of Magistracy at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University» (e-mail: alst_12@mail.ru).

Research Supervisor:

TIMOKHIN Dmitriy Vladimirovich - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor of the Department «Economics, Personnel Management and Marketing», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: dtprepod@yandex.ru).

Аннотация. *Статья посвящена рассмотрению проблем формирования эффективной модели организации планирования на предприятии в условиях макроэкономической неопределенности.*

Ключевые слова: *планирования, организации, эффективной, модели*

Abstract. *The article is devoted to problems of formation of effective model of organization planning in the context of macroeconomic uncertainty.*

Keywords: *planning, organization, effective model.*

Одним из главных и важных целей организации является формирование эффективной модели организации, его эффективная работоспособность конкурентной среде и последующем расширении этой организации. В современной России возрастает значимости таких элементов, как процесс планирования, «учет контроль» и корректировка [4, с. 99]. Изменение макроэкономической среды, с одной стороны, заставляют отечественные организации осуществлять глубинный пересмотр их планов, а с другой - создает возможности для реализации принципиально новых бизнес- проектов, в основе которых лежит инновационное производства [8]. Так как мы сейчас перешли на импорта замещение поэтому не обходимо налаживать свое производство. В связи с этим, многие компании пересматривают и дорабатывают свою стратегию развития.

Особого внимание заслуживает то, как фирмы заимствуют опыт других аналогичных организаций либо как они проводят свои исследования, что опираться на действия конкурентов или предысторию самой фирмы при планировании в условиях системного изменения экономики не всегда возможно. Таким образом, важнейшим источником информации для организации становится маркетинговое исследование, разработанное и проведенное по заказу данной фирмы или ассоциаций компаний и учитывающее специфику ее потребности.

Особо остро при финансовом планировании для российских организаций является проблема привлечения долгосрочного финансирования, которое необходимо для модернизации и реструктуризации производства. Чаще всего планирование в малых и средних предприятиях в РФ горизонт планирования не превышает 3 лет [1, с. 368]. Полагаю, что актуализация планирования инновационного бизнеса в России требует специальных

мер от государства по решению их проблем с первоначальным долгосрочным финансированием [8]. Планы предприятия должны коррелировать со стратегическими целями развития предприятий, должны быть представлены основные цели, определяющие концепцию планирования на предприятии и основные критерии эффективного планирования [5, с. 103].

Список литературы:

1. Федров В.А., Сивцов О.В. Теория организации и планирования: конспект лекций. - М.: ЮРАЙТ, 2013. - С. 192.
2. Голиков Н.П., Иванова М.А. Формирования организации и его потенциал : Учебное пособие. - М.:ИНФРА, 2015. - С. 368.
3. Романова В. А., Сутакова М. В. Проблемы современной России формировании управления предприятием // Молодой ученый. - 2016. - №9. - С. 578-582.
4. Арсенова, Е.В. Справочное пособие в схемах по «Экономике организаций (предприятий)». - М.: Финансы и статистика, 2014. - 55 с.
5. Арсенова, Е.В. Справочное пособие в схемах по «Экономике организаций (предприятий)». - М.: Финансы и статистика, 2014. - 176 с
6. Афанасьев, М. В. Структурное реформирование экономического объекта (методы, модели и алгоритмы). - М.: Спутник +, 2014. - 218 с.
7. Борисова, М. И. Экологически безопасная деятельность предприятия. - М.: Вузовская книга, 2014. - 116 с.
8. Литвиненко И.Л. О необходимости реализации государственной инновационно-инвестиционной политики в России. // European Social Science Journal. - 2013. - № 11-1 (38). - С. 378-386.

А.В. Огнев
Научный руководитель: к.ю.н., доцент В.В. Степанов

ПОНЯТИЕ ЭТНОКОНФЕССИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

ETHNOCONFESSIONAL CONCEPT SECURITY

Огнев Александр Викторович - студент I курса магистратуры факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: avognev47@mail.ru).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович - к.ю.н., доцент, кафедра «Теория и история государства и права» ФГБОУ ИВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

Ognev Alexandr Victorovich - 1st year student of Magistracy at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: avognev47@mail.ru).

Research Supervisor:

STEPANOV Victor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of State and Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

Аннотация. Силу своей специфики и значимости для обеспечения устойчивого и стабильного развития страны этноконфессиональная безопасность нуждается в нормативном и доктринальном, закреплении. Правильное определение понятия этноконфессиональной безопасности поможет ее реализации.

Ключевые слова: этноконфессиональная безопасность, безопасность, национальная безопасность, этнос, конфессия.

Abstract. Because of their nature and importance for achieving sustainable and stable development of the country's security needs ethnoconfessional normative and doctrinal consolidation. The correct definition of ethnic and religious notions of security will help implement it.

Keywords: *ethnoconfessional safety, security, national security, ethnicity, confession.*

Актуальность темы обусловлена тем, что Российская Федерация является многонациональным государством. И для устойчивого и стабильного его развития важно мирное сосуществование всех этносов и конфессии. А правового понятия такой безопасности у государства нет. Этнос и конфессия, тесно связаны и взаимодействуют между собой. Есть такое явление как этноконфессиональная опасность, когда разные этносы сталкиваются между собой с помощью разных конфессий что, несет в себе огромный деструктивный потенциал для государства.

Нормативного и доктринального понятия этноконфессиональной безопасности нет. В этой связи, представляется необходимым решение методологического вопроса, связанного с определением содержания самого понятия «этноконфессиональная безопасность». Для решения указанного вопроса следует обратиться к ключевым, по нашему мнению, понятиям «безопасность», «национальная безопасность», «этнос» и «конфессия».

Начать следует с рассмотрения понятий «безопасность» и «национальная безопасность».

Анализ действующего законодательства и научной литературы, посвященных вопросам безопасности государства, позволяет нам выделить два основных подхода к определению понятий «безопасность» и «национальная безопасность». Первый - нормативный, второй - доктринальный.

Для определения концептуальных признаков определения мы обратимся к этимологии этого понятия. Это термин включает в себя значения надежность сохранность

Нормативный подход к определению понятия «безопасность» и «национальная безопасность», выражен в нормативно-правовых актах, регулирующих данную сферу деятельности государства.

В первые в российском законодательстве понятие безопасности было дано в уже утратившим силу Законе РФ 1992 г. «О безопасности». Статья 1 названного Закона определяла безопасность как «состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз. Жизненно важные интересы - совокупность потребностей, удовлетворение которых надежно обеспечивает существование и возможности прогрессивного развития личности, общества и государства» [1, с. 5].

В действующем ФЗ «О безопасности» определение безопасности отсутствует, однако, следует отметить, что закон считает равнозначными

понятия «безопасность» и «национальная безопасность» [2, с. 5]. Само понятие «национальная безопасность» закреплено в Указе Президента РФ «О стратегии национальной безопасности» [3, с. 12]. В соответствии с Указом «национальная безопасность Российской Федерации (далее - национальная безопасность) - состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, при котором обеспечиваются реализация конституционных прав и свобод граждан Российской Федерации (далее - граждане), достойные качество и уровень их жизни, суверенитет, независимость, государственная и территориальная целостность, устойчивое социально-экономическое развитие Российской Федерации».

С точки зрения доктринального, научного, подхода к определению понятия «безопасность» и «национальная безопасность», единства мнений нет. Достаточно отметить, в социально-философских работах по данному вопросу существуют различные методологические подходы положенные в основу определения таких категорий как «безопасность» и «национальная безопасность». Так, в частности А.В. Герасимов выделяет три таких подхода: официальный, системно-философский и аксиологический [4, с. 10].

Н.Н. Рыбалкин считает, что официальное, то есть «закрепленное законом понимание не отражает сущности феномена» [5, с. 9].

Сторонники системно-философского подхода утверждают, что при определении безопасности нужно исходить из того что безопасность - это способность социальной системы (страны государства общества) сохранять целостность устойчивость при деструктивном воздействии на нее [6, с. 13].

Самым точным по мнению профессора А.И. Позднякова следует считать аксиологический подход, в рамках которого основные понятия теории безопасности можно увязать логически стройную и последовательно выводимую систему: ценности - ущерб (вред, риск) - опасность (угроза) [7, с. 66]

Мы разделяем точку зрения В.И. Булавина который определяет безопасность как «состояние общественных отношений, при котором развиваются способности и реализуются социально значимые потребности человека и гражданина (личности), надежно защищены от внутренних и внешних угроз, его права и свободы; обеспечивается сохранность и развитие материальных и духовных ценностей общества, территориальная целостность и суверенитет, функционирование развитие конституционного строя правового государства» [8, с.16]. На наш взгляд это наиболее полное определение безопасности которое охватывает почти все сферы безопасности.

Перейдем к определению понятия этноса. По мнению многих ученых этнос - сложившаяся общность людей, которая сложилась, а результате

естественного развития на основе специфических стереотипов сознания и поведения. Этнос существует как устойчивая система, которая противопоставляет себя всем другим аналогичным коллективам людей по принципу «свои - чужие». Этноты всегда имеют общность поведенческих черт, которые передаются от поколения к поколению и производятся в процессе адаптации людей в этнической и ландшафтнй среде, образуя стереотип поведения этноса. Этот стереотип является фундаментом этнической традиции, которая включает мировоззренческие и культурные принципы, формы сожителства и хозяйства, - неповторимые в каждом этносе.

По общепринятому определению конфессия - это вероисповедание. С возникновением различных течений протестантизма конфессиями стали называть религиозные общины (церкви), связанные общностью вероучения, равно как тех, кто проповедует и придерживается соответствующих «символические книги», фиксирующих это вероучение (например, Библия, Коран, Сунна, Тора).

Таким образом, по нашему мнению, этноконфессиональная безопасность - это системный компонент национальной безопасности, представляющий собой отсутствие совокупности этнической и конфессиональной угрозы, вызова, риска для нации в ее субъектном составе государства, гражданского общества, личности, религии и культуры.

Список литературы:

1. Закон РФ от 05.03.1992 № 2446-1 (ред. от 26.06.2008) «О безопасности». // Российская газета. - 1992. - №103. - С. 5.
2. Федеральный закон от 28.12.2010 № 390-ФЗ (ред. от 05.10.2015) «О безопасности». // Собрание законодательства РФ. - 2011. - №1 - С. 2.
3. Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации». // Собрание законодательства РФ. - 2016. - №1(2). - С. 212.
4. Национальная Безопасность и военная политика России. - М., 2010.
5. Рыбалкин Н.Н. Философия безопасности: Учебное Пособие.
6. Актуальные социально-политические проблемы национальной безопасности: учеб. Пособие. Ч. 1. - М.: ВАГШ, 2007.
7. Поздняков А.И. Основы теории национальной безопасности. Курс Лекции // Электронное научное издание Альманах «Пространство и время». - №1, Т.2. - 2013.
8. Булавин В.И. Национальная безопасность современной России: дис. ... канд. юр. наук. - Н. Новгород, 1999.

А.Н. Довнар
Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ю.А. Шахбанова

ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СУРРОГАТНОЙ МАТЕРИ

RIGHTS AND OBLAZANNOSTI SURROGATE MOTHER

ДОВНАР Алексей Николаевич - студент 1 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: dovnar.mggeu@mail.ru).

Научный руководитель:

ШАХБАНОВА Юлия Алибековна - к.ю.н., доцент, кафедра «Гражданское право и процесс» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: julia_s.a@mail.ru).

DOVNAR Alexey Nikolaevich - 1st year at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: dovnar.mggeu@mail.ru).

Research Supervisor:

SHAKHBANOVA Julia Alibekovna - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Civil Law and Process», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: julia_s.a@mail.ru).

Аннотация. Данная статья посвящена изучению института прав и обязанностей суррогатной матери — одной из сторон - участниц в программе «Суррогатное материнство». Учитывая фактическое отсутствие законодательного механизма регулирования «суррогатных» отношений, нам бы хотелось внести свой вклад в развитие правового базиса в столь многоаспектной сфере общественных отношений.

Ключевые слова: суррогатная мать, родители-заказчики, права и обязанности, новорожденный ребенок.

Abstract. This article is devoted to studying the institution of the rights and obligations of a surrogate mother of one of the parties participating in the program «Surrogate motherhood». Given the virtual absence of the legislative mechanism of regulation of «surrogate» relationship, we would like to contribute to the development of legal basis in such a multifaceted field of public relations.

Keywords: *surrogate mother, the parents are the customers, the rights and responsibilities of a new baby.*

В отношениях, возникающих на основании договора по реализации программы «Суррогатное материнство», одной из главных сторон является суррогатная мать, которой, согласно ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации», признается женщина, вынашивающая плод после переноса донорского эмбриона [6].

Система «права-обязанности» в отношении суррогатной матери является расплывчатой ввиду отсутствия законодательного механизма регулирования «суррогатных» отношений. На наш взгляд, совпадающий с мнением Т.Е. Борисовой, женщина, взявшая на себя обязательства по договору о суррматеринстве, должна иметь следующий перечень прав:

- право на получение необходимой в связи с реализацией договора квалифицированной помощи врачей-специалистов;
- необходимое содействие со стороны супругов-заказчиков в процессе реализации Программы;
- сохранение со стороны супругов-заказчиков тайны отношений по договору о суррогатном материнстве [8].

Наряду с вышеперечисленными правами автор указывает на право суррматери получать денежные выплаты в трёх случаях:

- за оказанные услуги после дачи письменного согласия на запись супругов-заказчиков в книгу записей рождений в качестве родителей ребенка (детей);
- за оказанные услуги в случае неудачи реализации Программы не по вине суррогатной матери;
- для покрытия расходов на восстановление здоровья после беременности и родов [8].

Очевидно, что в условиях рыночной экономики невозможно избежать влияния экономической составляющей. Нужно минимизировать таковое влияние, дабы ребенок не превратился в объект сделки, ибо это прямо противоречит 9 принципу Декларации прав ребенка [2]. Российские ученые предлагают следующие варианты разрешения неясности в этом вопросе. Коллектив авторов приводит в качестве примера Бразилию и Венгрию, где роль суррогатной матери может выполнить только родственница генетических родителей [9]. М.Н. Малеина считает, что «было бы правильно разрешить как возмездное, так и безвозмездное предоставление женщиной своего организма для вынашивания чужого ребенка. Полученное вознаграждение можно было бы рассматривать как компенсацию за опре-

деленные неудобства, вызванные беременностью, и за риск ухудшения состояния своего здоровья» [9]. Принимая во внимание эти две позиции, стоит отметить, что родственный аспект в каком-то смысле может стать проявлением альтруистского суррогатного материнства, но это маловероятно. Что же касается применения безвозмездно-возмездного подхода, то он вызывает некоторое удивление. Женщина берет на себя «суррогатную ношу» непонятно зачем, ввиду того, что полученные деньги покроют лишь ее проблемы со здоровьем, но никак не даруют ей прибыль.

Считаем необходимым комплексно подойти к выработке оптимального решения проблемы коммерциализационного противоречия и взять финансовое обеспечение программы «Суррогатное материнство» на свои плечи государству, которое в соответствии со 7 Конституции РФ [1] и при помощи федеральной программы сможет обеспечить финансирование «суррогатной процедуры», при том в разумных пределах, необходимых для успешного зачатия, вынашивания и рождения ребенка. Наконец, необходимо переквалифицировать категорию «право на вознаграждение» в «возможность на вознаграждение».

В соответствии с абз. 2 п. 4 ст. 51 Семейного кодекса РФ, суррогатная мать наделена правом дать свое согласие на запись родителями ребенка лиц, состоящих в браке между собой и давших свое согласие в письменной форме на имплантацию эмбриона другой женщине в целях его вынашивания [3]. Закон РФ не предусматривает срока, в течение которого суррогатная мать должна дать такое согласие [7]. Если исходить из положения п. 6 ст. 16 ФЗ «Об актах гражданского состояния», то ребенок должен быть зарегистрирован не позднее одного месяца со дня рождения и, определенно, что срок дачи согласия не должен превышать этот период времени.

Семейный кодекс РФ (ст. 51, 52) оставил за суррогатной матерью право не передавать ген. родителям новорожденного ребенка [3]. Таким образом, закон предоставил суррогатной матери право изменить свое решение до момента осуществления органами ЗАГС соответствующей записи.

В данном случае законодатель стоит на стороне суррогатной матери [8]. Неясными остаются аргументы, которыми руководствовались парламентарии. К примеру, не понятно, почему на суррогатную мать в соответствии с семейным законодательством не возлагается обязанности по возмещению вреда, причиненного отказом от дачи своего согласия на запись генетических родителей в качестве таковых в свидетельстве о рождении ребенка. Ведь изначально суррогатная мать добровольно и сознательно берет на себя обязательство по передаче ребенка его ген. родителям, так как смысл

договора между сторонами и подразумевает такое действие с ее стороны. Вновь во главу угла становится необходимость придания договору о суррогатном материнстве юридической силы, характеризующейся его заключением и на основании ст. 102 «Основ законодательства Российской Федерации о нотариате» последующим заверением у нотариуса [4].

За суррогатной матерью сохраняется право дать согласие на запись в качестве родителей ребенка лиц, предоставивших свои половые клетки для имплантации эмбриона, до сих пор не определена сама форма такого согласия. ФЗ №143-ФЗ в п. 5 ст. 16 определяет, что для гос. регистрации ребенка, рожденного суррогатной матерью, в регистрирующий орган должен быть предоставлен документ, выданный медицинской организацией и подтверждающий факт получения согласия суррогатной матери на запись супругов родителями ребенка [5].

Если суррогатная мать не дает согласия, то супруги не могут быть записаны его родителями, и ребенок, конечно же, не может быть им передан. Исходя из логического смысла абзаца 2 п. 4 ст. 51 Семейного кодекса РФ [3], отказ суррогатной матери от дачи согласия на запись супругов родителями может подразумевать, что супруги окончательно лишаются права приобрести родительские права и оспорить решение суррогатной матери. На наш взгляд, необходимо изменить положение ст. 51, исключив второй абз. п. 4.

Согласно ч. 10 ст. 55 ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации», суррогатная мать не может быть одновременно донором яйцеклетки [6], а, значит, это исключает биологическое родство суррматери с вынашиваемым ею эмбрионом и ген. родителями. Именно в связи с тем, что суррогатная мать не имеет хотя бы малейшей родственной связи с будущим ребенком, нами и вносится такое предложение.

Вкупе с правами стороны по договору о суррогатном материнстве должны иметь и круг обязанностей. Обозначу лишь некоторые из них. Вместе с правом супругов-заказчиков на ознакомление с письменным согласием супруга суррогатной матери на участие его жены в программе суррогатного материнства, вытекает, и обязанность со стороны суррогатной матери по предоставлению такого документа. Суррогатная мать обязана своевременно и в полном объеме информировать ген. родителей о своих основных биографических, физиологических, психологических данных, а также о ходе реализации Программы. В двусторонних отношениях должна иметь место полная секретность по договору. Надо сказать, что этот перечень отнюдь неполный, его конкретизация и дополнение должны производиться сторонами по обоюдному согласию либо во время

заключения договора, либо в процессе Программы на основании ранее заключенного договора.

Представляется важным для обеспечения прав и законных интересов рожденного ребёнка, суррогатной матери, а также родственников супругов-заказчиков (на которых в силу установления родственной связи налагаются обязанности) оговорить в договоре вопросы, к примеру, связанные с установлением опекунов над ребенком в случае смерти обоих ген. родителей [8, с.128] или потери ими дееспособности.

На сегодняшний день в судебном порядке может быть признан только факт отцовства, о чем гласит ст. 50 Семейный кодекс РФ [3]. Нисколько не отрицая положение данной статьи, считаем важным сделать некоторое уточнение. Как известно, к услугам суррогатной матери может обратиться не только отец, но и мать, поэтому на случай потери ими дееспособности или смерти, нужно изменить название ст. 50 и изложить ее в редакции, предложенной Т.Е. Борисовой: «Статья 50. Установление судом факта признания отцовства и материнства

В случае смерти или признания судом недееспособности лица, которое признавало себя отцом ребенка, но не состояло в браке с матерью ребенка, или супругов, давших согласие на имплантацию эмбриона другой женщине, факт признания им отцовства и материнства может быть установлен в судебном порядке по правилам, установленным гражданским процессуальным законодательством» [10, с. 124].

Принимая во внимание возможность возникновения споров и разногласий между участниками договора по программе «Суррогатное материнство», важно еще в процессе заключения четко обозначить в его содержании, каким образом будут разрешаться порой отнюдь непростые столкновения между суррматерью и родителями: либо посредством мирных переговоров, либо через суд в соответствии с действующим законодательством РФ.

Список литературы:

1. Конституция РФ (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ) // Российская Газета - 25 декабря 1993.
2. Декларация прав ребенка: принята резолюцией 1386 (XIV) Ген. Асс. ООН от 20 ноября 1959 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/childdec. (Дата обращения 17.04.2017).

3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 №223-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // «Собрание законодательства РФ». - 1996. - №1. - С. 16.
4. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате (утв. ВС РФ 11.02.1993 №4462-1) (ред. от 03.07.2016) // «Российская газета». - 1993. - №49.
5. Федеральный закон от 15.11.1997 №143-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Об актах гражданского состояния» // «Собрание законодательства РФ». - 1997. - №47. - С. 5340.
6. Федеральный закон от 21.11.2011 №323-ФЗ (ред. от 03.04.2017) «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ». - 2011. - №48. - С. 6724.
7. Борисова Т.Е. Суррогатное материнство в Российской Федерации: проблемы теории и практики: монография - М: Проспект, 2016 - 144 с.
8. Кахриманов М. Рожденные в тайне. // Российская Газета. - 2006. - С 128.
9. Романовский Г.Б. Правовая охрана материнства и репродуктивно-го здоровья: монография - М: Проспект, 2016 - 216 с.
10. Рузакова. О.А. Комментарий к Семейному кодексу РФ. - М: Эксмо, 2005. - С. 124.

УДК 141
ББК 20

М.В. Крутяева
Научный руководитель: к.ф.н., доцент Е.А. Воронцов

ЭВОЛЮЦИЯ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О ВСЕЛЕННОЙ ОТ ДОСОКРАТИКОВ ДО КОПЕРНИКАНСКОГО ПЕРЕВОРОТА

THE EVOLUTION OF IDEAS ABOUT THE UNIVERSE FROM THE PRESOCRATICS TO THE COPERNICAN REVOLUTION

КРУТЯЕВА Мария Владимировна - студентка 1 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: mania_eva3@mail.ru).

Научный руководитель:

ВОРОНЦОВ Евгений Алексеевич - к.ф.н., доцент, заведующий кафедрой «Истории и философии» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: evg-v@yandex.ru).

KRUTYAEVA Maria Vladimirovna - 1st year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: mania_eva3@mail.ru).

Research supervisor:

VORONTSOV Evgeny Alekseevich - Candidate of Philosophical Sciences, Associated Professor, Head of the Department «History and Philosophy», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: evg-v@yandex.ru).

***Аннотация.** В статье рассматриваются основные этапы развития европейской астрономии от досократиков до Коперника. Автор прослеживает преемственность сменяющих друг друга учений.*

***Ключевые слова:** Вселенная, Земля, Солнце, Луна, эпицикл, сфера.*

***Abstract.** The article considers the main stages of the development of European astronomy from the presocratics to Copernicus. The author traces the continuity of the successive doctrines.*

***Keywords:** universe, Earth, the Sun, the Moon, the epicycle sphere.*

Европейская астрономия зарождается в Греции. Первое развернутое представление о вселенной мы находим в учении Анаксимандра. Земля имеет форму цилиндра, находится в центре. Небесная сфера разрывается на три кольца, окруженных воздухом. Это, говорил Анаксимандр, как бы три обода колеса колесницы (мы скажем: это как бы три шины), полые внутри и наполненные огнем. Эти колёса невидимы с земли. В нижнем ободе множество отверстий, сквозь которые просматривается заключенный в нем огонь. Это - звезды. В среднем ободе находится одно отверстие. Это - Луна. Отверстие в верхнем ободе - Солнце. Отверстия способны полностью или частично закрываться. Так происходят солнечные и лунные затмения. Сами ободы вращаются вокруг Земли посредством воздушных потоков. Представление об «огненных шинах» - прообраз сфер. Это представление должно было ответить на вопрос «Почему планеты не падают друг на друга?». Диаметр «колеса» Солнца в 28 раз больше диаметра Земли. Диаметр «колеса» Луны в 19 раз больше диаметра Земли. Фазы и затмения: результат закупорки отверстий «колес». Луна светит собствен-

ным светом. Вселенная мыслится симметричной. Поэтому у находящейся в центре Космоса Земле никуда не движется.

Важный шаг в осмыслении устройства вселенной принадлежит Пифагору. Именно Пифагор назвал первую систему небесных тел «космосом». В отличие от Анаксимандра, Пифагор считал небесные светила богами. Главное тело вселенной - центральный огонь. Уже Пифагор знал шесть планет, а именно те из них, которые можно было видеть невооруженным глазом: Землю, Меркурий, Венеру, Марс, Юпитер, Сатурн. Луна, по Пифагору, освещается Солнцем, отражает его свет, но сама не светит и не греет. Пифагор полагал, что затмения Луны происходят в результате отражения света и загораживания ее Землей. Интересно, что Пифагор не ставил в центр ни Землю, ни Солнце. Это учение оказалось настолько далеко смотрящим, что в некоторой степени может считаться актуальным и на сегодняшний день.

Основной вклад в развитие досократической астрономии был внесен Анаксимандром и Пифагором. Но ряд интересных идей был высказан и другими мыслителями. Эмпедокл и Анаксагор догадывались о причинах лунных и солнечных затмений. Эмпедокл говорил о том, что скорость света хотя и велика, но не бесконечна. Анаксагор высказывал гипотезу о том, что тепло звезд не ощущается в силу их удаленности [1, с. 16].

Следующий важный шаг в развитии астрономии сделал Аристотель. Согласно Аристотелю, мир конечен. Он делится на подлунный (несовершенный) и надлунный (совершенный). Подлунная область (т.е. более близкая к центру Вселенной) состоит из четырех элементов - земли, воды, воздуха, огня. Это область изменчивого, непостоянного, преходящего. Надлунная область - это область вечного и неизменного. Ее составляет эфир - особый вид материи, не встречающейся на Земле. В надлунном небе существует лишь один вид движения - равномерное непрерывное круговое движение небесных тел. Небесные тела вращаются вокруг Земли по круговым орбитам, они прикреплены к материальным, сделанным из эфира, вращающимся сферам. Существуют сферы Луны, Меркурия, Венеры, Солнца, Марса, Юпитера, Сатурна и сфера неподвижных звезд. За последней находится перводвигатель - Бог, который и придает движение сферам.

Учение Аристотеля было детализировано Птолемеем (II в.). Основным трудом Птолемея - «Альмагест» (Великое построение). Здесь Птолемей изложил собрание астрономических знаний древней Греции и Вавилона, а также сформулировав весьма сложную геоцентрическую модель мира, учитывающую петлеобразное и неравномерное движение планет. Согласно Птолемею, Земля неподвижна. Вокруг неё вращаются (в поряд-

ке удаления) Луна, Меркурий, Венера, Солнце, Марс, Юпитер, Сатурн. Вращение планет осуществляется посредством эпициклов. Эпицикл - дополнительная окружность, по которой движется планета. Центр эпицикла движется по деференту, в центре которого находится Земля.

Солнце движется вокруг Земли по эксцентрисической орбите (отсюда разное расстояние от Земли до Солнца и смена времен года). Эксцентрисическая орбита - орбита, смещенная относительно центра. На современном этапе развития установлено, что Солнце движется по более сложной траектории, но в это представление имплицитно включена также идея эксцентрисической орбиты.

Все небесные тела прикреплены к прозрачным вращающимся сферам. С этими сферами мы уже сталкивались в учениях досократиков («колеса» Анаксимандра). Птолемей понимал, что планеты располагаются значительно ближе к Земле, чем «неподвижные» звезды. Он предполагал существование других сфер, заканчивающихся связью с «*primum mobile*» («первичным двигателем»), который и обладал необходимой мощностью для обеспечения движения остальных сфер, составляющих всю наблюдаемую вселенную. Учение о сферах господствовало вплоть до открытий Ньютоном центробежной и центростремительной сил.

Модель Птолемея оставалась господствующей вплоть до появления учения Коперника.

Гелиоцентрическая система Коперника сводится к следующему [3, с. 78]. Все небесные светила движутся вокруг Солнца, а точнее, вокруг центра орбиты Земли, относительно которого само Солнце смещено. Все планеты движутся по орбитам: Меркурий (88 дней), Венера (9 месяцев), Земля (1 год), Марс (2 года), Юпитер (12 лет), Сатурн (30 лет). Все орбиты круговые, движение по ним равномерное, так что эпициклы сохранялись (хотя их стало меньше, чем у Птолемея). Механизм, обеспечивавший движение планет, также оставлен прежним - вращение сфер, к которым планеты прикреплены. Земля - планета средняя по величине. Земля вращается вокруг своей оси в течение 24 часов (отсюда смена дня и ночи). Звезды удалены от нас значительно дальше, чем Солнце. Мир ограничен сферой неподвижных звезд. Небесные светила материально однородны. Вселенная шарообразна, насколько она простирается - неизвестно. Однако расстояние между Землей и Солнцем очень мало по сравнению с расстоянием между Землей и неподвижными звездами. Ось, вокруг которой вращается Земля, движется конусообразно (ее полный оборот составляет 26 тыс. лет).

Сходство и различие докоперниканской и коперниканской моделей представлены в таблице 1.

*Таблица 1- Сходство и различие докоперниканской
и коперниканской моделей*

Докоперниканская модель	Коперниканская модель
Траектория	
Планеты движутся по эпициклам.	Планеты движутся по эпициклам.
Планеты	
Меркурий, Венера, Земля, Марс, Юпитер, Сатурн.	Меркурий, Венера, Земля, Марс, Юпитер, Сатурн.
Форма Вселенной	
Шарообразная	Шарообразная
Размеры Вселенной	
Вселенная ограничена сферой неподвижных звезд.	Вселенная имеет больший размер, но всё еще ограничена.
Центр вращения	
Земля	Солнце
Количество эпициклов	
40	36
Вращение Земли	
Земля неподвижна	Земля вращается вокруг своей оси и вокруг Солнца
Деление Вселенной	
Существует разделение на подлунный и надлунный миры.	Мир однороден.

Источник: составлено автором.

Список литературы:

1. Воронцов Е.А. Античная философия. Конспект лекций. - М.: МГСГИ, 2014.
2. История мировой философии: учеб. пособие / Под ред. В.Д. Губина и Т.Ю. Сидориной. - М.: АСТ: Астрель, 2008.
3. Дж. Реале, Д. Антисери. Западная философия от истоков до наших дней. Том 3. Новое время. - СПб.,1996.

УДК 340.1
ББК 67.0

М.С. Гунзерова
Научный руководитель: к.ю.н., доцент В.В. Степанов

**СООТНОШЕНИЕ И РАЗГРАНИЧЕНИЕ ПОНЯТИЙ
ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС И ЗАКОНОТВОРЧЕСТВО**

**RELATIONSHIPS AND DISTINGUISH THE CONCEPTS
OF THE LEGISLATIVE PROCESS AND LAW**

ГУНЗЕРОВА Марина Сергеевна – студентка 2 курса магистратуры факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: mgunzerova@mail.ru).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович – к.ю.н, доцент, кафедра «Теория и история государства и права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

GUNZEROVA Marina Sergeevna – 2nd year student of Magistracy at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: mgunzerova@mail.ru).

Research Supervisor:

STEPANOV Viktor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of State and Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

Аннотация. В условиях активного реформирования отечественного законодательства возникает проблема качества нормативного акта, в этой связи большое значение имеет качество законотворческого процесса. В статье рассматриваются теоретико-правовые аспекты соотношения и разграничения понятий законотворческий процесс и законотворчество.

Ключевые слова: законотворческий процесс, законотворчество, стадии законотворчества, стадии законодательного процесса.

Abstract. In the context of active reform of the domestic legislation there is a problem of quality regulation in this respect it is very important the quality of

the legislative process. The article discusses the theoretical and legal aspects of the relations and the demarcation of concepts lawmaking and law-making.

Keywords: *legislative process, legislation, legislative drafting stage, the stage of the legislative process.*

На протяжении последнего времени российское государство находится в стадии реформирования. В связи с этим, можно сказать, что после проведения административной реформы, приоритетом являются процессы создания закона, процедуры подготовки его концепции, разработки и обсуждения законопроекта (будущего закона), который будет отвечать интересам демократического большинства. При подготовке законопроекта необходимо принимать способность законопроекта правовой адаптации законодательной системе российского государства.

Следом отсюда возникает вопрос методологического характера, суть которого состоит в определении соотношения понятий «законотворчество» и «законодательный процесс». Существует проблема соотношения понятий законодательный процесс и законотворчество.

Д.А. Ковачев предполагает, что «законодательный процесс сводится к совокупности действий и отношений, которые реализуются в деятельности высшего представительного органа, обладающего исключительным правом осуществлять законодательную власть» [1, с. 6-7].

Так же есть и противники этой позиции, которые включают в законотворческий процесс работу по подготовке законопроекта. Ю.А. Тихомиров, пишет, что «целью данного процесса является принятие закона, который начинается от законодательной концепции до ее воплощения в конкретном законе или серии законов» [3, с. 182].

Существует позиция, согласно которой под понятием законодательный процесс понимается процесс разработки, принятия, издания и вступления в силу законов. Соответственно, к стадиям законодательного процесса относят разработку, принятие, издание и вступление в силу законов [2, с. 15-16].

Главным критерием, который позволяет отличить и разграничить эти правовые явления, является предмет того и другого процесса.

Предметом законопроектного процесса является не сам закон в его строго юридическом понимании, а только проект закона, в то время как о законодательном процессе можно говорить лишь в том случае, если мы осуществляем какие-либо действия с собственно законом как непосредственно действующим правовым актом. Исходя из изложенного, можно отметить, что в науке нет общепринятые понятия законотворчество и за-

конодательного процесса. Они довольно часто подменяются одно другим [5, с. 141].

Значит необходимо определиться с содержанием указанных терминов, и различать понятия «законодательный процесс» и «законотворчество». Законотворчество охватывает всю работу, предваряющую принятие закона, начиная с правового мониторинга, анализа существующего состояния регулирования общественных отношений и выявления проблем, подлежащих разрешению закон соответственно. Законотворчество не заканчивается с принятием либо вступлением в силу закона. Что касается законодательного процесса, представляется целесообразным определять его как нормативно урегулированную деятельность по реализации права законодательной инициативы, рассмотрению, принятию, промульгации и вступлению в силу закона.

Законотворчество - разновидность правотворческого процесса, который представляет собой мыслительную деятельность, направленную на законодательное регулирование затрагиваемых вопросов. Законодательный же процесс - это особая разновидность право подготовительной деятельности, представляющая собой систему (совокупность) последовательных юридически значимых действий, направленных на принятие и вступление в силу соответствующего закона.

Отличительной частью понятий «законотворчества» и «законодательный процесс», являются особенности законотворчества, наглядно проявляющиеся при исследовании содержания последнего. Оно может быть охарактеризовано, в частности, посредством следующих имеющих признаки.

Во-первых, законотворчество заключается в интеллектуальной, мыслительной деятельности. Это исключительно творческий и не формализованный, в отличие от законодательного, процесс.

Во-вторых, оно имеет, как правило, строго научную основу и служит отчасти формой выражения научной деятельности и закрепления результатов науки, в том числе правовой.

В-третьих, характеризуется сочетанием конкретного представления о результате законотворческого процесса - законодательном продукте, как правило, с неконкретным (абстрактным) представлением конечной редакции закона, тогда как для законодательного процесса характерно конкретное представление о конечной редакции закона.

В-четвертых, начинается с анализа состояния вопроса (регулируемых общественных отношений); начальным же этапом законодательного процесса является внесение законопроекта.

В-пятых, субъект законотворчества не всегда совпадает с субъектом законодательного процесса. Субъектом законотворческого процесса всегда является непосредственный автор идеи (концепта) будущего закона. Это может быть научное учреждение, группа экспертов и специалистов в соответствующей сфере знаний, специализированный центр законотворчества. Законотворчество может осуществляться неограниченным кругом лиц (в том числе субъектами права законодательной инициативы, различными элементами гражданского общества, отдельными гражданами и пр.) и охватывает «деятельность различных органов и лиц в ходе подготовительных работ, а также в дальнейшем - на различных стадиях законодательного процесса».

Вопросу о стадиях законотворчества в правовой науке уделяется гораздо меньшее внимание по сравнению с вопросом о стадиях законодательного процесса.

Исходя из выше сказанного, можно выделить следующие стадии законотворчества:

- анализ состояния правового регулирования вопроса на основе правового мониторинга;
- разработка концепции законопроекта;
- непосредственная подготовки текста законопроекта;
- собственно законодательный процесс.

Что касается стадий законодательного процесса, то они достаточно широко исследованы и разработаны в правовой науке. Выделяются различные стадии законодательного процесса. Вместе с тем их можно свести, на наш взгляд, к следующим:

- внесение законопроекта в законодательный орган;
- рассмотрение законопроекта в законодательном органе государственной власти и принятие закона;
- промульгация (подписание и обнародование) закона;
- вступление в силу закона;
- мониторинг действия закона, в том числе его реализации и эффективности, - правовой мониторинг.

Как видно из сравнительного анализа приведенных стадий законотворчества и стадий законодательного процесса, последний является неотъемлемой, формализованной частью законотворчества, который, в свою очередь, является более широким по своему содержанию. Сами же стадии законодательного процесса выступают одновременно и стадиями законотворчества.

Исходя из изложенного, на наш взгляд, можно сделать вывод, что понятие законодательного процесса по своему объему уже понятия законотворчества и должно соотноситься с ним как часть и целое.

Список литературы:

1. Карпов Н.Н. Законодательный процесс в Российской Федерации. - М., 2014.
2. Ковачев Д.А. Законодательный процесс в европейских социалистических государствах. - М., 1966.
3. Тихомиров Ю.А. Теория закона. - М., 2014.
4. Магомедов С.К. Техничко-правовые аспекты законотворчества // Адвокат. Июль. - 2014. - №7.
5. Братко А.Г., Лазарев В.В. Источники права: общая теория права и государства: Учебник. / Под ред. В.В. Лазарева.- М.: Юрид. лит., 2014.
6. Нашиц А. Правотворчество. Теория и законодательная техника. М.: Прогресс, 2015.
7. Парамонов А.Р. Техничко-юридическое качество законодательных актов: теоретические и прикладные аспекты. Автореферат / Российская академия государственной службы при Президенте Российской Федерации. - М., 2014.
8. Крюкова Е.А. Основные проблемы языка и стиля законодательных актов // Представительная власть – XXI век. Законодательство, комментарии, проблемы / Под общ. ред. А.П. Любимова. - М.: НИИ-Природа, - 2016. - Вып. 2,3.
9. Боботов С.А. О технике законодательного процесса // Законодательство и экономика. - 2015. - № 5-6.

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

ФЕОКТИСТОВА Валерия Романовна - студентка I курса магистратуры факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: feoktistova_valeriya86@mail.ru).

Научный руководитель:

ЛИТВИНЕНКО Инна Леонтьевна - к.э.н., доцент, кафедра «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва

FEOKTISTOVA Valeria Romanovna – 1st year student of Magistracy at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University» (e-mail: feoktistova_valeriya86@mail.ru).

Research Supervisor:

LITVINENKO Inna Leont'evna - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor of the Department «Management of Organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: innalitvinenko@ya.ru).

Аннотация. В данной статье рассматриваются особенности механизма управления персоналом с применением инновационного подхода на предприятии. Приведены основные элементы механизма управления персоналом, раскрывается необходимость применения инноваций не только на производстве, но и в управлении.

Ключевые слова: инновации на предприятии, прогнозирование, стратегия, управление, эффективность.

Abstract. This article examines the features of the personnel management mechanism with the application of an innovative approach in the enterprise. The main elements of the personnel management mechanism are described, the need for innovation not only in production but also in management is disclosed.

Keywords: innovation in the enterprise, forecasting, strategy, management, efficiency.

Успех инновационной деятельности современной организации во многом зависит от эффективности управления персоналом - важнейшей функциональной подсистемы предприятия и ценнейшего ресурса инновационного развития [1].

Обладая особыми стратегическими и оперативными функциями, человеческий фактор играет центральную роль в интеллектуализации и информатизации производства.

Для того чтобы рассматривать систему управления персоналом с точки зрения инноваций, необходимо дать определение системе управления персоналом вообще.

По мере ослабления централизованной системы управления экономической перед организациями начали возникать принципиально новые задачи, связанные с управлением человеческими ресурсами. Сначала это были вопросы стимулирования работников и создания конкурентоспособных пакетов компенсации, сохранения на предприятии высококвалифицированных специалистов, у которых появилась возможность выбирать место работы и вознаграждение, затем - индексация заработной платы в условиях высокой инфляции и, наконец, проблемы повышения производительности и сокращения численности сотрудников под давлением конкуренции.

Рассматривая сущность системы управления персоналом можно сказать, что персонал является неотъемлемой частью любой организации, т.к. любая организация представляет собой взаимодействие людей, объединенных общими целями. Управление персоналом, как и организацией в целом, является необходимым элементом этого взаимодействия, т.к. любой общественный или совместный труд, осуществляемый в сравнительно крупном масштабе, нуждается в большей или меньшей степени в управлении, которое устанавливает согласованность между индивидуальными работами и выполняет общие функции, возникающие из движения отдельных людей.

В настоящее время кадровые службы организаций должны эффективно решать такие проблемы, связанные с управлением персоналом, как:

- планирование трудовых ресурсов - определение потребности в кадрах в зависимости от стратегии развития производства;
- создание резерва персонала, подбор кандидатов, определение групп резерва;
- отбор персонала из групп резерва;
- оформление трудовых контрактов;
- оценка трудовой деятельности каждого работника;
- перевод, повышение, понижение, увольнение в зависимости от результатов труда;

- профориентация и адаптация - введение новых работников в коллектив, в процесс производства;
- определение заработной платы и льгот в целях привлечения, сохранения и закрепления кадров;
- обучение кадров;
- подготовка руководящих кадров и др. [4]

Интересен подход, полагающий объектом системы управления персоналом процесс целенаправленного взаимодействия и взаимовлияния в совместной продуктивной деятельности управленцев и персонала. Данный подход определяет систему управления как единство субъекта и объекта управления, которое достигается в результате не только саморегулирования в сложных социальных системах, но и целенаправленного воздействия объекта управления на субъект. При этом объектом управления выступают социальные нормы. Система управления персоналом является основополагающей составляющей управления и развития любого предприятия, она объективна, так как возникает с появлением самого предприятия. Это одна из важнейших подсистем, которая определяет успешность организации.

Рассматривая систему управления персоналом как инновацию можно сделать вывод о том, что она обладает особенностями, присущими абсолютно любому нововведению [2]. Во-первых, изменения в системе управления персоналом направлены на решение определенных проблем в соответствии со стратегией развития предприятия. Во-вторых, определить точный результат, к которому они могут привести, заранее невозможно. В-третьих, перемены в системе управления персоналом могут привести к конфликтным ситуациям, связанным с сопротивлением работников, их нежеланием принять нововведения. В-четвертых, изменения системы управления персоналом приводят к мультипликационному эффекту, то есть вызывают ответные изменения в остальных подсистемах предприятия, так как они касаются главной составляющей организации - ее сотрудников [4].

В процессе своего развития система управления персоналом проходит все стадии, образующие инновационный процесс. И хотя не существует стандартных форм построения системы, ведь каждая система в отдельно взятом предприятии уникальна, можно выделить общие стадии и особенности системы управления персоналом как инновации. При разработке системы управления персоналом необходимо учитывать определенные принципы построения, а также определить факторы, в которых тот или иной вариант управления персоналом дает необходимый результат, так

как разные предприятия, имея внутреннюю специфику, осуществляют свою деятельность в разных внешних условиях.

Определяющим фактором эффективного внедрения инновации является персонал предприятия и его отношение к ней. Поэтому задача руководства при внедрении инновации - создать психологическую готовность персонала, которая проявляется в осознании производственной и экономической необходимости осуществления нововведения, личной и коллективной значимости нововведения, а также способах личного включения в осуществление нововведения.

Инновационные подходы к управлению персоналом должны основываться также на учете специфики человеческих ресурсов [2], которая состоит в следующем:

1. Люди наделены интеллектом, их реакция на внешнее воздействие - эмоционально-осмысленная, а не механическая, и, следовательно, процесс взаимодействия между организацией и работником является двусторонним.
2. Люди способны к постоянному совершенствованию и развитию, а это - наиболее важный и долговременный источник повышения эффективности деятельности любой организации.
3. Трудовая жизнь человека продолжается в современном обществе 30-50 лет, соответственно отношения между работником и организацией могут иметь долговременный характер.
4. Люди приходят в организацию осознанно, с определенными целями и ожидают от нее помощи в реализации своих целей. Удовлетворенность работника взаимодействием с организацией является таким же необходимым условием продолжения этого взаимодействия, как и удовлетворенность со стороны организации [3].

Инновации в системе управления персоналом, прежде всего, должны быть направлены на улучшение работы в области управления персоналом и на повышение эффективности работы персонала предприятия, в том числе за счёт мотивации сотрудников.

Внедрение инноваций в систему управления персоналом должно происходить на основе проведенного исследования существующей системы управления персоналом, выявления ее возможностей и недостатков, а также с учетом требований последних тенденций в области управления персоналом и специфики развития предприятия [2]. Таким образом, инновации - это не только использование высоких технологий, но и инновации в сфере управленческих решений [1]. Для реализации большинства стоящих перед предприятием задач необходимы структурные преобразования

системы управления персоналом предприятия на основе новых управленческих технологий. Но не стоит забывать о том, что существуют риски в каждой сфере деятельности, которые нужно учитывать при разработке управленческих решений для успешной их реализации.

Список литературы:

1. Киянова Л.Д., Литвиненко И.Л. Устойчивое социально-экономическое развитие региона: ключевые аспекты. // Экономика и предпринимательство. - 2015. - № 3 (56). - С. 272-276.
2. Литвиненко И.Л. Государственная поддержка инноваций: российский и зарубежный опыт. Международный научно-исследовательский журнал. - 2013. - № 8-3 (15). - С. 40-41.
3. Инновационное управление персоналом. [Электронный ресурс]. URL: <http://investobserver.info/innovacionnoe-upravlenie-personalom/>. (Дата обращения 30.03.2017).
4. Инновационный подход к управлению персоналом. [Электронный ресурс]. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnyu-podhod-k-upravleniyu-personalom>. (Дата обращения 06.04.2017).

ББК 71
УДК 008

Д.А. Парфенова
Научный руководитель старший преподаватель Т.В. Петрова

ОТРАЖЕНИЕ И ФОРМИРОВАНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ НАЦИОНАЛЬНОГО МЕНТАЛИТЕТА ТЕКСТАМИ МАССОВОЙ КУЛЬТУРЫ

ПАРФЕНОВА Дарья Андреевна - студентка I курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: darya-angel-2012@mail.ru).
Научный руководитель:

ПЕТРОВА Татьяна Васильевна – старший преподаватель, кафедра «История и философия» ФГБОУ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г.Москва (e-mail: neepa@rambler.ru).

PARFENOVA, Daria Andreevna – 1st year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: darya-angel-2012@mail.ru)/

Supervisor: PETROVA Tatiana Vasilyevna– Senior Lecture of the Department «History and Philosophy», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: neerpa@rambler.ru).

Аннотация. Работа посвящена проблеме функционирования художественного текста в современной массовой культуре. Проводится сравнительный анализ двух мультипликационных сериалов, относящихся к различным этнокультурным системам, выявляются их общие и особенные признаки.

Ключевые слова: массовая культура, мультипликация, сериал, национальный менталитет.

Abstract. The work is dedicated to the functioning of the literary text in contemporary mass culture. A comparative analysis of the two animated series belonging to different ethnocultural systems, identifies their common and specific characteristics.

Keywords: popular culture, animation, series, national mentality.

Цель исследования - показать, что тексты массовой культуры отражают и формируют национальный менталитет.

Задача - проверка общего положения об отражении и формирования особенностей национального менталитета текстами массовой культуры путем анализа и сравнения советского мультсериала «Ну, погоди!» и американского мультсериала «Том и Джерри».

Современное состояние западной цивилизации определяется как состояние «массовой культуры» [5, с. 404]. Среди основных её особенностей - массовое тиражирование продукции в области духовного производства, превращение ее в товар; отсутствие иерархии, разделения «высокого» и «низкого» стиля, когда в принципе допустим любой культурный запрос. Принцип массовой культуры - отсутствие элитарности, ориентация на отсутствие специальной подготовки и определенного уровня образования у потребителя.

Создание текстов массовой культуры может иметь цель экономическую, коммерческую, т.е. удовлетворение спроса потребителя, а также цель идеологическую, т.е. создание и поддержание определенных установок. Поэтому такой текст строится с ориентацией на известные особенности целевой

аудитории, прежде всего - на особенности национального менталитета, и, будучи принятым, сам формирует его определенные черты.

Рассмотрим в качестве примера один из наиболее характерных продуктов современной массовой культуры - мультипликационный сериал в жанре «преследования» [2, с.180] . Специфическими чертами его являются:

- наличие двух главных героев, один из которых явно превосходит другого силой, попытки сильного героя настичь слабого (ролевая схема «хищник-жертва», «охотник-преследователь» и т.п.).
- неизменно повторяющаяся неудача с неожиданным гиперболизированным наказанием и неизменное возобновление попыток.

Проведем анализ двух подобных текстов, принадлежащих разным культурам - американский сериал «Том и Джерри» (с 1940-х гг. по настоящее время) и советский сериал «Ну, погоди!»(1969-2012 гг.).

Привлекательность для зрителя (то, что позволяет удовлетворить потребительский спрос) в этих текстах обеспечивается на двух уровнях:

- общечеловеческий уровень восприятия - использование архетипических схем, эмоциональная насыщенность рассказа, эстетические аспекты изображения;
- этно-культурный уровень восприятия - воссоздание привычной для зрителя картины мира в деталях, отражение актуальных проблем.

Привлекательность, таким образом, обеспечивается точным отражением запроса зрителя и его картины мира. Строится «модель реальности», соответствующая запросу, при отсутствии критики. Эта модель не является статичной проекцией: вводимые в эту модель идеи, при сохранении общей структурной целостности, могут в некоторой степени изменять менталитет зрителя.

Сравнивая особенности картины мира и «внедренные» идеи американского и советского текстов, можно сделать следующие выводы:

- узнаваемый, правильный мир для американца - «любимый дом», бытовой комфорт, типичные развлечения (барбекю, гольф, фейерверки, традиционные праздники и т.п.), свободно звучащая тема любви; узнаваемые проблемы - расизм, криминал, отсутствие жизненного успеха [3].
- советская реальность для зрителя - противопоставление идеального «советского образа жизни» и нового быта узнаваемому несовершенному окружению. Элементы узнаваемого мира - снос старых домов и новостройки, занятия ДОСААФ, музеи, Новый цирк, олимпиада-80, автоматы «газировки», телефонные будки, любимые аттракционы и

развлечения советских граждан (комната кривых зеркал, каток, парашютный спорт, традиции Новогодних елок). Особо звучит тема эстрады и телепередач, важнейших институтов массовой культуры в советское время [4].

- социальные установки американского общества: наличие в социуме конкуренции и определенной имущественной иерархии, гражданское равенство, индивидуализм, существование множества санкционированных обществом частных целей индивидуумов. Борьба - нормальное состояние членов социума, персонажи попадают в сходные ситуации и часто меняются ролями, оба по сути являясь положительными героями.
- социальные установки советского общества: коллективизм, недопустимость частных, индивидуалистических целей, нормативность, особое отношение к власти. Борьба возможна только между положительным и отрицательным героями, причем действие инициирует только отрицательный персонаж. Положительный герой - примерный гражданин, получающий социальные блага. Отрицательный герой - индивидуалист-хищник, преступник (хулиган), чуждый советской системе и оказывающийся «на обочине жизни». Можно заметить в сюжетах момент профилактики нарушений техники безопасности. Сериал, следовательно, имеет не только развлекательную, но и явную дидактическую направленность.

Таким образом, проведенный анализ двух сериалов показал, что тексты массовой культуры отражают и формируют национальный менталитет.

Список литературы:

1. Асенин С. Мир мультфильма: идеи и образы мультипликационного кино социалистических стран - М.: Искусство, 1986.
2. Ветрова Т., Дорошевич А., Звегинцева И.; Энциклопедия кино США. Фильмы. - М: Материк, 2008. - 280 с.
3. Герои мультфильма. Фан сайт Том и Джерри. [Электронный ресурс]. URL: <http://tom-n-jerry.ru/starring/>. (Дата обращения 29.04.201).
4. Интернет-словари: Большой Энциклопедический словарь. Энциклопедия культурологи. Энциклопедия социологии. Политология. Словарь. [Электронный ресурс]. URL: <http://slovaronline.com/>. (Дата обращения 29.04.201).
5. Флиер А.Я. Культурология для культурологов. - М.: Академический Проект, 2000. – 496 с.

**РОЛЬ ПСИХОЛОГИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ БЕЗОПАСНОСТИ
ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

THE ROLE OF PSYCHOLOGY IN PROVIDING LIFE SAFETY

КУЗНЕЦОВА Владислава Викторовна - студентка 1 курса факультета книгоиздание и редактирование ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: kyansaly@yandex.ru).

Научный руководитель:

МАМЕДЗАДЕ Нигяр Кямал кызы - старший преподаватель, кафедры «История и философия» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: nkm2010@yandex.ru).

KUZNETSOVA Vladislava Viktorovna - 1st year student at the Book Publishing and Editing Faculty, Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: kyansaly@yandex.ru).

Research Supervisor:

MAMEDZADE Nigyar Kyamal kizi - Senior Lecturer of the Department «History and Philosophy», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: nkm2010@yandex.ru).

Аннотация. *Статья посвящена вопросам обеспечения безопасности жизнедеятельности с точки зрения психологии. Автор обращает внимание на психические состояния человека, его психический статус, темперамент. Выявляет важность уровня психического напряжения при выполнении той или иной задачи. На основе исследований доказывается необходимость учета психологических характеристик при осуществлении человеком какой-либо деятельности.*

Ключевые слова: *психические состояния, психический статус, темперамент, стресс, психологический потенциал человека, психические процессы, психические свойства, производственные психические состояния, особые психические состояния, пароксизмальные состояния, психическое напряжение, тормозной тип, возбудимый тип, умеренное напряжение,*

повышенное напряжение, эмоциональное напряжение, физическое напряжение, культура безопасности.

***Abstract.** The article is devoted to questions of safety of vital activity from the point of view of psychology. The author draws attention to mental status, mental status, temperament. Reveals the importance of the level of mental strain when performing a given task. Based on the studies proved the necessity of taking into account psychological characteristics while implementing the person of any activities.*

***Keywords:** mental status, temperament, stress, psychological potential of the person, mental processes, mental properties, production of a mental condition, mental health condition, paroxysmal States, mental tension, brake type, excitable type, moderate stress, high stress, emotional stress, physical stress, safety culture.*

Человек является источником антропогенных опасностей, поэтому его психологическое состояние и психический статус напрямую влияют на безопасность его жизнедеятельности. Существуют и другие свойства, которыми обладает человек, оказывая влияние на эффективность и качество деятельности.

Например, свойства нервной системы оказывают прямое влияние на поведение человека. Скорость протекания психических процессов (темп деятельности, скорость обучения, скорость принятия решений) характеризуется динамичностью. Подвижность - скорость смены возбуждения торможением и наоборот. Продуктивностью в стрессе называется способность в стрессовых ситуациях быстро принимать решения. Лабильность - скорость возникновения и прекращения нервного процесса.

Единство с жизненной средой, отражение её состояния и внутреннего состояния человека объединяется в понятие психологического статуса. Он определяется иммунным, гормональным статусом, состоянием нервной и других систем организма. По показателям психологического статуса устанавливается актуальное состояние психологической активности человека, пребывающего в определенных условиях среды. [4]

Не менее важным в обеспечении безопасности является учёт темперамента человека. Существует четыре типа темперамента: сангвиник, холерик, меланхолик и флегматик. Сангвиник характеризуется высокой динамичностью. Он живой, подвижный, легко и быстро обучаемый, продуктивен в стрессе, не расположен к монотонной деятельности. Холерик активен, но неуравновешен и конфликтен. Нервная система холерика отличается высокой подвижностью. Может принимать поспешные, не-

обдуманное решения и создавать опасные ситуации. Меланхолик легко раним, мнителен, нерешителен. Нервная система отличается низкой подвижностью. В стрессе он недостаточно продуктивен. Флегматик отличается низкой подвижностью и динамичностью нервной системы. Его непродуктивность в стрессе может привести к опасным ситуациям.

Борис Фёдорович Ломов, советский психолог, специалист в области общей, инженерной и педагогической психологии, считает необходимым системный подход в изучении психологического потенциала человека, т.е. способности к саморазвитию, объем психических резервов человека. Существуют три основные группы компонентов в структуре психической деятельности человека: психические процессы, свойства и состояния.

Основу психической деятельности являют собой психические процессы. Они делятся на познавательные, эмоциональные и волевые. Психические свойства - это важные особенности личности, среди которых выделяют интеллектуальные, эмоциональные, волевые, моральные, трудовые. Они устойчивы и постоянны. Психические состояния различны и временны. Они определяют особенности психической деятельности человека в данный момент и могут положительно или отрицательно сказываться на течении всех психических процессов.

Выделяются производственные психические состояния и особые психические состояния. Производственные психические состояния возникают в процессе трудовой деятельности, классифицируются по следующим группам:

- Относительно устойчивые и длительные по времени состояния. Они определяют отношение человека к данному конкретному производству и конкретному виду труда. Эти состояния (удовлетворенности или неудовлетворенности работой, заинтересованности трудом или безразличия к нему т.п.) отражают общий психологический настрой коллектива.
- Временные, ситуативные, быстропроходящие состояния. Возникают под влиянием разного рода неполадок в производственном процессе или во взаимоотношениях работающих.
- Состояния, возникающие периодически в ходе трудовой деятельности. Таких состояний много. Например, предрасположенность к работе, пониженная готовность к ней, вработывание, повышенная работоспособность, утомление, состояния, вызванные содержанием и характером работы (операции): скука, сонливость, апатия, повышенная активность и т.п. [1]

Есть и другие психические состояния, оценивающие уровень психической активности. К ним относятся:

- гиперактивность - состояние, при котором двигательная активность и возбудимость человека превышает норму, является неадекватной и непродуктивной;
- депрессия - психическое расстройство, характеризующееся «депрессивной триадой»: снижением настроения и утратой способности переживать радость, нарушениями мышления. При депрессии снижена самооценка, наблюдается потеря интереса к деятельности;
- ровное состояние - нормальное состояние, продуктивное, возбудимость не превышает норму. [5]

Пароксизмальные состояния - это группа таких расстройств как эпилепсия, обмороки и др. Подобные заболевания могут оказывать губительные последствия при деятельности, связанной с повышенным риском.

Психогенные изменения настроения или аффективные состояния сопровождаются ухудшением самоконтроля, эмоциональным сужением объёма сознания. Лица, склонные к таким состояниям, относятся к категории с повышенным риском травматизма.

При употреблении наркотических веществ и алкоголя замедляются реакции, снижается чувство осторожности, повышается вероятность ошибки.

Необходимо предполагать и возможность возникновения экстремальных ситуаций, когда к специалисту предъявляются повышенные требования. Примером подобной ситуации может послужить крушение теплохода «Булгария». Персонал не смог принять необходимые меры безопасности. В стрессовой ситуации люди не смогли сориентироваться из-за воздействия разных психологических факторов. [6]

Так как условия труда могут меняться от оптимальных до экстремальных, человек, выполняющий тот или иной вид деятельности может испытывать различные формы психического напряжения.

Существует чрезмерные формы психического напряжения. Часто их называют запредельными. Они снижают уровень работоспособности человека, продуктивность его деятельности. Можно выделить два типа запредельного психического напряжения - тормозной и возбудимый.

Тормозной тип - характеризуется скованностью и замедленностью движений. Специалист не способен с прежней ловкостью производить профессиональные действия. Снижается скорость ответных реакций. Замедляется мыслительный процесс, ухудшается воспоминание, появляется рассеянность и другие отрицательные признаки, не свойственные данному человеку в спокойном состоянии.

Возбудимый тип - проявляется гиперактивностью, многословностью, дрожанием рук и голоса. Работники совершают многочисленные, не диктуемые конкретной потребностью действия. Они проверяют состояния приборов, поправляют одежду, растирают руки. В общении с окружающими они обнаруживают раздражительность, вспыльчивость, не свойственную им резкость, грубость, обидчивость.

Запредельные формы психического напряжения лежат нередко в основе ошибочных действий и неправильного поведения работников в сложной обстановке. Длительные психические напряжения и особенно их запредельные формы ведут к выраженным состояниям утомления.

Наиболее существенным является рассмотрение состояний по уровню напряжения, так как именно этот признак важен с точки зрения влияния состояния на эффективность и безопасность деятельности. Напряжение развивается прямо пропорционально уровню трудности задачи. Легкие задачи решаются с минимальными затратами сил, сложные и новые действия требуют более высокой степени напряжения.

Умеренное напряжение - нормальное рабочее состояние. Это состояние психической активности - необходимое условие успешного выполнения действий. Проявляется в хорошем самочувствии, стабильном и уверенном выполнении действий. Умеренное напряжение соответствует работе в оптимальном режиме. Оптимальный режим работы осуществляется в комфортных условиях, при нормальной работе технических устройств. Обычно здесь имеют место длительное сохранение работоспособности, отсутствия грубых нарушений, ошибочных действий, отказов, срывов и других аномалий. Деятельность в оптимальном режиме надежна и эффективна.

Повышенное напряжение - сопровождает деятельность, протекающую в экстремальных условиях. Экстремальные условия - условия, требующие от работающего максимального напряжения физиологических и психических функций, резко выходящего за пределы физиологической нормы. Отклонения от оптимальных условий деятельности вызывают напряжение. Неблагоприятные факторы, повышающие напряжение, следующие:

- физиологический дискомфорт, т.е. несоответствие условий обитания нормативным требованиям;
- биологический страх;
- дефицит времени на обслуживание;
- повышенная трудность задачи;
- повышенная значимость ошибочных действий;
- наличие помех;
- неуспех вследствие объективных обстоятельств;

- дефицит информации для принятия решений;
- недогрузка информацией;
- перегрузка информацией;
- конфликтные условия.

Напряжения могут быть классифицированы в соответствии с психическими функциям, вовлеченными в профессиональную деятельность.

Интеллектуальное напряжение - напряжение, вызванное частым обращением к интеллектуальным процессам.

Физическое напряжение - напряжение организма, вызванное повышенной нагрузкой на двигательный аппарат человека.

Эмоциональное напряжение - напряжение, вызванное конфликтными условиями, повышенной вероятностью возникновения аварийной ситуации, неожиданностью либо длительным напряжением прочих видов. [2]

Чтобы минимизировать напряжение человека, выполняющего работу, развить его культуру безопасности и создать оптимальные условия труда с точки зрения психологии могут использоваться различные методы. В соответствии с мотивационной функциональной частью деятельности необходимо с помощью поощрения или вознаграждения воздействовать на работников. Ориентированная функциональная часть деятельности предполагает проведение инструктажей, тренингов с целью обучения работников. Регулярный профотбор и медицинский контроль как реализация исполнительской части деятельности также является важной составляющей. Подбор кадров на определенные должности, учет их физических и психологических особенностей наиболее значим.

Таким образом, мы установили, что психологические характеристики значительно влияют на обеспечение безопасности в процессе осуществления жизнедеятельности. Поэтому в условиях труда работодатель должен учитывать темперамент человека, его психическое состояние, а также уровень психического напряжения при выполнении им той или иной работы. Кроме того, должны проводиться регулярные инструктажи, персонал необходимо обучать культуре безопасности, так как она неразрывно связана с понятием психологии безопасности и предполагает сохранение психического здоровья человека.

Список литературы:

1. Асеев В.Г. Психология труда: Учебное пособие. Ч.1. - Иркутск: Иркутск. университет, 2005. - 342 с.
2. Безопасность жизнедеятельности. Безопасность технологических процессов и производств, охрана труда, Учеб. пособие для вузов /

- П.П. Кукин, В.Л. Лапин, Н.Л. Пономарев и др. - 4-е изд., перераб. - М.: Высш. шк., 2007. - 335 с.
3. Сараева Н. М. Психологический статус человека как предмет исследования при анализе состояния психики людей в регионе экологического неблагополучия // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. - 2008. - №62. - С. 279-284.
 4. Свободная энциклопедия «Википедия». Депрессия. [Электронный ресурс]. URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/>. (Дата обращения 28.04.2017).
 5. Бизнес-газета. [Электронный ресурс]. URL: <https://bussiness-gazeta.ru/article/59247>. (Дата обращения 28.04.2017).

УДК 339.3
ББК 65.290

В.А. Сычева

Научный руководитель: старший преподаватель М.Д. Белецкий

АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ В СФЕРЕ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

CRISIS MANAGEMENT IN THE RETAIL SECTOR IN MODERN CONDITIONS

СЫЧЕВА Виктория Александровна – студентка 2 курса факультета прикладная математика и информатика ФГБОУИ ВО «Московско-го государственного гуманитарно-экономического университета», г. Москва (e-mail viktoriya.sycheva@inbox.ru).

Научный руководитель:

Белецкий Максим Джамалудинович – старший преподаватель, кафедра «Менеджмент организации», ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail supermax83@bk.ru).

SYCHEVA Victoria Aleksandrovna - 2nd year student at the Applied Mathematics and Informatics Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail viktoriya.sycheva@inbox.ru).

Research supervisor:

Beletsky Maxim Jamaludinovich - Senior Lecturer of the Department «Management of Organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail supermax83@bk.ru).

Аннотация. В статье рассмотрены основные тенденции, определяющие вектор развития российского ритейла в условиях кризиса, а также предложен комплекс мер, направленных на реализацию эффективного антикризисного управления.

Ключевые слова: Ритейл, кризис, антикризисное управление, конкурентоспособность, поведение потребителей, инфраструктура розничной торговли, форматы торговых объектов, торговое предложение.

Abstract. the article describes the main trends determining the development vector of the Russian retailers in crisis, and proposes a set of measures aimed at implementing effective crisis management

Keywords: Retail, crisis, crisis management, competitiveness, consumer behavior, retail trade infrastructure, formats of trading objects, trade offer.

Ритейл, являясь одним из наиболее значимых секторов потребительского рынка, под влиянием текущего экономического кризиса находится в состоянии перемен, кардинально меняющих его облик.

Среди наиболее значимых детерминантов создавшейся ситуации можно выделить зависимость от конъюнктуры нефтяного рынка и снижение мировых цен на нефть; эскалацию геополитической напряженности; санкции и ответное продовольственное эмбарго; отток иностранного капитала; в целом низкий уровень производительности труда россиян; недостаточно активную диверсификацию; инфляцию; падение доходов населения; несвоевременность принятия на правительственном уровне решений, актуализация которых позволила бы сдерживать стремительно нарастающую экономическую дестабилизацию, и прочее [1].

Разработка эффективной антикризисной стратегии и принятие мер, обеспечивающих конкурентоспособность предприятия, не представляется возможной без выявления тенденций в сфере потребительского рынка и прогнозирования перспективных направлений развития [1]. Данный тезис выступает в качестве обоснования выбранной темы исследования.

Кризисная ситуация, сложившаяся в российской экономике в целом, и в секторе розничной торговли, в частности, заставила субъектов рынка скорректировать, используемые в предшествующие кризису времена стратегии.

К основным тенденциям, наблюдаемым в сфере российской розничной торговли можно отнести следующие:

- начительное повышение уровня рациональности в поведении потребителей, обоснованное воздействием таких негативных факторов, как: сокращение реальных доходов и объемов сбережений, инфляция, угрозы потери работы, отсутствие уверенности в стабилизации экономики в ближайшие сроки и проч.;
- значительное снижение приверженности к известным торговым маркам;
- отложенный спрос на развитие инфраструктуры в части торговых и складских помещений. Считаем необходимым уточнить, что конкурентоспособные предприятия усматривают в создавшейся ситуации «стратегические окна» и активно используют их в рамках реализации антикризисной стратегии. Позиция, характеризующая данное положение, была предложена директором по международной стратегии крупнейшего в мире ритейлера, функционирующего под торговой маркой WalMart Лесли Мюллер Флетчером: «Иногда более умное решение для развития в условиях кризиса – это продолжение инвестиций, а не остановка их. Скорее, инвестиции в приоритетные города могут закрепить за Вами лучшие места, пока другие тихо сидят в сторонке и ждут, когда пройдет кризис»;
- динамичное изменение структуры форматов торговых объектов. При этом, в разряд наиболее уязвимых категорий торговых объектов, попадают магазины, предлагающие покупателям ассортимент товаров премиум-класса. Снижение трафика в магазинах данного формата обосновано перераспределением значительной доли его в дискаунтеры, магазины-склады, сток-центры и проч., предлагающие ассортимент товаров, относящихся к более низкой ценовой категории;
- вывод ритейлерами товаров под собственными торговыми марками;
- ввод в состав торгового предложения товаров, стилизованных под известные бренды;
- активизация развития сектора онлайн-ритейла;
- открытие новых возможностей для реализации сделок слияния и поглощения. Наиболее активен процесс слияния и поглощения в сегменте ритейлеров, реализующих товары повседневного спроса;
- использование микса оффлайн и онлайн-продаж, что обеспечивает компании существенным конкурентным преимуществом.

В качестве основных антикризисных мер, способствующих сокращению финансовых затрат и повышению рентабельности предприятий, мы рассматриваем, следующие:

- проведение репозиционирования и/или изменения формата торговли;
- оптимизацию торгово-технологических процессов;
- корректировку ассортиментной политики предприятия;
- оптимизацию кадрового состава предприятий и повышение уровня квалификации сотрудников;
- проведение перепланировки и улучшение дизайна торговых объектов, многие из которых были введены в эксплуатацию более 10-15 лет назад и в настоящее время не соответствуют современным требованиям;
- изменение состава арендаторов, как в давно функционирующих, так и во вновь открывающихся торговых объектов (данное предложение актуально для ритейлеров-собственников торговых объектов);
- установление отношений в формате партнерства с производителями, поставщиками товаров и исполнителями услуг;
- активизацию усилий, направленных на повышение лояльности потребителей;
- внедрение прогрессивных технологий, направленных на повышение уровня конкурентоспособности процессов и результатов экономической деятельности субъектов розничной торговли.

Итак, нами были рассмотрены основные тенденции, определяющие вектор развития российского ритейла и предложен комплекс мер, направленных на реализацию эффективного антикризисного и посткризисного управления. В заключении, хотелось бы акцентировать внимание на следующем аспекте. Необходимо осознавать – кризис будет иметь следствие не только в виде негативных проявлений, но и окажет несомненное влияние на оздоровление экономики, посредством качественного изменения конкурентной среды, за счет удаления предприятий, неспособных своевременно реагировать на актуальные текущие и прогнозируемые изменения.

Список литературы:

1. Белецкий М.Д. Основные направления развития российского ритейла в новых экономических условиях // Дискуссия. - 2016. - №6(69). - С. 22-29.
2. Вешнякова Ю. Уроки выживания: антикризисные меры для малого бизнеса. [Электронный ресурс]. URL: https://new-retail.ru/business/_uroki_vyzhivaniya_antikrizisnye_mery_dlya_malogo_biznesa5883/?sphrase_id=29185. (Дата обращения 10.04.2017).
3. Захарова Е.В., Майер М.В. Санкции против России. Анализ влияния экономического кризиса на розничную торговлю // Современ-

ные научные исследования и инновации. - 2015. - №4. [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2015/04/51586>. (Дата обращения 10.04.2017).

УДК 1 (09)
ББК 87

М.А. Костромитина
Научный руководитель: к.ф.н., доцент Е.А. Воронцов

ФИЛОСОФИЯ ТЕХНИКИ К. ЯСПЕРСА

PHILOSOPHY OF TECHNOLOGY BY C. JASPERS

КОСТРОМИТИНА Мария Андреевна - студентка 2 курса факультета книгоиздание и редактирование ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: manianetka@bk.ru).

Научный руководитель:

ВОРОНЦОВ Евгений Алексеевич. – к.ф.н., доцент, заведующий кафедрой «Истории и философии» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: evg-v@yandex.ru).

KOSTROMITINA Maria Andreevna - 2nd year student at the Book Publishing and Editing Faculty, Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: manianetka@bk.ru).

Research Supervisor:

VORONTSOV Evgeny Alekssevich - Candidate of Philosophical Sciences, Associated Professor, Head of the Department «History and Philosophy», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: evg-v@yandex.ru).

Аннотация. В статье анализируется философия техники К. Ясперса. Особое внимание уделяется вопросу о сущности техники, особенностям ее современного состояния, положительного и отрицательного влияния на человека.

Ключевые слова: техника, современная эпоха, подчинение природы, рассудок, наука.

***Abstract.** The article analyzes the philosophy of technology Karl Jaspers. Special attention is paid to the question of the essence of technology, features turns its current state, the positive and negative effects on humans.*

***Keywords:** technology, modern age, domination of nature, reason, science.*

Современная цивилизация, сложившаяся в результате промышленной революции, отличается небывалым развитием техники. На наших глазах меняется образ жизни современного человека и его подход к решению социальных и личностных проблем.

Сегодня феномен техники интересует не только ее создателей и пользователей. Среди мыслителей, занимавшихся проблемой сущности техники, особое место принадлежит немецкому философу Карлу Ясперсу (1883-1969). К проблеме сущности техники Ясперс обращается к своей работе «Истоки истории и ее цель» (1949). Ясперс говорит о технике в контексте характеристики современной эпохи. Мыслитель видит в технике основной фактор исторического развития. Он считает, что успехи науки и техники составляют главное достижение нашей эпохи и определяют ее уникальность. Пытаясь найти аналогию нашей эпохе, Ясперс указывает на время, когда человек изобрел огонь.

Цель настоящей статьи - дать целостное представление об основных аспектах философии техники Карла Ясперса. Для реализации этой цели следует рассмотреть следующие вопросы:

- сущностные характеристики техники;
- специфика и предпосылки современной техники;
- оценки техники и ее границы;
- влияние техники на человека.

Прежде всего, необходимо сказать об определяющих характеристиках техники.

Во-первых, согласно Ясперсу, техника покоится на деятельности рас-судка. По своей сути рассудочная способность заключается в поиске оптимальных решений стандартных задач. Как правило, рассудочное исчисление включает в качестве своего важного компонента предвидение возможностей и последствий. Техника оперирует механизмами, превращает имеющиеся данные в количества и отношения. Наиболее наглядно эта способность проявляется в работе компьютера.

Во-вторых, в подавляющем большинстве случаев технические изобретения применяются с целью установления власти. Техника - это способность делать и обладать, а не созидать и предоставлять расти. Технические методы всегда являются внешними по отношению к цели.

Господство, приобретенное посредством техники, базируется на знании. Именно в этом контексте, согласно Ясперсу, существует афоризм Бэкона «знание - это сила».

В-третьих, техника направлена на уменьшение зависимости человека от природных процессов, что, в свою очередь, открывает возможность для реализации собственно-человеческого начала. Необходимой предпосылкой возникновения искусства, науки, государства, является наличие необходимых жизненных средств, определенный уровень независимости от начала животного.

В-четвертых, техника сфокусирована на достижении практического результата. «Техникой мы называем всякое оперирование материалами и силами природы для получения полезных вещей и эффектов».

В-пятых, предмет техники - безжизненное, механическое. Объясняя данное положение Ясперс пишет: «Воздействует на живое, техника может лишь в том случае, если она оперирует им как чем-то, превратившимся в неживое; именно так обстоит дело в агрохимии в современном животноводстве, где для получения наибольшего удоя и т.п. используются гормоны и витамины» [3, с. 135].

Таковы сущностные характеристики техники. Переходим к вопросу о специфике и предпосылках современной технической цивилизации.

Техника существует с тех пор как существуют люди. Опираясь на простые физические законы, техника действовала в области ремесла, применения оружия, при использовании колеса, лопаты, паруса и огня. Высокоразвитая механика позволяла перевозить тяжести, строить дороги и корабли, но всё что делалось не выходило за пределы естественной среды человека.

Переломом в развитии техники произошел, согласно Ясперсу в XVIII в. С этого момента технические изобретения начинают внедряться в самые разные виды трудовой деятельности и - что особенно важно - включаются во все этапы производственного процесса. Это стало возможным благодаря созданию машин. То, что раньше делал ремесленник, теперь делает машина. Она прядет, ткёт, пилит, стругает, отжимает, отливает; она производит весь предмет целиком. Если раньше сто рабочих, затрачивая большие усилия, выдували несколько тысяч бутылок в день, то теперь машина, обслуживаемая несколькими рабочими, изготавливает в день 20 тыс. бутылок.

Возникла необходимость изобрести такие машины, силою которых работали бы машины, производящие продукты. Поворотным пунктом стало открытие парового двигателя (1776); вслед за этим появился универсальный двигатель - электромотор (1867).

Скачок в развитии техники стал возможным благодаря взаимодействию трех факторов.

Первый из этих факторов - успешное развитие естественных наук. Они дали нужное знание и открыли возможности, немислимые в рамках прежней механики. Необходимой предпосылкой новой технической реальности стали в первую очередь электричество и химия. То, что было открыто в данной области, дало в распоряжение человека едва ли не безграничную энергию.

Второй фактор - экономический. Для внедрения многочисленных технических изобретений были необходимы определенные экономические предпосылки, главной из которых Ясперс считает свободу капиталистического общества.

Для осуществления грандиозных технических проектов необходимы внушительные денежные средства. Они стали доступные благодаря появлению банков. Наряду с наличием денежных средств, осуществление указанной было цели, невозможно без рынка свободной рабочей силы. Реализация этих двух условий требовала наличие твёрдо разработанного права, заставляющего соблюдать условия договоров.

И наконец, третий фактор - широкомасштабное внедрение технических изобретений. Технические открытия - неизменные спутники человечества на всех этапах его исторического развития. Лучший пример здесь - достижение китайской культуры. Самые известные из них - фарфор, лак, шелк, бумага, книгопечатание, компас, порох.

Но предшествующие столетия изобретения носили локальный характер, и их воплощение было ограничено традиционным укладом жизни. Открытия являлись результатом индивидуальных прозрений, были, как правило, случайны и не связаны друг с другом. В наше время некие технические открытия входят в единый развивающийся процесс, в котором принимает участие бесчисленное количество людей.

Говоря о возможностях и границах современной техники, Ясперс указывает на следующие три момента.

Обычно развитие техники ассоциируется с отрывом человека от природы. Ясперс полагает, что техника открывает возможность новой близости к ней. Человеку открывается невидимые закономерности природных процессов, которые используются в технических изобретениях. Ясперс говорит о красоте технических изделий, заключающейся в целостности и необходимости законов природы, в этих изобретениях воплощенных. Далее, благодаря новым технологиям, мы видим то, что скрыто от непосредственного восприятия человека. Микроскоп и телескоп не существуют в

природе, но они открывают перед нами совершенно новый мир природы. Благодаря транспортным средствам техника делает человека едва ли не вездесущим; он может передвигаться по всем направлениям - и на месте вникнуть в то, что может быть познано, увидено, услышано. Теперь перед человеком у него дома встаёт в образах и звуках то, что раньше воспринималось в недостаточно отчётливых и даже ложных представлениях, что казалось скучным и фантастическим или вообще находилось вне сферы знания. Граммофон и фильм сохраняют в памяти то, что когда-то происходило. Возможность наблюдения во всех направлениях бесконечно расширяется и достигает немислимой ранее тонкости.

Благодаря развитию транспортной системы и иных средств связи, планета превращается в обозримую замкнутую целостность. Площадь белых пятен и на нашей планете стремительно уменьшается. Перед нашими глазами глобус, все точки которого охвачены единым информационным полем. Так складывается новое мироощущение, в рамках которого все значимые явления приобретают планетарное измерение.

И всё же было бы ошибкой считать возможности техники безграничными.

Техника всегда остается средством. Смысл и направленность техники, ее место иерархией ценностей могут быть определены только самим человеком. Техника не ставит перед собой цели, она находится по ту сторону добра и зла. Она всегда направляема.

Техника всегда связана с ресурсами и видами энергии, которые ограничены. Техника нуждается в ресурсах и в энергии, которыми она оперирует. Но все это дано человеку в ограниченных количествах. Получается техника использует то, что восстановить уже невозможно.

Техника господствует только над механизмами, над безжизненным, универсальным. Индивидуальное, живое, творческое находится за рамками техники. Напрасны старания сделать с помощью техники то, что доступно лишь живому духу. Даже в живописи, поэзии, науке, где знание техники как средства необходимо, все то, что является собой не более чем продукты технического умения, остается бесплодным [1].

Особое внимание немецкий мыслитель обращает на влияния, оказываемые техникой на человека.

Первоначально техника возникает, как средство, облегчающее материальное существование человека. Она помогала оперировать бездушными предметами и ограничивала власть природы над человеком. Сегодня технические приемы распространяются на все виды человеческой деятельности. В наши дни никого не удивляет выражения «технология мышления», «политическая технология», «технология разрешения конфликтов».

Все, что задумано для осуществления какой-либо деятельности, должно быть построено по образцу машины, т.е. должно обладать точностью, предначертанностью действий, быть организовано посредством внешних правил.

Вследствие уподобления работе машины, общество превращается в огромную фабрику. Человек сам становится одним из видов сырья, подлежащим целенаправленной обработке. Человек становится средством. Религиозные и философские традиции, придающие каждому отдельному человеку абсолютную ценность, становятся не актуальными. Будучи лишены корней, могут быть именно поэтому использованы наилучшим образом.

Применение техники открывает широкие возможности для манипулирования массового сознания.

Ясперс считает, что развитие техники напрямую связано с возрастанием роли и значения государства, а стандартизация и унификация социальных процессов неминуемо ведут к возрастанию бюрократического аппарата. «Бюрократия Египта, Римской империи - лишь подступы к современному государству с его разветвленным чиновничьим аппаратом. Мыслитель указывает, Благодаря, технике государство получает практически безграничные возможности в процессе манипулирования массовым сознанием. Ясперс отмечает, что предшествующие столетия знание вели к «духовному освобождению», теперь информация является скорее, средством порабощения.

В настоящий момент жизнь человека настолько тесно связано с созданной им технической средой, что любой существенный сбой в этой области ведет коллапсу. В этом отношении жизнь человека близкого к природе более предсказуема.

Ясперс считает в равной степени ошибочной как идею, согласно которой техника будет преодолена посредством самой техники, так и воззрение, призывающее к отказу от нее. Дальнейшая судьба человека зависит от того, сможет ли он сохранить свою аутентичность и свободу в ситуации возрастающего влияния на его жизнь технических изобретений.

Список литературы:

1. Современная техника. Карл Ясперс. Гуманитарные технологии. [Электронный ресурс]. URL: <http://gtmarket.ru/laboratory/expertize/6331>. (Дата обращения 05.11.16).
2. Хабибуллин К.Н., Коробов В.Б., Луговой А.А., Тонконогов А.В. Философия науки и техники. Философия техники в ФРГ: [Коллективная монография]. - М., 1989.
3. Ясперс К. Смысл и значение истории. - М: Политиздат, 1991.

УСЛОВНОЕ ОСУЖДЕНИЕ

CONDITIONAL SENTENCE

ШАРАПОВА Мадина Ахметовна - студентка 1 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: madinka_sharapova@mail.ru).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович - к.ю.н., доцент, кафедра «Теория и история государства и права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

SHARAPOVA Madina Ahmetovna – 1st year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: madinka_sharapova@mail.ru).

Research Supervisor:

STEPANOV Victor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: stepanov@mggeu.ru)

Аннотация. В данной статье рассматривается суть основных направлений дискуссии в научной среде, которая заключается в разногласии мнений ученых в определении понятия условного осуждения, его юридической природы и отдельных аспектов реализации данного института. Автор формулирует свое определение понятия данного института и проводит анализ проблемы реализации отдельных аспектов его реального, практического применения.

Ключевые слова: условное осуждение, уголовный закон, уголовное наказание, уголовная политика

Abstract. This article deals with the main areas of debate in the scientific community, which is the discrepancy of opinions of scientists in the definition of probation, its legal nature and particular aspects of the implementation of this

Institute. The author formulates his definition of this institution and analyses the problems of implementation of certain aspects of its practical application

Keywords: *conditional sentence, criminal law, criminal punishment, criminal policy.*

Условное осуждение предусмотрено в ст. 73 УК РФ. Условное осуждение является воплощением в уголовном законодательстве принципов гуманизма, справедливости, индивидуализации средств уголовно-правового воздействия, применяемых к лицам, совершившим преступления.

Целесообразность применения института условного осуждения и системы испытания подлежала активному обсуждению в российских научных и общественных кругах, в том числе в работах А.А. Жижиленко, А.А. Пионтковского, С.В. Познышева и др. В России условное осуждение впервые было введено Декретом «О суде», принятым ВЦИК 07.03.1918, и впоследствии сохранялось во всех советских и постсоветских уголовных кодексах и существовавших в годы СССР Основах уголовного законодательства. В данном Декрете отводилась значительная роль исправлению, перевоспитанию и приспособлению человека к условиям социальной жизни. Вследствие этого наметился последовательный рост числа лиц, подлежащих условному осуждению [1].

Как такового нормативного определения условного осуждения закон не содержит. Однако, на основе анализа существующих подходов к определению природы рассматриваемого института, можно прийти к выводу о комплексном характере условного осуждения, которое одновременно сочетает в себе возможность неприведения в исполнение назначенного судом основного вида наказания в случае соблюдения режима испытания и приведения такого наказания в исполнение при нарушении обозначенного режима. При этом отмечаются возможный позитивный и негативный исходы условного осуждения: полное освобождение осужденного от основного вида наказания со снятием судимости или реальное исполнение назначенного судом наказания [2].

В современный период юридическая природа условного осуждения, а также его применение являются достаточно дискуссионной категорией в теории уголовного права. Суть основных направлений дискуссии заключается в разногласии мнений ученых в определении понятия условного осуждения, его юридической природы и отдельных аспектов реализации данного института.

Правильное определение юридической природы условного осуждения имеет важное теоретическое и практическое значение, поскольку

помогает раскрыть сущность этого института, определить те требования, которые должны выполняться осужденным в период испытательного срока [5]. Одни ученые относят условное осуждение к наказанию, другие считают его освобождением от наказания, либо как вариант - освобождением только от основного вида наказания, третьи полагают, что данный институт имеет смешанную природу, сочетая элементы назначения наказания с освобождением под определенными условиями от его реального отбывания. Ряд ученых видят в нем самостоятельный институт уголовного права. Существуют мнения, согласно которым данный институт есть разновидность иных мер уголовно-правового характера [3]. Так, М.Д. Шаргородский утверждает, что условное осуждение следует считать особым порядком отбывания наказания, заключающимся в том, что приговор не приводится в исполнение, если осужденный в течение определенного срока не совершит нового, не менее тяжкого преступления. А.К. Музенник, В. А. Уткин и О.В. Филимонов, придерживаясь иной точки зрения, трактуют условное осуждение как форму реализации уголовной ответственности, выражающуюся в освобождении осужденного от реального отбывания наказания под определенным условием [4].

Следует отметить, что условное осуждение является сложным институтом, включающим в себя в трансформированном виде признаки и свойства, присущие некоторым другим институтам уголовного права. Ему свойственны отдельные признаки отсрочки исполнения наказания, общественного воздействия, освобождения от наказания и погашения судимости. Выполняя определенную роль при условном осуждении, названные признаки, однако, не предопределяют его сущности, ибо их проявление - это, в основном, уже следствие особого порядка применения судом наказания, т.е. следствие условного осуждения.

В ряду мер уголовно-правового характера условному осуждению принадлежит особое место. Нормы этого института позволяют реализовать имеющуюся у виновного лица возможность исправиться без изоляции от общества.

Условное осуждение имеет собственное содержание и находит выражение в конкретной форме. Выступая в качестве самостоятельной меры уголовно-правового воздействия, условное осуждение предусматривает конкретный объем ограничений в отношении осужденного (обязанность подвергаться исправительному воздействию со стороны государственных органов; возложение установленных уголовным законом обязанностей и др.). Формой условного осуждения выступает продолжительность уста-

новленного объема правоограничений (испытательный срок, срок действия возложенных обязанностей и др.) [6].

Условное осуждение, автор полагает, и называется таковым ввиду того, что освобождение лица от реального отбывания наказания уголовный закон связывает с определенными условиями. Но приговор о признании виновности и назначении наказания и постановлением считать наказание условным с установлением испытательного срока еще не означает, что наказание, безусловно, не будет применено, что суд освобождает от наказания. Условность дает лицу перспективу освобождения от наказания в конечной фазе, ведь реальное применение судом назначенного наказания возможно в любой момент испытательного срока, если будут нарушены предъявляемые к осужденному требования. В этом и заключается отличительное. [7]

Условное осуждение является видом освобождения от наказания. При условном осуждении наказание лицу назначается, но оно его реально не отбывает, и, следовательно, не подвергается ограничениям в правах и свободах в той степени, в которой предусматривается назначенным наказанием. Однако изъятие из прав осужденного все же происходит, и выражается оно через применяемые к нему меры надзора и контроля. Для закрепления на законодательном уровне правовой природы условного осуждения автор предлагается термин «условное осуждение» заменить термином «условное освобождение от наказания», перенести ст. 73, 74 УК РФ из главы 10 УК РФ («Назначение наказания») в главу 12 УК РФ («Освобождение от наказания»).

Перед условным осуждением стоят те же цели, что и перед наказанием, поэтому возможность его применения следует связывать с достижением всех целей наказания, а не только цели исправления [8].

Кроме теоретических вопросов, касающихся правовой природы условного осуждения, актуальными являются отдельные аспекты его реального, практического применения. В последнее время среди лиц, склонных к совершению правонарушений, стало все более распространяться мнение о том, что за любое совершенное преступление судом может быть применено условное осуждение. Нередки случаи, когда лица, обвиняемые в совершении особо тяжких преступлений, и их родственники ставят адвокату задачу добиться условного осуждения, полагая, что это полностью зависит только от профессионализма защитника в уголовном процессе. Общепредупредительное значение уголовного наказания ослабляется. И во многом это обусловлено отрицательными тенденциями, наметившимися в судебной практике.

Применение судами условного осуждения к лицам, совершившим тяжкие и особо тяжкие преступления, в наше время не является исключением из правил, а представляет собой повседневное явление.

Сформулированная в действующем УК РФ (ст. 73) норма об условном осуждении открывает широкий простор для ее необоснованного применения. Прослеживается очевидная закономерность: на значительный рост числа совершаемых тяжких преступлений судебная практика опережающими темпами отвечает смягчением наказания, расширяя применение условного осуждения. Весьма сомнительно, что все 66,8% осужденных в 2003 г. за хулиганство с применением оружия заслуживали условного наказания.

Следует отметить, что во многом формированию такой практики способствует несовершенство уголовно-правовой нормы, регламентирующей условное осуждение. В части 2 ст. 73 УК РФ дается лишь общее указание о том, что при назначении условного осуждения суд должен учитывать характер и степень общественной опасности совершенного преступления, личность виновного, смягчающие и отягчающие обстоятельства. Никаких других ограничений эта норма не содержит, что позволяет судам применять ее к лицам, совершившим тяжкие и особо тяжкие преступления, имеющим судимость, а также при наличии рецидива преступлений. От условно осужденного не требуется даже раскаяния в совершенном преступлении.

В соответствии же со ст. 73 УК РФ условное осуждение может быть применено к лицу, которому назначено наказание в виде лишения свободы на срок до восьми лет. Верхний предел наказания превышен, и автор считает ограничить его пятью годами лишения свободы. Необходимо также законодательно запретить применение условного осуждения к лицам, совершившим особо тяжкие преступления (ч. 5 ст. 15 УК РФ). За каждое тяжкое и особо тяжкое преступление автор предлагает назначать реальное наказание, а условное осуждение оставить для положительно характеризующихся лиц, совершивших преступления небольшой или средней тяжести.

Подводя итог, можно сказать, что условное осуждение следует понимать как освобождение лица от отбывания уголовного наказания, так как карательная составляющая в нем отсутствует, а воспитательное воздействие этой меры на осужденного - минимально. Вследствие этого условное осуждение следует применять к лицам, впервые совершившим преступления небольшой или средней тяжести. Как показывает практика, такие лица искренне раскаиваются в совершенном преступлении, и сам

факт привлечения к уголовной ответственности оказывает на них необходимое исправительное воздействие [9].

Список литературы:

1. Авдеев В.А., Авдеева О.А. Условное осуждение в контексте современной уголовно-правовой политики РФ.
2. Условное осуждение в системе мер уголовно-правового характера // Автореферат // Губайдуллина Э.М. Монография. - С. 16-17.
3. Уголовное право России. Общая часть. [Электронный ресурс]: URL: http://studme.org/1798060230047/pravo/uslovnnoe_osuzhdenie. (Дата обращения 19.03.2017).
4. Баранова Е.А., Смирнов А.М. Уголовное наказание и его назначение. - С. 114-115.
5. Институт условного осуждения в современном уголовном законодательстве РФ. [Электронный ресурс]. URL: <http://dodiplom.ru/ready/12412>. (Дата обращения 16.04.2017)
6. Институт условного осуждения в современном уголовном законодательстве РФ. [Электронный ресурс]. URL: <http://dodiplom.ru/ready/12412>. (Дата обращения 17.04.2017).
7. Гладких В.И., Дьяконова С.В. Условное осуждение: правовая природа и проблемы применения. Монография. - С. 83.
8. Институт условного осуждения в современном уголовном законодательстве РФ. [Электронный ресурс]. URL: <http://dodiplom.ru/ready/12412>. (Дата обращения 17.04.2017).
9. Современные тенденции и пути совершенствования закона в части условного осуждения. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.bestreferat.ru>. (Дата обращения 17.04.2017).

УДК 338.23
ББК 65.261

А.С. Стручков
Научный руководитель: к.э.н., доцент Д.В. Тимохин

**РАЗРАБОТКА ПЛАНОВ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ:
АНАЛИЗ ИНСТРУМЕНТОВ**

**DEVELOPMENT OF PLANS FOR THE DEVELOPMENT
OF THE ENTERPRISE: ANALYSIS TOOLS**

СТРУЧКОВ Александр Сергеевич – студент 1 курса магистратуры факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет» г. Москва (e-mail: alst_12@mail.ru).

Научный руководитель:

ТИМОХИН Дмитрий Владимирович - к.э.н., доцент, кафедра «Экономика, управление персоналом и маркетинг» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет» г. Москва (e-mail: dtpreod@yandex.ru).

STRUCHKOV Aleksander Sergeevich - 1st year student of Magistracy at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: alst_12@mail.ru).

Research Supervisor:

ТИМОХИН Dmitriy Vladimirovich - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor of the Department «Economics, Personnel Management and Marketing», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: dtpreod@yandex.ru).

Аннотация. *Статья посвящена рассмотрению проблем формирования эффективной модели организации планирования на предприятии в условиях макроэкономической неопределенности. Автором сформулированы рекомендации по организации планирования в краткосрочном и среднесрочном периоде с учетом рыночной конъюнктуры.*

Ключевые слова: *планирования, организации, эффективной, модели*

Abstract: *The article is devoted to problems of formation of effective model of organization planning in the context of macroeconomic uncertainty. The author proposed recommendations on the organization of planning in the short and medium term, taking into account market conditions.*

Keywords: *planning, organization, effective model.*

Одним из главных направлений повышения конкурентоспособности отечественного предприятия в условиях макроэкономической нестабильности является формирование эффективной модели организации планирования. На рисунке 1 приведена схема организации процесса планирования на российском предприятии.

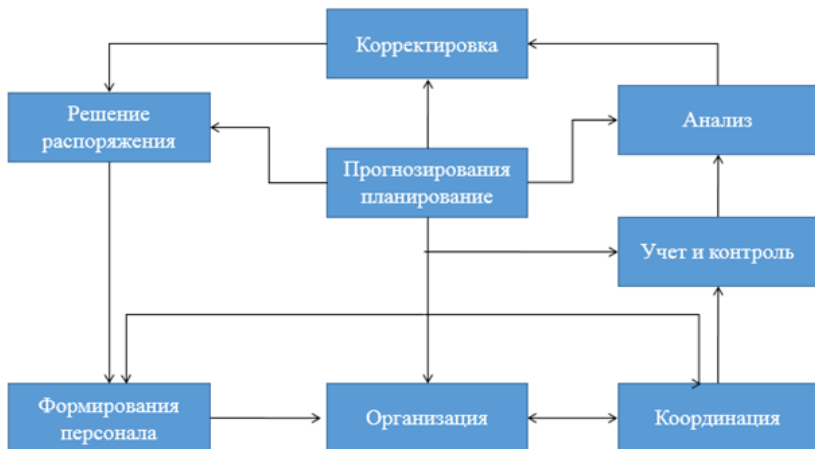


Рисунок 1 - Последовательность шагов организации процедуры планирования в организации

Источник: Федров В.А., Сивцов О.В. Теория организации и планирования: конспект лекций. - М.: ЮРАЙТ, 2013. - С.154.

Несмотря на применимость данного алгоритма для Российских организаций, опыт 2014-2016 гг. показывает, что условия макроэкономической нестабильности требуют специфического подхода к использованию данной модели. Можно утверждать, что в последние годы возрастает значимости таких элементов процесса планирования, как «учет и контроль» и корректировка. С учетом результатов проведенного магистрантом анализа практики работы российских организаций в 2014-2016 гг. и обзора экономически эффективных решений в сфере планирования предлагается следующая последовательность шагов по построению плана, обладающего достаточной гибкостью для текущих российских экономических реалий.

Обзор практики работы российских организаций в 2014-2016 гг. позволяет так же сделать следующие выводы. С одной стороны, текущие конъюнктурные обстоятельства заставляют отечественные организации



Рисунок 2 - Порядок планирования развития организаций, составлено на основе анализа эффективных решений в области планирования в 2014-2016 гг.

Источник: Романова В.А., Сутакова М.В. Проблемы современной России формирования управления предприятием // Молодой ученый. - 2016. - №9. - С. 579.

осуществлять глубинный пересмотр их планов, а с другой - создает возможности для реализации принципиально новых бизнес- проектов, в основе которых лежит инновационное производства [1]. Еще предложен алгоритм предварительного планирования функционирования новой бизнес - единицы в рамках реорганизации работы предприятия.

В связи с изложенным выше встает вопрос относительно планирования развития отдельного элемента производственной системы либо бизнес-процесса [3]. Особенно важным этот вопрос является применительно к ситуациям, связанным с реорганизацией бизнеса и его реструктуризацией, а также при планировании развития отдельных непрофильных либо нетипичных для данного бизнеса структурных подразделений. На рисунке 3 представлен алгоритм планирования развития отдельных элементов либо субструктур бизнеса на основе процессного подхода у управлению.

Дальнейшее совершенствование планирования на российских предприятиях предлагается осуществлять в направлении придания планам большей гибкости. Методика планирования должна быть временно изменена в сторону увеличения значения конъюнктуры и текущей специфики рынка в том числе и за счет внесения изменения в стратегические показатели. Кроме того, в случае необходимости предприятиям может быть рекомендовано предварительно исследовать рынок на предмет актуальности имевших ранее место запланированных установок и целей, связанных с жизненным циклом товара.



Рисунок 3 - Алгоритм планирования управления отдельными бизнес-процессами организации

Источник: Романова В.А., Сутакова М.В. Проблемы современной России в формировании управления предприятием // Молодой ученый. - 2016. - №9. - С. 580.

Структурным подразделением, ответственным за данное исследование, рекомендуется назначить маркетинговый отдел [5]. Предлагаемое исследование актуальности ранее определенных плановых показателей, с одной стороны, должно быть достаточно емким с точки зрения сроков и бюджета, а с другой его результаты должны быть достаточно репрезентативны для оценки внешней среды на период 3-5 лет. В таблице 1 сформулированы вопросы, составляющие основу такого рода исследования.

Особого внимания заслуживает то, что опираться на действия конкурентов или предысторию самой фирмы при планировании в условиях системного изменения экономики не всегда возможно. Таким образом, важнейшим источником информации для организации становится маркетинговое исследование, разработанное и проведенное по заказу данной фирмы или ассоциаций компаний и учитывающее специфику ее потребностей. В качестве аналитического инструмента планирования деятельности организации на российском рынке предлагается следующая модель.

Приведенные выше рекомендации в области планирования экономической деятельности организации актуальны в краткосрочном периоде и в полном объеме учитывают специфику.

Таблица 1 - Основные вопросы формирования приоритетов развития в рамках планирования развития организации

№	Вопрос	Стадия зарождения	Стадия роста	Стадия зрелости	Стадия старости
1	Оценка уровня цен на рынке	Сильно завышено В получении сверх прибыли	Снижена за счет новых игроков на рынке угроза ценовых войн	Уровень цен сформирован и почти не меняется	Переизбыток игроков на рынке идет спад прибыли
2	На сколько высок потенциал рынка?	Очень высокий, рынок только формируется	Умеренно высокий	Не значительный, практический достиг максимума	Потенциала нет, рынок достиг своего максимума
3	Какова пенетрация среди целевой аудитории?	Очень маленькая только формируется	Быстро набирает оборот, с каждым годом	Почти все потребители пользуются вашим товаром или услугой	Пользуются многие но тренд идет на спад 4
4	Оцените уровень конкуренции на рынке?	Низкий 1-3 организации в поле давней деятельности	Растущий прирост рынка на 5 организаций в месяц	Устоявшейся количество игроков на рынке	Количество организаций на рынке идет к спаду

Источник: составлено автором.

Приведенные вопросы позволяют достаточно эффективно спланировать индивидуальную траекторию развития фирмы в условиях макроэкономической неопределенности. Наиболее проблемной для отечественных организаций является вопрос привлечения финансирования и решения проблемы дефицита ликвидности, связанного с ограничением притока иностранной валюты в страну и высокой (10%) учетной ставкой. Таким образом, возрастает значимость финансового плана организации. Выводы и предложения магистранта относительно финансового планирования могут оказаться наиболее интересны с точки зрения практической значимости. приведены основные рекомендации, предлагаемые для финансового планирования деятельности отечественных организаций.

Особо остро при финансовом планировании для российских организаций является проблема привлечения долгосрочного финансирования, которое необходимо для модернизации и реструктуризации производства. Чаще всего планирование в малых и средних предприятиях в РФ горизонт планирования не превышает 3 лет. Полагаю, что актуализация планирования инновационного бизнеса в России требует специальных мер от государства по решению их проблем с первоначальным долгосрочным финансированием. Планы предприятия должны коррелировать со стратегическими целями развития предприятий. представлены основные цели, определяющие концепцию планирования на предприятии и основные критерии эффективного планирования.

Список литературы:

1. Федров В.А., Сивцов О.В. Теория организации и планирования: конспект лекций. - М.: ЮРАЙТ, 2013. - 192 с.
2. Голиков Н.П., Иванова М.А. Формирование организации и его потенциал: Учебное пособие. - М.:ИНФРА - М, 2015. - 368 с.
3. Романова В.А., Сутакова М.В. Проблемы современной России формировании управления предприятием // Молодой ученый. - 2016. - №9. - С. 578-582.
4. Минко И.С. Бизнес-планирование инновационных проектов. - СПб: ИТМО, 2014. - 172 с.
5. Мунтян Е.Р. Возможности развития программной системы поддержки управленческих решений // Научный журнал КубГАУ. - 2016. - №124(10). [Электронный ресурс]. URL: <http://ej.kubagro.ru/2016/10/pdf/41.pdf>. (Дата обращения 09.12.2016).

УДК: 330
ББК: 65.03

Д.С. Чуносова
Научный руководитель: к.э.н., доцент М.К. Султанова

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ БЕЗНАЛИЧНОГО ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ

FEATURES OF THE ORGANIZATION OF NON-CASH MONETARY CIRCULATION

ЧУНОСОВА Дарья Сергеевна - студентка 2 курса магистратуры факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: chun-darya@yandex.ru).

Научный руководитель:

СУЛТАНОВА Муслима Каримджоновна – к.э.н., доцент, заведующая кафедрой «Бухгалтерского учета, анализа и аудита» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: darmuz@mail.ru).

CHUNOSOVA Darya Sergeevna – 2nd year student of Magistracy at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University» (e-mail: chun-darya@yandex.ru).

Research Supervisor:

SULTANOVA Muslima Karimdzhonovna - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor, Head of the Department «Accounting, Analysis and Audit», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: darmuz@mail.ru).

Аннотация. За последние два десятилетия в мире наблюдается процесс информатизации денежной системы - превращение денег в информацию, ранее наблюдавшееся только в сфере межбанковских операций. Использование банковских карт и электронных денег в интернете стали всеобщим с явлением. В статье делается попытка ответа на вопрос о возможности общества без наличных денег, и с какими проблемами оно может столкнуться.

Ключевые слова: наличные деньги, банковские карты, электронные деньги, платежная система.

***Abstract.** For the last two decades in the world process of informatization of monetary system - the transformation of money into information which was earlier observed only in the sphere of interbank operations is observed. Use of cash cards and electronic money on the Internet became general with the phenomenon. In article the attempt of the answer to a question of a possibility of society without cash and what problems it can face becomes.*

***Keywords:** cash, cash cards, electronic money, payment service provider.*

За последние два десятилетия в мире наблюдается процесс информатизации денежной системы - превращение денег в информацию, ранее наблюдавшиеся отношения только в сфере межбанковских операции, стали всеобщими с появлением банковских карт и электронных денег.

Во многих странах западной Европы уже более 10 лет именно безналичные расчеты считаются основными, и многие люди пользуются наличными деньгами только при расчетах небольшими суммами, или когда нет возможности заплатить безналичными средствами. Основной спектр их денежных транзакций (покупки машин, недвижимости, одежды, продуктов, заработная плата, оплата путешествий, коммунальных услуг и многое другое) осуществляется исключительно безналичными средствами. Поэтому можно предположить, что с дальнейшей эволюцией инфраструктуры безналичной оплаты, общество сможет отказаться от наличных денег полностью.

Аналогичные процессы происходят и в нашей стране. В процессе интеграции в мировую экономику Россия получила возможность воспользоваться банковскими технологиями, которые были созданы в результате достаточно длительного эволюционного развития мировой финансовой системы [5].

Актуальность этого вопроса в условиях постоянного увеличения объемов безналичных расчетов в России и в мире, трудно подвергнуть сомнению. К тому же в настоящее время Россия находится на этапе перемен, когда быстрое и глобальное реформирование платежной системы совпало по времени с всемирным процессом автоматизации и компьютеризации всех сфер человеческой деятельности. Это позволит значительно сократить время перехода от «бумажных платежей» и промежуточных схем автоматизированной обработки документов к наиболее прогрессивным методам электронных расчетов.

В современном обществе существуют две основополагающие концепции решения проблемы распространения безналичных транзакций в потребительской сфере: законодательное обязательство организаций прини-

мать к оплате банковские карты или создавать выгодные условия приема карт организациями без законодательных ограничений [4]. К примеру, количество кредитных карт в обращении на 01 января 2016 г. составило почти 40 миллионов (39,65 миллионов). В противовес этому приведем статистику об объеме рынка коррупции в России, который по данным РБК составляет около 300 млрд. долларов в год.

Назвать точные цифры уклонения от налогов достаточно сложно, можно только рассмотреть самые крупные суммы [2]. По мнению межведомственной комиссии таможенного союза, таможня не доводила до госбюджета 2,5 трлн. рублей только в 2015 г. При импорте товаров в РФ расхождение российской и международной статистики составило 20%, или около 63 млрд. долларов. По российскому экспорту разница 21%, или 109 млрд. долларов. В результате потери бюджета от неуплаты налогов и таможенных сборов составляют около 39 млрд. долларов, или 2,5 трлн. рублей по курсу 65 рублей за доллар [6].

Министерством Финансов РФ разработано ряд мер, которые направлены на ограничение объема наличных платежей. С 2014 г. был введен запрет на совершение оплаты наличными деньгами, размер которой превышает 100 тысяч рублей.

Посылом этим процессам служит то, что безналичные расчеты, осуществляемые через банковскую систему платежей, трудно скрыть от контроля и обложения налогами. А так как в целом система безналичных расчетов представляет собой организацию безналичного денежного оборота, то регулирование денежного оборота осуществляется посредством общегосударственных законов и банковских правил, устанавливаемых Центральным Банком России [5].

Учитывая достоинства безналичных средств и недостатки традиционных, можно утверждать, что наличные деньги уже в ближайшем будущем потеряют свою функцию универсального платежного средства и будут заменены электронными деньгами по следующим причинам [4]:

- полный контроль финансовых средств страны путем мониторинга финансовых операций и законность их перемещения (прямые антикоррупционные меры);
- автоматизация и авторизация налогов, штрафов, пошлин и других платежей;
- рост покупательной способности рубля за счет снижения цены за товар;
- снижение рисков краж и подделки денежных средств;
- экономия на издержках обращения, связанных с печатанием, хранением, перевозкой, и защитой от подделок денежных знаков;

- низкий процент износа и рентабельность производства электронных карт (рентабельность производства одной карты составит 11,08 рублей).

На наш взгляд, процесс увеличения количества безналичных платежей на потребительском рынке должен быть эволюционным и основанным на экономической заинтересованности участников денежного обращения, а не на государственном регулировании, одним из негативных последствий которого может стать снижения количества организаций малого и среднего бизнеса.

Следующая проблема, рассмотрение которой кажется немаловажным - проблема удобства обращения безналичных денег. С точки зрения государства и крупных компаний, переход к безналичным деньгам – огромный шаг вперед, так как использование безналичных денег позволяет существенно снизить издержки обращения денежных средств так, обслуживание наличного денежного оборота в развитых странах составляет 2-3% от ВВП.

Данные, представленные комитетом по банкам и финансовым услугам Белого дома США, говорят о том, что экономия в расчете на одну банковскую операцию составляет около 1 доллара США.

Таким образом, экономия на каждой из триллиона финансовых операций, проводимых ежегодно, является существенной причиной, почему безналичные деньги будут развиваться.

Однако с точки зрения общечеловеческих ценностей, этот вопрос нельзя разрешить столь однозначно в пользу индивида. В обществе бытует стереотип: «безналичные деньги легче тратятся», так как человек не может отследить количество денег на своей карте или на своем электронном кошельке так же просто, как в своем бумажнике.

Во многом эту проблему можно разделить на психологическую и прагматическую. Некоторые хотят видеть материальное отражение своего богатства и с недоверием относятся к безналичным деньгам. Другим, более прагматичным гражданам проще планировать расходы наличных денег, так как это привычнее и удобнее (можно материально разделить наличные деньги по статьям расходов, тогда как безналичные, как правило, хранятся на одном счете). Очевидно, что проблемы такого рода индивидуальны у каждого из пользователей безналичных денег, но не учитывать их в процессе развития безналичного обращения не целесообразно.

Еще две проблемы, выделение которых кажется нам значимым, связаны с экономическими преступлениями и их влиянием на состояние экономики.

Во-первых, это проблема ненадежности механизма оплаты: на фоне дел о нечистых на руку официантах и кассирах, фальшивых банкоматах, считывающих данные с банковских карт, все чаще появляются в средствах массовой информации, общество не доверяет банковским картам. Эта проблема становится особенно значимой в ситуации функционирования исключительно безналичных денег, так как возрастает возможность совершения таких преступлений, вместе с тем она же препятствует увеличению доверия общества к безналичным деньгам.

Решение этой проблемы кроется, по нашему мнению, не столько в экономической, но и в социальной плоскости, и может быть достигнуто лишь появлением у граждан собственного опыта распределения финансовых ресурсов на потребление и накопление. Таким образом, эта проблема будет преодолена без вмешательства общества и государства каждым человеком в отдельности, уже в процессе пользования безналичными деньгами.

Во вторых, это проблема криминализованности экономики: воздействие теневой экономики, в основе которой лежат именно наличные деньги. Это проблема специфическая именно для периода становления безналичного обращения, но учитывая вес теневой экономики в нашей стране эту проблему можно назвать одной из важнейших.

Решением проблемы воздействия теневой экономики может, на наш взгляд, может стать консолидированная позиция всех ветвей государственной власти по борьбе с влиянием криминальных структур на экономические процессы.

Потребность в электронных деньгах будет возрастать с каждым годом. В дальнейшем можно рассчитывать на то, что отсутствие наличного обращения – основы теневой экономики, само делает невозможным и чрезмерно рискованным многие виды преступлений, например коррупцию, налоговые преступления, отмывание денег и многие другие.

Проблема построения общества без наличных денег куда шире представленной в данных тезисах, обозначить наиболее важные, на наш взгляд, проблемы, с которыми, при постепенном переходе от наличных денег к безналичным, столкнутся все участники денежного обращения. Естественно при развитии общества эти проблемы эволюционируют и будут возникать новые.

Но, на наш взгляд, переход от наличных денег к безналичным - закономерный шаг эволюции денег, который поможет сделать экономику и экономические отношения более открытыми и прозрачными, что, несомненно является одной из важнейших задач общественного развития.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О национальной платежной системе» от 27.06.2011. № 161-ФЗ.
2. Миронова Н.А. Структура инвестиционных процессов в России // Интернет-журнал Науковедение. - 2016. - №4(35), Т.8. - С. 13.
3. Султанова М.К. О методах и инструментах монетарной политики государства при дестабилизирующем влиянии глобальной среды // Экономика России: ресурсный потенциал развития. Коллективная монография. - Москва, 2015. - С. 142-159.
4. Султанова М.К., Аллахвердиева Л.М., Султанов П.Ш. Особенности выбора целей инфляционного таргетирования // Экономика и предпринимательство. - 2015. - №10-1(63-1). - С. 171-174.
5. Чугумбаев Р.Р., Чугумбаева Н.Н. Экономика России: ресурсный потенциал развития / Коллективная монография. - Москва, 2015.
6. Официальный сайт Евразийского экономического союза. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.eurasiancommission.org>. (Дата обращения 25.04.2017).

УДК 343
ББК 67.408

Д.А. Михайлова

Научный руководитель: к.ю.н., доцент В.В. Степанов

ВОССТАНОВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНОЙ СПРАВЕДЛИВОСТИ КАК ЦЕЛЬ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ

RESTORATION OF SOCIAL JUSTICE AS THE PURPOSE OF CRIMINAL PUNISHMENT

МИХАЙЛОВА Дарья Анатольевна – студентка I курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: mihalovadasha@mail.ru).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович – к.ю.н., доцент, кафедра «Теория и история государства и права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

MIKHAILOVA Daria Anatolievna – 1st year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail:mihalova-dasha@mail.ru).

Research Supervisor:

STEPANOV Viktor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of State and Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail:stepanov@mggeu.ru).

Аннотация. В статье рассмотрены основные направления научной дискуссии о восстановлении социальной справедливости, как цели уголовного наказания. Автор рассмотрел наиболее важные аспекты, связанные с понятием социальной справедливости как нравственно-философской категории и категории уголовного права. Рассмотрены различные подходы доктрины уголовного права о восстановлении социальной справедливости как цели уголовного наказания. На основе анализа научной литературы автор высказал собственные суждения по вопросу понятия и содержания восстановления социальной справедливости, как цели уголовного наказания.

Ключевые слова: цели уголовного наказания; справедливость, социальная справедливость, восстановление социальной справедливости.

Abstract. The main directions of the scientific discussion on the restoration of social justice as the purpose of criminal punishment are considered in the article. The author examined the most important aspects related to the notion of social justice as a moral-philosophical category and category of criminal law. Various approaches of the doctrine of criminal law on restoring social justice as the purpose of criminal punishment are considered. Based on the analysis of scientific literature, the author expressed his own judgments on the concept and content of the restoration of social justice, as the purpose of criminal punishment.

Keywords: the purposes of criminal punishment; Justice, social justice, restoration of social justice.

На современном этапе развития нашего государства ратифицировано множество международных соглашений, касающихся прав и законных интересов личности, человека и гражданина. Законодатель признал обязательность реализации прав человека и принципа справедливости как естественного и необходимого условия существования общества и государства. Закрепление в Конституции Российской Федерации приоритета

равенства прав и свобод человека, обязанности государства по их гарантированному обеспечению существенно повлияло на изменение социальной сущности смысла института наказания, включая его цели и принципы как основополагающей идеи, определяющие направления развития института исследуемого наказания (ст. 2, 18, 19, 52 Конституции РФ) [2].

В развитие этих положений в уголовном законодательстве нашла свое отражение цель наказания - восстановление социальной справедливости (ч. 2 ст. 43 УК РФ). Следует согласиться, что именно такое содержание цели наказания выражает социальный смысл института наказания [2].

Цель восстановления социальной справедливости, как и принцип справедливости, впервые предусмотрена в УК РФ. Восстановление социальной справедливости поставлено законодателем на первое место при изложении целей наказания [6].

Восстановление социальной справедливости в прежнем уголовном законодательстве России в качестве цели перед уголовным наказанием не ставилась, однако в уголовно-правовой науке называлась цель «удовлетворения чувства справедливости членов социалистического общества» [1], а также рассматривалась функция «обеспечение справедливости - соответствия уголовно-правовых мер сложившимся в обществе социально-нравственным представлениям о «должном» ответе на содеянное» [7].

Требование удовлетворения чувства справедливости в качестве самостоятельной цели уголовного наказания выводилось, например, Н.А. Беляевым и В.Г. Смирновым, из того, что в некоторых случаях наказание, вынесенное с учетом его целей, указанных в уголовном законе, не может обеспечить справедливое решение дела. Иными словами, возможно несоответствие требований справедливости и целесообразности, а поэтому уголовное наказание должно оцениваться еще и с позиций справедливости [3].

Однако в действующем уголовном законе нет определения понятия «восстановление социальной справедливости», что, по нашему мнению, можно объяснить тем, что данная категория, безусловно, не является уголовно-правовой. Справедливость - одна из наиболее сложных морально-этических категорий.

В философской литературе справедливость понимается как «категория морально-правовая, а также социально-политическая, поскольку она оценивает общественную действительность, подлежащую сохранению или изменению с точки зрения долженствования. В отличие от понятия блага и добра, с помощью которых оцениваются отдельные явления, взятые сами по себе, справедливость характеризует соотношение нескольких явлений с точки зрения уже существующих блага и зла между людьми. В

частности, понятие справедливость требует соотношения между практической ролью различных индивидов (социальных групп) в жизни общества и их социальным положением, между деянием и воздаянием, трудом и вознаграждением, преступлением и наказанием, заслугами людей и общественным признанием, а также эквивалентности взаимного обмена деятельностью и ее продуктами. Несоответствия в этих отношениях оцениваются как несправедливость» [9].

Термин «восстановить» в русском языке означает «привести в прежнее состояние» [4]. Слово «справедливый» в толковом словаре русского языка определяется как действующий беспристрастно, соответствующий истине, осуществляемый на законных основаниях [4].

В уголовном законодательстве содержание (или понимание) данной цели, в некоторой степени раскрывается через содержание ст. 6 УК РФ (принцип справедливости), которая предусматривает, что «наказание и иные меры уголовно-правового характера, применяемые к лицу, совершившему преступление, должны быть справедливыми, т.е. соответствовать характеру и степени общественной опасности преступления, обстоятельствам его совершения и личности виновного», а также в действующем Постановлении Пленума Верховного Суда (например, п. 1 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 22 декабря 2015 г. № 58 «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания», в котором говорится о том, что необходимо обратить внимание судов на необходимость исполнения требований закона о строго индивидуальном подходе к назначению наказания, имея в виду, что справедливое наказание способствует решению задач и осуществлению целей, указанных в ст. 2 и 43 УК РФ).

В юридической литературе, рассматривая цели уголовного наказания, фактически большинство авторов указывают на цель уголовного наказания в виде восстановления социальной справедливости, называя ее так, как она определена в законе (ч. 2 ст. 43 УК РФ).

Цель восстановления социальной справедливости предполагает, прежде всего, соответствие наказания не только характеру и степени общественной опасности преступления, но и обстоятельствам его совершения и личности виновного. Поэтому эту цель нельзя сводить к каре. Речь в данном случае идет о более широкой социальной установке наказания [6].

Б.С. Волков отмечал, что восстановление социальной справедливости как цели наказания означает, что зло должно быть наказано, должен быть обеспечен установленный порядок, восстановлена система нарушенных общественных отношений. Восстановление социальной справедливости

предполагает, что любое нарушение уголовного законодательства получит должное воздаяние, которое будет соответствовать характеру и степени общественной опасности деяния, личности виновного и другим обстоятельствам совершения преступления [6].

Н.Ф. Кузнецова характеризовала цель восстановления социальной справедливости через возмещение ущерба путем штрафа, конфискации имущества, вычеты из заработной платы. Компенсационные свойства она усматривала в наказании в виде лишения свободы и даже в возмещении расходов на лечение и похороны потерпевших. Очевидно, что последние никак не связаны с восстановлением социальной справедливости как целью наказания [6].

Некоторые авторы выделяют три уровня справедливости в уголовном праве:

- справедливость криминализации;
- справедливость санкции;
- справедливость назначения наказания.

Реализация справедливости на всех указанных уровнях одновременно свидетельствует и о достижении целей восстановления социальной справедливости по любому уголовному и в отношении каждого виновного в совершении преступления [6].

Нельзя согласиться с теми исследователями, которые смешивают уголовно-правовое восстановление социальной справедливости с гражданско-правовым и уголовно-процессуальным ее восстановлением. Эти исследователи обоснованно отмечают невозможность во многих случаях восстановить то положение, которое существовало до совершения преступления. Именно по этой причине они или вообще отрицают существование цели восстановления социальной справедливости, или видят ее лишь в максимально возможном возмещении вреда, причиненного преступлением личности, обществу или государству. Эти авторы не учитывают, что уголовно-правовое восстановление социальной справедливости не обеспечивается возмещением причиненного преступлением материального и иного вреда [2]. Говоря о восстановлении социальной справедливости, стоит отметить то, что уголовное наказание за причиненный вред здоровью человека очень часто не соответствует тяжести причиненного вреда. Причина несоответствия уголовного наказания тяжести совершенного преступления заключается в моменте наступления последствий в виде причиненного вреда здоровью, так как момент наступления более тяжких последствий может наступить намного позднее совершенного преступления [3].

Нет никаких оснований для поиска сходства данной точки зрения с абсолютными теориями наказания, которые рассматривают наказание как самоцель [2].

О.Е. Ищенко считает, что «законодательство определило доминирующую роль такой цели исходя из того, что само наказание может и должно устранять последствия общественно опасных деяний, восстанавливать нарушенные в результате преступных посягательств права человека». Поэтому для восстановления социальной справедливости, нарушенной преступлением, необходимо назначение преступнику справедливого наказания, обладающего таким нравственно-психологическим воздействием на осужденного, которое является адекватным преступному воздействию на потерпевшего, и других субъектов совершенного лицом преступления. Невозможно представить ситуацию, когда справедливое наказание будет недостаточным для достижения цели восстановления социальной справедливости. Невозможно представить и противоположную ситуацию, когда для достижения цели восстановления социальной справедливости потребуются назначение несправедливого наказания [2].

Мы же считаем, что назвать доминирующей целью «восстановление социальной справедливости» нельзя, так как все три цели являются основными, и они связаны между собой. Восстановление социальной справедливости в наибольшей мере может обеспечить реализацию предупредительной, а также исправительной функции наказания [6].

Трактовка цели восстановления социальной справедливости вызывает разногласия. Как отмечает В.Н. Дуюнов, первая из целей, встающая перед судом, решающим вопрос об избрании меры ответственности в отношении виновного, - это воздать по справедливости, обеспечить справедливое наказание ему с учетом всех обстоятельств уголовного дела, т.е. цель кары, «восстановление социальной справедливости». Он приравнивает восстановление социальной справедливости к реализации права. По его мнению, речь в законе должна идти не о «восстановление социальной справедливости», а либо об «утверждении социальной справедливости», либо об «обеспечении торжества социальной справедливости граждан», поскольку во многих случаях именно отсутствие нормальных, справедливых отношений и является если не одной из причин, то поводом для совершения преступления [6].

По мнению В.Н. Орлова, законодатель фактически сужает содержание термина справедливость, указывая на восстановление лишь социальной справедливости. Термин «социальный» в русском языке понимается как «общественный, относящийся к жизни людей и их отношениям в обществе». Преследуя цель в виде восстановления социальной справедливости, законодатель с одной стороны допускает возможность оставлять не восстановленным иные (не социальные (например, индивидуальные, лич-

ные и др.) стороны справедливости, а с другой стороны, как можно восстановить социальную справедливость, если изначально ряд причин преступного поведения и преступности, т.е. социальная несправедливость характерна для данных отношений [5].

А.Л. Цветинович писал, что признание восстановления социальной справедливости приоритетной целью наказания фактически означает сведение целей наказания все к той же каре. Выражение «социальная справедливость» лишено правового содержания, а потому неуместно в уголовно-правовой норме [6].

С.В. Максимов даже считает, что нельзя согласиться с утверждением того, что справедливость в роли цели наказания должна характеризоваться юридически. Понятие «социальная справедливость» лишено правового содержания. Она всегда остается единой и не меняет своего нравственно-этического содержания в зависимости от того, в каком аспекте она рассматривается. В ст. 6 УК РФ закрепляется, что наказание должно быть справедливым. Это означает его объективное соответствие характеру и степени тяжести преступления. Он приходит к выводу, что понятие «восстановление социальной справедливости» есть не что иное, как видоизмененное понятие кары [6].

Социальная справедливость действительно является нравственно-этической категорией, однако, она не лишена правового содержания, поскольку закон ей придает такое содержание. В уголовном законе используется немало нравственно-этических и иных категорий, включая же их в уголовно-правовую материю, законодатель придает им определенное юридическое содержание [6].

В уголовном праве принцип справедливости обращен в равной степени и к законодателю, и к правоприменителю. Соответственно, для того чтобы суд, рассматривающий конкретное дело, мог назначить справедливое наказание, законодатель должен определить справедливую санкцию за деяние, которое запрещено законом [8].

Законодатель, устанавливая санкцию, дает суду возможность в отведенных ему границах индивидуализировать наказание. Поэтому в УК большинство санкций альтернативные и относительно определенные, что дает право выбора того либо иного вида наказания, а в рамках одного наказания указываются верхние и нижние пределы [8].

Меру справедливости наказания в каждом конкретном случае выбирает суд с учетом тяжести совершенного деяния, обстоятельств смягчающих и отягчающих наказание (ст. 61, 63 УК), положительных и отрицательных качеств личности виновного [8].

Приведенное в ч. 2 ст. 6 УК положение основывается на ч. 1 ст. 50 Конституции РФ. Граждане РФ и постоянно проживающие в РФ лица без гражданства, совершившие вне пределов РФ преступление, не подлежат уголовной ответственности, если в отношении этих лиц по данному преступлению имеется решение суда иностранного государства (ч. 1 ст. 12 УК) [8].

Как хорошо известно, преступление нарушает, дезорганизует систему общественных отношений, потому важно путем применения наказания восстановить нарушенное, воздать виновному «по заслугам» и тем самым удовлетворить чувство социальной справедливости у потерпевшего и других лиц. Поэтому нельзя сводить восстановление социальной справедливости только к каре, поскольку данное явление более многозначно.

На основании проведенного исследования мы можем предложить следующее определение восстановления социальной справедливости как цели уголовного наказания. Восстановление социальной справедливости - абсолютная защита правоохраняемых прав и свобод личности; оптимально возможное восстановление, компенсация и заглаживание вреда, причиненного личности, обществу, государству; определение виновному такого наказания, которое было бы соразмерным тяжести совершенного им деяния и вместе с тем учитывало бы все обстоятельства дела, смягчающие и отягчающие наказание обстоятельства, степень опасности личности виновного; запрет двойного наказания за одно преступление, а также недопущение в процессе применения наказания причинения физических страданий и унижения человеческого достоинства.

Исходя из всего вышеизложенного, считаем целесообразно внесение определения понятия «восстановление социальной справедливости» в Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 22 декабря 2015 г. № 58 «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания».

Список литературы:

1. Беляев Н.А. Цели наказания и средства их достижения в ИТУ. - С. 27-29.
2. Ищенко О.Е. Достижение целей наказания при исполнении пожизненного лишения свободы // Российский следователь. - 2016. - №17. - С. 41-43.
3. Мицкевич А.Ф. Уголовное наказание: понятие, цели и механизмы действия. - СПб.: Издательство Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2005.

4. Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений / С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова: Российская академия наук. Институт русского языка им. В.В. Виноградова. - 4-е изд., доп. М.: Азбуковник, 1999.
5. Орлов В.Н. Уголовное наказание: понятие, цели, система, объекты и субъекты: монография. - М.: МГЮА имени О.Е. Кутафина; ООО Издательство «Элит», 2011.
6. Сундуров Ф.Р., Талан М.В. Наказание в уголовном праве: Учебное пособие. - М.: Статут, 2015. - 256 с.
7. Усс А.В. Социально-интегративная роль уголовного права: Автореф. дис. докт. юрид. наук. Томск, 1994. - С. 8.
8. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации, (постатейный), (7-е издание, переработанное и дополненное), (под ред. Г.А. Есакова), («Проспект», 2017).
9. Философский энциклопедический словарь. - М., 1983.

УДК 339.1
ББК 65.291.0

К.В. Городничева
Научный руководитель: к.э.н., доцент И.Л. Литвиненко

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ СЕМАНТИКИ В ПРОДВИЖЕНИИ ТОВАРОВ И УСЛУГ

THE USE OF SEMANTICS IN THE PROMOTION OF GOODS AND SERVICES

ГОРОДНИЧЕВА К.В - студентка 2 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: gorodnicheva.kristinka@mail.ru).

Научный руководитель:

ЛИТВИНЕНКО Инна Леонтьевна - к.э.н., доцент, кафедра «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: innalitvinenko@yandex.ru).

Gorodnicheva K.V. - 2nd year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: gorodnicheva.kristinka@mail.ru).

Research Supervisor:

LITVINENKO Inna Leont'evna - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor of the Department «Management of Organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: innalitinenko@ya.ru).

Аннотация. В настоящее время одним из важных аспектов маркетинговой деятельности любой организации является представление информации потребителю. Поэтому организация делает упор на цветовое оформление интерьера, логотипа, продукта, так как самое полное восприятие и запоминание информации происходит не словесно, а визуально.

Ключевые слова: семантика, интерьер, продвижение, ребрендинг.

Abstract. Currently, one of the most important aspects of the marketing activities of any organization is the provision of information to the consumer. Therefore, the organization focuses on the color design of the interior, logo, product, as the most complete perception and memorization of information is not verbal, but visually.

Keywords: semantics, interior, promotion, rebranding.

В настоящее время одним из важных аспектов маркетинговой деятельности любой организации является представление информации потребителю. Известно, что все люди воспринимают информацию по-разному - на слух, визуально, на ощупь. Однако самое полное восприятие и запоминание информации происходит не словесно, а визуально.

Цвет - одно из самых эффективных визуальных средств и поэтому большая часть времени и расходов в представлении различной информации уходит именно на поиски цвета, который заставит человека обратить на нее внимание.

Крупные международные компании, лидирующие на рынке, всегда имеют в своем штате маркетологов и специалистов по колористике, которые изучают тяготение целевой аудитории к тому или иному цвету, и прогнозируют возможный эффект, отношение и впечатление потребителей к смене цвета.

Статистические данные показывают следующее: при представлении информации использование одного хроматического цвета (все цвета спектра и их смеси) вместо ахроматических цветов (белый, черный, се-

рый) привлекают на 10-15% больше, два дополняющих друг друга цвета повышают привлекательность на 50%. Каждая продукция имеет свой «удачный» цвет для продвижения. Так, например, доказано, что упаковки зеленого, красного и желтого цветов продаются быстрее.

Таким образом, анализируя данную информацию, можно сделать вывод, что цвет играет большую роль в заинтересованности потребителя в том или ином товаре. Поэтому, добиваясь конкурентоспособности товара и позиционируя его на рынке, необходимо использовать семантику, которая изучает обозначение цветов и их влияние на потребителя. Приведем некоторые примеры.

Красный настраивает на решительность, способен вызвать у человека сильное желание совершить тот или иной поступок. Он способен быстро привлечь к себе внимание, зафиксировать взгляд на предмете, однако, чрезмерное его использование способно вызвать у потребителя агрессивность и даже раздражение. Оранжевый предпочитают любители путешествий и искатели приключений. Желтый цвет вызывает ощущение радости и легкости. Он считается цветом озарения, обладает очищающим и раскрепощающим воздействием. Зеленый - цвет обновления. Он успокаивает, снимает боль и усталость, олицетворяет свежесть. [3] Например, в рекламе жевательной резинки Orbit зеленый цвет подчеркивает свежесть мяты. Зеленый выбирают способные и уравновешенные люди. Он подходит для рекламы молочных продуктов, стоматологических услуг, аптек и центров здоровья. Синий помогает концентрации внимания и не вызывает отрицательных эмоций. Он соответствует состоянию удовлетворения и защищенности. Фиолетовый способствует внутренней сосредоточенности. Он снижает активность и устраняет чувство беспокойства. Рекомендуется для рекламы элитарных товаров, а также изделий, предназначенных творческим людям. Черный цвет придает рекламе изысканность и элегантность. За ним прочно закрепилась репутация классического и стильного. Достаточно сказать, что черный цвет используют в своей рекламе фирма Cartier и журнал Vogue. Белый - цвет открытости. Он символизирует праздничность и торжественность, а также верность традициям. Белый не вызывает неприятных ощущений. [1]

Преимущество того или иного цвета зависит от многих факторов.

Страна, например, в России белый цвет считается символом чистоты. Товары, упакованные в светлый материал, пользуются спросом, так как напоминают о свежести, легкости. А вот в Индии этот цвет означает траур. Психологи утверждают, что у мужчин популярны красный, синий, фиолетовый, реже оранжевый, зеленый цвета. У женщин - синий, голубой,

зеленый, белый, оранжевый, сиреневый, розовый. Можно понять почему упаковки женских духов часто желтые, розовые и золотые. Материальное положение основной целевой аудитории: люди с высоким достатком выбирают товары преимущественно серого, синего, зеленого, серебряного цвета, а люди с малым достатком предпочитают яркие цвета - малиновый, красный, желтый. [5]

При удачном сочетании цветов на упаковке бренд становится популярным и спрос на него постоянно поддерживается. Он становится запоминающимся и востребованным.

Таким образом, цвет рассматривается в качестве одного из наиболее важных психологических компонентов эффективности восприятия информации, который используется в маркетинге. Это чрезвычайно важно при разработке упаковок и этикеток, оформлении рекламных щитов, каталогов и буклетов. Дизайнерам приходится находить компромиссные решения, адекватно воспринимаемые потребителями на максимально широком географическом пространстве. В упаковке цвет всегда связан с формой. За многими цветами давно закрепились определенные ассоциации, в упаковке они стали предметными. Такой подход применяют далеко не все компании, в результате чего многоцветье становится хаотично-беспорядочным и действует утомительно, цветовая монотонность безразлична и вяла.[3]

Рейбрендинг для компании - всегда отличный шанс исправить ранее допущенные ошибки, сменить или модернизировать неудачное цветовое решение. Новые корпоративные цвета не только оживляют восприятие бренда, они часто меняют эмоциональное содержание отношений потребителя и компании.

При продвижении товаров и услуг на рынке важно рассмотреть не только цветовое решение, но и упаковку товара или услуги. В качестве примера можно рассмотреть логотип такой компании, как Шоколадница

Шоколадница - популярная сеть общепита. В основу название легла устаревшая женская профессия. Основной акцент здесь делается на заботу, высокое качество продукции и высокий сервис. А все начинается с московского кафе с таким названием неподалеку от метро Октябрьская. В логотипе - изображение спасательного круга с кофейным зерном в шляпе-котелке, монокль и галстук-бабочка. Все выполнено в коричневых тонах. Однако и здесь все не так просто. На самом деле на подсознательном уровне она ассоциируется у потенциальных посетителей кафе с шоколадом, с зернами кофе, что вызывает не только аппетит, но и доверие к этому заведению.

Интерьер кафе выполнен в бело-коричневых тонах с ярко-мило-забавными деталями.

Следует отметить, что коричневый цвет помогает людям, нуждающимся в душевном отдыхе и отрешенности от суеты и забот. Таким образом, преобладание коричневого в интерьере.

Белый же цвет абсолютной чистоты и порядка, в цветовом оформлении интерьеров он играет ведущую роль и служит основой. Также он оказывает дисциплинирующее воздействие. Сочетание белого и коричневого создадут пусть и не оригинальную, но весьма чарующую и проверенную временем цветовую композицию.

Цветовая гамма, использованная в оформлении логотипа и интерьера, не только привлекает внимание потребителя, но также в дальнейшем может повлиять на цветовую составляющую бренда. Цвет – палочка в руках дирижёра, от его грамотного использования во многом зависит успешность рекламы продукта.

Список литературы:

1. В.И. Шуванов. Психология рекламы. - Р-н-Д., 2005.
2. Люшер М. Цветовой тест Люшера: Практическое пособие. - М.: Эксмо, 2005. - 192 с.
3. «Что означают цвета. [Электронный ресурс]. URL: www.rosdesign.com/design_materials2/cvet_rekl.htm. (Дата обращения 27.04.2017).
4. «Школа рекламиста: Психология цвета».
5. Уэллс У., Бернет Дж., Мориарти С. Реклама: принципы и практика: Пер. с англ. - СПб.: Издательство «Питер», 1999. - 457 с.

**МЕТОДИКА ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ,
НАЗНАЧАЕМОЙ ПО ДЕЛАМ О ПРЕДНАМЕРЕННЫХ
БАНКРОТСТВАХ**

**PROCEDURE OF ECONOMIC AND FINANCIAL EXPERTISE
APPOINTED IN CASES OF PREMEDITATED BANKRUPTCIES**

ЧЕКУШЕВА Арина Валерьевна - студентка 3 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: ProstoArina@inbox.ru).

Научный руководитель:

ЧУГУМБАЕВА Нина Николаевна - старший преподаватель, кафедры «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (nina-ch2005@mail.ru).

CHEKUSHEVA Arina Valer'evna – 3rd year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: ProstoArina@inbox.ru).

Research supervisor:

CHUGUMBAEVA Nina Nikolaevna - Senior Lecturer of the Department «Accounting, Analysis and Audit», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: nina-ch2005@mail.ru).

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы методологического обеспечения финансово-экономической экспертизы, назначаемой по делам о преднамеренных банкротствах.

Ключевые слова: финансово-экономическая экспертиза, преднамеренное банкротство, финансовый анализ, методика.

Abstract. The article discusses issues of methodological support for financial and economic expertise appointed in cases of premeditated bankruptcies.

Keywords: financial and economic expertise, premeditated bankruptcy, financial analysis, procedure.

Проблема несостоятельности (банкротства) в настоящее время является весьма актуальной. В условиях рыночных отношений довольно широкое распространение получили такие участники хозяйствования, которые осуществляют свою предпринимательскую деятельность убыточно и нерентабельно и которые, зачастую, вступая в экономические отношения с другими субъектами путём заключения договора впоследствии не в состоянии исполнить принятые на себя обязательства. Чтобы избежать таких ситуаций, возникает необходимость официального признания этих хозяйствующих субъектов несостоятельными (банкротами).

Несостоятельность (банкротство) - признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей. [1]

Действующее законодательство о несостоятельности (банкротстве) представляет собой сложную систему правовых норм, содержащихся не только в Федеральном законе «О несостоятельности (банкротстве)», но и в некоторых других нормативных правовых актах. Основанием системы правового регулирования несостоятельности (банкротства) являются положения Гражданского кодекса Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве) индивидуальных предпринимателей (ст. 25 ГК РФ) и юридических лиц (ст. 65 ГК РФ).

Основная проблема, которую обязан решить закон, - постоянно растущее число обанкротившихся участников хозяйствования (Таблица 1). [7]

По данным Таблицы 1 можно сделать вывод, что в 2011 г. доля обанкротившихся юридических лиц составила 4,0%, что в анализируемых периодах является наименьшим показателем. А в 2016 г. этот показатель увеличился на 0,6%. За период 2014-2015 гг. доля обанкротившихся коммерческих организаций не изменилась и составила 5,1%. Значительное изменение показателя обанкротившихся акционерных обществ наблюдается в сравнении 2013 г. (8,4%) с 2016 г. (30,7%). Что касается показателя обанкротившихся обществ с ограниченной ответственностью, то за анализируемый период наблюдается значительное увеличение их числа почти в 2 раза.

Расследование преднамеренного банкротства - это весьма сложный процесс, предполагающий решение различных задач. Одной из таких задач является установление объективных параметров несостоятельности, представленных в показателях финансово-хозяйственной деятельности.

Таблица 1 - Динамика доли обанкротившихся юридических лиц по РФ за 2011-2016 гг.

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Количество юридических лиц, сведения о которых содержатся в ЕГРЮЛ - ВСЕГО	4555848	4555490	4607130	4643414	4824123	4802867
Количество юридических лиц, прекративших свою деятельность в связи с банкротством	182239	191519	200863	210146	220667	222691
Доля обанкротившихся юридических лиц, %	4,0	4,2	4,4	4,5	4,6	4,6
Количество коммерческих организаций, всего	3861345	3872367	3931589	3974474	4153891	4132091
Количество обанкротившихся коммерческих организаций, всего	178052	187096	193371	202510	212946	214832
Доля обанкротившихся коммерческих организаций, %	4,6	4,8	4,9	5,1	5,1	5,2
Общества с ограниченной ответственностью	3573406	3613758	3688064	3759834	3961623	3949256
Обанкротившиеся общества с ограниченной ответственностью	86826	94341	123175	130439	138898	140410

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Доля обанкротившихся обществ с ограниченной ответственностью, %	2,4	2,6	3,3	3,5	3,5	3,6
Акционерные общества (открытые, закрытые)	184116	172249	1156	1048	804	124826
Обанкротившиеся акционерные общества (открытые, закрытые)	25501	26948	97	99	90	38318
Доля обанкротившихся акционерных обществ, %	13,9	15,6	8,4	9,4	11,2	30,7
Прочие коммерческие организации	103823	86360	222613	198796	174546	57996
Обанкротившиеся прочие коммерческие организации	65725	35807	68111	69890	71845	36103
Доля обанкротившихся прочих коммерческих организаций	63,3	41,5	30,6	35,2	41,2	62,3

Источник: составлено автором на основе Федеральная налоговая служба Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: www.nalog.ru. (Дата обращения 21.04.2017).

Финансово-экономическая экспертиза - это процесс исследования экономических аспектов спорных вопросов в бухгалтерской и финансовой сфере организаций. [3, с. 4]

В понятие финансово-экономической экспертизы входят: финансово-экономическая и судебно-бухгалтерская экспертиза. В рамках первой исследуется налоговая, финансовая, кредитная деятельность компании, выявляются факторы, которые способствуют совершению, сокрытию правонарушений.

Бухгалтерский учет и отчетность часто становятся объектами проверок аудиторов, налоговых органов, правоохранительных органов. Если финансово-экономическая экспертиза назначается судебными органами, то она является судебно-бухгалтерской.

В процессе проведения финансово-экономической экспертизы рассматриваются следующие факторы:

- анализ финансовых результатов деятельности организации;
- анализ финансового состояния организации: показателей платежеспособности, кредитоспособности, ликвидности;
- установление правильности, полноты и своевременности исчисления налоговых обязательств при использовании разных систем налогообложения;
- размеры занижения налогооблагаемой базы;
- причины образования кредиторской и дебиторской задолженностей;
- пути и последствия нецелевого использования денежных средств и т.д.

Заказчиками финансово-экономической и судебно-бухгалтерской экспертиз могут выступать как правоохранительные органы (прокуратура, суд, налоговая), так и частные лица, например, при расследовании и судебном разбирательстве по гражданским, арбитражным делам, делам, связанным с преступлениями в сфере экономической деятельности. Проведение финансово-экономической и судебно-бухгалтерской экспертиз практически всегда связано с проведением других видов экономических экспертиз.

Базовым элементом методики судебной финансово-экономической экспертизы является системный экономический анализа доходов и затрат организации и их сопоставление, исследуемых с позиции их образования и влияния на финансовые результаты и финансовое состояние организации. Исследуя итоговые показатели деятельности предприятия, финансово-экономическая экспертиза изучает их содержание, уровень рентабельности, прибыли, структуру показателей и их противоречий.

Исследование финансовых операций - расчетов денежных платежей в бюджет и ассигнований из бюджета, материалов финансирования и кредитования и отчетности по использованию денежных средств - сопряжено с необходимостью выявления в указанных процессах негативных явлений, повлиявших на финансовые результаты и финансовое состояние предприятия (организации) в результате несоблюдения финансовой дисциплины. Поэтому в структуре методик экспертного исследования наряду с комплексом аналитических методов важное место занимает использование специальных правил, регулирующих сферу финансовых отношений. [2, С. 7-8]

В настоящее время методики экспертного исследования строятся с использованием возможностей ряда логических моделей, экономико-математических методов, структурно-функционального анализа, анализа связей, многомерного анализа и других методов, обеспечивающих полноту исследования различных финансовых ситуаций. Это позволяет реализовать комплексный подход при описании экономики организации [5, С. 50-60].

В зависимости от поставленной задачи избирается такой комплекс методов, который обеспечивает всесторонний финансовый анализ балансовых взаимосвязей показателей выручки от реализации продукции, прочих доходов или расходов, затрат на производство, начисленных косвенных налогов, в том числе НДС, прибыли и совокупности всех финансовых источников, которыми располагает предприятие. Выявленные экспертом нарушения взаимосвязей между указанными показателями позволяют сделать вывод о том или ином искажении финансовых результатов предприятия. Решению подобных задач могут способствовать и приемы сравнительного анализа с целью оценки среды функционирования [4, с.40-47], а также для определения необходимых целевых значений тех показателей, по которым отсутствуют общие нормативы [6, с. 21-27].

Конкретный механизм искажения устанавливается на основе анализа противоречий учетных данных экономическому содержанию дебетовых и кредитовых оборотов по разным группам счетов, в том числе счетов основных средств и производственных запасов, затрат на производство, денежных средств и расчетов, разнородных по составу счетов финансовых источников, а также путем выявления несоответствия остатков по счетам, показанным в балансе, целевому назначению самих счетов.

Значительное место занимают правонарушения в финансовой и банковской сфере. Они причиняют ущерб как хозяйствующим субъектам, так и экономическим интересам общества в целом.

В заключение хотелось бы подчеркнуть, что в данной статье, по мнению автора, затронуты наиболее важные и пока неосознанные практикой проблемы современной финансово-экономической экспертизы. Их дальнейшее разрешение позволит, с одной стороны исключить негативные процессуальные последствия, связанные с выходом эксперта за пределы своей компетенции, и с другой – повысить эффективность экспертного исследования.

Список литературы:

1. О несостоятельности (банкротстве). Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 29.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.03.2016). Доступ из справ.- правовой системы «Консультант Плюс».
2. Мамкин А.Н. Теоретические основы судебно-экономической экспертизы // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. - 2014. - №6. - С. 4.
3. Мамкин А.Н., Бандорина И.В. Исследование финансовой отчетности и документов при выявлении преступлений: учеб.- практ. пособие. - Н.Новгород: НА МВД РФ, 2014. - С. 7-8.
4. Чугумбаев Р.Р. Анализ среды функционирования как инструмент бенчмаркинга показателей экономической эффективности организации // Экономический анализ: теория и практика. - 2009. - №27. - С. 40-47.
5. Чугумбаев Р.Р. Панели управления и другие формы комплексного описания хозяйственной деятельности организаций // Управленческий учет. - 2009. - №9. - С. 50-60.
6. Чугумбаев Р.Р. Релевантная эталонная группа в методике анализа целевых значений экономических показателей организации // Предпринимательство. - 2009. - №8. - С. 21-27.
7. Единый Федеральный реестр сведений о фактах деятельности юридических лиц. [Электронный ресурс]. URL: <http://fedresurs.ru/>. (Дата обращения 20.04.2017).
8. Федеральная налоговая служба Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: www.nalog.ru. (Дата обращения 21.04.2017).

УДК 331.5
ББК 65.240

Т.В. Гончарук
Научный руководитель: к.э.н., доцент И.Л. Литвиненко

**ЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И
ЭФФЕКТИВНАЯ ЗАНЯТОСТЬ.
КРИТЕРИИ И ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ**

**EFFECTIVE USE OF LABOR RESOURCES
AND EFFECTIVE EMPLOYMENT.
CRITERIA AND ASSESSMENT OF THE CURRENT STATE**

ГОНЧАРУК Татьяна Валерьевна – студентка 3 курса аспирантуры факультета экономика, ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: gtv0369@mail.ru).

Научный руководитель:

ЛИТВИНЕНКО Инна Леонтьевна - к.э.н., доцент, кафедра «Менеджмент организации», ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: innalitivinenko@ya.ru).

GONCHARUK Tatiana Valer'evna – 3rd year student of Postgraduate at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: gtv0369@mail.ru).

Research Supervisor:

LITVINENKO Inna Leont'evna – Candidate of Economic Sciences, Associated Professor of the Department «Management of organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: innalitivinenko@ya.ru).

Аннотация. В статье обозначена проблема эффективного использования трудовых ресурсов в экономике. Проанализированы основные критерии эффективной занятости. На основании статистических данных о видимой неполной занятости населения дана оценка недоиспользования ресурсов труда.

Ключевые слова: трудовые ресурсы, критерии, эффективная занятость, неполная занятость.

***Abstract.** In the article problem of efficient use of labor resources is indicated in the economy. The main criterias for effective employment are analyzed. On the basis of statistical dates on visible underemployment population the underutilization of labor resources is estimated.*

***Keywords:** labor resources, criterias, effective employment, underemployment.*

Трудовые ресурсы - это один из самых важных факторов, как в экономике всего государства, так и отдельных его частей. В большей степени трудовые ресурсы являются пассивным участником рынка труда, реагируя на изменения спроса, на них, со стороны предприятий и государства. Повышение степени рациональности использования всегда была и есть задача, как в масштабах всего сообщества, так и в отдельных единицах бизнеса.

Однако, сформировать трудовые ресурсы высокого качества, сопровождая этот процесс их рационализацией - это длительный и сложный процесс, они весьма медленно реагируют на предъявленный спрос, а отсутствие свободных трудовых ресурсов на определенной территории и вовсе может оставить непокрытым спрос на них. Отсюда становится ясно, что государство и предприятия должны уделять большое внимание политике в области формирования и улучшения качества трудовых ресурсов, создания новых подходов для их рационализации.

Понятие «эффективность использования трудовых ресурсов» имеет два аспекта. С одной стороны, экономическая эффективность в узком смысле, подразумевает рациональное распределение ресурсов труда и их интенсивное использование, что, в свою очередь, часто влечет за собой «выдавливание» лишнего ресурса из производства и безработицу. С другой стороны, социально-экономическая эффективность, подразумевающая полную занятость, нормальные условия труда, высокое качество жизни работников, создание достаточных условий для реализации и воспроизводства каждым работником своего трудового потенциала [2, с. 189].

Исходя из двоякого характера понятия «эффективное использование трудовых ресурсов», целесообразно анализировать критерии эффективной занятости с трех основных позиций:

- работники;
- работодатели;
- государство и общество.

При этом каждая группа критериев будет иметь свои особенности. Только, объединив эти направления в один процесс, можно достигнуть

полной рационализации трудовых ресурсов с учетом изменений внешней среды предприятия.

Например, критерии эффективной занятости с позиции работника, в основном, сводятся к оценке собственного профессионального уровня и условий труда, а также организации стимулирования (рисунок 1).

Работодатель же, ассоциирует эффективную занятость с квалификацией работника, производительностью труда и рационализацией процесса стимулирования (рисунок 2).

Для общества в целом критерии эффективной занятости охватывают широкий спектр сфер деятельности и носят обобщенный характер (рисунок 3).



Рисунок 1 - Основные критерии эффективной занятости с точки зрения работника

Источник: составлено автором на основе Трубина И.О., Пьянова Н.В., Потапова Е.В. Диалектика экономических интересов труда и капитала в условиях инновационного воспроизводства. // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. - 2016. - №4(21). - С. 191.

В целом, занятость является эффективной при условии обеспечения каждого индивида возможностью для всестороннего развития и реализации собственного трудового потенциала, т.е. выполняет работу желаемого уровня при нормировании рабочего времени по выбранной профессии и имеющемуся уровне квалификации. При оценке эффективности исполь-



Рисунок 2 - Основные критерии эффективной занятости с точки зрения работодателя

Источник: составлено автором на основе Трубина И.О., Пьянова Н.В., Потапова Е.В. Диалектика экономических интересов труда и капитала в условиях инновационного воспроизводства // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. - 2016. - №4(21). - С. 192.

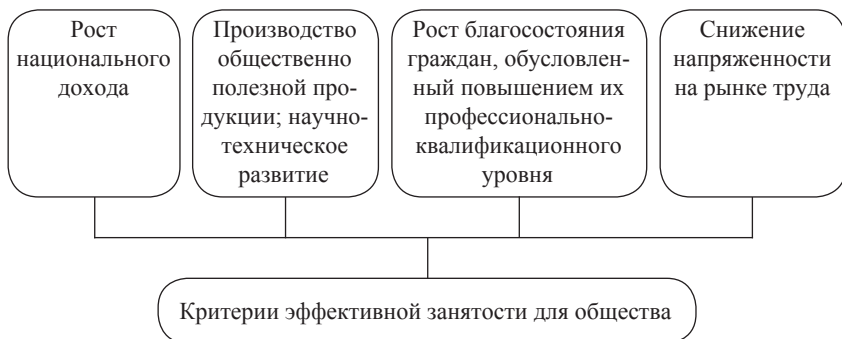


Рисунок 3 - Основные критерии эффективной занятости для общества

Источник: составлено автором на основе Трубина И.О., Пьянова Н.В., Потапова Е.В. Диалектика экономических интересов труда и капитала в условиях инновационного воспроизводства // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. - 2016. - №4(21). - С. 192.

зования трудовых ресурсов в экономике важно использовать не только характеристики процессов открытого рынка труда, связанные с перераспределением и трудоустройством незанятого населения, но и с учетом непосредственно занятых в национальном хозяйстве.

Следовательно, количественная оценка масштабов неполной занятости (нерационального использования трудового потенциала занятых работников) – это одна из наиболее острых проблем в процессе анализа и оценки эффективности использования ресурсов труда в экономической системе.

Определенные исследования в данном направлении ведутся зарубежными и отечественными экономистами [1, с. 2756], но единой комплексной методикой, которая могла бы позволить более широко оценить происходящие явления, на данный момент нет. Согласно рекомендациям МОТ, в процессе расчета общих масштабов недоиспользования трудовых ресурсов принято учитывать следующие категории занятого населения [2, с. 194-195]:

- лица с неполной занятостью;
- лица, работающие не по специальности;
- лица, занимающиеся поиском дополнительной работы.

Благодаря численности первой из выше обозначенных категорий можно оценить масштабы видимой неполной занятости. Вторая и третья категории характеризуют невидимую, скрытую неполную занятость. Показатели видимой неполной занятости населения в экономике России представлены в таблице 1.

Помимо этого, анализируя масштабы вынужденной видимой неполной занятости, Международная организация труда предлагает учитывать только лиц, которые заняты неполное время по инициативе администрации, и лиц в простое. Такой подход обусловлен предположением, что остальные формы неполной занятости носят добровольный характер и не должны учитываться при оценке эффективности использования трудовых ресурсов с учетом их экономической активности. Контроль показателей вынужденных форм видимой неполной занятости позволяет получить более обобщенные представления о масштабах недоиспользования труда в отечественной экономике, а также определить потенциал возможной рационализации использования трудовых ресурсов (таблица 2).

Таблица 1 - Видимая неполная занятость населения в экономике России в 2010 и 2012-2015 гг., в процентах к среднесрочной численности работников обследованных организаций.

Категория \ Год	2010	2012	2013	2014	2015
Работали неполное рабочее время по инициативе работодателя	1,2	0,3	0,3	0,3	0,4
Работали неполное рабочее время по соглашению между работником и работодателем	1,3	0,6	1,8	1,9	2,0
Находились в простое по вине работодателя и по причинам, не зависящим от работодателя и работника	0,8	0,5	0,6	0,7	0,5
Имели отпуска без сохранения заработной платы по заявлению работника	3,9	3,9	6,6	н.д.	8,1

Источник: составлено автором на основе Труд и занятость в России - 2013-2016. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b13_36/Main.htm. (Дата обращения: 11.05.2017); Рынок труда, занятость и заработная плата. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/labour_force. (Дата обращения 08.05.2017).

Таблица 2 - Общий объем недоиспользования труда в российской экономике в видимых формах в 2010, 2012-2015 гг., в тыс. человек.

Показатели \ Год	2010	2012	2013	2014	2015
Всего	9707,5	7500,5	7788,2	7507,1	7677,7
В т.ч. безработные	5544,0	4131,0	4137,0	3890,0	4056,0
- лица в пограничном состоянии между безработицей и экономически пассивным населением	3850,0	3238,0	3354,0	3284,0	3307,0

Показатели \ Год	2010	2012	2013	2014	2015
- вынужденно не полностью занятые	313,5	131,5	297,2	333,1	314,7
В т.ч. находились в простое	127,0	80,6	205,7	236,3	187,6
- работали неполное рабочее время по инициативе работодателя	186,5	50,9	91,5	96,8	127,1

Источник: составлено автором на основе Тенденции на рынке труда. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/B11_04/IssWWW.exe/Stg/d03/2-rin-trud.htm. (Дата обращения: 12.05.2017); Обследование населения по проблемам занятости - 2015 год. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_30/Main.htm. (Дата обращения: 08.05.2017); Труд и занятость в России - 2013-2016. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b13_36/Main.htm. (Дата обращения: 11.05.2017).

Изучение динамики различных форм видимой неполной занятости дает возможность утверждать, что в 2013-2015 гг. наметилась тенденция к росту масштабов недоиспользования труда на предприятиях, что идет вразрез с динамикой уровня открытой безработицы и свидетельствует о нарастании негативных тенденций на рынке труда.

В итоге, эффективное использование трудовых ресурсов – главный фактор стабильности и конкурентоспособности любой экономической системы и государства в целом, так как именно трудовые ресурсы и их потенциал являются важнейшей составной частью ресурсного потенциала национальной экономики. Следовательно, эффективное использование ресурсов труда в долгосрочной перспективе обеспечит рациональное производство экономических благ и инновационное развитие.

Список литературы:

1. Облаухова М.В. Количественная оценка масштабов неполной занятости: основные подходы и проблемы // Научно-методический электронный журнал Концепт. - 2014. - Т.20. - С. 2756-2760.

2. Трубина И.О., Пьянова Н.В., Потапова Е.В. Диалектика экономических интересов труда и капитала в условиях инновационного воспроизводства // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. - 2016. - №4 (21). - С. 189-200.
3. Тенденции на рынке труда. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/B11_04/IssWWW.exe/Stg/d03/2-gin-trud.htm. (Дата обращения: 12.05.2017).
4. Обследование населения по проблемам занятости - 2015 год. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_30/Main.htm. (Дата обращения: 08.05.2017).
5. Труд и занятость в России - 2013-2016. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b13_36/Main.htm. (Дата обращения: 11.05.2017).

УДК 34
ББК 67.401

А.Г. Приходько
Научный руководитель: к.ю.н., доцент О.В. Попов

**ПРОБЛЕМЫ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ В СФЕРЕ БЕЗНАДЗОРНОГО СОСТОЯНИЯ
ЖИВОТНЫХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**PROBLEMS OF ADMINISTRATIVE-LEGAL REGULATION
IN THE SPHERE OF THE NEGLECTED CONDITION
OF THE ANIMALS IN THE RUSSIAN FEDERATION**

ПРИХОДЬКО Анастасия Григорьевна – студентка 2 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: anastasia.prihodko2014@yandex.ru).

Научный руководитель:

ПОПОВ Олег Вячеславович – к.ю.н., доцент, кафедры «Административное и финансовое право» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: oleg-popov2008@yandex.ru).

PRIHODKO Anastasiya Grigoryevna – 2nd student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: anastasia.prihodko2014@yandex.ru).

Research Supervisor:

ПОПОВ Олег Вячеславович - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Administrative and Financial Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow e-mail: oleg-popov2008@yandex.ru).

***Аннотация.** В последнее время средства массовой информации сообщают о случаях нападения безнадзорных домашних животных на людей. На данный момент существует проблема разграничения полномочий в области содержания животных как на федеральном, так и на региональном уровнях.*

***Ключевые слова:** безнадзорные домашние животные; нарушение правил обращения и содержания животных; разграничение полномочий.*

***Abstract.** The last time the media reports cases of attack unsupervised animals on people. At the moment there is a problem of differentiation of powers in the field of animal welfare, both at the Federal and regional levels.*

***Keywords:** neglected animals; violation of rules of handling and maintenance of animals; the separation of powers.*

По данным Центра санитарно-эпидемиологического надзора в Российской Федерации ежегодно до 30 тыс. человек становятся жертвами нападения собак, и как считают специалисты, многие страдают не только от бездомных, но и от домашних собак. Основной причиной последних, по мнению автора, является игнорирование владельцем животного правил содержания и выгула животных, установленных в конкретном субъекте Российской Федерации и их отсутствие на федеральном уровне. По статистике, 38,5% пострадавших лиц отмечают непосредственное взаимодействие с собакой (ласкали, кормили или играли с ней), 32,7% отмечают нестандартные действия (дразнили, ранили, отбирали пищу или игрушку) и только 28,8% не имели с собакой никаких контактов (гуляли, ехали на велосипеде или доставляли газеты) [1].

Необходимо отметить, что отсутствует целостное регулирование вопросов обращения с безнадзорными животными, включая разграничение компетенции органов публичной власти, как федерального, так и муниципального уровней в данной сфере.

Чтобы понять причины безнадзорных домашних животных, необходимо обратиться к ст. 230 Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ). В этой связи органы государственной власти обязаны содействовать розыску владельца безнадзорного животного, пригульного скота либо другого безнадзорного домашнего животного, а также обязаны передать задержанного животного для временного (до обнаружения собственника) содержания лицам, имеющим необходимые условия для этого. Помимо этого возникают права муниципальной собственности на безнадзорное животное. Они возникают при обнаружении собственника в течение шести месяцев и отказе лица, содержавшего животное в это время, от приобретения его в собственность. В этом случае порядок использования животного определяется органом местного самоуправления [2].

В Кодексе об административных правонарушениях Российской Федерации (далее - КоАП РФ) не содержится ни одной нормы, предусматривающей административную ответственность за нарушение правил содержания, отлова и изъятия безнадзорных животных. Региональное законодательство отчасти регулирует эти общественные отношения. Так, Закон г. Москвы от 21.11.2007 №45 «Кодекс города Москвы об административных правонарушениях» (далее - КоАП г. Москвы) закрепляет главу 5 об ответственности за административные правонарушения в области обращения с животными, в том числе за нарушение правил содержания животных (ст. 5.1 КоАП г. Москвы), нарушение порядка регулирования численности, отлова и содержания безнадзорных домашних животных (ст. 5.5 КоАП г. Москвы), уклонение от регистрации и вакцинации собак и кошек (ст. 5.6 КоАП г. Москвы) [3]. Все это порождает известную противоречивость практики в части понимания вопроса о границах и объеме ответственности разных уровней власти в сфере обращения с безнадзорными животными. Безусловно, данная проблема нуждается в более четком законодательном урегулировании [4, с. 80-81].

На рассмотрении в Государственной Думе находится законопроект №458458-5 «Об ответственном обращении с животными», который содержит положения о правилах обращения с безнадзорными животными и проект Федерального Закона «О разведении и содержании собак агрессивных пород в Российской Федерации», в соответствии с которым регу-

лируются правоотношения, возникающие при разведении, купле-продаже, дарении, наследовании, содержании, обучении, изъятии и эвтаназии собак агрессивных пород, а также помесей собак бойцовых и некоторых служебных пород опасных для человека в Российской Федерации; направленные на защиту жизни и здоровья граждан, обеспечение общественной безопасности. Однако законопроект был принят в первом чтении 2011 г. и с тех пор остается без движения.

В ходе анализа отечественного законодательства, следует обратить внимание, что в Федеральном законе от 06.10.2003 №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» не содержится указаний на полномочия органов местного самоуправления по содержанию, отлову и изъятию домашних и безнадзорных животных. В Федеральном законе от 30.03.1999 №52-ФЗ «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» не содержится специальных положений о безнадзорных животных и порядке обращения с ними. Однако безнадзорные животные могут являться переносчиками заболеваний, общих для человека и животных, в т. ч. способных повлечь летальный исход, в связи с чем мероприятия по отлову и содержанию безнадзорных животных относятся к санитарно-противоэпидемическим (профилактическим) мерам в области защиты населения от болезней, общих для человека и животных, предупреждения и ликвидации болезней животных, их лечения.

Интересен опыт в разрешении данной проблемы в Соединенных Штатах Америки и в странах Западной Европы, задачи которых решаются за счет созданных эффективных механизмов экономического стимулирования стерилизации кошек и собак их владельцами. В своей статье В. Михайлов отмечает, что «владельцы собак в США обязаны либо стерилизовать их, либо приобрести специальное разрешение на содержание собаки в неизменном виде. Политика выдачи разрешений активно поддерживается организациями защитников животных, поскольку, как считается, это является одним из главных способов предупреждения появления бродячих собак» [5, с. 20]. На наш взгляд, возможно, использовать данный опыт в Российской Федерации. Обитание в уличных условиях домашних животных в развитых странах недопустимо, так как это считается антигуманным. Кроме того в США каждый владелец обязан ежегодно оформлять либо продлевать лицензию на право владения собакой, для приобретения которой необходимо иметь свидетельство вакцинации от бешенства. В некоторых случаях для собак и кошек возрастом старше 4 месяцев необходимо снабжать регистрационным жетоном [6].

В последнее время правоприменительная практика стала складываться так, что полномочия в области содержания домашних и бездомных животных относятся к компетенции органов государственной власти субъектов Российской Федерации и соответственно к расходным обязательствам субъектов РФ. Таким образом, на сегодняшний день существует проблема, как на федеральном, так и на региональном уровнях по поводу содержания домашних и безнадзорных животных. Законодательство требует детальной проработки и совершенствования с учетом мнения общественности, часть которого выступает за ужесточение отношения к бездомным животным, с чем нельзя полностью согласиться, а другая часть проявляет к разрешению данной проблемы излишнее идеализированно.

В этой связи, считаем целесообразным внести соответствующую статью 8.47 в КоАП РФ в одну из уже имеющихся глав, восьмую «Административные правонарушения в области охраны окружающей среды и природопользования», она должна иметь следующее содержание: «Нарушение правил содержания домашних животных, умышленное оставление их без надзора, невыполнение требований по содержанию домашних животных ставших беспризорными в специальных приютах и карантинных площадках», т.е. нарушение установленного порядка регулирования численности, а также осуществление мероприятий по отлову безнадзорных животных, лицами, не наделенными соответствующими полномочиями в порядке, установленном российским законодательством. Влечет наложение административного штрафа на граждан в размере от двух тысяч до четырех тысяч рублей; на должностных лиц - от 5 до 8 тыс. рублей; на юридических лиц - от сорока до пятидесяти тысяч рублей».

Список литературы:

1. Воробь Д. 30 000 горожан ежегодно становятся жертвами нападения псов // Журнал «Версия». - 2015. - №14. - С. 7.
2. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017). Первоначальный текст документа опубликован в издании: «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, №32, ст. 3301. С. 230, 231.
3. Закон г. Москвы от 21.11.2007 № 45 «Кодекс города Москвы об административных правонарушениях». Текст документа опубликован в издании: «Вестник Мэра и Правительства Москвы», №69, 12.12.2007.
4. Минаева Е.Л. Проблемы правового регулирования обращения с животными // Журнал Российского права. - 2014. - №12. - С. 80-81.

5. Михайлов В. Международный опыт решения проблем бездомных животных // Журнал «Коммерсант-Власть». - 2015. - №8. - С. 20.
6. Филимонова И.В. Правовое регулирование содержания домашних животных: опыт зарубежных стран // Политика, государство и право. - 2014. - №12. [Электронный ресурс]. URL: <http://politika.snauka.ru/2014/12/2139>. (Дата обращения 11.04.2017).

УДК 657
ББК 65.052.2

С.В. Липатова
Научный руководитель: к.э.н, доцент М.К. Султанова

**ТРАНСФОРМАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ
В СООТВЕТСТВИИ С ТРЕБОВАНИЯМИ МЕЖДУНАРОДНЫМИ
СТАНДАРТАМИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

**TRANSFORMATION OF FINANCIAL STATEMENTS
IN ACCORDANCE INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING
STANDARDS**

ЛИПАТОВА Светлана Владимировна – студентка 2 курса магистратуры факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: svetlana.lipatova.1993@mail.ru).

Научный руководитель:

СУЛТАНОВА Муслима Каримджоновна - к.э.н., доцент, заведующая кафедрой «Бухгалтерского учета, анализа и аудита» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: darmuz@mail.ru).

LIPATOVA Svetlana Vladimirovna – 2nd year student of Magistracy at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University» (e-mail: svetlana.lipatova.1993@mail.ru).

Research Supervisor:

SULTANOVA Muslima Karimdzhonovna - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor, Head of the Department «Accounting, Analysis and Audit», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: darmuz@mail.ru).

Аннотация. В статье рассматриваются способы перевода российской отчетности в отчетность, составленную в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее МСФО). Кроме того, предлагаются конкретные предложения поэтапной трансформации российской отчетности в формат МСФО.

Ключевые слова: Международные стандарты финансовой отчетности, трансформация, бухгалтерский учет.

Abstract. The article is considered the ways of transfer of Russian financial statements into the statements prepared in accordance with IFRS. Besides it is offered specific proposals of stage-by-stage transformation of Russian financial statements.

Keywords: International financial reporting standards, transformation, financial statements.

В связи с конвергенцией национальных стандартов финансовой отчетности с международными стандартами, особенно актуальным становятся вопросы трансформации отчетности, подготовленной по правилам российской системы бухгалтерского учета [1].

Сущность трансформации выражается в том, что по итогам отчетного периода берутся данные российского учета и корректируются, устраняя принципиальные расхождения между российскими правилами учета и требованиями международных стандартов. Следует сказать, что единого алгоритма трансформации не существует, и в каждой организации предоставлено право самостоятельного выбора модели данного процесса.

Учетная политика в предприятии предполагает предоставление полной, объективной и достоверной учетной информации. В МСФО центральным моментом является оценка влияния внешних факторов и внутренних условий на стоимость активов и обязательств организации. В этом плане МСФО содержат рекомендации по учету справедливой стоимости, оценки обесценения и оценки в условиях гиперинфляции [6].

Например, выделяют три вида трансформации отчетности в условиях гиперинфляции:

Полная трансформация. Подразумевает внесение корректировочных проводок, которые позволяют устранить выявленные различия между МСФО и Российскими стандартами бухгалтерского учета (далее РСБУ). Для корректировки отдельных счетов анализируется информация по счетам российского бухгалтерского учета, а также первичных документов. Показатели представляются в местной валюте, без корректировок финансовой отчетности в условиях гиперинфляции.

Полная трансформация с учетом гиперинфляции. Предусматривает все трансформационные корректировки, осуществляемые при полной трансформации, и формирование показателей финансовой отчетности в местной валюте с необходимыми корректировками, которые отражают изменение покупательной способности денег, т.е. учитывают влияние гиперинфляции.

Трансформации отчетности с пересчетом показателей в иностранную валюту. Финансовые отчеты, подготовленные с учетом гиперинфляции в соответствии с МСФО в местной валюте, пересчитываются в стабильную иностранную валюту, для того чтобы иметь возможность сопоставить их с аналогичными иностранными компаниями или для консолидации с иностранной материнской компанией [2].

Одним из главных требований стандарта является подготовка так называемого начального баланса в соответствии с МСФО на дату перехода, т.е. на начало самого раннего периода, для которого предприятие представляет полную сравнительную информацию согласно МСФО в своей первой финансовой отчетности по международным стандартам.

К настоящему времени известны два основных способа перевода российской отчетности в отчетность, составленную в соответствии с МСФО.

В соответствии с первым способом, в процессе подготовки отчетности компания отражает информацию в соответствии с требованиями российской системы бухгалтерского учета, и только по мере необходимости вносятся различные трансформационные корректировки финансовой отчетности для достижения того, чтобы трансформированные данные соответствовали стандартам МСФО.

Другой способ - это параллельное (одновременное) ведение учета как в соответствии с российским законодательством, так и в соответствии с МСФО. Такое ведение учета осуществляется путем конверсии. Хотя при этом вопрос трансформации снимается, полноценный учет по МСФО слишком трудоемкое дело.

Поэтому большинство компаний трансформируют российскую отчетность в международную по итогам года (реже - поквартально). И здесь можно выделить два подхода: от «оборотной-сальдовой ведомости» (далее ОСВ) и «от Баланса».

Трансформация от оборотно-сальдовой ведомости - традиционный способ, который получил широкое распространение еще в пору прихода МСФО в Россию. Смысл его в том, что берется оборотно-сальдовая ведомость из РСБУ, «стыкуется» с планом счетов по МСФО и корректировочные проводки вносятся в ОСВ по МСФО. Далее, как в случае с любой

отчетностью, на основе данных по счетам учета, собранным в ОСВ, формируется Баланс, «Отчет о финансовом положении» (далее ОФП), «Отчет о совокупном доходе» и другие формы отчетности, примечания.

Схема такого процесса приведена на рисунке 1.

На наш взгляд, приведенная схема является недостаточно оптимальным по следующим причинам:

Во-первых, подход «от Оборотной ведомости» отбрасывает российскую отчетность назад, обратно к оборотно-сальдовой ведомости. Это было оправданно во времена, когда российская отчетность по форме настолько отличалась от международной, что отталкиваться от российской не имело смысла. Но, РСБУ постепенно сближали с МСФО и сейчас уже нет пропасти между этими двумя форматами отчетности.

Во-вторых, подход «от ОСВ» подразумевает, что организация должна разработать план счетов по МСФО, максимально похожий на российский план счетов. Но проблема здесь в том, что систему счетов по МСФО каждый видит по-своему, эталона, на который можно было ориентироваться, нет, т.к. МСФО - это вовсе не стандарты учета, а стандарты отчетности [6].

Уникальность российской системы учета и отчетности в том, что План счетов - это отражение отчетности. Например, основные средства учитываются на 01 счете в части первоначальной стоимости, и на 02 - амортизации. Так удобней и наглядней, но в отчетности эти два счета склеятся в одну строку «Основные средства». В то же время, какие-то счета оборот детализируются в отчетности. Например, счет 90 «Продажи» попадает в отчетность по частям: в «Отчете о финансовых результатах» мы видим отдельно выручку, отдельно себестоимость.

Например, если составляется отчетность за 2016 г., то начальный баланс должен быть составлен на 1 января 2015 г. Это в свою очередь подразумевает наличие на предприятии электронных систем учета, позволяющих получить все необходимые сведения не только за отчетный год, но и как минимум за два года до отчетной даты. В соответствии с МСФО (IAS) 1, при составлении начального баланса необходимо признать и оценить в начальном балансе все активы и обязательства в соответствии с МСФО, прекратить признание активов и обязательств, не соответствующих МСФО, а также отразить классификацию активов, обязательств, компонентов капитала в соответствии с МСФО [5].

ОАО «Останкинский молочный комбинат» в 10 марта 2014 г. приобретает холодильное оборудование стоимостью 2,5 млн.рублей (далее руб.). Срок полезного использования 5 лет. Амортизация начисляется линей-

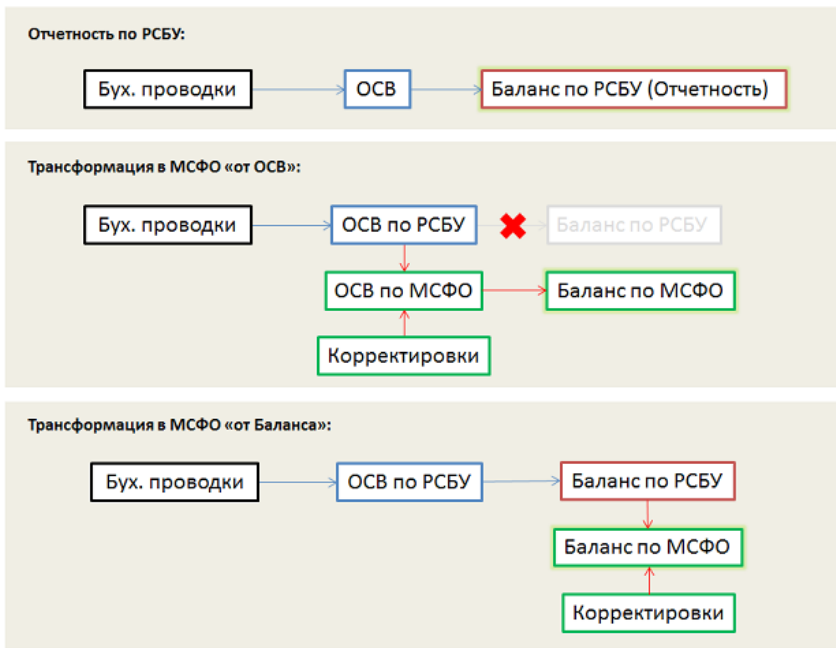


Рисунок 1 - Схема трансформации российской отчетности (подходы «от Оборотной ведомости» и «от Баланса»)

Источник: Интернет-бухгалтерия «Мое дело». [Электронный ресурс]. URL: www.stavd.ru. (Дата обращения 17.05.2017).

ным методом, сумма годовой амортизации составляет 500 тыс. руб. По состоянию на 1 января 2015 г. текущая рыночная стоимость аналогичного холодильного оборудования 3млн.руб.

Увеличение стоимости признано существенным, поскольку оно составляет: $(3\ 000\ 000 - 2\ 500\ 000) : 2\ 500\ 000 = 0,2$, или 20%.

- за весь период с марта по декабрь 2014 г. включительно (за 10 месяцев) сумма амортизации составила: $41\ 667\ \text{руб.} \times 10\ \text{месяцев} = 416\ 667\ \text{руб.}$

Поэтому предприятие производит переоценку данного холодильного оборудования:

- первоначальная стоимость увеличивается:
 $3\ 000\ 000 - 2\ 500\ 000 = 500\ 000\ \text{руб.};$
- коэффициент переоценки составляет: $(3\ 000\ 000) / (2\ 500\ 000) = 1,5$

Таблица - 1 Бухгалтерские записи по дооценке имущества

Наименование операции	Дебет	Кредит	Сумма
Произведена дооценка оборудования	01/1	83	500 000
Произведена корректировка суммы амортизации	83	02/1	125 000

Источник: составлено автором.

Скорректированная по итогам переоценки сумма амортизации должна составлять: $416\ 665 \text{ руб.} \times 1,5 = 625\ 000 \text{ руб.}$

Поэтому в ходе переоценки сумма амортизации увеличивается на:
 $625\ 000 - 500\ 000 = 125\ 000 \text{ руб.}$

Проведение переоценки холодильного оборудования по состоянию на 1 января 2015 г. отражается такими записями:

Таким образом, можно констатировать, что основным смыслом трансформации российской отчетности по стандартам МСФО является перегруппировка учетной информации и корректировка статей. Для успешного решения этой задачи требуется разработка корпоративного плана счетов для целей МСФО, включая счета аналитического учета [5].

Также необходимо реорганизовать систему внутреннего контроля над правильностью формирования отчетности по МСФО. При этом для настройки и тестирования требуется разделение информационной системы по различным участкам учета - транзакционному, трансформационному и консолидационному блокам.

Список литературы:

1. Заббарова О.А. Механизм трансформации отчетности российских предприятий в отчетность по МСФО // Международный бухгалтерский учет. - 2012. - №1.
2. Гетьман В.Г. Международные стандарты учета и финансовой отчетности. - М.: ИНФРА-М, 2013. - 559 с.
3. Интернет-бухгалтерия «Мое дело». [Электронный ресурс]. URL: www.stavd.ru. (Дата обращения 17.05.2017).
4. Палий В.Ф. Международные стандарты учета и финансовой отчетности: Учебник. - 6-е изд., испр. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2013. - 506 с.
5. Султанова М.К. Оценка стоимости нематериальных активов в условиях конвергенции международной и российской систем финансовой отчетности // Управленческий учет. - 2016. - №2. - С. 100-107.

Таблица 2 - Баланс, скорректированная с учетом требований МСФО

Актив	Входящий баланс		Корректировка		После корректировки	
	Дт	Кт	Дт	Кт	Дт	Кт
Нематериальные активы	938000			385000	553000	
Основные средства	829139		500000		1329139	
Отложенные налоговые активы	4305				4305	
Запасы	293052				293052	
НДС по приобретенным ценностям	10928				10928	
Краткосрочная дебиторская задолженность	2018734				2018734	
Финансовые вложения	70834				70834	
Денежные средства и денежные эквиваленты	17874				417874	
Прочие оборотные активы	4704				4703	
БАЛАНС						
Уставный капитал	58480					58480
Резервный капитал	2984			2984		2984
Накопленная прибыль (убыток)	716386		16386			700000
Заемные средства	1200000					
Отложенные налоговые обязательства	4658	4658				0

Продолжение таблицы 2

Актив	Входящий баланс		Корректировка		После корректи- ровки	
	Дт	Кт	Дт	Кт	Дт	Кт
Кредиторская задолженность	662730					662730
Оценочные обязательства	22495					22495
БАЛАНС	3250548	4658	16386	21044	2816125	685225

Источник: составлено автором

6. Султанова М.К. Вопросы учета и оценки нематериальных активов коммерческих организаций // Экономика и предпринимательство. -2015. - №7 (60). - С. 633-636.

УДК 348.4 Л-68

ББК 67.404.212.47-32

Л.В. Лобова

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ф.Д. Байрамов

**ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЖИЛЫМИ
ПОМЕЩЕНИЯМИ СИРОТ И ДЕТЕЙ, ОСТАВШИХСЯ БЕЗ
ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ**

**WETLIKE PROBLEME VAN DIE VERSKAFFING VAN BEHUISSING
VIR WEESKINDERS EN KINDERS ONTNEEM VAN OUERLIKE
SORG**

ЛОБОВА Людмила Владимировна – студентка 4 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: lobova3112@yandex.ru).

Научный руководитель:

БАЙРАМОВ Фарман Джангир оглы – к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой «Общеправовых дисциплин» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: bfarman@mail.ru).

ЛОВОVA Lyudmila Vladimirovna – 4th student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: lobova3112@yandex.ru).

Research Supervisor:

BAIRAMOV Farman Jangirovich – Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Civil Law Disciplines», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: bfarman@mail.ru).

Аннотация. Ввиду последних изменений, следует отметить, что с 1 января 2013 г. действует новый порядок предоставления жилых помеще-

ний детям-сиротам. Поэтому рассматриваемая тема в настоящее время актуальна, т.к. в научных кругах мнение по этому поводу разделилось.

Ключевые слова: *жилые помещения, договор специализированного найма, неотъемлемость, дети-сироты.*

Abstract. *In view of recent changes, it should be noted that from January 1, 2013, a new procedure for providing housing to orphans is in force. Therefore, the topic under consideration is currently relevant. In scientific circles the opinion on this issue was divided.*

Keywords: *with disabilities, contract of specialized hiring, inalienability, orphans.*

Отметим, что Семейный кодекс Российской Федерации к категории «дети» относит лиц, не достигших восемнадцатилетнего возраста (ст. 54 СК РФ) [1]. Однако в настоящем исследовании термин «дети» мы будем рассматривать в более широком смысле, охватывая не только несовершеннолетних, но и лиц из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, уже достигших совершеннолетия (далее - дети-сироты).

Правовые основания обеспечения жилыми помещениями детей-сирот регламентированы в ст. 8 Федерального закона от 21 декабря 1996 г. №159-ФЗ «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей» (далее - ФЗ №159-ФЗ) [2].

Ввиду последних изменений, следует отметить, что с 1 января 2013 г. действует новый порядок предоставления жилых помещений рассматриваемым категориям лиц, который в научной литературе именуется как «двухуровневый» [3]. Ранее жилые помещения детям-сиротам предоставлялись из фонда социального найма во внеочередном порядке. Сейчас же жилые помещения предоставляются детям-сиротам на общих основаниях по договору специализированного найма сроком на пять лет.

Новый механизм предоставления жилых помещений детям-сиротам, по мнению одних авторов (А. Тарасова) должен изменить ситуацию к лучшему, создав условия для сокращения отдельных видов нарушений жилищных прав детей-сирот уже в краткосрочный период. Однако некоторые авторы (И.О. Лазаренкова, Т.В. Головань) не без основания оценили законодательные новеллы преимущественно негативно с точки зрения обеспечения жильем детей-сирот.

Так, например, И.О. Лазаренко в своих научных трудах анализирует изменения в законодательстве, касающиеся порядка обеспечения жилыми помещениями детей-сирот. Автор приходит к следующему выводу: «Ос-

новой новеллой является отмена права на внеочередное предоставление жилых помещений по договору социального найма. Если прежде лица, которым фактически оно не было предоставлено, могли обратиться в суд и добиться принудительного осуществления своего права, то в настоящее время такая возможность отсутствует, поскольку конкретный срок предоставления жилого помещения в законе не закреплён» [4].

Отметим, что скорей всего, меняя модель предоставления жилых помещений, государство намеренно снизило социальную нагрузку на фонд социального жилья. Анализ судебной практики показал: «Отсутствие в законодательстве положений о сроке, в течение которого жильё должно быть предоставлено гражданам, имеющим право на его внеочередное предоставление, свидетельствует о том, что жильё указанной категории граждан должно быть предоставлено незамедлительно после возникновения соответствующего субъективного права - права на получение жилого помещения вне очереди» [5].

Все тот же анализ судебной практики позволяет одновременно сделать «парадоксальный» вывод, который ставит позицию И. О. Лазаренко под сомнение. С одной стороны, когда действовал внеочередной порядок предоставления жилых помещений, подразумевающий, как было отмечено выше, незамедлительность исполнения субъективного права детей-сирот на жилые помещения, то в настоящий момент ситуация несколько не изменилась, изменилась только мотивировка суда.

Удовлетворяя иски детей-сирот об обязанности ответчика заключить договор специализированного найма, суды ссылаются на то, что действующее законодательство не устанавливает срок предоставления жилых помещений детям-сиротам. В результате чего рассматриваемое правоотношение не может быть поставлено в зависимость от наличия или отсутствия денежных средств в бюджете, либо от номера в очередности, или даже от права других детей-сирот, которые стоят на очереди под ближайшим номером [6].

Вместе с тем, в некоторых субъектах Российской Федерации существует практика предоставления таким сиротам временного жилья из маневренного жилищного фонда либо денежных средств на его снятие. Такая политика носит, как правило, добровольный характер и напрямую зависит от наличия в бюджете регионального уровня денежных средств.

На первый взгляд кажется, что проблема решена. Однако камнем преткновения в сложившейся ситуации является отсутствие в судебной практике единого подхода в понимании понятий «компенсация» за наём жилого помещения и «убытки» связанные с ней.

Показательным примером является дело Паршуковой, которая относится к категории детей-сирот, и в силу закона подлежит обеспечению жильем в порядке ст. 8 ФЗ № 159-ФЗ. Решением суда от 10 марта 2015 г., искимые требования истицы к администрации муниципалитета об обязанности предоставить ей благоустроенное жилье из фонда специализированного найма, удовлетворены. Однако, после вступления судебного решения в законную силу, и выдачи исполнительного листа, жилье истице так и не было предоставлено, что явилось основанием для обращения в суд с требованием об обязании ответчика возместить истице расходы и убытки, связанные с наймом жилого помещения. Искимые требования истицы, решением суда от 01 декабря 2015 г., удовлетворены в части возмещения убытков, в остальной части исковых требований было отказано из-за отсутствия в действующем законодательстве нормы, которая бы не допускала нарушения права заинтересованного лица в будущем. На этом дело не было завершено: ответчик оспорил решение суда в части возмещения убытков. Его требования были удовлетворены республиканским Верховным судом ввиду отсутствия вины со стороны ответчика [7].

Как видим, в сложившейся ситуации не вызывает сомнений то, что в большинстве случаев право детей-сирот на предоставление им жилых помещений по договору специализированного найма является неоспоримым. Тем не менее, по объективным причинам незамедлительность исполнения рассматриваемого правоотношения ставится под сомнение. В том случае, если законодательство отдельного региона не предусматривает дополнительную гарантию по обеспечению жильем детей-сирот в виде предоставления им временного жилья, либо компенсационной выплаты на его снятие до фактического обеспечения жильем помещениями.

Таким образом, получается замкнутый круг: государство на федеральном уровне создало механизм реализации рассматриваемого правоотношения, однако правоприменительная практика свидетельствует о невозможности незамедлительного исполнения рассматриваемого правоотношения, вместе с тем, дополнительные гарантии в виде предоставления временного жилья или компенсационных выплат ставится в зависимость от экономического развития субъекта Российской Федерации и носят добровольный характер. И если придерживаться позиции тех авторов, которые выступают за реформирование нормы ст.8 ФЗ №159-ФЗ в части возмещения компенсационных выплат за найм жилых помещений, то фактически бремя предоставления таких дополнительных гарантий будет отнесено компетенции субъекта Российской Федерации, что по нашему мнению нецелесообразно. Дополнительная социальная нагрузка,

не всегда соизмерима с экономическим развитием субъекта Российской Федерации и это скорей всего приведет к усугублению проблемы, а не решит ее.

Одновременно необходимо напомнить, что в советский период и на первых этапах постсоветского правления жилые помещения рассматриваемой категории лиц предоставлялись в течение трех месяцев после наступления соответствующих обстоятельств [8]. Данное правоотношение являлось безотлагательным и предполагало незамедлительность исполнения. В настоящий момент в судебной практике существует позиция ответчиков, которые с одной стороны не оспаривают право детей-сирот на жилые помещения по договору специализированного найма, но в тоже время, ввиду отсутствия возможности незамедлительного предоставления жилых помещений, они просят суд отсрочить исполнение судебного решения на год [9].

Поэтому предлагаем установить годичный срок предоставления жилых помещений детям-сиротам и в абз. 3 п. 1 ст. 8 ФЗ №159-ФЗ изложить в следующей редакции: «По заявлению в письменной форме лиц, указанных в абзаце первом настоящего пункта и достигших возраста 18 лет, жилые помещения предоставляются им в течение одного года после окончания срока пребывания в образовательных организациях, организациях социального обслуживания, учреждениях системы здравоохранения и иных учреждениях, создаваемых в установленном законом порядке для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, а также по завершении получения профессионального образования, либо после окончания прохождения военной службы по призыву, либо после окончания отбывания наказания в исправительных учреждениях».

Список литературы:

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 дек. 1995 г. № 223-ФЗ (ред. от 30 дек. 2015 г.) // Российская газета. - 1996. - №17.
2. Федеральный закон от 21 декабря 1996 г. № 159-ФЗ (ред. от 28 дек. 2016 г.) «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей» // Российская газета. - 1996. - №248.
3. Тарасова А. Новая модель жилищного обеспечения детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, лиц из их числа // Административное право. - 2013. - №2. - С. 47-61.
4. Лазаренкова О. И. Договор найма жилого помещения специализированного жилищного фонда для детей-сирот, детей, оставшихся

без попечения родителей, и лиц из их числа как новый договор в жилищной сфере // Журнал «Законы России: опыт, анализ, практика». - 2016. - №10. - С. 81-86.

5. Апелляционное определение Ростовского областного суда от 28.11.2016 по делу № 33-20784/2016 // Консультант плюс. - Судебная практика. - Электрон. дан. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 18.04.2017).
6. Апелляционное определение Ростовского областного суда от 28.11.2016 по делу № 33-20749/2016 // Консультант плюс. - Судебная практика. - Электрон. Дан. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 18.04.2017).
7. Апелляционное определение Верховного суда Республики Коми от 18.02.2016 по делу № 33-1087/2016 // Консультант плюс. - Судебная практика. - Электрон. дан. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 18.04.2017).
8. Жилищный кодекс РСФСР (принят ВС РСФСР 24 июня 1983 г.) // Ведомости ВС РСФСР. - 1983. - №26. - С. 883.
9. Апелляционное определение Ростовского областного суда от 28.11.2016 по делу № 33-20784/2016 // Консультант плюс. - Судебная практика. - Электрон. дан. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 18.04.2017).

УДК 347.4
ББК 67.304.1

Г.В. Андреев
Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ю.А. Шабанова

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ВСЛЕДСТВИЕ НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ

OBLIGATIONS DUE TO UNJUST ENRICHMENT

АНДРЕЕВ Гаврил Владимирович – студент 3 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: gavril.andreev2012@yandex.ru).

Научный руководитель:

ШАХБАНОВА Юлия Алибековна – к.ю.н., доцент, кафедры «Гражданское право и процесс» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: juliya_s.a@mail.ru).

ANDREEV Gavril Vladimirovich –3rd year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: gavril.andreev2012@yandex.ru).

Research supervisor:

ШАКХБАНОВА Julia Alibekovna – Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Civil Law and Process», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: juliya_s.a@mail.ru).

Аннотация. В статье анализируется понятие неосновательного обогащения, обязательства вследствие неосновательного обогащения и доказывание факта неосновательного обогащения.

Ключевые слова: неосновательное обогащение, обязательства вследствие неосновательного обогащения, доказывание.

Abstract. The article analyzes the concept of unjust enrichment, the obligation owing to unjust enrichment and the proof of the fact of unjust enrichment.

Keywords: unjust enrichment, the obligation owing to unjust enrichment, proof.

Статья 1102 ГК РФ не содержит прямого указания понятия неосновательного обогащения: «Лицо, которое без установленных законом, иными правовыми актами или сделкой оснований приобрело или сберегло имущество (приобретатель) за счет другого лица (потерпевшего), обязано возвратить последнему неосновательно приобретенное или сбереженное имущество (неосновательное обогащение)...»[1], но можно вывести из этой статьи определение неосновательного обогащения: «Неосновательное обогащение - имущество, сбереженное или приобретенное без установленных законом, иными правовыми актами или сделкой оснований».

К основным признакам неосновательного обогащения относятся следующие:

- увеличение ценности или сохранение имущества приобретателя. При этом принимается во внимание не только номинальное увеличение имущества приобретателя, но и то, появилась ли от такого приобретения реальная экономическая выгода;

- обогащение одного лица за счет другого, т.е. уменьшение имущества потерпевшего;
- отсутствие юридического основания для перехода ценности от одного лица к другому[3].

Неосновательное (незаконное) обогащение возникает при отсутствии либо одного, либо обоих элементов, характеризующих правомерность получения имущественной выгоды участником правоотношения. Оно может возникнуть как при наличии между субъектами договорного правоотношения, так и при его отсутствии (внедоговорные отношения).

По способу обогащения денежными средствами выделяют неосновательное сбережение и приобретение (получение).

Под неосновательным приобретением имущества можно понимать увеличение объема имущества у приобретателя и одновременное уменьшение его объема у потерпевшего.

Под неосновательным сбережением имущества можно понимать не израсходованные средства приобретателя (экономии собственного имущества за счет имущества потерпевшего либо невыплаты ему положенного вознаграждения).

Неосновательное обогащение не является мерой гражданско-правовой ответственности, так как приобретатель не несет никаких потерь, ведь он по сути, возвращает не свое законно приобретенное имущество, а имущество потерпевшей стороны, которое он удерживает без правового основания.

Приобретатель обязан совершить одно или в разных сочетаниях несколько следующих действий:

- возратить имущество в натуре;
- возместить его стоимость;
- возратить или возместить неполученные доходы[6].

Общее правило относительно требования потерпевшего к приобретателю сформулировано в п. 1 ст. 1104 ГК РФ - неосновательно полученное имущество должно быть возвращено в натуре (принцип натуральной реституции). Данное требование выполнимо только относительно вещей (материальных благ), независимо от того, являются вещи родовыми или индивидуально-определенными.

При отсутствии возможности возврата вещи в натуре приобретатель, по ст. 1105 ГК РФ обязан возместить ее стоимость на момент приобретения, а также убытки, вызванные последующим изменением стоимости имущества, если приобретатель не возместил его стоимость немедленно после того, как узнал о неосновательности обогащения.

Приобретатель обязан возратить или возместить потерпевшему все доходы, которые он извлек или должен был извлечь из этого имущества. Доходы возвращаются в натуре или возмещаются в денежной форме с момента, когда приобретатель узнал или должен был узнать о неосновательном обогащении. Приобретатель при возврате реально полученных доходов, связанных с неосновательным обогащением и поступивших в его собственность, передает свое, но, по существу, не должное ему принадлежать чужое имущество. При возмещении доходов, которые он не получил, но должен был получить, неосновательно владея чужим имуществом (идеальные доходы), приобретатель отдает часть законно принадлежащего ему имущества.

Вина самого потерпевшего не играет никакой роли при принятии судом решения об удовлетворении или отказе в иске. Главное - доказать, что:

- вещь приобретена или сбережена за счет истца;
- основания приобретения или сбережения не основаны ни на договоре, ни на законе;
- присутствует причинно-следственная связь между утратой потерпевшего и обогащением приобретателя [4].

В предмет доказывания неосновательного обогащения входят:

- факт приобретения или сбережения спорного имущества;
- отсутствие законных оснований для обогащения;
- размер неосновательного обогащения.

Доказательства перечисленных обстоятельств должны быть представлены в совокупности[5].

Теперь перейдем к судебной практике. Существуют случаи, когда суд отказывал в удовлетворении иска возратить неосновательное обогащение, из-за недоказанности истцом отсутствия у ответчика правовых оснований удержания имущества. В свое время ВАС РФ в постановлении №11524/12 указал что: «...распределение бремени доказывания в споре о возврате неосновательно полученного должно строиться в соответствии с особенностями оснований заявленного истцом требования. Исходя из объективной невозможности доказывания факта отсутствия правоотношений между сторонами, суду на основании статьи 65 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации необходимо делать вывод о возложении бремени доказывания обратного (наличие какого-либо правового основания) на ответчика»[2]. Мы считаем, что данное суждение может быть применено и в гражданском судопроизводстве.

В заключении хочется сказать, что неосновательное обогащение является результатом внедоговорных отношений и поэтому государство, что-

бы вернуть эти отношения в законные рамки, установило обязательство вернуть неосновательное обогащение и остальные, известные со времен древнего Рима. Однако доказывание факта неосновательного обогащения, является в определенной степени проблематичным.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // СЗ РФ, 29.01.1996. - №5. - С. 410.
2. Постановление Президиума ВАС РФ от 29.01.2013 N 11524/12 по делу N А51-15943/2011 // «Вестник ВАС РФ». - 2013. - №7.
3. Гонгало Б.М. Гражданское право: Учебник. Т 2. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Статут, 2017. - 543 с.
4. Грушевская Е.П. Институт неосновательного обогащения и судебная практика его применения в Российской Федерации: учебно-методическое пособие для бакалавриата - СПб: Санкт-Петербургский юридический институт (филиал) Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации, 2014. - 28 с.
5. Рассолов М.М., Алексий П.В., Кузбагаров А.Н. Гражданское право: Учебник. 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. - 916 с.
6. Суханов Е.А. Российское гражданское право: Учебник. Т 2. - 2-е изд., стереотип. - М.: Статут, 2011. - 1208 с.

УДК 629.7

ББК 39.6

О.Е. Сивцева

Научный руководитель: к.и.н., доцент А.И. Каирова

КОНСТАНТИН ЦИОЛКОВСКИЙ - ГРАЖДАНИН ВСЕЛЕННОЙ

CONSTANTINE CIOLKOVSKY - CITIZEN OF THE UNIVERSE

СИВЦЕВА Олеся Евгениевна - студентка 3 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (olesyasisiv@yandex.ru).

Научный руководитель:

КАИРОВА Алла Игнатовна - к.и.н., доцент, заведующая кафедрой «Теории и истории государства и права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: urfac-0114@mail.ru).

SIVTSEVA Olesya Evgenevna - 3rd student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (olesya-siv@yandex.ru).

Research supervisor:

КАИРОВА Алла Игнатьевна - Candidate of Historical Sciences, Associated Professor, Head of the Department «Theory, History of State and Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: urfac-0114@mail.ru).

Аннотация. *Все со школьной скамьи знают великого учёного – теоретика Константина Эдуардовича Циолковского, но не все знают историю о его личной трагедии, описанную в его труде «Черты моей жизни».*

Ключевые слова: *Циолковский, наука, Космос, личная жизнь.*

Abstract. *Everyone knows the great scientist, the theorist Konstantin Tsiolkovsky, from the school's bench, but not everyone knows the story of his personal tragedy, described in his work «The Features of My Life.»*

Keywords: *Tsiolkovsky, science, space, life.*

К.Э. Циолковский родился в позапрошлом веке, жил в маленьком провинциальном городке, каких тысячи, работал простым учителем математики, его мир был лишен ясных звуков и чётких очертаний всю жизнь его преследовали бедность, болезни и насмешки. В этой жизни он был аскет и изгой, но у него была другая жизнь, о которой мало кто знал в ней он был учёный - пророк, в своём воображении он легко преодолевал силу земного притяжения и здесь, среди звёзд, он был свободен и бессмертен. Он был уверен, что люди состоят из «атомов духов». Пройдут миллионы лет, человечество преобразится в лучистую энергию, и расселится во Вселенной.

Он писал о себе так: «17 сентября 1857 г. появился новый гражданин Вселенной Константин Циолковский» [3, с. 4]. Это произошло в Рязанском селе Ижевское, в семье польского дворянина Эдуарда Циолковского и дочери, крещенного татарина, в девичестве Марии Юмашевой. Родители очень любили маленького Костю и из-за особенности характера называли «птицей» и «блаженным». Он любил лазить по деревьям, забираться

на крыши домов и прыгать с высоты, только так можно испытать чувство свободного полёта.

Но однажды эта счастливая жизнь закончится и начнётся совсем другая. Это случилось, когда ему было 10 лет. В начале зимы, Костя катался на санках и простудился, после мучительной болезни scarлатиной, он почти оглох. Оказавшись в новом для себя мире, без ясных звуков привычного общения со сверстниками, он замкнулся, ушёл в себя: «Что же со мной сделала глухота? Она заставляла меня страдать каждую минуту моей жизни, проведённую с людьми, я чувствовал себя изгоем, я как бы отупел, ошалел, постоянно получал насмешки. В силу ограниченности житейских впечатлений моя биография не может быть такой же красочной, как у людей нормальных. Это - биография калеки.» [3, там же].

Вскоре, семья переехала в Вятку, здесь Костя попытался учиться в обычной гимназии, но, увы, из-за глухоты просто не слышал учителей, через три года его отчислили за неуспеваемость.

Отняв у мальчика привычный мир, глухота подарила другой. Внутри себя, Костя выстраивал особый мир, в котором реальное перемешано с фантастическим, его манит Космос там, среди звезд, отныне он будет счастлив. Он мечтает добраться туда, только пока не знает, как?

Гимназию и друзей заменили книги, они дают не только пищу его богатому воображению, но и массу практических знаний.

Потом, отец, приметив его сообразительность, решает отправить Константина в Москву, в Техническое училище, об этом сам Циолковский вспоминал так: «Ну, что я мог сделать со своей глухотой? Какие связи завязать? Без знания жизни я был «слепой» в отношении карьеры и заработка. Я получал из дома 10-15 рублей в месяц, питался одним чёрным хлебом, не имел даже картошки и чая. За то, покупал книги, трубки, ртуть, серную кислоту» [3, с. 17].

Ему было всего 16, когда пришлось выживать вопреки бедности и глухоте, в чужом городе. Он целыми днями пропадал в Румянцевской библиотеке, за три года он прошел весь курс математики и физики, а ещё он зачитывался романами Жюль Верна, в которых от Земли до Луны можно было долететь за 97 часов.

В 1879 г. Циолковский напишет «Вычисления, относящихся к вопросу о межпланетных сообщениях». Но одними мечтами сыт не будешь, приходилось с заоблачных высот отпускаться на такую, пока ещё, не совершенную Землю. «Пора было жениться и я, женился без любви надеясь, что такая жена не будет мной вертеть, будет работать и не помешает мне делать то же.» [3, с. 25]. И эта надежда, вполне, оправдалась.

Циолковскому исполнилось 23 года, когда он женился на дочери священника Варваре Соколовой. Случилось это в Боровске, куда он был назначен на должность учителя арифметики и геометрии в уездное училище. В день венчания Циолковский купил у соседа токарный станок и резал стёкла для электрических машин. Очень быстро новый учитель прослыл в Боровске чуть ли не городским сумасшедшим. В его доме сверкали электрические молнии, гремели громы, загорались огни. Редких смельчаков, которые отваживались зайти, хватал за нос или за пальцы электрический осьминог, по комнатам, как живой, бродил надутый водородом резиновый мешок. Однажды, обыватели были до смерти напуганы, летящим над городом и рассыпающим искры, огромным шаром [1, с. 7].

В 1882 г. Циолковский разработал свою первую научную теорию взаимодействия молекул газа, он отправил рукопись в русское Физико-химическое общество. Ответ пришёл от самого Менделеева: «Кинетическая теория газов была открыта 25 лет назад!» [2, с. 3]. Правда, Менделеев и учёные мужи оценили его талант и предложили стать членом Физико-химического общества, но Циолковский отмолчался, но разве он мог написать, что у него просто нет денег на членский взнос? Но Циолковский словно не видел своей нищеты, его занимала теория дирижабля. И даже глядя себе под ноги он умудрялся видеть звёзды.

В 1892 г. Циолковский приехал в Калугу, в уездное училище. «В городском саду, летом часто была музыка и я с увлечением не пропускал ни одного концерта, становился у самого павильона и только так мог уловить все нюансы. Музыкальный слух у меня был, и я что бы не ни слышал через некоторое время воспроизводил своим бессловесным птичьим пением.» [3, с. 28].

Новый дом, в котором поселились Циолковские, тоже стал лабораторией. Он ставил эксперименты по сопротивлению воздуха и воды приборы создавал сам сначала маленькие, потом большие, которые загромоздили всю комнату.

Наконец увидел свет «Аэростат, металлический, управляемый» деньги на её издание собирали всем миром, но книга продавалась плохо. Он думал о космическом корабле и площадке для его посадки. В своём очерке «На луне» описывает неведомый мир, расположенный за 38 тысяч километров от Земли. «Чёрном куполе небосвода, синее Солнце и неподвижны, как шляпки серебряных гвоздей, звёзды. Безводная пустыня нет вера, шелестящего на Земле травой, покачивающий верхушки деревьев. Не слышно стрекотание кузнечика, не видно, ни птиц, ни пёстрых бабочек. Кругом только высокие угрюмые горы и пропасть...» [6, с. 5].

Фантастика, но, если бы он знал, что не пройдёт и сотни лет и человек ступит на Луну. Один из кратеров Луны получит имя «Циолковский».

В 1896 г. Циолковский начал писать «Исследование мировых пространств реактивными приборами». Через год он вывел основные формулы для движения ракеты. Своими силами, дома, Циолковский создаёт воздуходув - аэродинамическую трубу. Он был первым в нашей стране, кто использовал её для поиска новых закономерностей полёта с малыми скоростями [5, с. 11]. Стал одним из основателей экспериментальной аэродинамики.

Циолковский переходит работать в Женское епархиальное: «Училище, как раз подходило к моему увечью, ибо надзор был превосходный. Сам по глухоте я не мог следить за порядком. Девуца становилась рядом со мной, у левого уха, голоса молодые, звонкие и я добросовестно мог выслушивать и оценивать знания» [3, с. 45].

В своей повести «Вне Земли» Циолковский описывает фантастическую планету. Здесь, в огромной оранжерее, растут фрукты и овощи. Люди на космическом корабле ни в чём не знают нужды, здесь буквально райское существование, особенно для больных и слабых [4, с. 62].

В 1896 г. Циолковский приступил к своему главному труду, в котором вычислил скорость выхода звездолёта в Космос. «Учение о реактивном звездолёте».

В 1914 г. Циолковского пригласили в Калужское реальное училище, чтобы рассказать о полётах к другим планетам. После этого его последователем стал Александр Чижевский, впоследствии создатель гелиобиологии - науки о неразрывной связи жизни и Солнца. Часто они беседовали о космическом будущем человечества, спорили. Чижевский утверждал, что жизнь, в большей степени, явление космическое, чем земное. Атомы живого существа связаны невидимыми нитями с атомами природы и космоса. А Циолковский считал, что человек состоит из «атомов - духов» - они элементы мировой субстанции и способны чувствовать [2, с. 9].

«С началом революции в Москве учреждена Социалистическая академия, я заявил ей о себе и послал свою печатную автобиографию, был избран членом, но я уже был разбит» [3, с. 85].

В стране Советов началась экспроприация, первым делом, новая власть отняла у Циолковских корову, вскоре, в июле 1918 г. была закрыта Женское епархиальное училище. Семье грозила голодная смерть. Вот тогда, Циолковский обратился в Социалистическую академию общественных наук. Ему выделили небольшое жалование, но через год звание академика не было подтверждено [2, с. 4].

В ноябре 1919 г. Циолковского арестовало Калужское ЧК, под конвоем его привезли в Москву, на Лубянку для допроса якобы он мог кому-то предать такие-то секретные сведения о положении дел на восточном фронте. В тюремной камере он провёл 2 недели. Его отпустили - советской власти нужны были советские учёные [2, с. 12]. К тому же после окончания гражданской войны в стране был «бум» гражданской авиации, надо было покорять небо и Космос. Стали печатать труды Циолковского, избрали в академию наук. Ему стали писать он принимал у себя посетителей, однажды среди них оказался Сергей Королёв, эта встреча стала знаковой для обоих. Циолковский словно передал космическую эстафету от теоретика к практику, будущему покорителю Космоса. Ведь именно Циолковский предположил, что ракеты можно использовать для освоения космического пространства и математически обосновал эту идею. Это Циолковский доказал возможность межпланетных сообщений, решил задачу посадки космических аппаратов на поверхность планет и высказал ещё огромное количество технических идей, которые и сегодня используются в космонавтике. Когда Циолковскому исполнилось 75 лет, чествование было всенародное. Земная жизнь Циолковского закончилась 19 сентября 1935., провожала его вся Калуга и когда гроб опускали в могилу, над парком проплыл дирижабль.

В заключение, хотелось бы сказать, что рамки своих возможностей мы ставим себе сами, и следующий раз, когда Вам надо будет что – то важное спросите себя: «Если не я, то кто? Если не сейчас, то когда?».

Список литературы:

1. Алексеева В.И. Философия бессмертия К.Э. Циолковского: истоки системы и возможности анализа // Журнал «Общественные науки и современность». - 2011. - №3.
2. Арлазоров М.С. Циолковский. Жизнь замечательных людей. - М.: «Молодая гвардия», 1962. - 320 с.
3. Циолковский К.Э. «Черты моей жизни». - 1935. - 125 с.
4. Циолковский К.Э. «Вне Земли: Науч.-фантаст. Повесть» / Предисл. академика А.А.Благоднарова. - М.: Сов. Россия, 1958. - 154 с.
5. Циолковский К.Э. «Исследование мировых пространств реактивными приборами: Тр. по космонавтике». - М.: Машиностроение, 1967. - 375 с.
6. Циолковский К.Э. «На Луне». - М.: Сов. Россия, 1957.

А.И. Борисова
Научный руководитель: к.э.н., доцент М.К. Султанова

**ПОРЯДОК ОЦЕНКИ И ИМУЩЕСТВА, ВНОСИМОГО
В УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ**

**THE ORDER OF VALUATION AND PROPERTY CONTRIBUTED
TO THE AUTHORIZED CAPITAL**

БОРИСОВА Александра Иннокентьевна – студентка 1 курса магистратуры факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: aksana-va@mail.ru).

СУЛТАНОВА Муслима Каримджоновна - к.э.н., доцент, заведующая кафедрой «Бухгалтерского учета, анализа и аудита» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: darmuz@mail.ru).

BORISOVA Aleksandra Innokentyevna – 1st year student of Magistracy at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University» (e-mail: aksana-va@mail.ru).

Research Supervisor:

SULTANOVA Muslima Karimdzhonovna - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor, Head of the Department «Accounting, Analysis and Audit», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: darmuz@mail.ru).

Аннотация. *Статья посвящена рассмотрению процесса и алгоритма действий при внесении недежных вкладов в уставный капитал и налогообложению доли физического и юридического лица.*

Ключевые слова: *уставный капитал, недежные вклады, оценка имущества, налогообложение*

Abstract. *The article is devoted to the consideration of the process and the algorithm of actions with the inclusion of non-deferred contributions to the authorized capital and taxation of the share of a physical and legal person.*

Keywords: *authorized capital, non-monetary contributions, property valuation, taxation*

Учет собственного капитала связано с совокупностью процедур, обязательных для юридических лиц в силу требований законодательства в области бухгалтерского учета и налогообложения, а также гражданского кодекса Российской Федерации. Нововведения, вводимые в последние годы по отношению к правилам бухгалтерского учета и налогообложения, по мнению экспертов, усложняет процесс формирования уставного капитала для многих организаций и делает имущественные взносы невыгодными.

Уставный капитал общества может складываться как из денежных, так и имущественных взносов учредителей (закон об ООО №14-ФЗ ст.15 п.1). Во втором случае стоимость переданных участником активов должна быть выражена в денежной форме. В протоколе общества указывается объект, передаваемый в уплату доли УК (наименование и идентифицирующие признаки), его стоимость в денежном выражении, решение об установлении стоимости, принятое единогласно. При этом сумма, представленная в протоколе, не может быть выше цены, определенной независимым оценщиком.

Согласно 135-ФЗ стоимость вещественного вклада, включаемого в уставный капитал фирмы, производят независимые оценщики на основе рыночной ситуации [5].

Алгоритм действий для общества, планирующего формировать или увеличивать уставный капитал за счет вещественных вкладов представлен на рисунке 1.

В небольших ООО учредители зачастую вносят свои доли вещами типа офисной мебели, ноутбука или МФУ, при этом оценке подлежат каждый объект, а бремя оплаты услуги ложится на владельца имущества. Срок составления отчета об оценке составляет в среднем от 2 дней до недели.

Ограничения на выбор оценщиков с точки зрения конфликта интересов установлены ст. 16 ФЗ №135:

- не состоять в родственных связях;
- не быть партнерами по бизнесу и не иметь отношений «работодатель-работник»;
- не являться кредитором или должником клиента;
- не иметь прав и имущественных интересов в отношении объектов оценки.

Независимый оценщик несет ответственность за завышение стоимости взноса, переданного учредителем в ООО. Например, если в трехлетний срок с момента оценки у участников возникнет субсидиарная ответ-

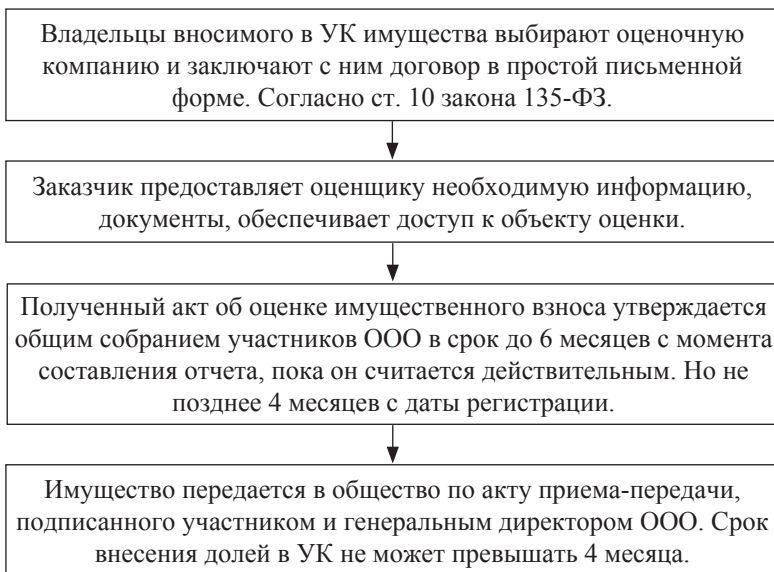


Рисунок 1- Алгоритм действий для формирования или увеличения уставного капитала за счет вещественных вкладов

Источник: Султанова М.К. Оценка стоимости нематериальных активов в условиях конвергенции международной и российской систем финансовой отчетности//Управленческий учет. - 2016. - №2. - С. 103.

ственность по обязательствам общества, оценщик также привлекается к ней солидарно в пределах допущенного завышения.

Убытки, причиненные оценщиком, компенсируются за счет:

- имущества оценщика-физического лица;
- средств оценочной компании;
- возмещения по договору страхования ответственности в пределах страховой суммы;
- компенсационного фонда СРО в пределах 5 млн. рублей за один страховой случай.

Отсутствие оценочного акта делает ничтожными сделки по внесению имущества в уставный капитал, а также может стать основанием для признания недействительным сам Устав общества. Если стоимость имущественного вклада превышает пределы по антимонопольному законодательству, ФАС обязывает не только оценить его по реальной рыночной цене, но и согласовывать с ней такую операцию до начала сделки.

Если за счет вещественного взноса происходит увеличение уставного капитала, отчет об оценке и передаточный акт прилагаются к документам, подаваемым в ФНС для регистрации в ЕГРЮЛ.

Согласно гражданскому законодательству минимальный капитал ООО, а на сегодняшний день он составляет 10 000 рублей, должен быть внесен учредителями исключительно деньгами (п. 2 ст. 66.2 ГК РФ). Все, что свыше этой суммы, участники вправе дополнять имуществом: недвижимостью, транспортом, оборудованием, оргтехникой, товаром, ценными бумагами и т.д. Какое имущество не может быть принято в качестве взноса в уставный фонд, регламентируется Уставом общества [1].

Существуют и законодательные ограничения на оплату долей в уставном капитале отдельными видами имущественных прав, а именно:

- правом бессрочного пользования землями;
- правом аренды участка, относящемуся к лесному фонду;
- арендным правом на государственную и муниципальную землю резидента особой экономической зоны;
- правом пользования имуществом, переданного ИП, предприятию малого и среднего бизнеса. [3]

Внося в уставный капитал свое имущество, участники передают обществу и право собственности на него.

Исключение - случаи, когда в акте приема на баланс есть указание на передачу вещей во временное владение и пользование на конкретный срок. При выходе учредителя из ООО его имущество продолжает оставаться в организации до даты, зафиксированного в акте. Действующий участник с единогласного разрешения общего собрания может изъять свой неденежный вклад, своевременно компенсировав фирме затраты, связанные с приобретением и использованием аналогичного имущества до окончания установленного срока.

Помимо соблюдения порядка формирования уставного капитала необходимо быть точным и однозначным в формулировках учредительных документов.

Как показывает арбитражная практика рассмотрения подобных споров, компании-заявители практически всегда уверены, что неудачно построенная фраза не может стать причиной отказа, поскольку это противоречит п. 1 ст. 23 Федерального Закона от 8 августа 2001 г. №129-ФЗ (далее - Закон №129-ФЗ). Однако на практике все складывается иначе [7].

В Налоговом кодексе нет информации о том, что уставный капитал подлежит налогообложению. Вкладываемые в него доли – это расходы самих учредителей, которые в совокупности образуют стартовый фонд

для коммерческой деятельности и обеспечения гарантий кредиторам. Однако отчуждение долей общества - это реализация имущества, вследствие которой юридическое или физическое лицо получает доход.

Доля в УК - собственность учредителя, его продажа - доход для физического лица, который обычно облагается налогом в 13%. Однако в ситуации с долями общества применяются специальные ставки и налоговые вычеты:

- Если доля принадлежала собственнику - физическому лицу до момента отчуждения более 5 лет, НДФЛ не выплачивается совсем (п. 17.2 ст. 217 НК РФ). Однако есть весома пометка - нулевая ставка касается только тех долей, которые стали собственностью учредителя после 1 января 2011 г., согласно п. 7 ст. 5 ФЗ №395-ФЗ.
- Налоговый вычет в размере от 250 тыс. рублей до 1 млн. рублей учредитель вправе получить за проданное им имущество, срок владения которым составляет меньше 3-х лет (пп.1 п. 2 ст. 220 НК РФ). Примечание есть и для этой статьи: недвижимое имущество, продаваемое учредителем, должно быть приобретено им же не ранее 1 января 2016 г.
- Вместо упомянутого налогового вычета отчуждающий долю учредитель может уменьшить полученный налогооблагаемый доход на сумму расходов, которые связаны с приобретением доли в уставном капитале (внесенные в УК деньги, расходы на его увеличение или приобретение доли). Расходы обязательно должны быть подтверждены документами. В противном случае учредителю дается налоговый вычет на сумму не более 250 тыс. рублей на доходы от выхода из ООО (пп. 2 п. 2 ст. 220 НК РФ). [3]

После всех произведенных вычетов оставшаяся сумма доходов от реализации доли в уставном капитале общества облагается фиксированным налогом в 13%.

Юридическое лицо вследствие продаж несет ответственность по двум налогам - налогу на прибыль и НДС. Согласно пп. 12 п. 2 ст. 149 НК РФ, в случае продажи доли, принадлежащей юридическому лицу, НДС не выплачивается. Следует отметить, что налоговые службы иногда спорно относятся к такого рода операциям. Скажем, продажа компании со всем ее имуществом в уставном капитале порой трактуется как продажа самого имущества в обход налогового бремени.

Для юридических лиц п. 1 ст. 284.2 НК РФ также предусмотрена нулевая ставка по налогу на прибыль, если владение долей в уставном капитале составляет более 5 лет. Такое же правило действует для собственников

долей, приобретенных после 1 января 2011 г. В любом другом случае учредитель - юридическое лицо может уменьшить налоговую базу на сумму расходов, связанных с приобретением отчуждаемой доли (пп. 2 п. 1 ст. 268 НК РФ), а после - заплатить налог в размере 20%.

Таким образом, несмотря на то, что для физических и юридических лиц предусмотрены вычеты и даже нулевые ставки по налогам за продолжительное владение долями, финансирование деятельности организации за счет акционерного капитала теряет свою привлекательность с точки зрения налогообложения.

Во-первых, изначально «пустые» для налоговых служб средства и имущество уставного капитала ООО в процессе отчуждения учредителями превращаются в объект налогообложения [7].

Во-вторых, сумма прибыли, полученная акционерным финансированием подвержена двойному налогообложению: при налогообложении этой прибыли и при выплате дивидендов.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс (ГК РФ). [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/10164072/>. (Дата обращения 25.03.2017).
2. Налоговый кодекс (НК РФ). [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/>. (Дата обращения 25.03.2017).
3. Грызунова Н.В., Аллахвердиева Л.М.К., Бабанова Е.М., Горина С.А., Дегтева Л.В., Жариков В.В., Долгополова Т.В., Литвиненко И.Л., Пономарева Г.Т., Синельникова Е.А., Султанова М.К., Тимохин Д.В., Чердакова А.В., Чугумбаева Н.Н., Чугумбаев Р.Р., Филина Ф.В., Миронова Н.А. Управление организацией: проблемы и решения. Коллективная монография. - Москва, 2016.
4. Султанова М.К. Оценка стоимости нематериальных активов в условиях конвергенции международной и российской систем финансовой отчетности//Управленческий учет. - 2016. - №2. - С. 100-107.
5. Чугумбаев Р.Р., Чугумбаева Н.Н. Базисные положения эталонного анализа хозяйственной деятельности предприятий // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. - 2015. - №1. - С. 80-85.
6. Официальная информационно-справочная система. URL: <http://www.buhgalteria.ru/article/n152820>. (Дата обращения 25.03.2017).
7. Официальная информационно-справочная система. URL: <http://www.consultant.ru>. (Дата обращения 25.03.2017).

Г.В. Андреев
Научный руководитель: к.и.н., доцент А.Ю. Озов

ВЛИЯНИЕ КАПИТАЛИСТИЧЕСКОЙ И СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ ИДЕОЛОГИЙ НА КОНСТИТУЦИИ ФРГ И ГДР

THE INFLUENCE OF CAPITALIST AND SOCIALIST IDEOLOGIES IN THE CONSTITUTION OF THE FRG AND GDR

АНДРЕЕВ Гаврил Владимирович - студент 3 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: gavril.andreev2012@yandex.ru).

Научный руководитель:

ОЗОВ Али Юсуфович - к.и.н., доцент, кафедра «Гражданское право и процесс» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: ozov-09@yandex.ru).

ANDREEV Gavril Vladimirovich – 3rd year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: gavril.andreev2012@yandex.ru).

Research Supervisor:

OZOV Ali Yusufovich - Candidate of Historical Sciences, Associated Professor of the Department «Civil Law and Process», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: ozov-09@yandex.ru).

Аннотация. *В статье анализируется влияние капиталистической и социалистической идеологий на конституции Федеративной Республики Германия и Германской Демократической республики.*

Ключевые слова: *капитализм, социализм, конституция, ФРГ, ГДР.*

Abstract. *The article analyzes the impact of capitalist and socialist ideologies in the Constitution of the Federal Republic of Germany and the German Democratic Republic*

Keywords: *capitalism, socialism, Constitution, FRG, the GDR.*

Противостояние капиталистического и социалистического вариантов мироустройства, главными носителями которых являлись Соединенные Штаты Америки и Союз Советских Социалистических Респуб-

блик, в течение свыше 40 лет угрожало перерасти из Холодной войны в «горячую».

Рассмотрев особенности той и другой конституций, можно начать делать некоторые выводы их влияния на жизнь немецких граждан. В ФРГ государственным устройством является федерация. Она построена по территориальному принципу [1]. Её субъектами являются земли. Других территориальных образований кроме земель в составе ФРГ нет. Подавляющее большинство земель образовалось после 1945 г. и не имеет ничего общего с исторически самостоятельными германскими государствами. Права земель определяются по принципу остаточной компетенции, т.е. земля имеет исключительную свободу во всех вопросах, не входящих в федеральную или в совместную компетенцию. Каждая земля имеет свой однопалатный парламент-ландтаг. Ландтаги и правительства земель решают важнейшие вопросы внутренней жизни в землях. Особенность немецкой федерации и в том, что наряду с федеральной в каждой земле имеется своя конституционная юстиция, представленная конституционными судами земель [2]. Это указывает на существование у земель собственной конституции, не противоречащей общегерманской. В начале развития ГДР были ландтаги, но вскоре земли были переименованы в округа, и конституция ГДР 1968 г. фактически утвердила унитарное государственное устройство страны. В политической системе ФРГ преобладали партии ХДС и ХСС. Их идейно политические схожи (до сегодняшнего времени существует единая фракция ХДС-ХСС). Главными положениями идеологической платформы ХДС являются о воспитательной роли семьи и церкви, поддержке частной инициативы и мелкого собственника и их защита от монополий и государства, неолиберальные концепции, консервативно-протестантские учения [3]. Первые общенародные выборы в законодательную палату ГДР состоялись в 1949 г. Партии, существовавшие и легализованные к тому времени, выступили с единой программой и единым списком кандидатов в депутаты. Квота, приходящаяся на каждую партию, была определена заранее. В 1952 г. конференция СЕПГ приняла решение о строительстве социализма. Идеологией партии можно считать марксизм-ленинизм [4]. Борьба идеологий в главе об основных правах граждан не прослеживается. В конституции ГДР права изложены более объемно и детально, по сравнению с конституцией ФРГ. Но это не значит, что в ФРГ ущемлялись права и свободы граждан (конституция признает неприкосновенные и неотчуждаемые права человека, и что основные права обязательны для законодательной, административной и судебной власти в качестве не-

посредственно действующего права) [5]. Более детальное внимание на права рабочих и профессиональных союзов в конституции ГДР обусловлено тем, что практически во всех странах социалистического лагеря главным электоральным слоем населения были рабочие. Главным инструментом борьбы против коммунизма в руках властей ФРГ была религия, т. е. церковь. Религия активно преподавалась в школах, и если исходить из того, что в истории ФРГ к власти чаще приходили ХДС и ХСС (партия ХДС 17 лет подряд 1949-1966), можно предвидеть то большое влияние католической церкви на власти. То есть церковь была союзником властей в противодействии в распространении у населения коммунистических идей. А основным инструментом борьбы ГДР против капиталистических идей было проведение идеологическое воспитание молодежи Восточной Германии в учебных учреждениях. В конституции признается свобода вероисповедания и свобода создания религиозных общин, но в той же конституции установлены некоторые ограничения влияния религии на политику (п.2 ст.42 конст 1949) [6]. Идеологическое воспитание в учебных заведениях страны уменьшило потенциал влияния религии на жизнь общества. Обе страны использовали науку и культуру в целях пропаганды. Свобода слова и доступа информации гарантировалось в обоих конституциях, но эти свободы регулировались отдельными законами. В настоящее время во многих странах мира свобода слова и свобода информации регулируются отдельными законами, и в этом нет ничего особенного. И прослеживается некоторое расхождение в отношении двух государств по поводу действия права существовавшее до создания ФРГ и ГДР, в частности право созданное в период Третьего Рейха. В ст.123 конституции ФРГ 1949, сказано, что право, действовавшее до момента первого заседания Бундестага, продолжает действовать в той мере, в какой оно не противоречит Основному закону. А исходя из преамбулы конституции ГДР 1968 г., этого не допускается [7]. Также не нужно забывать о том, что ФРГ и ГДР состояли в двух противоположных организациях, созданные для противодействия распространения идеалов капитализма или коммунизма (Организация Североатлантического договора-ФРГ с 1955 г., Организация Варшавского договора-ГДР с 1956). Это выявляет дополнительный рычаг влияния на немецкие государства со стороны противоборствующих лагерей.

Итогом данного противостояния явилось подписание 3 октября 1990 г. между ФРГ и ГДР Договора об объединении. Вводное положение гласит: «Федеративная Республика Германия и Германская Демократическая Республика - намерены завершить объединение Германии в условиях мира и

свободы в качестве равноправного члена международного сообщества...», и что: объединенная Германия: «остаётся привержена соблюдению прав человека и мира, в стремлении внести свой вклад в объединение Европы и создать мирный порядок в Европе». Конечно, после вступления договора в законную силу, объединенный народ Германии столкнулся с тяжелым процессом интеграции населения Восточной Германии с Западным (в экономическом идеологическом смысле). Но несмотря на это, свершение данного события явилось доказательством того, что несмотря на существование различных противоборствующих идеологий, страны с единой историей, во многом с одинаковыми представлениями о правах человека и гражданина, с многолетним отрицанием существования друг друга и напряженностью в двухсторонних отношениях, страны смогли найти в себе силы начать диалог и мирным путем разрешить одну из самых сложных международных проблем XX века. Итогом данного противостояния явилось подписание 3 октября 1990 г. между ФРГ и ГДР Договора об объединении [8]. Это доказывает то, что представления об основных правах и свободах человека и гражданина в идеологиях капиталистических и социалистических странах были более схожи, чем предполагалось ранее. Различия были не в отрицании прав, а в приоритете тех или других прав во мнениях этих стран. Нельзя забывать, что ни одна конституция в мире реализуется в полном объеме в реальной жизни.

Список литературы:

1. Якушев. А.В. Конституционное право зарубежных стран. Общая часть. Особенная часть (50 государств). Конспект лекций. - М.: А-Приор, 2009. - 272 с.
2. Севастьянов А.В. История государства и права зарубежных стран в вопросах и ответах: учеб. пособие. - М.: Изд-во Проспект, 2009. - 144 с.
3. Батыр К. И. История государства и права зарубежных стран - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Проспект, 2011. - 574 с.
4. Баглай М.В., Лейбо Ю. И., Энтин Л.М. Конституционное право зарубежных стран - 2-е изд., перераб. - М.: Норма, 2008. - 1056 с.
5. Конституция ФРГ 1949 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.1000dokumente.de/?c=dokument_de&dokument=0014_gru&object=translation&l=ru. (Дата обращения 18.11.2016).
6. Конституция ГДР 1949 г. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.documentarchiv.de/ddr/verfddr1949.html>. (Дата обращения 18.11.2016).

7. Конституция ГДР 1968 г. в ред. 1974 г. [Электронный ресурс]. URL: <http://worldconstitutions.ru/?p=787>. (Дата обращения 18.11.2016).
8. Договор об объединении Германии 1990 г. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gesetze-im-internet.de/einigtvtr/eingangsformel.html>. (Дата обращения 18.11.2016).

УДК 339
ББК 65

В.В. Бабич
Научный руководитель: к.э.н., доцент И.Л. Литвиненко

РАЗРАБОТКА АЛГОРИТМА ПРОДВИЖЕНИЯ ТОВАРНОЙ ПРОДУКЦИИ НА ЦЕЛЕВОМ РЫНКЕ

ALGORITHM DEVELOPMENT PROMOTION OF COMMERCIAL PRODUCTS IN THE TARGET MARKET

Бабич Виктория Васильевна - студентка 1 курса магистратуры факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: vika_kostakova@mail.ru).

Научный руководитель:

Литвиненко Инна Леонтьевна – к.э.н., доцент, кафедра «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: innalitivinenko@ya.ru).

Babich Viktoriya Vasilevna - 1st year student of Magistracy at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University» (e-mail: vika_kostakova@mail.ru)

Research Supervisor:

LITVINENKO Inna Leont'evna - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor of the Department « Management of Organization », Moscow (e-mail.ru: innalitivinenko@ya.ru).

Аннотация. *Современные условия развития российской экономики привело к тому, что российским компаниям уже недостаточно иметь хорошие продукты и услуги для увеличения объемов их продаж и полу-*

чения прибыли. Сегодня для завоевания успеха на рынке нужно донести до сознания потребителей выгоды от использования товаров и услуг. В сложившейся ситуации именно продвижение продукции позволяет осуществить передачу сообщений потребителям с целью сделать товары и услуги компаний привлекательными для целевой аудитории.

Ключевые слова: анализ данных продаж, бюджетные квоты продаж и постановка соответствующих целей, координация деятельности торговых агентов, разработка дизайна продукции, упаковки.

Abstract. *The current conditions for the development of the Russian economy have meant that Russian companies are not enough to have good products and services to increase their sales and profit. Today, to achieve success in the market, it is necessary to bring to the consumers' consciousness the benefits of using goods and services. In this situation, it is the promotion of products that makes it possible to transmit messages to consumers in order to make the goods and services of companies attractive to the target audience.*

Keywords: *analysis of sales data, budget quotas for sales and setting appropriate goals, coordination of activities of sales agents, development of product design, packaging.*

Современные условия развития российской экономики привело к тому, что российским компаниям уже недостаточно иметь хорошие продукты и услуги для увеличения объемов их продаж и получения прибыли. Сегодня для завоевания успеха на рынке нужно донести до сознания потребителей выгоды от использования товаров и услуг. В сложившейся ситуации именно продвижение продукции позволяет осуществить передачу сообщений потребителям с целью сделать товары и услуги компаний привлекательными для целевой аудитории. Таким образом, в настоящее время в системе маркетинга все более весомую роль играет комплекс продвижения продукции. Продвижением можно считать любую форму сообщений, с помощью которых фирма информирует и убеждает людей, а также напоминает им о своих товарах, услугах, идеях, общественной деятельности или других действиях, оказывающих влияние на общество. Система продвижения - это общая и конкретная коммуникационная программа, состоящая из сочетания видов продвижения, которые намерена использовать фирма. Чтобы алгоритм продвижения продукции был эффективным, требуется учет текущего состояния и перспектив развития неуправляемых факторов, а также тщательная работа над учетом управляемых факторов, что в совокупности дает возможность разработать такой алгоритм продвижения продукции, которая позволит достичь по-

ставленных маркетинговых и коммуникативных целей. Для предприятий, продающих свою продукцию на разных рынках, где наблюдаются неодинаковые товарные предпочтения, а товары требуют специфического обслуживания, целесообразна организация маркетинга по рынкам. Рынок может выступать отрасль промышленности либо сегмент однородных покупателей. Введение должности управляющего по рынку ставит запросы покупателей в центр внимания. Для каждого рынка должна быть выработана своя стратегия маркетинга. В условиях жесткой конкуренции одна из главных целей маркетинговых усилий - обеспечение успешного сбыта.

Стимулирование сбыта - важнейший элемент стратегии продвижения товара. Цель стимулирования сбыта - увеличение объемов продаж за счет стратегии проникновения в новые целевые сегменты, осуществление сбыта в намеченные сроки и получение прибыли.

Для стимулирования сбыта менеджеры используют стратегии продвижения.

Стратегия проталкивания предполагает деятельность производителя по управлению продвижением товара, направленную на оптовых торговцев, деятельность оптовиков, адресованную розничным торговцам, розничных торговцев - потребителю.

Таким образом, каждый участник маркетингового канала продвигает продукт следующему партнеру. Задача производителя - нацелить посредников на своевременную и качественную поставку товара до конечного покупателя.

Важнейшей целью стратегии продвижения является имидж компании, который складывается из реальных достоинств или недостатков фирмы, ее качеств, существующих в восприятии потребителей, и, наконец, из тех характеристик, которые привнесены специалистами из внешней среды.

Для построения имиджа необходимо изучить специфику продукции фирмы, выделить основные, наиболее реальные целевые аудитории покупателей.

Образ фирмы включает в себя философию поведения, ценности и ориентиры в области стабильности партнерства, надежности, заботы о потребителях. Имидж компании должен быть динамичным с высокой степенью адаптации к переменам экономической, социальной, психологической ситуации и требованиям моды. Алгоритм выбора целевых рынков.

Процедура выбора целевых рынков включает в себя следующие этапы:

1. Анализ и сегментирование рынка.
2. Выбор целевых сегментов рынка.
3. Позиционирование товара на рынке.

Сегментирование рынка. На данной стадии фирма проводит анализ всего рынка для определения различий в предпочтениях у потребителей одного и того же товара, после чего производится разделение рынка на четкие сегменты потребителей на основе вышеупомянутых критериев сегментации.

Современный потребительский рынок отличается высокой динамикой. Текущие потребности покупателей, показатели активности конкурентов и применяемые технологии постоянно развиваются. При этом растут как интенсивность, так и масштабы конкуренции. В таких условиях успех определяется нестандартностью подходов к выявлению новых сегментов рынка и дополнительных качеств товара. Это создает трудности для фирм, ориентирующихся на единственную нишу, так как со временем ниши товаров повышенной ценности привлекают внимание крупных компаний, ищущих новые пути развития.

Сегментирование рынка является ключом к успеху в маркетинговой деятельности, поскольку оно позволяет фирме удовлетворить нужды потребителей более эффективно, и обеспечить рост объема продаж и прибыли. Сегменты рынка постоянно изменяются и предлагают возможности для инноваций и творческого подхода сотрудников компании. Выбор целевых сегментов дает фирме отличительное преимущество.

Комплекс мероприятий и задач, направленных на реализацию стратегий сегментирования и алгоритма, составляют маркетинговую стратегию фирмы.

Разработка алгоритма фирмы очень важна, т.к. позволяет более эффективно распорядиться имеющимися ресурсами и получить максимально возможную прибыль. В наше время, когда рынок перенасыщен различными товарами и предложениями, без хорошо разработанного алгоритма любая фирма практически обречена на банкротство.

Список литературы:

1. Котлер Ф. Маркетинг Менеджмент. Экспресс-курс. - СПб: Питер, 2007.
2. Багиев Г.Л. и др. Маркетинг: Учебник для ВУЗов. - М.: Экономика, 2009. - 703 с.
3. Божук С.Г., Ковалик Л.Н. Маркетинговые исследования. - СПб: Питер, 2014. - 356 с.
4. Голубков Е.П. Основы маркетинга: учебник. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство «Финпресс», 2013. - 322с.
5. Пустынникова Ю.М. Формирование приверженности клиентов // Управление магазином. - 2013. - С. 41-47.

6. Ноздрёва Р.Б. Современные аспекты международного маркетинга. - М: МГИМО, 2010. - 254 с.

УДК 34
ББК 67

М.Л. Фролов

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Э.Р. Хасанов

ПРАВОВАЯ ОХРАНА АВТОРСКОГО ПРАВА В СЕТИ ИНТЕРНЕТ
LEGAL PROTECTION OF COPYRIGHT IN THE INTERNET
NETWORK

ФРОЛОВ Максим Леонидович – студент 1 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: maxkc123@mail.ru).

Научный руководитель:

ХАСАНОВ Эльнур Расимович – к.ю.н., доцент, кафедра «Теория и история государства и права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: hasanov.elnur@mail.ru).

FROLOV Maksim Leonidovich – 1st student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: maxkc123@mail.ru).

Research Supervisor:

KHASANOV Elnur Rasimovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of State and Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: hasanov.elnur@mail.ru).

Аннотация. Правовая охрана авторского права на объекты творческой деятельности осуществляется на национальном и международном уровне различными методами и способами. Следует отметить, что авторское право развивается активно, наравне с информационным пространством. Неудивительно, что научное сообщество заинтересовалось вопросами защиты прав авторов на произведения в сети Интернет. Выводы, приведенные в статье, свидетельствуют о том, что необходи-

мо существенно корректировать действующее национальное и международное законодательство в области охраны авторского права.

Ключевые слова: авторское право, сеть Интернет, объекты творчества, произведения, киберсквоттинг.

Abstract. *Legal protection of copyright to objects of creative activity carried out at the national and international level methods and techniques. It should be noted that copyright is actively developing, along with information space. It is not surprising that the scientific community interested in the protection of the rights of authors to works on the Internet. The findings in the article indicate that it is necessary to significantly adjust the current national and international legislation in the field of copyright protection.*

Keywords: *copyright, Internet, creativity, the works, cybersquatting.*

Исследование правовых проблем, порожденных научно-техническим прогрессом, приобрели актуальность уже в 50-70-е гг. XX в. Сегодня трудно найти сферу человеческой деятельности, которую бы не затронуло появление глобальных телекоммуникационных систем. Самая распространенная из них - сеть Интернет.

В настоящее время сеть Интернет дает неограниченные возможности для перемещения больших объектов любой информации, для копирования, однако, создает проблемы связанные с регулированием интеллектуальной собственности. Еще в 2011 г. Президентом Российской Федерации (в то время Д.А. Медведевым) поднимался вопрос о том, что обмен информацией в сети Интернет достаточно часто затрагивает авторские права, поскольку основная часть произведений имеет авторов [1].

В настоящее время в сети интернет можно выделить две основные наиболее масштабные категории правонарушений в сфере авторского прав:

- Пиратство;
- Киберсквоттинг, т.е. незаконное использование доменных имен.

Пираты (производители контрафактной продукции) получают доход от ее реализации и при этом не несут никаких расходов, связанных с созданием объектов интеллектуальной собственности. В результате этого резко снижается стимул самих авторов к творческой деятельности.

В России каждый год ущерб от пиратства составляет несколько миллиардов долларов. Эти цифры являются показателем глобальности данной проблемы. В связи с этим возникает вопрос, нужно ли ужесточить уголовную, административно-правовую и гражданско-правовую ответственность и, может быть, проблема исчезнет. Так, Е.В. Ананьева считает, что «ужесточение законодательства, в отношении таких нарушителей явля-

ется острой необходимостью и тем «инструментом», который поможет эффективно бороться и предупреждать нарушение авторских прав» [2].

Первым, кому пришлось столкнуться с масштабным пиратством, стали производители программного обеспечения. Нарушение авторских прав в области программного обеспечения остается одной из существенных проблем: потери измеряются миллиардами долларов и сотнями тысяч рабочих мест. Главный вопрос: где следует получать согласие правообладателя на распространение в интернете программного продукта и где должно выплачиваться авторское вознаграждение – в стране, где находится сервер провайдера, или в стране, где находится покупатель? Пока однозначного ответа нет.

Столь же острая проблема защиты авторского прав в интернете возникла в сфере музыкальной продукции. Технический прогресс позволил превратить музыку в цифры, которые можно бесконтрольно копировать и беспрепятственно распространять через Интернет. Так появилась новая взрывная сфера потребления, которая условное обозначение, служащее для индивидуализации информационных ресурсов в сети интернет: как правило, это адреса веб-сайтов в сети.

В интернете получил распространение бизнес, связанный с регистрацией в качестве доменных имен неизвестных или малоизвестных компаний фирменных наименований и товарных знаков всемирно известных фирм – так называемый киберсквоттинг. Суть киберсквоттинга в том, что истинный владелец лишается возможности использовать свои исключительные права на фирменное наименование и товарный знак при регистрации доменного имени. Если он решит заняться электронной коммерцией, то ему придется выкупать у предприимчивых конкурентов свои же собственные средства индивидуализации.

Подобная ситуация возникает из-за неясности в вопросе о том, является ли доменное имя средством индивидуализации и к какому из разрядов объектов интеллектуальной собственности его относить. Средства индивидуализации выполняют функцию идентификации продукции, работ и услуг юридического лица. Доменное имя также выполняет эту функцию – владелец сетевого адреса указывает его на визитных карточках, в рекламе. Следовательно, можно сделать вывод, что доменное имя относится к средствам индивидуализации. Согласно п.1 ст.10 ГК РФ признаются недопустимыми «действия граждан и юридических лиц, осуществляемые с намерением причинить вред другому лицу, а также злоупотребление правом в иных формах» [3]. Следовательно, регистрация фирменного наименования и товарного знака в качестве сетевого

адреса с целью последующей продажи его законному владельцу является нарушением ГК РФ [4].

Одним из самых крупных исков от правообладателей в отношении социальных сетей были три иска мейджоров крупных компаний. В этих исках студии настаивали на удалении конкретных аудиозаписей. Кроме того, ведущие мировые студии требовали от социальной сети внедрить технологию цифровых отпечатков, которая препятствует загрузке пиратского контента на сайт. В итоге взыскать деньги с «ВКонтакте» ни одной из студий не удалось, и в июле 2015 г. SonyMusic заключили мировое соглашение. Двум другим компаниям суд попросту отказал в выплатах. Но при этом суд обязал «ВКонтакте» внедрить технологию цифровых отпечатков. Не так давно, а, именно, 1 мая 2015 г. вступили в силу очередные положения о внесении изменений в ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и в Гражданский процессуальный кодекс РФ [5].

Подобная неоднозначная ситуация в мире, сложившаяся вокруг авторских прав в сети Интернет, позволяет утверждать, о необходимости совершенствования и развития существующих национальных и международных механизмов защиты объектов интеллектуальной собственности. Нами предлагаются следующие изменения и дополнения к национальному и международному законодательству, которые бы, по нашему мнению, способствовали охране результатов творческой деятельности в сети Интернет:

1. Разрешить проблему свободного лицензирования, например, дать возможность авторам безотзывно предоставлять права использования своих произведений на базе публичных лицензий неограниченному количеству пользователей.
2. Урегулировать вопрос воспроизведения произведений:
 - закрепить за библиотеками и архивами право на создание копий произведения без получения согласия автора или правообладателя, без обязанности выплаты вознаграждения, включая электронные копии;
 - исключить из перечня объектов авторского права, так называемые, объекты «малой формы» (комментарии в блогах, сообщения в чатах, скриншоты программ или сайтов).
3. Предлагается рассмотреть возможность уменьшения или отмены срока действия авторского права для отдельных категорий произведений, например, аудиовизуальных и фотографических объектов авторского права: срок авторского права на произведения в сети Интернет не должен превышать 70-ти лет после смерти автора, дабы не возникала проблема точного вычисления сроков охраны.

4. Разрешить вопрос о сущности и содержании общественного достоинства и условиях его формирования:
 - общественным достоянием должны считаться произведения, которые создавались по заказу государственных учреждений;
 - исключить возможность незаконного присвоения произведений, которые перешли в общественное достояние.
5. Упростить границы ответственности Интернет-провайдеров за нарушения авторских прав, если они не знали и не могли знать о подобного рода нарушениях. Следует проработать превентивный механизм - своевременно уведомлять провайдера о нарушении, имеющем место, дабы он мог своевременно его устранить, не допуская дальнейшего нарушения авторских прав. [6]

В заключение можно добавить, что защита авторских прав в сети Интернет, несомненно, важна для развития общества и права в России. Но для того, чтобы обеспечить эту защиту, необходимо найти ответы на многие вопросы, возникающие при решении споров. «Обычные» дела в сфере авторского права становится сложно рассматривать, стоит перенести их в виртуальный мир Интернета, но с течением времени необходимость решать конфликты, возникающие в Сети, в судебном порядке становится все больше и больше.

Список литературы:

1. Встреча с представителями интернет-сообщества. [Электронный ресурс]. URL: <http://kremlin.ru/events/president/news/11115>. (Дата обращения 20.04.2017).
2. Ананьева, Е.В. Ответственность за нарушение авторского права // Современное право. - 2008. - №2. - С. 22.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 03.07.2016), (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2016).
4. Казанцев С.Я., Згадзай О.Э. Авторские права и их защита в сети Интернет // Вестник Казанского юридического института МВД России. - 2010. - №1.
5. Федеральный закон от 24 ноября 2014 г. №364-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. - 2014. - №48. - С. 6645.

6. Хасанов Э.Р. Правовая охрана авторского права в сети интернет // Управление мегаполисом: Научно-теоретический и аналитический журнал. - 2015. - №6.

УДК: 34
ББК: 67.407

А.Е. Гончаров
Научный руководитель: к.ю.н., доцент О.В.Садовская

АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВОГО МЕХАНИЗМА ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

ACTUAL ASPECTS OF INSTITUTIONAL ARRANGEMENTS ENVIRONMENTAL

Гончаров Александр Евгеньевич - студент 4 курса факультета юриспруденция ФГБОУ ИВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: goncharovuf@yandex.ru).

Научный руководитель:

Садовская Оксана Викторовна – к.ю.н., доцент, кафедра «Гражданское право и процесс», ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: sadovskaya18@mail.ru).

Goncharov Alexander Evgenyevich – 4th year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: goncharovuf@yandex.ru).

Research Supervisor:

Sadovskaya Oksana Viktorovna – Candidate of Historical Sciences, Associated Professor of the Department «Civil Law and Process», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: sadovskaya18@mail.ru).

Аннотация. Механизмы охраны окружающей среды являются одним из важнейших мер в развитии экологического права Российской Федерации. Следует отметить, что эти механизмы слабо развиты либо не исполняются должным образом. Автор дает определение каждому ме-

ханизму в отдельности и приводит свое мнение о решении проблем их реализации.

Ключевые слова: экологическое право; окружающая среда; механизмы защиты окружающей среды.

Abstract. *The mechanisms of protection of the environment are one of the most important steps in the development of Russian environmental law. It should be noted that these mechanisms are poorly developed or not executed properly. The author gives the definition of each mechanism separately and leads their views on solving the problems of their implementation.*

Keywords: *environmental law; environment; mechanisms of protection of the environment.*

В настоящее время общество находится на таком этапе антропогенного влияния на биосферу, когда изменения, вызванные человеком, широко затронули всю оболочку планеты и приняли небывалые по масштабам размеры.

Охрана окружающей природной среды - это новая форма во взаимодействии человека и природы, рожденная в современных условиях, она представляет собой систему государственных и общественных мер (технологических, экономических, административно-правовых, просветительных, международных), направленных на гармоничное взаимодействие общества и природы, сохранение и воспроизводство действующих экологических сообществ и природных ресурсов во имя живущих и будущих поколений [8].

В соответствии с современными представлениями охрану окружающей среды можно обеспечить лишь путем принятия комплекса организационных, правовых и экономических мер, направленных на восстановление разрушенной природной среды и снижения уровня вредного воздействия человеческой деятельности на нее.

Механизм охраны окружающей среды можно определить как находящееся в тесном взаимодействии организационные, правовые и экономические меры, направленные на охрану природы и обеспечение благоприятных условий жизни человека.

Механизм охраны окружающей среды состоит из 6 элементов, которые в свою очередь являются самостоятельными механизмами охраны окружающей среды:

1. Организационно-правовой механизм охраны окружающей среды определяется как механизм организации и системы деятельности органов государственной исполнительной власти и органов местного самоуправ-

ления в сфере экологических отношений, возникающих в связи с охраной окружающей среды, обеспечением экологической безопасности и воспроизводством природных ресурсов [2].

Государственные органы управления, контроля и надзора в области охраны окружающей среды в РФ подразделяются на две категории: органы общей и специальной компетенции.

К государственным органам общей компетенции относятся Президент, Федеральное Собрание, Государственная Дума, Правительство, представительные и исполнительные органы власти субъектов Федерации, муниципальные органы. Эти органы определяют основные направления природоохранной политики, утверждают экологические программы, обеспечивают экологическую безопасность, устанавливают правовые основы и нормы в пределах своей компетенции, и т. д. Наряду с охраной окружающей среды государственные органы этой категории ведают и другими экологическими вопросами, входящих в круг их полномочий.

2. Экономико-правовой механизм - система экономически стимулирующих инструментов (способы воздействия, меры) охраны окружающей среды (планирование, прогнозирование, финансирование, страхование, экономическое стимулирование) [5].

Экономический механизм охраны окружающей природной среды выражается в том, что в него включаются экономические средства и методы, которые стимулируют субъектов природопользования к рациональному и бережному отношению к природе. Для решения данной задачи определено следующее:

- планирование и финансирование природоохранных мероприятий;
- установление лимитов использования природных ресурсов, выбросов и сбросов загрязняющих веществ в окружающую природную среду и размещения отходов;
- установление нормативов платы и размеров платежей за использование природных ресурсов, выбросы и сбросы загрязняющих веществ в окружающую природную среду, размещение отходов и другие виды вредного воздействия;
- предоставление предприятиям, учреждениям, организациям и гражданам налоговых, кредитных и иных льгот при внедрении ими малоотходных и ресурсосберегающих технологий, нетрадиционных видов энергии, осуществлении других эффективных мер по охране окружающей природной среды;
- возмещение в установленном порядке вреда, причиненного окружающей природной среде и здоровью человека.

3. Эколого-правовой механизм. Его образуют основные правовые институты: юридическая ответственность за экологические правонарушения; возмещение вреда, причиненного загрязнением окружающей среде.

Эколого-правовой механизм представляет собой самостоятельный институт российского экологического права и находит свое проявление в системе эколого-правовых норм и экологических правоотношений, направленных на выполнение закрепленного в законе экологического императива. Цель механизма: обеспечить материализацию эколого-правовой нормы [1].

Структура механизма состоит из четырех звеньев. Первое звено - природоохранительные нормы права, главная функция которых состоит в том, чтобы закрепить базовые экологические императивы. Второе звено включает экологические правовые нормы и нормативы. Третье звено механизма составляет гарантии, обеспечивающие выполнение как базовых, так и экологических нормативов. Четвертое звено - завершающий этап движения нормы, реализующий себя в правоотношении.

Природоохранительные правовые нормы, призванные выполнять базовые эколого-правовые функции, сконцентрированы в головном природоохранительном Законе РФ «Об охране окружающей природной среды» и экологических стандартах РФ. Закон содержит следующие виды эколого-правовых норм: нормы-принципы, нормы-приоритеты, нормы-императивы, нормы-гарантии. Экологическая стандартизация – одно из активно развиваемых направлений нормативного правового регулирования охраны окружающей среды и природопользования в России. В системе Госстандарта РФ принято более 100 стандартов (ГОСТов) [3].

4. Механизм особой охраны окружающей среды включает в себя систему специальных, установленных государством мероприятий по защите:

- особо охраняемых природных территорий и объектов;
- особо опасных зон - экологически неблагоприятных территорий.

Основным нормативно-правовым актом, регулирующим данный механизм охраны окружающей среды, является ФЗ «Об охране окружающей среды». Основные положения о зонах экологического бедствия и природных объектах, находящихся под особой охраной выражены в 8 и 9 главах настоящего ФЗ [9].

5. Идеологический механизм охраны окружающей среды - это система идеологических мер воздействия на поведение людей в целях обеспечения качества окружающей природной среды, устойчивого использования природных ресурсов, экологической безопасности человека и других объектов (экологическое воспитание, образование и т.п.).

Система идеологических мер представляет собой совокупность компонентов психологического воздействия на поведение, представления, мышление людей. В частности это образование, воспитание, культурное развитие. Справедливо было бы отнести к ним и научные разработки. Огромную роль играют так же различные средства массовой информации, среди которых все большую роль и распространение играет глобальный интернет.

Одной из составных частей идеологического механизма является экологическое образование и просвещение. Основной задачей в областях образования и просвещения является повышение экологической культуры населения, образовательного уровня и профессиональных навыков и знаний в области экологии.

6. Международно-правовой механизм. Международно-правовая охрана окружающей среды - одна из новых, продолжающих свое формирование отраслей международного права, и объясняется это, прежде всего, остротой глобальных экологических проблем. Охрана окружающей среды в международном праве представляет собой систему принципов и норм, регулирующих деятельность его субъектов по рациональному, экологически обоснованному использованию природных ресурсов и сохранению благоприятных условий жизни на Земле в интересах нынешнего и будущих поколений [7].

Международно-правовой механизм охраны окружающей природной среды основывается на отраслевых принципах международного экологического права.

Говоря о международных договорах, заключенных Россией на многосторонней основе нельзя не сказать о международном сотрудничестве со странами СНГ - бывшими союзными республиками СССР. Основным документом здесь является межправительственное соглашение «О взаимодействии в области экологии и охраны окружающей природной среды», подписанное в Москве в феврале 1992 г. представителями 10 стран [6].

В заключение, хочется сказать, о том, что для улучшения экологической ситуации в стране так же следует выделить основные направления политики государства. В качестве первого направления должно быть названо совершенствование технологии - создание экологически чистой технологии, внедрение безотходных и малоотходных производств, обновление основных фондов и др. Второе направление - развитие и совершенствование экономического механизма охраны окружающей природной среды. Третье направление - применение мер административного пресечения и мер юридической ответственности за экологические право-

нарушения. Четвертое направление - гармонизация экологического мышления. Пятое направление - гармонизация экологических международных отношений.

Список литературы:

1. Вронский В.А. Прикладная экология. Учебное пособие. - Р/на Дону: Феникс, 2014.
2. Дубовик О.В., Экологическое право, Юрист - М., 2014.
3. Жариков Е.П.. Регулирование качества окружающей среды. -Владивосток: «Дальнаука», 2014.
4. Конвенция Организации Объединенных Наций по морскому праву от 1982 г.
5. Манакин Н.А. Курс лекций по дисциплине «Экономическое право», НКИ. - М., 2015.
6. Международное право: Учебник для вузов. - 2-е изд., изм. и дополн. / Под ред. Г.В. Игнатенко, О.И. Тиунова. - М.: НОРМА, 2013.
7. Международное экологическое право: Учебник / Отв. ред. Р.М. Валеев. - М.: Статут, 2012.
8. Степановских А.С. Биологическая экология: теория и практика, М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013.
9. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Об охране окружающей среды» // «Российская газета», N 6, 12.01.2002.

УДК 005.95
ББК 65.291.6

Е.Ю. Борисова

Научный руководитель: старший преподаватель Е. М. Бабанова

РОССИЙСКАЯ МОДЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

THE RUSSIAN MODEL OF PERSONNEL MANAGEMENT

БОРИСОВА Екатерина Юрьевна - студентка 3 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: katyshka_96@list.ru).

Научный руководитель:

БАБАНОВА Елена Михайловна - старший преподаватель, кафедра «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: 7672213@mail.ru).

BORISOVA Ekaterina Yuryeuna - 3rd year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: katyshka_96@list.ru).

Research Supervisor:

БАБАНОВА Елена Михайловна - Senior Lecturer of the Department «Management of Organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: 7672213@mail.ru).

Аннотация. Становление российской модели управления персоналом происходит под воздействием американской и японской моделей, а также под влиянием российского менталитета, новых тенденций, социально-экономических и политических процессов и опыта прошлых поколений.

Ключевые слова: модель управления персоналом, российский менталитет, американская и японская модели управления персоналом.

Abstract. The formation of the Russian model of personnel management is under the influence of the American and Japanese models, and under the influence of the Russian mentality, new trends, socio-economic and political processes and experience of past generations.

Keywords: the model of personnel management, the Russian mentality, the American and Japanese model of personnel management.

Сегодня Россия проходит тот этап развития рыночных отношений, который Европа прошла несколько десятилетий назад. Признанные практики управления, уже более 20 лет приходящие к нам из западного менеджмента, в России рассматриваются как образцы для подражания. Хотя, на наш взгляд, не все западные практики применимы в российских условиях. В России нет такого богатого опыта управления предприятиями в условиях свободной конкуренции, какой имеется на Западе. Российская модель управления персоналом основывается на мировоззрении и ценностях народа. В России всегда существовала самобытная национальная модель.

Процесс формирования российской модели управления персоналом проходил под влиянием следующих факторов:

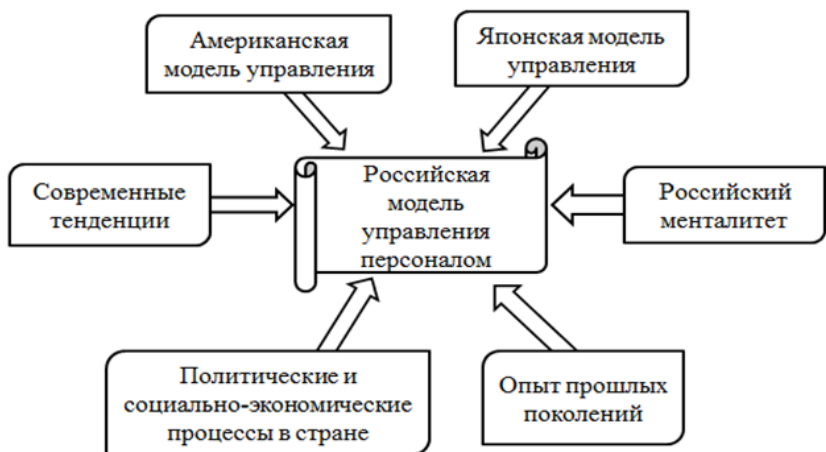


Рисунок 1 - Факторы, влияющие на формирование российской модели управления персоналом

Источник: составлено автором

Заимствование черт из американской модели управления происходит не слепо и бездумно, а на основании научно обоснованных мер и фактов. На крупных предприятиях, которые созданы частично на западном капитале, эксплуатация работников более жесткая, чем в таких же компаниях на Западе. Согласно американской модели, каждый работник рассматривается как человек, способный занимать конкретное рабочее место. На таких предприятиях работник может быстро сделать карьеру, но он часто не имеет никаких гарантий своей занятости через некоторый промежуток времени.

На предприятиях малого бизнеса один работник часто должен выполнять множество функций, которые ему несвойственны, что также как и в крупных компаниях, ведет к нестабильности положения работника. Руководство небольших компаний может использовать некоторые элементы американской модели, такие как жесткий отбор потенциальных работников по ряду завышенных критериев.

Еще одной чертой американской модели управления, которая практикуется в России, является индивидуальная ответственность работников. На российских предприятиях повышение по службе основано на личных способностях, деловых качествах, учете персонального вклада в деятельность организации, способности к восприятию нового и т.д.

В США действует жесткая структура подчинения. В российских фирмах эту черту переняли не полностью. Различия в социальном статусе и должностных обязанностях работников стимулирует желание к успеху, хотя и ведет к конкурентной борьбе.

В российской модели управления, также как и в американской, работники испытывают приверженность к профессии. Это означает, что человек может часто менять работодателя в рамках одной профессии.

На формирование российской модели управления персоналом оказывают влияние японские практики. На российских предприятиях, как и на японских, существует возможность обучения персонала. Работники могут проходить стажировки и курсы повышения квалификации за счет организации. Работник имеет некоторые социальные гарантии. За проступок он не увольняется, а например, лишается премии, получает штраф или выговор. К работникам, имеющим большой стаж работы относятся лояльнее.

Но нельзя сказать, что российская модель управления персоналом основывается только на чертах японского и американского менеджмента. Все черты перестраиваются под особый российский менталитет.

Российская модель управления формируется также под влиянием опыта прошлых лет. В СССР существовал советский подход к управлению. При таком подходе отдавалось предпочтение однообразной работе, с небольшим заработком, а на руководящие должности претендовали люди, которые имеют большой опыт работы. На некоторых российских предприятиях до сих пор существует такой подход.

На российскую модель управления персоналом большое влияние оказывает российский менталитет. Американские и японские компании, приходя на российский рынок со своей моделью управления, потерпели неудачи. Это произошло, потому что не учитывались особенности русского народа. Многие компании, смешав разные стили управления, создали свой личный стиль управления персоналом, тем самым повысив производительность.

Итак, мы пришли к выводу, что российская модель управления персоналом сочетает в себе черты американской и японской моделей, также происходит влияние российского менталитета, новых тенденций, социально-экономических и политических процессов, учитывается опыт прошлых поколений. На ведущих российских предприятиях стараются не перенимать чужой опыт полностью, а выстраивать свой, работая над ошибками.

Список литературы:

1. Иванова-Швец Л.Н. Управление персоналом: Учебно-методический комплекс. - М.: ЕАОИ, 2015. - 200 с.

2. Озеров, А.Д. Ключевые проблемы развития российской модели службы управления персоналом // Общество: Политика, Экономика, Право. - 2014. - №4. - С. 25-26.
3. Прохоров, А.П. Русская модель управления. - М.: Студия Артемия Лебедева, 2015. - 492 с.
4. Сайт «Ekonomika's nauka». [Электронный ресурс]. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2013/12/3475>. (Дата обращения 05.11.16).
5. Сайт «О персонале». [Электронный ресурс]. URL: <http://operonale.ru/upravlenie-personalom/upravlenie-personalom-upravlenie-personalom/rossijskaya-model-upravleniya-personalom-i-ee-formirovanie.html>. (Дата обращения 05.11.16).

УДК 372.851
ББК 74.262.21

Д.В. Телюшин, Е.А. Нагичев
Научный руководитель: д.ф.-м.н., профессор В.А.Кадымов

ЭКСТРЕМАЛЬНЫЕ ЗАДАЧИ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ. ЗАДАЧА О БРАХИСТОХРОНЕ

EXTREME PROBLEMS: HISTORY AND CONTEMPORANEITY. THE PROBLEM OF BRACHISTOCHRONE

ТЕЛЮШИН Дмитрий Владимирович - студент 1 курса факультета прикладная математика и информатика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: dmitri-telush@mail.ru).

НАГИЧЕВ Евгений Александрович - студент 1 курса факультета прикладная математика и информатика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: 22ct08@mail.ru).

Научный руководитель:

КАДЫМОВ Вагид Ахмедович – д.ф.-м.н., профессор, кафедра «Математика» ФГБОУ ИВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: vkadytov@yandex.ru).

Telyushin Dmitry Vladimirovich - 1st year student at the Applied Mathematics and Informatics Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: dmitri-telush@mail.ru).

Nagichev Yevgeny Alexandrovich - 1st year student at the Applied Mathematics and Informatics Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: 22cm08@mail.ru).

Research Supervisor:

Kadymov, Vagid - Doctor of Physico-Mathematical Sciences, Professor of the Department «Mathematics», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: vkadymov@yandex.ru).

Аннотация. На практике часто сталкиваются с задачами, в которых требуется найти наилучший вариант, кратчайший путь, наибольшее число с заданными свойствами и т. п. У всех жизненных проблем есть одно общее свойство: необходимо добиться наилучшего результата, выполнив определенные условия. В математике таким проблемам соответствует класс экстремальных задач.

Ключевые слова: экстремум функции; задача о брахистохроне; дифференциальное уравнение; точное решение.

Abstract: In practice, we often meet challenges that require you to find the best option, or the shortest distance or the greatest number with given properties, etc. In mathematics these problems corresponds to a class of extremal problems.

Keywords: extremum of the function; the problem of brachistochrone; differential equation; exact solution.

Очень часто перед математиками стоят задачи на нахождение наилучшего, оптимального варианта чего-либо: кратчайший путь, наибольший КПД механизма и т.д. Такие задачи носят название экстремальных задач.

В общем случае, экстремальные задачи - это задачи на нахождение экстремумов некой функций; в частном случае - наибольшего/наименьшего значения. Теория задач на отыскание наибольших и наименьших величин называется теорией экстремальных задач или теорией оптимизации. Если проблема состоит в наилучшем воздействии на какие-либо процессы, то такой раздел теории экстремальных задач называют оптимальным управлением. Забегая немного вперёд, скажем, что именно к таким задачам относится задача о брахистохроне, которой и будет уделено основное внимание в нашей работе.

Экстремальные задачи имеют очень древнюю историю. Первые из них решали ещё древнегреческие математики. Приведём здесь некоторые из

классических задач. На их решении мы останавливаться не будем, однако оставляем на размышление читателю вопрос поиска разных подходов к их решению (геометрический, аналитический способ).

Задача Герона (рисунок 1).

Даны две точки A и B по одну сторону от прямой L . Найти на L такую точку C , чтобы сумма расстояний $AC+CB$ была наименьшей.

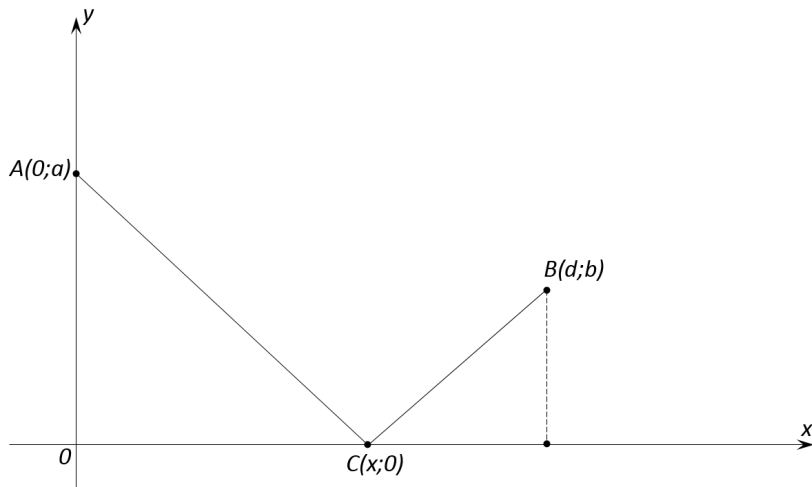


Рисунок 1 - К определению двухзвенной ломаной наименьшей длины

Как известно, искомая точка C принимает такое положение, при котором выполняется равенство углов «падения» и «отражения»:

Задача Дидоны:

Среди замкнутых плоских кривых, имеющих заданную длину, найти кривую, охватывающую максимальную площадь.

Понятно, что такой кривой будет окружность.

Задача Кеплера (рисунок 2).

Вписать в заданный круг прямоугольник наибольшей площади.

Искомый прямоугольник есть квадрат со стороной r , где r - радиус круга.

Задача Евклида (рисунок 3).

В данный треугольник ABC вписать параллелограмм $ADEF$ ($EF \parallel AB$, $DE \parallel AC$) наибольшей площади.

Известно, что искомый параллелограмм делит все стороны треугольника пополам.

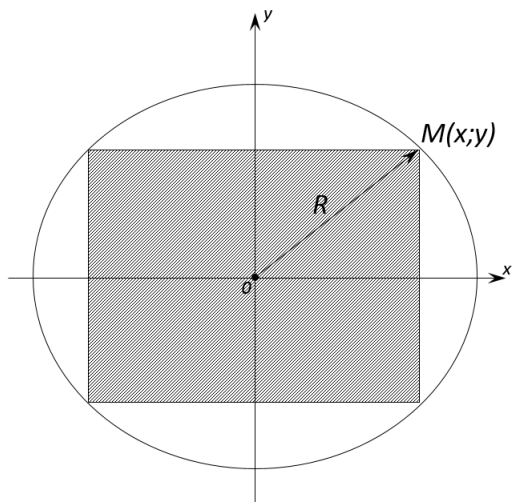


Рисунок 2 - Вписанный в круг прямоугольник наибольшей площади

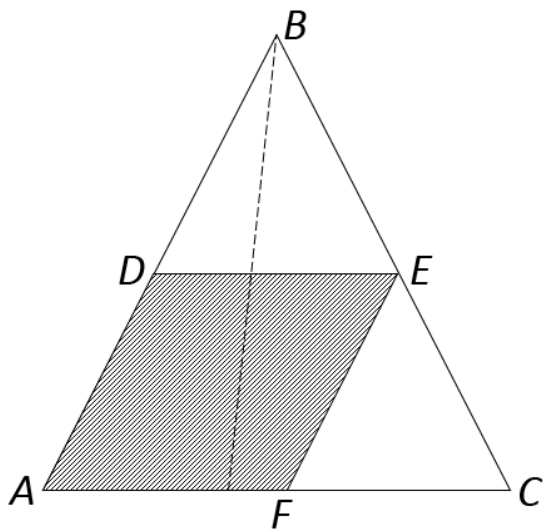


Рисунок 3 - Определение вписанного параллелограмма наибольшей площади

Подробнее же мы остановимся на задаче, которая имела огромное значение для дальнейшего развития математической мысли. В июне 1696 г. в журнале «Акта Эрудиторум» была помещена заметка швейцарского учёного И.Бернулли, в которой математики того времени приглашались к решению новой задачи, названной задачей о брахистохроне (в переводе с греческого «брахистохрона» означает «наибыстрейший»). Её условие звучит следующим образом (рисунок 4): в вертикальной плоскости даны точки А и В. Определить путь АМВ, спускаясь по которому под действием собственной силы тяжести, тело М, начав двигаться из точки А, достигнет точки В в кратчайшее время

$$T = T(x, f(x), f'(x)) = \int_0^a \frac{ds(x)}{v(x)} = \int_0^a \frac{\sqrt{1 + f'^2(x)} dx}{\sqrt{2gf(x)}}, \quad (1)$$

где $f(x)$ удовлетворяет условиям закрепления на концах:

$$f(0) = 0, f(a) = b \quad (2)$$

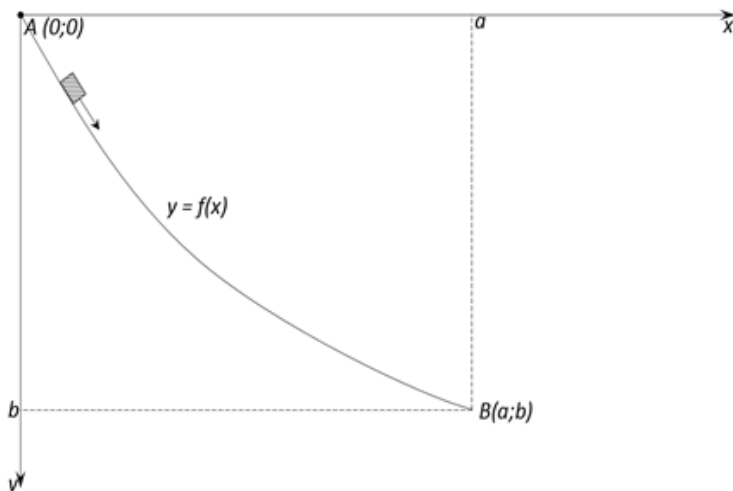


Рисунок 4 - К определению траектории движения материальной точки с наименьшим временем прохождения

Здесь $\frac{ds}{dx} = v(x) = \sqrt{2gf(x)}$ - скорость материальной точки, движущейся в вертикальной плоскости вдоль искомой кривой $y = f(x)$ под действием силы земного притяжения, а $ds(x) = \sqrt{1 + f'^2(x)}dx$ - элементарный путь, пройденный материальной точкой.

Одним из первых, кто решил задачу о брахистохроне, был Лейбниц. Позже о своих успехах заявили И. Бернулли и Лопиталь. Кроме названных, было опубликовано ещё одно, безымянное решение, в котором узнали Ньютона. Все авторы пришли к одному и тому же выводу: брахистохроной является дуга циклоиды.

Напомним, что циклоида определяется кинематически как траектория фиксированной точки производящей окружности радиуса r $\{ \displaystyle r \} R$, катящейся без скольжения по прямой. Её уравнение в параметрическом виде имеет вид:

$$\begin{cases} x = x_0 + r(\varphi - \cos \varphi) \\ y = r(1 - \sin \varphi) \end{cases} \quad (3)$$

Решение задачи о брахистохроне

Решение задачи (1) и (2) сводится к нахождению искомой траектории $y = f(x)$, удовлетворяющей дифференциальному уравнению Эйлера:

$$\frac{\partial F}{\partial y} + \frac{d}{dx} \left(\frac{\partial F}{\partial y'} \right) = 0, \quad (4)$$

где

$$F(x, y(x), y'(x)) = \frac{\sqrt{1 + y'^2(x)}}{\sqrt{y(x)}} \quad (5)$$

Заметим, что $F(x, y, y')$ явно не зависит от x ($\partial F / \partial x = 0$). Подставим (5) в уравнение (4), в результате приходим к автономному дифференциальному уравнению, не содержащему явно x :

$$2yy'' + (1 + y'^2) = 0 \quad (6)$$

Подстановка $y' = p(y)$ позволяет понизить порядок дифференциального уравнения (6), и провести интегрирование, что приводит к решению вида (3).

Задача о брахистохроне имела огромное значение для развития математики. Она дала начало новому её разделу: вариационному исчислению. Наиболее типичная задача вариационного исчисления: найти функцию, доставляющая экстремальное значение заданному функционалу.

Список литературы:

1. Тихомиров В. М. Рассказы о максимумах и минимумах. - 2-е изд., исправленное. - М.: МЦНМО, 2006. - 200 с.
2. Тракимус Ю.В., Вагин Д.В. Основы вариационного исчисления. Уч.пособие. - Новосибирск: Изд.НГТУ, 2016. - 73с.
3. Математика, которая мне нравится. [Электронный ресурс]. URL: <http://hijos.ru/2011/02/16/zadacha-o-braxistoxrone/>. (Дата обращения 20.04.2017).
4. Калькулятор «Справочный материал». [Электронный ресурс]. URL: <https://www.calc.ru/Uravneniya-Krivykh-Tsikloida.html>. (Дата обращения 20.04.2017).
5. HintFox.com. Задача о брахистохроне. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.hintfox.com/article/zadacha-o-braxistoxrone.html>. (Дата обращения 20.04.2017).

А.В. Замяткина
Научный руководитель: к.э.н., доцент М.К. Султанова

**ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА
И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ОПЕРАЦИЙ С ОСНОВНЫМИ
СРЕДСТВАМИ**

**FEATURES OF ACCOUNTING AND TAXATION OF OPERATIONS
WITH FIXED ASSETS**

ЗАМЯТКИНА Арина Владимировна – студентка 4 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: ariadnazam01101995@mail.ru).

Научный руководитель:

СУЛТАНОВА Муслима Каримджоновна – к.э.н., доцент, заведующая кафедрой «Бухгалтерского учета, анализа и аудита» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: darmuz@mail.ru).

ZAMYATKINA Arina Vladimirovna – 4th year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: ariadnazam01101995@mail.ru).

Research Supervisor:

SULTANOVA Muslima Karimdzhonovna - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor, Head of the Department «Accounting, Analysis and Audit», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: darmuz@mail.ru).

Аннотация. Настоящая статья посвящена рассмотрению основных отличий бухгалтерского и налогового учета основных средств.

Ключевые слова: основные средства; налоговый учет основных средств; различия бухгалтерского и налогового учета; таблица.

Abstract. This article is devoted to consideration of the main differences between accounting and tax accounting for fixed assets.

Keywords: fixed assets; tax accounting of fixed assets; differences in accounting and tax accounting; table.

Основные средства составляют важную часть производственно-технической базы организации и обуславливают ее производственную силу. Оснащенность организации основными средствами и эффективность их использования влияют на финансовое состояние предприятия и, как следствие, на финансовый результат деятельности компании [9].

В этом аспекте вопросы бухгалтерского учёта и налогообложения операций с основными средствами играют важнейшую роль в системе управления предприятием. Несмотря на то, что в основном правила налогового учета основных средств сходятся с правилами, которые установлены бухгалтерским законодательством, существуют некоторые принципиальные отличия, приводящие к возникновению разницы в показателях этих двух видов учета, что в свою очередь оказывает существенное влияние на сумму налоговых обязательств организации.

Как известно, для целей бухгалтерского учета основных средств организации в настоящее время руководствуются ПБУ 6/01 «Учет основных средств» [4] и Методическими указаниями по бухгалтерскому учету основных средств [3]. А налоговые аспекты, учета операций с основными средствами, регламентирует НК РФ.

Основные средства - это часть имущества организации, обладающая материально-вещественной формой, отвечающая определенным критериям в соответствии с ПБУ 6/01.

Объект признается основным средством, если он:

- предназначен для использования в производстве продукции, работ (услуг) и / или управления в течение периода свыше 12 месяцев;
- не предполагается к последующей перепродаже;
- способен приносить организации экономические выгоды (доход) в будущем.

Что касается налогового учета, то здесь под основными средствами понимается часть имущества, используемого в качестве средств труда для производства и реализации товаров (работ, услуг) или для управления организацией первоначальной стоимостью более 100 тыс. рублей [НК РФ п.1 с. 257]. Если организация имеет активы, стоимостью не более 100 тыс. рублей за единицу, то она может такие активы отражать в составе материально-производственных запасов, то есть сразу списывать их стоимость на расходы организации.

Отметим, что до 1 января 2016 г. минимальный размер стоимости, который позволяет отнести имущество к основным средствам в налоговом учете, был идентичен бухгалтерскому стоимостному ограничению (40 тыс. рублей).

Таким образом, с 2016 г. за счет различий в классификации объектов появились временные разницы при списании стоимости таких объектов на расходы для целей исчисления налога на прибыль. При этом в отношении каждого объекта, который в бухгалтерском учете отражается иначе, нежели в налоговом, необходимо показать разницу. Такое требование установлено в ПБУ 18/02 «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» [5].

Это имеет отношение ко всем без исключения основным средствам, первоначальная стоимость которых попадает в диапазон от 40 тыс. рублей до 100 тыс. рублей включительно.

Также временные разницы появляются в случае, если в бухучете компании объекты стоимостью менее 40 тыс. рублей отражаются в составе основных средств, а не в составе МПЗ. Для наглядности, отразим в таблице 1 правила учета ОС в налоговом и бухгалтерском учете, действующие с 2016 года, а также стоимостные интервалы, в которых образуется или не образуется временная разница.

Таблица 1 - Правила учета основных средств в налоговом и бухгалтерском учете с указанием факта появления разниц

Первоначальная стоимость объекта	Отражение в БУ при вводе в эксплуатацию	Отражение в НУ при вводе в эксплуатацию	Образование временной разницы
до 40 000 руб.	выбрать один из двух способов: 1. включить в состав МПЗ и списать на текущие расходы; 2. включить в состав ОС и амортизировать	списать на текущие расходы при вводе в эксплуатацию	да
от 40 000 руб. до 100 000 руб. включительно	включить в состав ОС и амортизировать	списание на текущие расходы при вводе в эксплуатацию	да
свыше 100 000 руб.	включить в состав ОС и амортизировать		нет

Источник: составлено автором на основе Маврицкая Елена «Учитываем основные средства стоимостью от 40 тыс. до 100 тыс. рублей: как отразить временные разницы»/Официальный сайт «Онлайн Бухгалтер»

рия», 2016 г. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.buhonline.ru/pub/beginner/2016/1/10710>. (Дата обращения 02.04.2017).

Основные средства принимаются к бухгалтерскому учету по первоначальной стоимости. При формировании первоначальной стоимости объектов основных средств некоторые расходы, учитываемые в бухгалтерском учете, в целях налогообложения не учитываются (таблица 2).

Таблица 2 - Учет расходов при формировании первоначальной стоимости объектов основных средств в бухгалтерском и налоговом учете

Вид расходов	В бухгалтерском учете	В налоговом учете
Суммы, уплаченные продавцу (за исключением НДС, который принимают к вычету, и других возмещаемых налогов)	Включают в первоначальную стоимость (п. 8 ПБУ 6/01)	Включают в первоначальную стоимость (ст. 257 НК РФ)
Расходы на доставку и доведение основного средства до состояния, пригодного к использованию	Включают в первоначальную стоимость (п. 8 ПБУ 6/01)	Включают в первоначальную стоимость (ст. 257 НК РФ)
Таможенные пошлины и таможенные сборы	Включают в первоначальную стоимость (п. 8 ПБУ 6/01)	Включают в первоначальную стоимость (п. 1 ст. 257 НК РФ)
Суммы, уплаченные за информационные, консультационные услуги, связанные с покупкой объекта	Включают в первоначальную стоимость (п. 8 ПБУ 6/01)	Включают в первоначальную стоимость (п.1 ст. 257 НК РФ)
Государственная пошлина, уплачиваемая в связи с приобретением недвижимого имущества	Включают в первоначальную стоимость (п. 8 ПБУ 6/01)	Учитывают в составе прочих расходов (ст. 264 НК РФ)

Продолжение таблицы 2

Вид расходов	В бухгалтерском учете	В налоговом учете
Суммы, уплаченные за посреднические услуги, связанные с покупкой основного средства	Включают в первоначальную стоимость (п. 8 ПБУ 6/01)	Включают в первоначальную стоимость (п.1 ст. 257 НК РФ)
Проценты по кредитам, полученным для покупки объекта, не являющегося инвестиционным активом	Учитывают в составе прочих расходов (п. 7 ПБУ 15/2008)	Учитывают в составе внереализационных расходов (ст. 265 НК РФ)
Услуги нотариуса, связанные с регистрацией договора, по которому фирма получает право собственности	Включают в первоначальную стоимость (п. 8 ПБУ 6/01)	Включают в первоначальную стоимость (п.1 ст. 257 НК РФ)
Затраты по полученным займам и кредитам, относящиеся к приобретению и (или) созданию инвестиционного имущества	Включаются в стоимость инвестиционного актива или учитываются в составе прочих расходов (п. 9 ПБУ 15/2008)	Не включают (п.п. 2 п. 1 ст. 265 НК РФ – внереализационные расходы

Источник: Акимова Е.В. Формирование первоначальной стоимости основных средств // Планово-экономический отдел. - 2016. - №3. [Электронный ресурс]. URL: http://www.profiz.ru/peo/3_2016/pervonachalnaja_stoimost/. (Дата обращения 04.04.2017).

Из данных таблицы 2 видно, что помимо расходов включаемых в первоначальную стоимость как в бухгалтерском, так и в налоговом учете, существуют расходы, включаемые в первоначальную стоимость только в бухгалтерском учете, а в целях налогообложения учитываемые в составе внереализационных [9].

Среди всех видов расходов указанных в вышеупомянутой таблице выделяются расходы на проценты по кредитам. Согласно ПБУ 15/2008

«Учет кредитов и займов» [6], проценты по кредитам, полученным для покупки основного средства, учитываются в составе прочих расходов, что нельзя сказать о налоговом учете.

Нормы налогового законодательства предусматривают включение процентов по всем видам заимствований в состав внереализационных расходов. Следовательно, для целей налогообложения первоначальная стоимость объекта основных средств, приобретенного с использованием заемных средств, будет меньше на сумму начисленных процентов. Эти несоответствия могут повлечь за собой возникновение временных разниц, которые, в свою очередь, приводят к необходимости корректировки суммы подлежащего уплате в бюджет текущего налога на прибыль.

Все расходы по приобретению, сооружению, изготовлению объектов основных средств отражаются на счете 08 «Вложения во внеоборотные активы». Аналитический учет на этом счете ведется по затратам на каждый строящийся или приобретенный объект основных средств.

В процессе финансово хозяйственной деятельности основные средства воспроизводство основных средств обеспечивается за счет амортизационных отчислений. Важным моментом при начислении амортизации является срок полезного использования (СПИ), под которым понимается период, в течение которого основное средство используется в организации. Срок полезного использования для целей налогового учета, на сегодняшний день, определяется исходя из Общероссийского классификатора основных фондов ОК 013-2014.

С 1 января 2017 г. вступила в силу обновленная редакция ОКОФ, в соответствии с которой сменились коды классификации и некоторые объекты сменили амортизационную группу. Если же объект не указан и в ОКОФ, то для установления срока полезного использования следует воспользоваться его технической документацией или рекомендациями изготовителей.

Для целей же бухгалтерского учета компания имеет право использовать Классификацию, но она может и самостоятельно устанавливать СПИ основных средств, исходя из ожидаемых сроков использования и износа [4, п. 20]. Т.е. при установлении срока полезного использования ОС ориентироваться на ОКОФ организация не обязана. Срок полезного использования основного средства для налоговых целей может не совпадать со сроком полезного использования, определенным для целей бухгалтерского учета, что опять же, влечет за собой формирование разниц.

В результате достройки, дооборудования, реконструкции или модернизации срок полезного использования объекта основных средств может

быть изменен, при этом для целей налогового учета увеличение срока полезного использования может производиться только в пределах сроков, установленных для той амортизационной группы, в которую основное средство было включено ранее.

В бухгалтерском учете СПИ является оценочным значением, в виду чего, срок эксплуатации может быть изменен, не только в перечисленных выше случаях, но также и в иных случаях (например, в связи с повышенным физическим износом оборудования вследствие эксплуатации).

Учет бухгалтерских операций по начислению и списанию амортизации ведется на синтетическом пассивном счете 02 «Амортизация основных средств». На данном счете накапливается амортизация объектов основных средств, исчисленная с помощью одного из четырех методов: линейного, метода уменьшаемого остатка, способа списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования, способа списания стоимости пропорционально объему продукции (работ) [4, п.18].

В налоговом учете используется только два способа начисления амортизации: линейный и нелинейный. Суть каждого вышеуказанного метода изложена в таблице 3.

Таблица 3 - Методы начисления амортизации и их суть в целях бухгалтерского и налогового учета

Способ начисления	Суть метода
В бухгалтерском учете	
Линейный метод	Является самым распространенным и простым методом начисления амортизации. Здесь, сумму годовой амортизации исчисляют произведением первоначальной стоимости объекта основных средств и нормы амортизации (100% / СПИ).
Способ уменьшаемого остатка	Годовую сумму амортизации определяют исходя из остаточной стоимости объекта основных средств на начало отчетного года и нормы амортизации, исчисленной с учетом срока полезного использования этого объекта и коэффициента ускорения, применяемого по перечню высокотехнологичных отраслей и эффективных видов машин и оборудования.

Способ начисления	Суть метода
Способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования	Годовая сумма амортизационных отчислений определяется с учетом первоначальной стоимости объекта основных средств и годового соотношения, где в числителе - число лет, остающихся до конца срока службы объекта, а в знаменателе - сумма числа лет срока службы объекта.
Способ списания стоимости пропорционально объему продукции (работ)	Начисление амортизационных отчислений производят исходя из натурального показателя объема продукции (работ) в отчетном периоде и соотношения первоначальной стоимости объекта основных средств и предполагаемого объема продукции (работ) за весь срок полезного использования объекта основных средств.
В налоговом учете	
Линейный метод	Одинаков, как для бухгалтерского, так и для налогового учета
Нелинейный	С 2009 года при нелинейном методе амортизация начисляется не по каждому объекту основных средств, а в целом по амортизационным группам (подгруппам), для этого суммарный баланс каждой группы ежемесячно уменьшается на сумму начисленной по этой группе амортизации. Сумма начисленной за один месяц амортизации для каждой амортизационной группы определяется исходя из произведения суммарного баланса соответствующей амортизационной группы на начало месяца и норм амортизации, определенных [2, п. 5 ст. 259].

Источник: Акимова Е.В. Формирование первоначальной стоимости основных средств. // Планово-экономический отдел. - 2016. - №3. [Электронный ресурс]. URL: http://www.profiz.ru/peo/3_2016/pervonachalnaja_stoimost/. (Дата обращения 04.04.2017).

Как видно, единственным полностью совпадающим в бухгалтерском и налоговом учете способом амортизации является линейный. При его применении расхождений не возникнет, при условии, что в обеих системах

учета должен применяться одинаковый срок полезного использования основного средства и первоначальная стоимость объекта. Применение разных способов начисления амортизации, безусловно, влечет за собой образование временных разниц.

Имеет значение, также, момент начала начисления амортизации. Как в бухгалтерском (п. 21 ПБУ 6/01), так и в налоговом учете (ст. 259.2 НК РФ), несмотря на отличия в формулировке положений, начисление амортизации начинается с первого числа месяца, следующего за месяцем принятия их к учету (месяцем ведения ОС в эксплуатацию). Кроме того, начисление амортизации ОС в обеих системах учета заканчивается с первого числа месяца, следующего за месяцем, когда основное средство полностью с амортизируется или будет списано с баланса [10, с. 599].

Еще одно отличие в бухгалтерском и налоговом учете основных средств связано с применением амортизационной премии. Организации имеют право включить некоторые расходы в пределах 10% (по объектам, отнесенным к первой, второй, восьмой, девятой или десятой амортизационным группам) и не более 30% по объектам, отнесенным к третьей – седьмой амортизационным группам, одновременно в состав расходов отчетного (налогового) периода.

В бухгалтерском учете амортизационную премию не применяют, что приводит к появлению разниц. Сравнение применения амортизационной премии в БУ и НУ отражено на рисунке 1.

Поддерживать основные средства в рабочем состоянии помогает их регулярный ремонт, что ведет к дополнительным расходам, которые полностью включаются в состав расходов, как в бухгалтерском, так и в налоговом учете. Но если организации предстоит длительный и дорогостоящий ремонт основных средств, то она имеет право на создание соответствующего резерва, который позволит на протяжении определенного периода равномерно списывать расходы.

Создание резерва под предстоящий ремонт основных средств не предусмотрено бухгалтерским учетом, в налоговом учете порядок формирования такого резерва определен статьей 324 НК РФ. Если в учетной политике для целей налогового учета прописано создание резерва на ремонт основных средств, то в учете обязательно возникнут постоянные разницы.

К возникновению разниц в учете объектов основных средств также приводит их переоценка. В бухгалтерском учете организации однажды проведя переоценку, в последующем, обязаны делать это регулярно, но не чаще одного раза в год. Постоянная разница образуется за счет того,

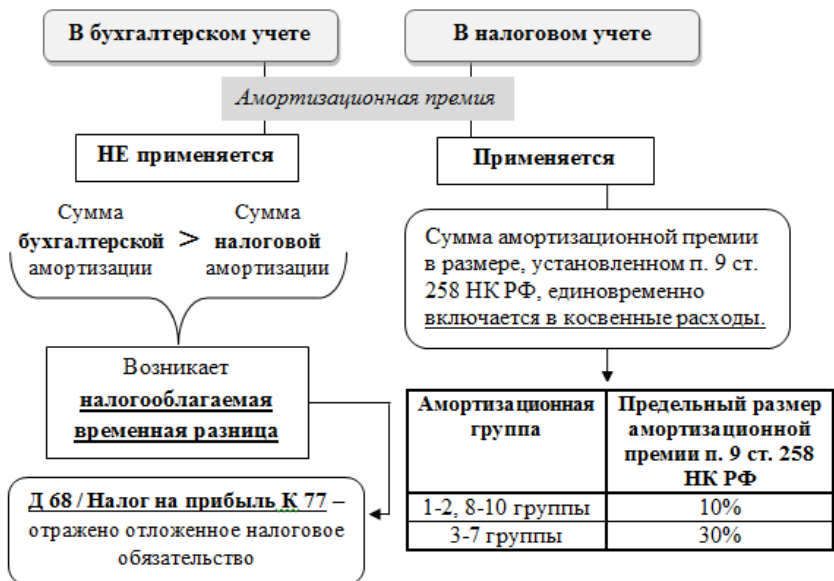


Рисунок 1 - Применение амортизационной премии в БУ и НУ

Источник: составлено автором.

что в налоговом учете, в отличие от бухгалтерского учета, результаты от переоценки основных средств не учитываются вовсе.

Существование нескольких видов учета увеличивает нагрузку на организацию. В связи с этим, в последнее время, многие эксперты говорят о сближения налогового и бухгалтерского учета, несмотря на законодательное закрепление необходимости обособленного ведения учета для целей налогообложения. Так, для сближения доходов и расходов по указанным системам учета, применяя грамотную налоговую политику и уделяя внимание указанным выше и другим отличиям, организации смогут управлять налоговой нагрузкой, главным образом, минимизируя ее.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» №402-ФЗ от 06.12.2011г. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru>. (Дата обращения 01.04.2017).

2. Налоговый Кодекс Российской Федерации (Часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru>. (Дата обращения 01.04.2017).
3. Методические указания по бухгалтерскому учету основных средств: Приказ Минфина РФ от 13.10.03 № 91н. (ред. от 24.12.2010). [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru>. (Дата обращения 02.04.2017).
4. ПБУ 6/01 «Учет основных средств»: Приказ МФ РФ от 30.03.2001 N 26н (ред. от 16.05.2016). [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru>. (Дата обращения 02.04.2017).
5. ПБУ 18/02 «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций»: Приказ МФ РФ от 19 ноября 2002 г. N 114н (ред. от 06.04.2015). [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru>. (Дата обращения 31.03.2017).
6. БУ 15/2008 «Учет кредитов и займов»: Приказ Минфина России от 06.10.2008 N 107н (ред. от 06.04.2015). [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru>. (Дата обращения 31.03.2017).
7. Маврицкая Елена «Учитываем основные средства стоимостью от 40 тысяч до 100 тысяч рублей: как отразить временные разницы»/ Официальный сайт «Онлайн Бухгалтерия», 2016 г. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.buhonline.ru/pub/beginner/2016/1/10710>. (Дата обращения 02.04.2017).
8. Акимова Е.В. Формирование первоначальной стоимости основных средств // Планово-экономический отдел. - 2016. - №3. [Электронный ресурс]. URL: http://www.profiz.ru/peo/3_2016/pervonachalnaja_stoimost/. (Дата обращения 04.04.2017).
9. Султанова М.К. Оценка стоимости нематериальных активов в условиях конвергенции международной и российской систем финансовой отчетности // Управленческий учет. - 2016. - №2. - С. 100-107.
10. Тетюева Ю.Р. Особенности учета основных средств в бухгалтерском налогового учета / XII Всероссийская научно-практическая конференция «Экономические науки и прикладные исследования» Томск, 17-21 ноября 2015 г. [Электронный ресурс]. URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=25734385>. (Дата обращения 05.04.2017). - С. 595-601.

УДК 51.75
ББК 30.6

У.А. Привалова, В.А. Пожарицкая
Научный руководитель: к.т.н., доцент Е.В. Петрунина

**ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ ИМИТАЦИОННОГО
МОДЕЛИРОВАНИЯ В ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРАХОВОЙ
ОРГАНИЗАЦИИ**

**SIMULATION MODELING IN IT-EDUCATION PROCESS FOR
DISABLED STUDENTS WITH VIOLATION
OF MUSCULOSKELETAL SYSTEM**

ПОЖАРИЦКАЯ Валерия Андреевна – студентка 3 курса факультета прикладная математика и информатика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: valeraiya.pozharickaya@gmail.com).

ПРИВАЛОВА Ульяна Андреевна - студентка 3 курса факультета прикладная математика и информатика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: uliyana.privalova13@gmail.com).

Научный руководитель:

ПЕТРУНИНА Елена Валерьевна - к.т.н., доцент, кафедра «Прикладная математика и информатика» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: petrunina@mggeu.ru).

PRIVALOVA Uliana Andreevna– 1st year student at the Applied Mathematics and Informatics Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: uliyana.privalova13@gmail.com).

POGARICKAYA Valeria Andreevna – 1st year student at the Applied Mathematics and Informatics Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: valeraiya.pozharickaya@gmail.com).

Research Supervisor:

PETRUNINA Elena Valeryevna – Candidate of Technical Sciences, Associated Professor of the Department « Applied Mathematics and Informatics», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: petrunina@mggeu.ru).

Аннотация: Целью данного исследования является изучение методов имитационного моделирования гетерогенных систем. Рассматривается возможность применения методов имитационного моделирования при оценке эффективности работы страховой компании, осуществляющей добровольное медицинское страхование. Создана модель с использованием программной среды AnyLogic, полученные результаты позволяют судить об адекватности и эффективности модели.

Ключевые слова: имитационное моделирование; добровольное медицинское страхование; агентное моделирование; эффективное управление.

Abstract: The purpose of this report is to review simulation modeling techniques and tools for heterogeneous systems. In this paper, we proposed agent simulation approach in healthcare, that can be applied as a basis for enables to generate important information for an effective management in health insurance. We describe simulation model in software platform AnyLogic. The application results illustrates that this approach can promote the development efficiency and the quality of simulation models in health insurance.

Key words: simulation modeling; health insurance; simulation model; effective management.

Современные проблемы здравоохранения, вызванные демографическими изменениями и увеличением затрат на оказание медицинских услуг, предъявляют новые требования к процессу управления в данной области. Медицинские учреждения и страховые компании сталкиваются с необходимостью поиска современных методов решения проблемы.

Одним из наиболее эффективных подходов к системному анализу проблем в здравоохранении является имитационное моделирование, позволяющее оценить зависимость между ориентируемыми на пользователя и ориентированными на инфраструктуру подходами в управлении медицинскими услугами [1].

Имитационное моделирование - разработка компьютерных моделей и постановка экспериментов на них. Целью моделирования в конечном счете является принятие обоснованных, целесообразных управленческих решений. Компьютерное моделирование становится сегодня обязательным этапом в принятии ответственных решений во всех областях деятельности человека.

Наряду с имитационными моделями данный подход предлагает эффективный и полный набор инструментов для менеджеров и других лиц, принимающих решения. Основным направлением процесса моделирования является (графическое) представление различных путей и этапов про-

цесса. Процесс анализа направлен на достижение определенных целей, а также выявление слабых сторон и потенциальных улучшений.

В целом применение методов моделирования в здравоохранении не является новшеством. В настоящее время на рынке информационных технологий присутствует достаточно большой выбор компаний-разработчиков, предлагающих свои программные средства для создания систем имитационного моделирования [2].

Современные системы моделирования поддерживают весь арсенал новейших информационных технологий, включая развитые графические оболочки, мультимедийные средства, анимацию в реальном масштабе времени, объектно-ориентированное программирование, Internet - решения и др.

Пакет AnyLogic - отечественный профессиональный инструмент нового поколения, который предназначен для разработки и исследования имитационных моделей [3].

Программный инструмент AnyLogic основан на объектно-ориентированной концепции. Другой базовой концепцией является представление модели как набора взаимодействующих, параллельно функционирующих активностей. Активный объект в AnyLogic - это объект со своим собственным функционированием, взаимодействующий с окружением. Он может включать в себя любое количество экземпляров других активных объектов.

При разработке модели на AnyLogic можно использовать концепции и средства из нескольких классических областей имитационного моделирования в ходе исследования был проведен анализ современных методов и средств имитационного моделирования, среди которых необходимо выделить четыре основных подхода:

- Системная динамика;
- Динамических систем;
- Дискретно-событийное моделирование;
- Агентное моделирование.

Кроме того, AnyLogic позволяет интегрировать различные подходы с целью получить более полную картину взаимодействия сложных процессов различной природы.

В данной работе в качестве метода имитационного моделирования предлагается использовать агентный подход. Агентное моделирование - метод имитационного моделирования, исследующий поведение децентрализованных агентов и то, как это поведение определяет поведение всей системы в целом. Агентный подход служит основой для калькуляции затрат по видам деятельности и позволяет генерировать важную информацию для эффективного управления.

В работе произведено исследование и разработка имитационной модели процесса добровольного медицинского страхования в среде Any Logic. В основе предложено метода лежит анализ статистической отчетности о заболеваемости взрослого населения Министерства Здравоохранения «Заболеваемость взрослого населения по классам, группам болезней и отдельным заболеваниям с диагнозом, установленным впервые в жизни, по субъектам РФ за 2015 г.» и провести анализ эффективности процесса [4].

При построении модели использовались статистические данные об общем количестве обратившихся в лечебные учреждения по Московской области (47 748 на 100 000 населения, что равно приблизительно 47,7%). В соответствии со структурой общей заболеваемости выбраны основные группы болезней с наибольшим процентом заболевших, которые будут включены в имитационную модель.

Для оценки эффективности процесса страхования в качестве исходных данных выбраны условия добровольного медицинского страхования компании РЕСО-Гарантия. Сумма полиса ДМС данного страховщика составляет от 16 200 рублей для мужчин и от 20 200 рублей для женщин соответственно. Сумма возмещения страховых услуг страховщиком лечебному учреждению бралась из соответствующих цен на медицинские услуги в лечебном учреждении, причем ввиду отсутствия точной информации о себестоимости услуг выбирался процент от стоимости, который варьировался в процессе моделирования (в качестве исходного бралось значение 79%). Максимальное страховое покрытие определяется в каждом конкретном случае страховой компанией. Используя статистические данные заболевания взрослого населения необходимо провести оценку минимального количества застрахованных лиц, достаточного экономической эффективности предлагаемых страховых услуг.

Построение модели.

Моделирование осуществлялось в среде имитационного моделирования AnyLogic с использованием агентного подхода. Была сформирована агентная модель, состоящая из следующих типов агентов:

1. Страхователь (пациент) - лицо, оформившее страховой полис добровольного медицинского страхования (ДМС), для которого вводятся следующие параметры: возраст, пол и логическая переменная, характеризующая вероятность обращения в лечебное учреждение по группам заболеваний.
2. Медицинская услуга (сервис) - оказание медицинской услуги. Для данного агента созданы подвиды - медицинская услуга для определенного вида заболевания в соответствии со структурой общей за-

болеваемости выбраны 10 основных видов заболеваний с наибольшей вероятностью обращений (болезни нервной системы, болезни глаза, болезни уха, болезни органов дыхания, органов пищеварения, системы кровообращения, травмы и т.д.)

3. Медицинский запрос - описывает процесс обращения клиента за услугой в лечебное учреждение и предоставление ему услуги. По результатам процесса собирается статистика по количеству и видам представленных услуг.
4. Страховой случай - описывает процесс обработки статистики услуг и оплаты услуг (рисунок 1).

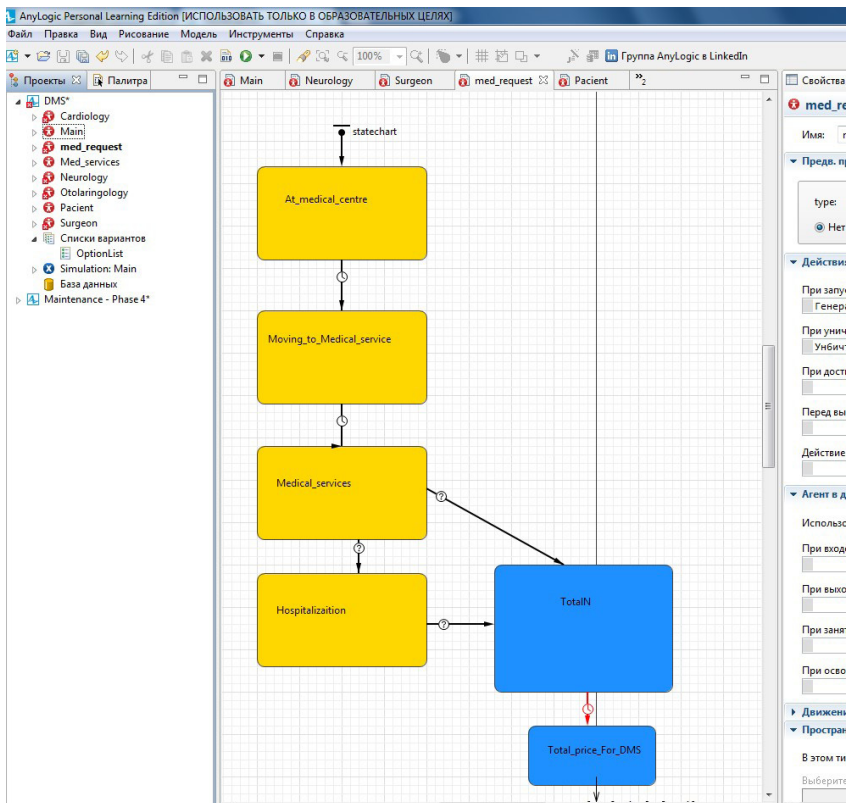


Рисунок 1 - Страховой случай

Моделирование проводилось на выборке из 1 000 агентов - страхователей. Вероятность обращения рассчитывалась в соответствии со статистическими данными, причем в процессе моделирования данный параметр изменялся в зависимости от пола страхователя (рисунок 2).

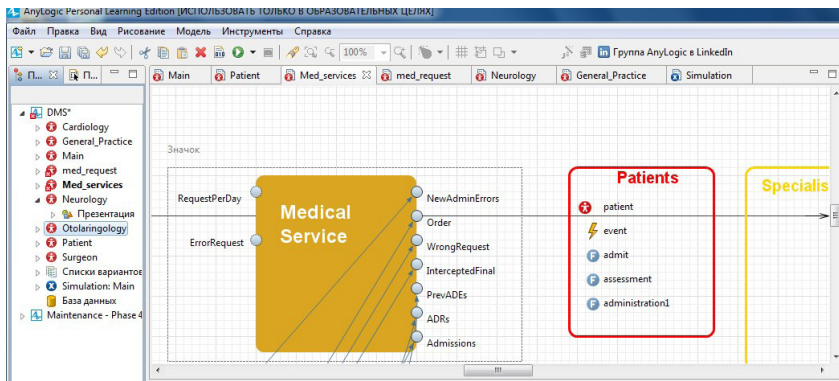


Рисунок 2 - Моделирование запроса

Так как программа имитационного моделирования AnyLogic Personal Learning Edition имеет ограничение на общее количество агентов, то в данной работе количество предоставляемых услуг по группам заболеваний ограничено 10 (в расчет брались классы заболеваний по МКБ10 с наибольшим числом заболевших), в то время как страховая компания предлагает до 55 видов.

С учетом принятых ограничений в ходе моделирования были получены следующие результаты: При моделировании 10 000 страхователей с нормальным распределением вероятности обращения по выбранным группам заболеваний (при максимальном количестве обращений) полученных средств (77 865 тыс. рублей) достаточно для оплаты страховых услуг лечебному учреждению (68 398 тыс. рублей). Таким образом, для получения прибыли необходимо увеличить количество застрахованных лиц.

Список литературы:

1. Proceedings of the 2016 Winter Simulation Conference T.M.K. Roeder, P.I. Frazier, R. Szechtman, E. Zhou, T. Huschka, and S.E. Chick, eds. - P. 1364-1375.

2. Карпов Ю.Г. Имитационное моделирование систем. Введение в моделирование с AnyLogic 5/ Ю.Г.Карпов. - СПб.:БХВ- Петербург, 2006. - 390 с.
3. AnyLogic Tutorial XJ Technologies. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.xjtek.com>. (Дата обращения 27.04.2017).
4. Здравоохранение в России. 2015: - М.: Стат. сб./Росстат, 2015. - 174 с.

УДК 343
ББК 67.408

В.М. Симонова
Научный руководитель: к.ю.н., доцент В.В. Степанов

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

CURRENT ISSUES OF IMPRISONMENT

СИМОНОВА Валентина Михайловна - студентка 1 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет, г. Москва (e-mail:simsim1755@gmail.com).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович – к.ю.н., доцент, кафедра «Теория и история государства и права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

SIMONOVA Valentina Mikhaylovna – 1st year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (email:simsim1755@gmail.com).

Research Supervisor:

STEPANOV Victor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of State and Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: stepanov@mggeu.ru)

Аннотация. В данной статье рассматриваются вопросы, связанные с проблемой назначения наказания в виде лишения свободы на определенный срок, определения срока наказания в виде лишения свободы на

определенный срок, рассматривается вопрос о назначении вида государственного учреждения отбывания наказания в виде лишения свободы на определенный срок. Дается сравнение взглядов исследователей научной и юридической литературы о вопросах наказания в виде лишения свободы на определенный срок.

Ключевые слова: лишение свободы; государственное учреждение; срок отбывания наказания; осужденный.

Abstract. *This article deals with questions connected with the problem of sentencing in the form of imprisonment for a fixed term, determination of the penalty period of imprisonment for a fixed term, the issue of the of state agency's appointment serving the penalty of deprivation of liberty for a certain period is being discussed, A comparison of the researchers' views of scientific and legal literature is being made on the issues of punishment in the form of imprisonment for a fixed term.*

Keywords: *deprivation of liberty; public institution; the term of punishment; condemned.*

Свобода как важнейший элемент правового статуса человека - это самостоятельность человека, проявляющаяся во всех сферах общественной деятельности, выражающаяся в способности делать выбор по собственному желанию, а не по принуждению, и поступать в соответствии со своими интересами и целями [2].

Однако свобода и действия, проявляющиеся в ней, не всегда соответствуют закону, и противоречат им, что вызывает не правомерное поведение личности, такое поведение проявляется в противоправном действии или бездействии человека. Для таких случаев государство предусматривает меры государственного принуждения.

На сегодняшний день в Российской Федерации существуют довольно разнообразные меры государственного принуждения с целью соблюдения правопорядка и правомерного поведения субъекта. Одной из наиболее значительных мер государственного принуждения является уголовное наказание.

Чезаре Беккариа в трактате «О преступлениях и наказаниях» писал, что «только законы могут устанавливать наказания за преступления, и власть их издания может принадлежать только законодателю... Никакой судья не может, не нарушая справедливости, устанавливать наказания для других членов общества. Несправедливо наказание, выходящее за пределы закона, так как оно явилось бы другим наказанием, не установленным законом» [8, с. 1].

Одним наиболее распространенным видом уголовного наказания является наказание в виде лишения свободы. За последние годы в Российской Федерации число лиц, содержащихся в местах лишения свободы составило 627 702 человек [10]. В юридической литературе приводятся самые различные определения лишения свободы: «лишение осужденного права передвижения и распоряжаться собой» (И. С. Ной); «помещение лица, совершившего преступление, в специальное помещение» (А. Стручков); «лишение свободы передвижения, выбора места жительства и ряд других элементов свободы действия» (А.Л. Ременсон); «изоляция преступника от семьи, среды и коллектива, в котором он находится» (С. И. Дементьев) [3, с. 13].

К.А. Сыч пишет, что «термин «лишение свободы» имеет более широкое значение. Он используется не только в уголовном праве, но и в других отраслях права, к примеру, заключение под стражу как мера уголовно-процессуального пресечения, по существу, является лишением свободы [3, там же].

Термин «лишение свободы» до некоторой степени имеет условный характер. Так, с фактическим лишением свободы связывают то, что оно встречается в других отраслях российского законодательства, например, при применении административного ареста, меры пресечения в виде содержания под стражей. Применение наказания в виде лишения свободы не означает полного лишения человека свободы, поэтому термин «лишение свободы» в уголовном праве имеет условное и прикладное значение [5, с. 139].

В соответствии с ч. 1 ст. 56 УК РФ, лишение свободы заключается в изоляции осужденного от общества путем направления его в колонию-поселение, лечебное исправительное учреждение, исправительную колонию общего, строго или особого режима, либо в тюрьму [9].

Наиболее часто применяемым видом наказания в судебной практике является лишение свободы на определенный срок. Статистика показывает, что за 2015 г. к наказанию в виде лишения свободы на определённый срок было привлечено 36 268 тыс. человек, а за 2016 г. - 35 346 тыс. человек [11].

Наказание в виде лишения свободы на определенный срок является одним из двенадцати мер государственного принуждения, предусмотренных статьей ст. 44 УК РФ и состоит в принудительной изоляции осужденного от общества путем помещения его в предназначенные для этого учреждения на срок, установленный приговором суда, со специальным режимом содержания [4, с. 5].

Обязательным признаком лишения свободы на определенный срок является срок этого наказания, назначаемого по приговору суда. Российское законодательство не допускает назначения лишения свободы на неопределенный срок. В приговоре суда должен быть точно указан срок назначенного наказания [5, с. 142].

Лишение свободы на определённый срок назначается на срок от 2 месяцев до 20 лет. В случае частичного или полного сложения сроков лишения свободы при назначении наказаний по совокупности преступлений его максимальный срок не может быть более 25 лет, а при совокупности приговора - 30 лет [7, с.140].

В соответствии с ч. 5 ст. 56 УК РФ, при частичном или полном сложении сроков лишения свободы при назначении наказаний по совокупности преступлений, предусмотренных ст. 205, 205.1, 205.2, 205.3, 205.4, 205.5, ч. 3 и 4 ст. 206, ч. 4 ст. 211, ст. 277, 278, 279, 353, 356, 357, 358 и 360 УК РФ, максимальный срок лишения свободы не может быть больше 30 лет, а по совокупности приговоров – более 35 лет [5, с. 142].

Именно, длительные сроки лишения свободы являются одной из серьезных проблем связанных с реализацией данного вида уголовного наказания.

Согласно философскому мнению И.И. Авксентьевского, длительность срока лишения свободы среди осужденных определяется возможностью просматривать перспективу собственного освобождения возвращению к свободному бытию среди свободных людей. Здесь имеется дело с такими сроками лишения свободы, которые соразмерны человеческой жизни. Например, осужденный на 20 лет не может просматривать перспективу собственного освобождения, поэтому не имеет действительной воли к свободе, которая могла бы конструктивно мотивировать его жизнь в местах лишения свободы [4. с. 11].

По нашему мнению эта точка зрения, не смотря на ее философские размышления, верна. Здесь можно говорить о мягкости закона, так как от срока наказания зависит дальнейшая жизнь осужденного, его интерес к общественно-полезной деятельности, утрачивается социальная мотивация и социальная инициатива, теряется интерес к жизни и целям. Если длительность срока лишение свободы просматривает перспективы дальнейшей жизни на свободе, то если говорить о пожизненном лишении свободы, то такой вид наказания не предусматривает таких перспектив.

Как отмечает А.М. Смирнов, «по мнению ученых и специалистов в области пенитенциарной психологии и педагогике, педагогическое воздействие на личность возможно только в первые несколько лет лишения

свободы. В этот период ограничения, обусловленные изоляцией от общества, еще имеют свою силу, заставляя осужденного осознать свои общественно опасные поступки, и создают благоприятные условия для направления его на путь исправления. С.П. Мокринский считал максимальным сроком изоляции период равный 5 годам, утверждая, что «удерживать» в целях исправления осужденного в местах лишения свободы более 5 лет нет оснований: не исправив субъекта в течение этого срока, учреждение достаточно ясно обнаруживает свое бессилие исправить его [4, с.11].

Усугубление криминальной направленности личности после выхода осужденного на свободу во многом определяется отсутствием психологической готовности вести правопослушный образ жизни, смещением жизненных интересов в область развлечения и потребления, недостаточной адекватностью переживаний собственной жизни, слабой осмысленностью своих жизненных событий и перспектив, неумением планировать жизненные цели и выбирать социально приемлемые способы их достижения, во многом определяются длительностью срока лишения свободы [1].

С учетом изменений внесенных в действующий уголовный кодекс весьма актуальной является проблема назначения наказания в виде лишения свободы. В соответствии с ч. 1 ст. 56 УК РФ «Наказание в виде лишения свободы может быть назначено осужденному, совершившему впервые преступление небольшой тяжести, только при наличии отягчающих обстоятельств, предусмотренных статьей 63 настоящего Кодекса, за исключением преступлений, предусмотренных частью первой статьи 228, частью первой статьи 231 и статьей 233 настоящего Кодекса, или только если соответствующей статьей Особенной части настоящего Кодекса лишение свободы предусмотрено как единственный вид наказания» [9]

По нашему мнению, это противоречит положению ч. 1 ст. 60 УК РФ, где указано, что «Более строгий вид наказания из числа предусмотренных за совершенное преступление назначается только в случае, если менее строгий вид наказания не сможет обеспечить достижение целей наказания». Таким образом, если суд придет к выводу о необходимости назначить лишение свободы с учетом требований положений ст. 60, то положение, закрепленное в ст. 56 лишает суд такой возможности [9].

Назначения вида исправительного учреждения при применении наказания в виде лишения свободы.

В соответствии с ч. 1 ст. 58 УК РФ, «Отбывание наказания в виде лишения свободы в колонии-поселения назначаются лицам, осужденным за преступление по неосторожности и лицам, за совершение в первые умышленные преступления небольшой и средней тяжести, ранее не отбывавших

лишение свободы. Исправительные колонии общего режима - мужчинам, осужденным к лишению свободы за совершение тяжких преступлений, ранее не отбывавшим лишение свободы, а также женщинам, осужденным к лишению свободы за совершение тяжких и особо тяжких преступлений, в том числе при любом виде рецидива. Исправительные колонии строгого режима назначаются мужчинам, осужденным к лишению свободы за совершение особо тяжких преступлений, ранее не отбывавшим лишение свободы, а также при рецидиве преступлений, если осужденный ранее отбывал лишение свободы. В исправительные колонии особого режима определяют мужчин, осужденных к пожизненному лишению свободы, а также при особо опасном рецидиве преступлений. Мужчинам, осужденным к лишению свободы за совершение особо тяжких преступлений на срок свыше пяти лет, а также при особо опасном рецидиве преступлений отбывания части срока наказания может быть назначено в тюрьме, при этом суд засчитывает время содержания осужденного под стражей до вступления в законную силу обвинительного приговора в срок отбывания наказания в тюрьме. Воспитательные колонии отбывания наказания назначаются лицам, осужденным к лишению свободы, не достигшим к моменту вынесения судом приговора восемнадцатилетнего возраста» [9].

Смирнов А.М. определяет срок лишения свободы как средство индивидуализации наказания, которое проявляется не только в количестве лет, которые назначаются приговором суда, но и в виде режима исполнительных учреждений [4, с. 6].

К.А. Сыч и Е.А. Каданева пишут, что по своей специфики эти учреждения представляют собой разные функции, условия и юридическую сущность, например, сопоставляя колонии-поселения и тюрьмы, то они говорят, что их степень изоляции настолько разная, что ставить их в один ряд не имеет никаких оснований. [3, с. 11-12].

Таким образом, они считают, что проблема определения вида исправительного учреждения является одной из актуальных проблем, связанной с наказанием в виде лишения свободы. По их мнению, вид наказания как лишение свободы на определенный срок носит однородный характер и если исходить из принципа гуманизма и справедливости уголовных наказаний, то и места отбывания этого наказания должно быть схожи по своей сущности, функциям и условиям.

По нашему мнению, названная позиция небыстречна. При определении вида исправительного учреждения суды учитывают тяжесть совершенного преступления, пол, возраст осужденного, категорию преступления, отбывания лишения свободы по приговору суда ранее и др. [6, с. 192].

В судебной-исполнительной практике в назначении осужденным к лишению свободы вида исправительного учреждения существуют пробелы, которые на сегодняшний день являются насущной проблемой, например, при назначении наказания, не учитывая характер и степень общественной опасности преступления и личность виновного, определяют лицо, осужденного к лишению свободы в колонию-поселения, когда есть все законные основания, которые указывает на то, что учреждение отбывания наказания должно быть с более строгим режимом.

«Применение лишения свободы в современной России влечет за собой множество негативных последствий, таких, как распад семьи, рост рецидивной преступности, повышение уровня заболеваемости осужденных и т.д. В связи с этим требуется переосмысление института лишения свободы, выявление его правовой природы и определение его места в системе уголовных наказаний по новому российскому уголовному законодательству в перспективе его развития для сведения к минимуму отрицательных последствий и повышение эффективности применения лишения свободы» [3, с. 110].

Список литературы:

1. Дебольский М.Г., Чернышкова М.П. Влияние субъективной картины жизненного пути осужденных на их поведение в период отбывания наказания и риск рецидива преступлений после освобождения.
2. Павлова Е.В. Сущность правового статуса осужденных к лишению свободы.
3. Сыч К.А., Каданева Е.А. Лишение свободы как родовое понятие и виды уголовного наказания: опыт теоретико-правового конструирования: монография. - М.: МГЮУ имени О.Е. Кутафина (МГЮА), ЮСТИЦИЯ, 2016. - 280 с.
4. Смирнов А.М. Длительные сроки лишения свободы в отношении осужденных мужчин: Монография. - М.: Юрлитинформ, 2010. - 200 с.
5. Сандуров Ф.Р., Талан М.В. Наказание в уголовном праве: Учебное пособие. - М.: Статут, 2015. - 256 с.
6. Уголовное право России. Части Общая и Особенная: учебник для бакалавров/отв. ред. А.И. Рарог. - М.: Проспект, 2014. - 496 с.
7. Уголовно-исполнительно право : учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / [Е.А. Антонян и др.]; под ред. С.Я. Лебедева, С.М. Иншакова. - 7-е изд., перераб. И доп. - М.: ЮНИТИДАНА: Закон и право, 2013. - 279 с.

8. Хараев А.А.: Некоторые проблемы цели наказания в виде лишения свободы на определенный срок // Общество: политика, экономика, право. 2016. №10. [Электронный ресурс]. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-problemy-tseli-nakazaniya-v-vide-lisheniya-svobody-na-opredelennyi-srok>. (Дата обращения 30.03.2017).
9. Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 07.03.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.03.2017).
10. Федеральная служба исполнения наказания. [Электронный ресурс]. URL: <http://фсин.рф/structure/inspector/iao/statistika/Kratkaya%20har-ka%20UIS/>. (Дата обращения 06.04.2017).
11. Судебный департамент при Верховном суде Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=3834>. (Дата обращения 10.04.2017).

УДК 60.52

ББК 67.400.5

А.Ю. Берснева, В.А. Январева

Научный руководитель: к.ю.н., доцент В.В. Андрианова

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ПРАВА СТУДЕНТАМИ

SOME FEATURES OF REALIZATION OF THE ELECTORAL RIGHTS OF STUDENTS

БЕРСНЕВА Анастасия Юрьевна – студентка 3 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: urfac-0114@mail.ru).

ЯНВАРЕВА Валерия Алексеевна – студентка 3 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: urfac-0114@mail.ru).

Научный руководитель:

АНДРИАНОВА Валерия Валерьевна – к.ю.н. доцент, кафедра «Гражданское право и процесс» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва

BERSNEVA Anastasia Yurievna – 3rd year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: urfac-0114@mail.ru).

YANVAREVA Valery Alexeevna – 3rd year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: urfac-0114@mail.ru).

Research supervisor:

ANDRIANOVA Valerya Valerievna – Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Civil Law and Process», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: as3@mail.ru).

Аннотация. В статье анализируется порядок реализации активного избирательного права студентов и аспирантов, находящихся в день голосования на выборах вне места жительства.

Ключевые слова: Избирательное право, студент, голосование.

Abstract. The article examines the procedure for exercising active suffrage undergraduate and graduate students on the day of voting in the election out of the place of residence.

Keywords: right to vote, student voting.

В СМИ и сети Интернет летом-осенью 2016 г. активно обсуждалась тема, что в Центральную избирательную комиссию Российской Федерации поступали обращения о порядке реализации активного избирательного права студентов и аспирантов, находившихся в день голосования на выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации вне места жительства, не получивших открепительные удостоверения и не включившихся в список избирателей по личному заявлению на основании ч. 11 ст. 17 Федерального закона «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации». Студенты нашего ВУЗа голосовали на выборах и проявили интерес к данной теме [1].

Российским студенческим союзом было заявлено, что тысячи иногородних студентов и аспирантов, обучающихся в московских вуза, рискуют лишиться права проголосовать на парламентских выборах, многие не значатся в списках избирателей по месту своей временной регистрации в общежитиях.

В СМИ обсуждались случаи, когда поступали жалобы студентов и аспирантов различных столичных вузов, в том числе из МГУ им. Ломоносова, МИФИ, МГТУ им. Баумана и университета нефти и газа им. Губ-

кина» в Российский студенческий союз. Студенты обращались в местные избирательные участки, желая получить открепительный талон и узнавали, что их фамилий нет в списках избирателей.

По данным РСС, в Москве около 100 тыс. иногородних студентов. Избиркомы должны затребовать в ректоратах данные о студентах и аспирантах. Лидер РСС полагал, что избиркомы «не заметили» иногородних учащихся сознательно. По его мнению, студентам и аспирантам, занимающим активную гражданскую позицию, не дают реализовать право голоса. Мосгоризбирком и руководство столичных вузов перекладывали друг на друга ответственность за разъяснение ситуации с «пропавшими» студентами-избирателями.

Иногородние учащиеся, как и другие временно зарегистрированные в Москве граждане, могут проголосовать, не подавая заранее заявления. Такого студента включают во временный список в день выборов на избирательном участке.

Однако в Мосгоризбиркоме рекомендуют иногородним избирателям все же подать заявление о включении в список заранее: нужно проверить, не оказался ли человек включенным в избирательный список у себя на родине. Эти три дня до выборов, за которые надо подать заявление, как раз нужны для того, чтобы исключить избирателя из списков в своем городе. Если по прошествии выборов выяснится, что он был в двух избирательных списках, - это уже нарушение.

Действующий Закон предусматривает норму, согласно которой граждане, находящиеся в местах временного пребывания (в том числе - студенты, проживающие в общежитиях), для того, чтобы принять участие в голосовании, должны подавать заявление в участковую избирательную комиссию.

Имеются и законопроекты, предусматривающие прямую норму, в соответствии с которой эта категория граждан - студенты очной формы обучения, - должна быть автоматически включена в списки избирателей.

Тогда студентам уже не придется подавать заявление, а руководство учебных заведений будет обязано в срок не позднее, чем за 15 дней до дня голосования, подать в избирательные комиссии списки студентов - очников, проживающих в общежитиях.

Ответственность за нарушение избирательного законодательства предусмотрена следующими Федеральными законами: Федеральный закон от 12 июня 2012 г. №67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» [2]; Федеральный закон от 10 января 2013 года №19-ФЗ «О выборах Пре-

зидента Российской Федерации» [3]; Федеральный закон от 18 мая 2015 г. №51-ФЗ «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» и другими [4].

Субъекты конституционно-правовой ответственности - это участники избирательного процесса, в том числе: избирательные комиссии, члены избирательных комиссий, наблюдатели, доверенные лица, в отдельных случаях - избиратели.

Физические лица могут быть привлечены к административной ответственности только по достижению ими 16-летнего возраста, основания и порядок привлечения определяются Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях.

Уголовная ответственность наступает за совершение общественно опасных нарушений законодательства о выборах, причиняющих существенный вред охраняемым законом общественным отношениям в сфере реализации гражданами избирательных прав. Ее несут только специальные субъекты: член избирательной комиссии, комиссии референдума, кандидат, его уполномоченный представитель по финансовым вопросам, уполномоченный представитель по финансовым вопросам избирательного объединения, уполномоченный представитель по финансовым вопросам инициативной группы по проведению референдума, иной группы участников референдума. Совершение таких деяний другими лицами не влечет применение к ним мер уголовной ответственности.

Уголовный кодекс РФ насчитывает 4 статьи, посвященных посягательствам на избирательные права граждан, они расположены в главе 19 «Преступления против конституционных прав и свобод человека и гражданина». В частности, статья 141. Воспрепятствование осуществлению избирательных прав или работе избирательных комиссий; статья 142. Фальсификация избирательных документов, документов референдума; статья 142.1. Фальсификация итогов голосования [5].

Анализ судебной практики привлечения к уголовной ответственности показывает, что значительная часть преступлений совершалась должностными лицами и членами участковых комиссий, в том числе их руководителями, которые включают в списки студентов и аспирантов, эффективность расследования дел по этой категории была весьма низкой, практика судов являлась чрезмерно либеральной, меры наказания, назначенные судами, были неадекватны общественной опасности совершенных преступлений, дискредитирующих органы государственной власти и местного самоуправления, избирательные комиссии, в целом избирательную систему[6].

Предотвращение и исключение негативных последствий нарушений на выборах является задачей как государственных структур, таких, как избирательные комиссии, администрации власти федерального, регионального и местного уровней, судов и прокуратуры, так и негосударственных, таких, как наблюдатели от кандидатов, избирательных объединений, общественных и некоммерческих организаций, а также иностранных наблюдателей. Но нарушения на выборах, тем не менее, происходят постоянно, их характер меняется со временем, а некоторые нарушения очень трудно распознать и предотвратить [7].

Полагаем, что для исключения двойных списков следует обязать институты направлять на место жительства студентов сведения о прикреплении студента для участия в голосовании по месту учебы.

Мы считаем, что студенты должны активнее работать, становиться наблюдателями на выборах, обращаться в прокуратуру и суд при нарушении избирательных прав.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 22 февраля 2014 года №20-ФЗ «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания РФ» (ред. от 05.04.2016). Консультант плюс.- Электрон. дан. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 21.11.2016).
2. Федеральный закон от 12 июня 2012 года №67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» (ред. от 05.04.2016). Консультант плюс. - Электрон. дан. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 21.11.2016).
3. Федеральный закон от 10 января 2013 года №19-ФЗ «О выборах Президента Российской Федерации» (ред. от 13.07.2015). Консультант плюс.- Электрон. дан. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 21.11.2016).
4. Федеральный закон от 18 мая 2015 года № 51-ФЗ «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» (ред. от 05.04.2016). Консультант плюс.- Электрон. дан. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 21.11.2016).
5. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 06.07.2016). Гарант. - Электрон. дан. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.garant.ru/>. (Дата обращения 21.11.2016).

6. Апелляционное определение Челябинского областного суда по делу N 11-11897/2014/. Консультант плюс. Судебная практика. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 21.11.2016).
7. Официальный сайт Центральной избирательной комиссии Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cikrf.ru/>. (Дата обращения 21.11.2016).

УДК 347.9
ББК 67.408

Д.В. Кадыш
Научный руководитель: к.ю.н., доцент В.В. Степанов

УСЛОВНО-ДОСРОЧНОЕ ОСВОБОЖДЕНИЕ ЛИЦ ПОЖИЗНЕННО ОСУЖДЕННЫХ

PAROLE OF PERSONS CONVICTED FOR LIFE

Кадыш Даниил Валерьевич - студент 2 курса факультета юриспруденции ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: kidivad@yandex.ru).

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович – к.ю.н., доцент, кафедра «Теория и история государства и права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

Kadysh Daniel Valeryevich - 2nd year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: kidivad@yandex.ru)

Research Supervisor:

STEPANOV Victor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

***Аннотация.** В силу своей специфики вопрос об условно-досрочном освобождении от отбывания наказания лиц отбывающих уголовное наказание в виде пожизненного лишения свободы, является актуальным.*

Существующие нормы действующего Уголовного кодекса РФ, регулирующие данный вопрос нуждаются в совершенствовании.

Ключевые слова: *условно-досрочное освобождение, пожизненное лишение свободы, социализация осужденных.*

Abstract. *Because of its specificity question about conditionally-early release from punishment of persons serving a criminal penalty of deprivation of liberty, is relevant. The existing norms of the current Criminal code of the Russian Federation regulating the matter need improvement.*

Keywords: *parole, life imprisonment, socialization of convicts.*

Для современной юридической практики вопрос об условно-досрочном освобождении лиц осужденных к пожизненному лишению свободы представляется актуальным. Настоящее время в России пожизненное лишение свободы отбывают порядка двух тысяч осужденных [1]. Кроме того, количество лиц, приговоренных к пожизненному сроку, постоянно растет, и в ФСИН уже ставится вопрос об организации еще одной колонии для их содержания (сейчас таковых шесть). Из числа отбывающих наказание в виде пожизненного лишения, по имеющимся данным, возможность условно-досрочного освобождения уже имеют около 200 осужденных [2].

Уголовное законодательство формально сохраняет за осужденными, к которым применена мера заключения в виде пожизненного лишения свободы, возможность предоставления УДО после двадцати пяти лет нахождения в исправительном учреждении. Так, в действующем законодательстве условно-досрочное освобождение является одним из оснований освобождения от отбывания пожизненного лишения свободы (ч. ч. 1, 2, 5 ст. 79 УК РФ; п. в ст. 172 УИК РФ). В ч. 5 ст. 73 УК РФ указаны основания для условно-досрочного освобождения от отбывания пожизненного лишения свободы:

- судебное решение о том, что осужденный для своего исправления не нуждается в дальнейшем отбывании наказания;
- отсутствие у осужденного злостных нарушений режима в течение предшествующих 3 лет;
- фактически отбытый осужденным срок наказания не менее 25 лет лишения свободы;
- несовершение осужденным тяжких и особо тяжких преступлений в период отбывания наказания. Других ограничений на условно досрочное освобождение в российском законодательстве не имеется, а это значит что на свободу могут выйти серийные маньяки ,террористы и педофилы.

В исследованиях, посвященных этому вопросу сегодняшняя редакция ч. 5 ст. 79 УК, которая была изменена Федеральным законом от 08.12.2003 оценивается критически. Суть замечаний в общем виде сводится к следующему. «Во-первых, в ч. 5 этой статьи ничего не говорится об исправлении осужденных, отбывающих пожизненное лишение свободы, как оснований для условно-досрочного освобождения. Во-вторых, упоминание об отсутствии злостных нарушений в течение трех лет, предшествующих условно-досрочному освобождению, позволяет сделать вывод: а) законодатель допускает возможность совершения данной категорией осужденных злостных нарушений установленного порядка отбывания наказания в течение 22 лет из 25 необходимых для отбытия, и б) в течение трех лет, предшествующих условно-досрочному освобождению, и на момент рассмотрения ходатайства осужденный может иметь нарушения, не являющиеся злостными. В-третьих; совершение осужденным в период отбывания пожизненного лишения свободы умышленного преступления небольшой или средней тяжести не могут являться основанием для отказа в условно-досрочном, с чем вряд ли можно согласиться»[3, с. 257-258]. По нашему мнению, необходимо увеличить срок в течение которого у заключенного не должно быть выявлено не только злостных нарушений, а любых нарушений порядка отбывания наказания

В ч. 5 ст. 79 УК РФ сказано, что лицо, отбывающее пожизненное лишение свободы, может быть освобождено условно-досрочно, если судом будет признано, что оно не нуждается в дальнейшем отбывании этого наказания при этом про исправление в статье ни чего не сказано, тогда как в части первой, об исправлении осужденных отбывающих лишение свободы на определенный срок это требование есть.

Кроме законодательных проблем регулирования условно-досрочного освобождения лиц отбывающих пожизненное лишение свободы, необходимо, по нашему мнению, выделить целый ряд проблем социального плана. Первая из них - неготовность общества. Как нам представляется, люди не готовы принять то, что такие преступники могут исправиться и достойны права на освобождение. Первый заместитель начальника управления воспитательной, социальной, психологической работы ФСИН России В. Затонский отметил «одни только надписи на дверях тюремных камер с перечислением совершенных этими осужденными преступлений заставили бы общество содрогнуться»[4], с чем следует согласиться. К тому же не следует забывать о родственниках потерпевших. Будут ли они согласны, что человек, издевавшийся над их близкими выйдет на свободу? Именно по этому в законодательстве и Постановление Пленума Верхов-

ного Суда РФ от 21 апреля 2009 г. №8 «О судебной практике условно-досрочного освобождения от отбывания наказания, замены неотбытой части наказания более мягким видом наказания» существуют положения, позволяющие потерпевшей стороне принимать участие в судопроизводстве по вопросам условно-досрочного освобождения [5].

Еще одной проблемой является неподготовленность самих заключенных к освобождению. После стольких лет изоляции заключенный не способен сосуществовать с другими людьми. Как правило на свободе их уже никто не ждет, перспективы на нормальное трудоустройство отсутствуют, жилья как правило тоже нет. Все это делает их антисоциальными личностями, маргиналами не способными функционировать в обществе. Но необходимо понимать, что отменить условно досрочное освобождение невозможно, потому что в статье 50 Конституции РФ сказано, каждый преступник имеет право на смягчение наказания.

Поэтому необходимо готовить осужденных с помощью специальных программ и специалистов, к жизни на свободе, заниматься их социализацией.

Список литературы:

1. Краткая характеристика уголовно-исполнительной системы на 1 ноября 2016 г. [Электронный ресурс]. URL: <http://фин.пф/structure/inspector/iao/statistika/Kratkaya%20har-ka%20UIS/>. (Дата обращения 20.04.2017).
2. Кудрявцев В. Право на УДО. [Электронный ресурс]. URL <http://www.advgazeta.ru/blog/posts/51>. (Дата обращения 20.04.2017).
3. Степанов В.В. Реформирование института условно-досрочного освобождения от отбывания наказания: опыт критического анализа / Уголовное право: стратегия развития в XXI веке: материалы XIII Международной научно-практической конференции (28-29 января 2016 г.) - М.: РГ-Пресс, 2016.
4. Митин. И. В России пожизненно осужденный никогда не выходил на свободу. Будет ли прецедент? // Волгоградская областная газета «Красный север». - 2014. - №117. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.krassever.ru/articles/incidents/criminal/45848/>. (Дата обращения 20.04.2017).
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21 апреля 2009 г. №8 «О судебной практике условно-досрочного освобождения от отбывания наказания, замены неотбытой части наказания более мягким видом наказания» (в ред. от 17.11.2015 г.) // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 7, июль, 2009.

А.В. Коростова
Научный руководитель: к.э.н., доцент И.Л. Литвиненко

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

FEATURES OF FORMATION OF HUMAN CAPITAL AT THE PRESENT STAGE

КОРОСТОВА Алина Витальевна - студентка 1 курса магистратуры факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: a.korostova@mail.ru).

Научный руководитель:

ЛИТВИНЕНКО Инна Леонтьевна - к.э.н., доцент, кафедра «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: innalitvinenko@ya.ru).

KOROSTOVA Alina Vital'evna - 1st year student of Magistracy at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: a.korostova@mail.ru).

Research supervisor:

LITVINENKO Inna Leont'evna - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor of the Department «Management of Organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: innalitvinenko@ya.ru).

Аннотация. Увеличение продолжительности жизни и накопленные знания оказывают положительный эффект на формирование человеческого капитала. В статье рассматриваются основные тенденции формирования человеческого капитала.

Ключевые слова: человеческий капитал, экономический рост, инновационное развитие, концепция модели формирования человеческого капитала.

Abstract. The increase in life expectancy and the accumulated knowledge have a positive effect on human capital formation. The article considers the main tendencies of formation of human capital.

Keywords: *human capital, economic growth, innovative development, concept models of human capital formation.*

Человек является основным фактором экономического роста и развития любой страны. В будущем экономический рост страны возможен от увеличения финансирования таких направлений экономики, как качество рабочей силы, человеческий капитал, здравоохранение, культура и инфраструктура. Развитие, формирование и накопление человеческого капитала становится важной задачей для любого государства. Основной статьей государственных расходов являются вложение инвестиций в человеческий капитал, а к ним относятся расходы на образование, здравоохранение и культура.

Экономический рост в настоящее время зависит от степени формирования человеческого капитала, который представляет собой процесс расширения знаний, навыков и возможностей людей страны.

Под человеческим капиталом понимаются знания и навыки, воплощенные в человека, которые играют важную роль в определении производительности труда и способности поглощать новые знания и осваивать новые технологии [4, с. 82], инновации.

Формирование человеческого капитала принимает различные виды, формы и проходит через различные этапы жизненного цикла человека. Факторами, от которых зависит формирование человеческого капитала являются: социально-демографические, институциональные, интеграционные, социально-ментальные, экологические, экономические, производственные, демографические, социально-экономические [2, с. 27]. Институциональная среда, необходимая для инновационного социально ориентированного типа развития, в долгосрочной перспективе формируется в результате развития человеческого капитала, и прежде всего: образования, здравоохранения, пенсионной системы и обеспечения жильем. В целях обеспечения реализации функций финансовых рынков в части формирования человеческого капитала в России обеспечивается:

- повышение доступности жилья для граждан через механизмы ипотеки, содействие использованию финансовых инструментов для стимулирования развития жилищного рынка в целом;
- повышение информационной прозрачности и открытости рынка потребительского кредитования;
- расширение возможностей для использования гражданами образовательных кредитов;

- содействие повышению уровня защищенности качества жизни и личного благосостояния граждан посредством страхования жизни и имущества;
- содействие развитию механизмов дополнительного пенсионного страхования. [5]

Концептуальная модель формирования человеческого капитала в социально-экономической системе на различных уровнях ее развития: общества, региона, предприятия приведена на рисунке 1.

Формирование человеческого капитала - это длительный, непрерывный постоянный процесс, с помощью которого личность достигает своего наивысшего потенциала и стремления к интеграции и оптимизации сочетания текущих процессов, таких, как образование, поиск работы, трудоустройство, формирование навыков и развитие личности [4]. Как следствие, создание человеческого капитала связано с инвестициями в человека и его развитие как творческого и продуктивного ресурсов.

Процесс формирования человеческого капитала требует времени (15 - 25 лет), это часто приводит к большему уровню жизни людей в пределах страны в течение нескольких поколений. Формирование человеческого капитала может быть достигнуто путем использования политики государства в области здравоохранения, образования, культуры и профессиональной подготовки.

Ведущая роль в формировании человеческого капитала, создающего экономику знаний, отводится сфере культуры, что обусловлено следующими обстоятельствами:

- переход к инновационному типу развития экономики требует повышения профессиональных требований к кадрам, включая уровень интеллектуального и культурного развития, возможного только в культурной среде, позволяющей осознать цели и нравственные ориентиры развития общества;
- по мере развития личности растут потребности в ее культурно-творческом самовыражении, освоении накопленных обществом культурных и духовных ценностей. Необходимость в удовлетворении этих потребностей, в свою очередь, стимулирует развитие рынка услуг в сфере культуры. [5]

Особенностью процесса формирования человеческого капитала является то, что:

- продолжительность жизни делает приобретение человеческого капитала относительно более привлекательной для людей любого уровня способностей;

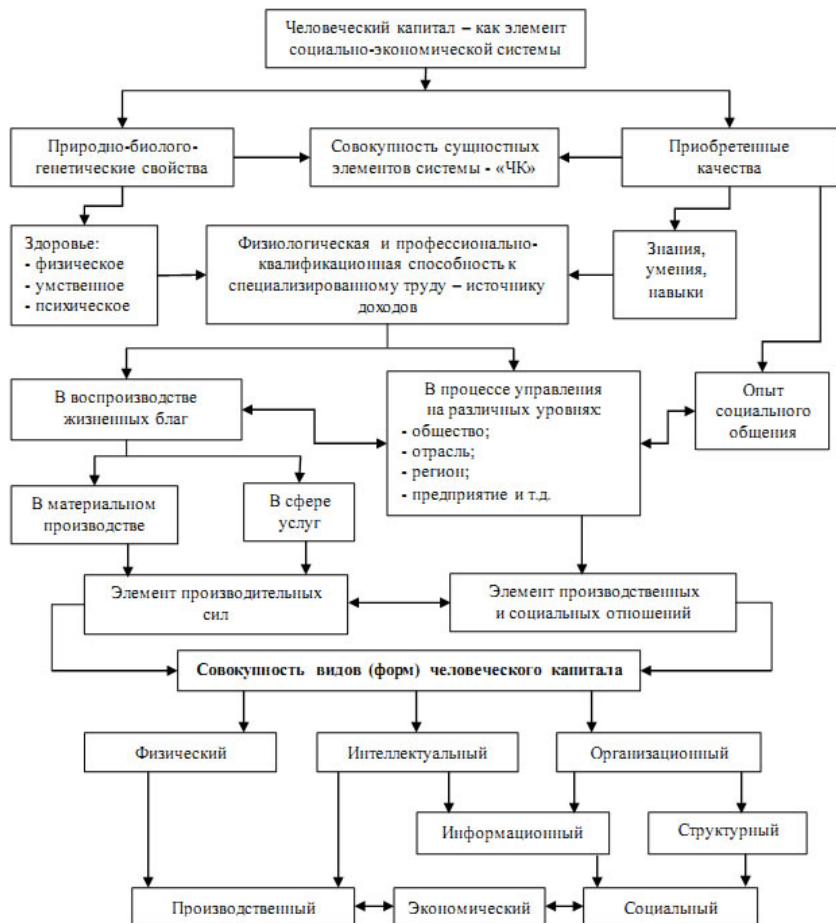


Рисунок 1 - Концепция модели формирования человеческого капитала

Источник: Ширинкина Е.В., Хадасевич Н.Р. Проблемы формирования человеческого капитала в условиях реформирования образования // Международный научно-исследовательский журнал. - 2016. - № 10 (52) Часть 1. - С. 93.

- повышенные врожденные способности облегчают приобретение человеческого капитала.

Знания и навыки, воплощенные в человека трудно отделить от здоровья человека, которые также определяет производительность труда [1, с.

3]. Общественная политика в области здравоохранения является ключом к эффективному формированию человеческого капитала. Доступность к медицинской помощи и правильное питание увеличивает продолжительность жизни и помогает людям стать более эффективными в работе. Поскольку продолжительность жизни населения увеличивается, то обществу выгодно использовать опыт и мастерство людей, которое позволяет им выполнять свою работу более эффективно.

Основой формирования человеческого капитала является приобретение новых знаний и навыков. Формирование навыков становится приоритетом экономического развития страны. Образование является важным инструментом для формирования человеческого капитала. Образование способствует повышению качества жизни людей и осуществлению ими своих гражданских прав и обязанностей [4]. Образование делает жизнь человека богаче, развивая в нем познавательные и социальные навыки и информируя людей об их гражданских правах и обязанностях.

Работники с высшим образованием являются более производительными, чем лица, имеющие среднее образование. Работники со средним образованием - более продуктивны, чем лица с начальным образованием, а рабочие с начальным образованием более продуктивны, чем те, кто не имеет образование [3, с. 250].

Образованные люди обладают более высокими навыками и способны для эффективного выполнения своей работы, располагают более широким арсеналом средств для решения возникающих проблем и преодоления трудностей [4]. Они также лучше подходят для выполнения более сложной работы, которые часто связаны с более высоким уровнем заработной платы и большей экономической выгоды.

Для благополучия, благосостояния человека формирование и накопление человеческого капитала есть основная цель экономической политики государства. Государственные формы образования являются одним из важнейших средств формирования человеческого капитала среди малообеспеченных слоев населения. Люди из малообеспеченных слоев населения, не имея доступа к физическим и финансовым ресурсам, имея при этом высокую стоимость собственного человеческого капитала, приобретают возможность зарабатывать и влиять на уровень и качество жизни.

Страны могут инвестировать в государственные школы, а также в повышение образования взрослых, чтобы пользоваться этими преимуществами, а также помочь в формировании человеческого капитала [4].

Формирование человеческого капитала посредством образования и профессиональной подготовки способствует инвестициям, активизирует

разработку и внедрение новых технологий и повышает производственную отдачу в расчете на одного работника. Однако взаимосвязи между образованием, проблемой неравенства, созданием человеческого капитала и экономическим развитием и ростом носят весьма сложный характер и зачастую являются уникальными для условий той или иной страны [6, с. 1466].

Развитие человеческого капитала происходит через создание комфортных условий для жизни: рост доходов, хорошие дороги, благоустроенные дворы, современные медицинские и образовательные услуги, а также культурная среда.

Таким образом, процветание страны, региона и предприятий во многом зависит от стратегических решений в области управления человеческим капиталом, что обусловлено увеличением значимости и усилением роли человека, которые характерны и для инновационного типа экономики. Человеческий капитал представляет собой самый важный элемент современной экономической системы, а обеспечение эффективности его формирования - залог успешного функционирования, а также социально-экономического, ресурсно-экологического и научно-технологического развития государства. В связи с чем, эффективное формирование человеческого капитала в настоящее время является одной из стратегических целей страны.

Список литературы:

1. Батавина М.А. Методические подходы к оценке человеческого капитала // Политика, экономика и инновации. - 2016. - №5. - С. 1-4.
2. Зайцева Н.А. Формирование и использование человеческого капитала: современные вызовы // Современные проблемы сервиса и туризма. - 2014. - № 2. - С. 25-34.
3. Ключарев Г.А. и др. Непрерывное образование - стимул человеческого развития и фактор социально-экономических неравенств. - М.: ЦСПИМ, 2014. - 433 с.
4. Литвиненко И.Л. Переход к инновационной модели экономики в новых условиях развития // Статистика и экономика. - 2015. - №3. - С. 81-88.
5. Прогноз долгосрочного социально - экономического развития российской федерации на период до 2030 года. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://government.ru/media/files/41d457592e04b76338b7.pdf>. (Дата обращения 20.04.2017).

6. Сучков С.Д., Кокорева О.О. Практика формирования и развития человеческого капитала в российских компаниях на современном этапе // Молодой ученый. - 2016. - №12. - С. 1466-1467.
7. Ширинкина Е.В., Хадасевич Н.Р. Проблемы формирования человеческого капитала в условиях реформирования образования // Международный научно-исследовательский журнал. - 2016. - № 10 (52) Часть 1. - С. 92-95.

УДК 347.6
ББК 67.400.5

А.Ю. Берснева, О.Е. Сивцева
Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ю.А. Шахбанова

ОБЯЗАННОСТИ СОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ ПО СОДЕРЖАНИЮ РОДИТЕЛЕЙ

RESPONSIBILITIES OF ADULT CHILDREN CONTENT PARENTS

БЕРСНЕВА Анастасия Юрьевна – студентка 3 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: urfac-0114@mail.ru).

СИВЦЕВА Олеся Евгеньевна – студентка 3 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: urfac-0114@mail.ru).

Научный руководитель:

ШАХБАНОВА Юлия Алибековна – к.ю.н. доцент, кафедра «Гражданское право и процесс» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: juliya_s.a@mail.ru).

BERSNEVA Anastasia Yurievna – 3rd year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: urfac-0114@mail.ru).

SIVTSEVA Olesya Evgenevna - 3rd year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: urfac-0114@mail.ru).

Research Supervisor:

ШАХБАНОВА Юлия Алибковна – Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Civil Law and Process», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: juliya_s.a@mail.ru).

Аннотация. В статье анализируются права родителей на получения алиментов от своих совершеннолетних детей.

Ключевые слова: Материальная помощь родителям, совершеннолетние дети.

Abstract. The article examines the rights of parents on teaching of child support from their adult children.

Keywords: financial aid to parents, adult children.

Нередко случается, что дети вырастают и забывают о своих мамах и папах. Но если пожилым родителям нужна помощь от их детей, то разрешить эту ситуацию могут назначенные законом алименты на содержание родителей.

Алименты - это материальное обеспечение, представленное по закону родственником отдельно живущим нетрудоспособным членам семьи (детьми, родителям и т.д.)

По российским традициям, родители оказывают всевозможную помощь своим детям, даже если те уже давно «вылетели из родительского гнезда», обзавелись собственными семьями и способны сами себя обеспечить. Не так уж и часто можно встретить обратную ситуацию - оказание материальной помощи детьми своим пожилым родителям.

А между тем право пожилых родителей на алименты закреплено на законодательном уровне. Просто многие старики не знают о том, что став инвалидом или пенсионером, не имея средств к существованию, они могут подать в суд на взыскание алиментов. Ведь дети часто «забывают» о своем доме. Право родителей на взыскание алиментов от детей закреплено статьями 87 и 88 СК РФ. Его реализация возможна при соблюдении следующих условий:

- родители нетрудоспособны - достигли пенсионного возраста или получили инвалидность;
- доходов родителей недостаточно для обеспечения потребностей;
- дети трудоспособные - достигли совершеннолетия, но не достигли пенсионного возраста (возраст 18-55 - у женщин, 18-60 - у мужчин);
- доходов детей достаточно для оказания помощи родителям.

Пример из судебной практики: алименты на содержание матери подлежали взысканию несмотря на материальное положение совершеннолетнего сына.

Отказывая истцу в удовлетворении искового требования, суд посчитал установленным, что Б.А. не нуждается в материальной помощи, а ответчик не имеет возможности оказывать ее [3].

Данный вывод суда не основан на законе.

При определении нуждаемости не учтены положения п. 3 ст. 38 Конституции РФ [1], п. 1 ст. 87 СК РФ [2], закрепляющие обязанность совершеннолетних трудоспособных детей содержать своих нетрудоспособных нуждающихся в помощи родителей и заботиться о них, которые носят безусловный и приоритетный характер вне зависимости от материального и семейного положения взрослых трудоспособных детей.

Кроме того, в нарушение требований п. 2 ст. 56 ГПК РФ судом не поставлен на обсуждение сторон вопрос о соотношении доходов матери и необходимых потребностей - в питании, постороннем уходе, лечении, покупки одежды и прочее.

То обстоятельство, что Б.А. получает пенсию вследствие инвалидности и эпизодически получает материальную поддержку от государства, в рамках социальной помощи для инвалидов, не является основанием для отказа ей в материальной помощи со стороны совершеннолетнего сына.

Материальное положение ответчика не является юридически значимым обстоятельством по делу, поскольку обязанность совершеннолетнего трудоспособного гражданина по материальному обеспечению нетрудоспособного родителя является его конституционной обязанностью.

Указанные обстоятельства судом оставлены без надлежащей оценки несмотря на то, что они имели существенное значение для правильного разрешения гражданского дела. Закон устанавливает два основания для освобождения детей от выплаты алиментов на содержание родителей:

- имеются доказательства уклонения родителей от выполнения родительских обязанностей (подтверждением этого могут служить справки о задолженности по выплате алиментов, исполнительные листы, постановления судебного пристава);
- родители лишены родительских прав.

Алименты пожилым родителям добровольно или принудительно? Конечно, алименты от детей родителям могут выплачиваться добровольно, что называется по соглашению сторон. Договоренность может быть устной и письменной. В последнем варианте прописывается порядок, форма и любые иные вопросы, регулирующие обязанности. В данном случае

письменное соглашение не требует заверения нотариусом, подписанный экземпляр хранится у каждой стороны, участвующей в соглашении.

На основании вышеизложенного сделаем выводы. В соответствии с законом трудоспособные совершеннолетние дети обязаны содержать своих нетрудоспособных нуждающихся в помощи родителей и заботиться о них. Если родители находятся на инвалидности или пенсии, имеют низкий доход, то совершеннолетний ребенок обязан содержать их. Содержание может быть добровольным или устанавливаться в судебном порядке. Размер алиментов определяется судом с учетом материального и семейного положения родителей и детей и взыскивается в твердой денежной сумме, подлежащей уплате ежемесячно. Дети освобождаются от обязанности по содержанию своих нетрудоспособных, нуждающихся в помощи родителей, в следующих случаях: судом установлено, что родители уклонялись от выполнения своих родительских обязанностей; родители были лишены родительских прав.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (ст.38 п.3 комментариев) от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 05.02.2014 №2- ФКФ. Консультант плюс. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 21.04.2017).
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 №223-ФЗ (ред. от 28.03.2017). Гарант. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.garant.ru/>. (Дата обращения 21.04.2017).
3. Постановление Президиума Верховного Суда РФ «Обязанности совершеннолетних детей по содержанию родителей» от 21 мая 2010 г. №187. Консультант плюс. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 21.04.2017).

УДК 339.37
ББК 65.9

Т.А. Исмаилов
Научный руководитель: д.э.н., профессор Аллахвердиева Л.М.

ОРГАНИЗАЦИЯ И РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В СФЕРЕ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

ORGANIZATION AND DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESS IN THE RETAIL TRADE

ИСМАИЛОВ Тимур Адаладович - студент 1 курса магистратуры факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail:ism-timur@yandex.ru).

Научный руководитель:

АЛЛАХВЕРДИЕВА Лейла Мадатовна - д.э.н., профессор, кафедры «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail:leila26uz@mail.ru).

ISMAILOV Timur Adaladovich - 1st year student of Magistracy at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University» (e-mail:ism-timur@yandex.ru).

Research supervisor:

ALLAHVERDIYEVA Leila Madatovna - Doctor of Economic Sciences, Associated Professor of the Department «Management of Organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail:leila26uz@mail.ru).

Аннотация. Развитие малого бизнеса является одним из важнейших факторов экономического роста и социально-политической стабильности в стране. Для российских малых предприятий торговля - наиболее привлекательный вид деятельности. Рост эффективности малого предпринимательства является необходимым условием существования этого типа предприятий, особенно это касается розничной торговли, так как в принципе не требует больших затрат и одновременно является одним из рычагов повышения ВВП и, в целом, повышает уровень благосостояния населения.

Ключевые слова: малый бизнес, организация, эффективность, торговля, розничная торговля, франчайзинг

Abstract. *Development of small business is one of the most important factors of economic growth and social and political stability. For Russian small businesses the trade is the most attractive activity. Increasing efficiency of small business is a necessary condition for the existence of this type of businesses, especially retailers, because it does not require large expenditures and at the same time is one of the levers of GDP and increase the level of welfare of the population.*

Keywords: *small business, organization, efficiency, trade, retail, franchising.*

Во всех развитых странах организация и развитие малого бизнеса является одной из главных движущих сил экономики и служит показателем ее состояния. Опыт зарубежных стран по развитию малых форм предпринимательской деятельности доказывает, что проблема безработицы и многие другие социальные вопросы решаются с помощью малых предприятий, которые обеспечивают воспроизводство большей части ВВП.

Малый бизнес в России начал развиваться особенно интенсивно лишь после 1991 г., когда произошло возрождение института частной собственности, и появилась возможность свободно заниматься предпринимательской деятельностью. Очевидно, что невозможно было создать благоприятные условия для предпринимательства за столь короткий промежуток времени. Из этого следует, что российским малым предприятиям приходится действовать под влиянием множества проблем и факторов, такие как отсутствие как таковой полноценной государственной поддержки, административные барьеры, отсутствие доступных кредитов для открытия малого бизнеса.[1, с. 212]

Актуальность темы статьи обусловлена тем, что сфера услуг в последнее время стала быстро и динамично развиваться. Малый бизнес в сфере розничной торговли занимает главенствующие позиции. Торговля связывает производителя и потребителя, она помогает не только обеспечивать сбыт продукции, но и выявляет потребности общества в различных товарах и, соответственно, старается их удовлетворить.

С научной точки зрения торговля представляет собой отрасль хозяйства и экономики, а также вид экономической деятельности, объектом, которой является товарообмен, купля-продажа товаров, а также обслуживание покупателей в процессе продажи товаров и их подготовка к продаже.

Учитывая рыночные условия ведения и расширения хозяйственно-торговой деятельности предпринимательства в России, можно выделить основные этапы малого бизнеса в данной сфере [2, с. 26]

- изучение спроса, предложения и конъюнктуры рынка;
- поиск и выбор поставщиков;
- установление хозяйственных связей, заключение и регистрация коммерческих соглашений;
- приобретение или аренда складских помещений, торговых точек;
- закупка товаров;
- формирование ассортимента товаров;
- организация и проведение ярмарок и выставок;
- реклама;
- получение и уплата услуг других организаций, посредников;
- сервисное обслуживание потребителей;
- реализация товаров покупателям;
- уплата налогов.

Торговле присущи следующие функции:

- оказывает помощь производителям в сбыте продукции;
- обеспечивает роль посредника между производителем или поставщиком и потребителем;
- выбирает ассортимент товаров для потребителей;
- обеспечивает качество и безопасность товаров;
- обеспечивает хранение продукции;
- предоставляет финансовую помощь производителям и потребителям;
- обеспечивает решение проблем с возвратом товаров, может делать скидку на дефектный товар;
- берет на себя риск, отвечая за кражи, повреждение и списание просроченных товаров. [1, с. 210]

В России торговля осуществляется как частными, так и государственными компаниями, причем негосударственная торговля занимает примерно 95% в общем объеме розничного оборота. Особенность торговли заключается в том, что несмотря на наличие крупных сетевых специализированных торговых организаций (Ашан, Твой Дом, Пятёрочка, Магнит) есть множество мелких магазинов или как их ещё называют магазинов шаговой доступности, которые при рационально сформированной структуре товарных запасов, выдерживают конкурентную борьбу с крупными предприятиями.

Розничная торговля осуществляется в форме реализации товаров покупателям для личного, семейного, домашнего применения, и никак не

связанна с предпринимательской деятельностью в отличии от оптовой торговли.

Розничная торговля - это деятельность людей, связанная с осуществлением акта купли - продажи товаров конечным потребителям. Эта деятельность представляет собой совокупность специфических технологических и хозяйственных операций, направленных на обслуживание процесса обмена (деньги-товар), и является завершающим звеном движения товара в сфере обращения. [5, с. 13]

Для организации малого бизнеса более привлекательной сферой является именно розничная торговля, так как этот вид деятельности не требует огромных материальных инвестиций, больших складских площадей, специалистов узкого профиля, поэтому большинство розничных предприятий относятся именно к субъектам малого предпринимательства. Доля малых фирм, занятых в сфере розничной торговли в общем числе предприятий составляет 17-27%, что еще раз подчёркивает привлекательность данной отрасли для субъектов малого бизнеса [1, с. 73].

Главным показателем, которым можно охарактеризовать эффективность деятельности торговых предприятий, является розничный оборот. Под товарооборотом подразумевается объем проданных товаров в денежном эквиваленте за конкретный период времени. Соответственно, чем больше розничный оборот, тем больше будет прибыль. К этому и стремятся все предприниматели.

Любому предпринимателю, который хочет организовать успешный бизнес в сфере торговли должен придерживаться следующих принципов:

- организационно-хозяйственная независимость - самостоятельность в свободе выбора субъектами организационно-правовой формы и вида торговой деятельности, специализации и ассортиментного профиля торговых предприятий, методов обслуживания покупателей;
- открытость - торговые услуги предоставляются всем категориям потребителей, приоритетное рассмотрение именно их интересов, избежание дискриминации покупателей;
- цивилизованность - торговое обслуживание должно быть на высоком уровне;
- самокупаемость - возвращение расходов и повышение доходов в процессе торговой деятельности, предотвращение банкротства и финансовой неадекватности предприятий;
- конкурентоспособность - эффективное функционирование предприятия в условиях конкурентной среды и конкурентной борьбы при условии не нарушения антимонопольного законодательства;

- ответственность - материальная и финансовая ответственность перед поставщиками и потребителями за выполнением взятых обязательств.

В большинстве стран с развитой экономикой количественное соотношение предприятий розничной торговли с численностью населения намного выше, чем существующий уровень в России. В США, к примеру, одно предприятие розничной торговли обслуживает 122 человека, в Южной Корее на одно предприятие приходится 42 человека, а в Японии на один магазин - 69 человек. В России цифры намного превышают показатели развитых стран: так, на один магазин приходится 400 человек.

Примерно также обстоят дела и с «оснащенностью» населения торговыми площадями. Все эти обстоятельства предоставляют предпринимателям огромные возможности для своей деятельности. Они должны приложить все возможные усилия к расширению розничной торговли, как по количественному, так и по качественному признаку.

Рассмотрев все этапы, функции и принципы организации и развития малого бизнеса назревает вопрос, как же открыть своё дело? На самом деле - это довольно легко. А вот продвинуть, сделать его перспективным - это уже гораздо труднее. Бизнес должен подавать хоть какие-то надежды с самого начала. Приобрести уже сложившийся малый бизнес, купить франшизу популярной компании или же открыть все с нуля? Определённого решения данного вопроса нет. Каждый случай является особенным, и на выбор, в основном, будут влиять определённые цели начинающего бизнесмена и его персональные данные, а не только конъюнктура рынка и наличие или отсутствие конкурентов. [4, с. 308] Вероятнее всего, в ближайшем будущем устойчивый интерес будет вызывать такой тип организации и развития малого бизнеса, как приобретение франшизы, и, особенно, в области розничной торговли, так как данная сфера еще не заполнена до конца.

Список литературы:

1. Анализ роли и места малых и средних предприятий России. Статистическая справка. - М.: Ресурсный центр малопредпринимательства, 2004. - 231 с.
2. Бабаева Л.Б. Малый бизнес в России. - М., 2008. - 80 с.
3. Горфинкель В.Я. Малые предприятия: организация, экономика, учет, налоги. - М., 2008. - 158 с.
4. Девятаева Н.В., Грызунова Е.В. Способы организации малого бизнеса // Молодой ученый. - 2013. - №6. - С. 306-310.

5. Райзберг Б.А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б. Современный экономический словарь. - 3-е изд. доп. - Н.: ИНФРА-М. 2000.

УДК 338.3
ББК 65.298

А.Р. Мамедзаде
Научный руководитель: к.ф.н., доцент Л.В. Дегтева

**РЕАГИРОВАНИЕ КОМПАНИЙ НА НЕСТАБИЛЬНЫЙ КУРС
ИНОСТРАННЫХ ВАЛЮТ (НА ПРИМЕРЕ ЗАРУБЕЖНОЙ
КОМПАНИИ, РАБОТАЮЩЕЙ В РОССИИ)**

**RESPONSE TO COMPANIES ON THE UNSTABLE CURRENCY
OF FOREIGN CURRENCIES (ON THE EXAMPLE OF FOREIGN
COMPANIES WORKING IN RUSSIA)**

МАМЕДЗАДЕ Ариф Руфат оглы – студент 2 курса магистратуры факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: slrmclaren722s@gmail.com).

Научный руководитель:

ДЕГТЕВА Любовь Вячеславовна – к.ф.н., доцент, декан факультета «Экономика» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: degteva 19@mail.ru).

MAMEDZADE Arif Rufat ogly – 2nd year student of Magistracy at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University» (e-mail: slrmclaren722s@gmail.com).

Research supervisor:

DEGTEVA Lubov Vjacheslavovna – Candidate of Philosophical Sciences, Associated Professor, Dean of the Faculty «Economics», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail degteva 19@mail.ru).

Аннотация. статья посвящена деятельности компаний, осуществляющих свою деятельность на территории Российской Федерации в условиях изменяющихся курсов иностранных валют.

Ключевые слова: курс валют, рынки, конкурентоспособность, производство, эффективность, руководство, компания, Данфосс.

Abstract. the article is devoted to the activities of companies operating in the Russian Federation in the face of changing foreign exchange rates.

Keywords: the exchange rate, markets, competitiveness, production effectiveness, management, company, Danfoss.

Последние три года, в промежутке 2014-2017 гг., российская экономика стала особенно чувствительной из-за колеблющихся курсов иностранных валют. Для различных отечественных и зарубежных компаний осуществляющих свою деятельность на территории Российской Федерации изменение курсов валют не привело к большим изменениям в отношениях с зарубежными компаниями-партнерами, однако появились серьезные проблемы в финансовой области. Как результат, это привело к тому, что руководство малых, средних и крупных предприятий начало перестраивать свои стратегии развития, в связи с изменениями на экономической арене. Но при адаптации к новым экономическим реалиям, у руководителей часто отсутствовали нужные теоретические, практические знания сложного перестроения производства для обеспечения конкурентоспособности в условиях колебаний валют, что часто приводило к существенным ошибкам при установлении цены на товары и услуги, которое, как результат, заканчивалось большими убытками, а, иногда, и банкротством предприятия. Тем не менее, политика большинства предприятий, нацеленная на адаптацию в условиях плавающих курсов валют, показала себя с лучшей стороны. Как определить, что компания осталась на «плаву» и имеет дальнейшую возможность развития в непростой экономической ситуации?

Известно, что основными источниками информации для анализа финансового состояния предприятия являются данные финансовой отчетности. Для принятия верных решений необходимо проанализировать обеспеченность финансовыми ресурсами целесообразность и эффективность их размещения и использования, платежеспособность предприятия, его финансовые взаимоотношения с партнерами. Оценка этих показателей, дает возможность лучше управлять фирмой. С их помощью руководители осуществляют планирование, контроль, улучшают и совершенствуют направление своей деятельности. Финансовая отчетность является по существу «лицом» фирмы. Она представляет собой систему обобщенных показателей, характеризующих итоги финансово-хозяйственной деятельности предприятия за определенный период времени.

На примере датского концерна Danfoss A/S, который осуществляет свою деятельность на территории Российской Федерации под юридиче-

ским лицом ООО «Данфосс», можно увидеть, как изменения курсов валют влияло на финансовые показатели. Ниже приведена финансовая отчетность компании за 2011-2015 гг. Был выбран именно в этот временной промежуток, так как он ясно отображает, как компания приспосабливалась к изменениям в это время; приведены показатели до начала резких скачков курсов валют, в их самой активной фазе (данные актуальны на 13.02.2017).

Таблица 1 - Форма №1 ООО «Данфосс», ОГРН 1035003060861

Форма №1. Бухгалтерский баланс

Суммы указаны в тысячах рублей	конец 2011	конец 2012	конец 2013	конец 2014	конец 2015
Баланс	2 969 902	3 286 128	3 432 988	4 798 979	4 369 979
Внеоборотные активы					
Нематериальные активы	0	0	8 067	7 187	6 373
Основные средства	1 167 203	1 164 218	1 123 561	1 265 678	1 276 372
Финансовые вложения	110	1 535	2 193	110	120
Отложенные налоговые активы	13 089	6 645	9 623	117 154	50 012
Прочие внеоборотные активы	12 140	4 131	0	0	0
Итого	1 192 542	1 176 529	1 143 444	1 390 129	1 332 877
Оборотные активы					
Запасы	979 844	1 305 057	1 177 973	1 947 922	1 493 217
НДС по приобретенным ценностям	7 058	7 146	15 180	19 932	15 432
Дебиторская задолженность	747 149	716 462	1 010 222	1 323 671	1 485 060
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	372	4 500	0	76	506
Денежные средства и денежные эквиваленты	17 471	41 524	49 516	103 193	24 771
Прочие оборотные активы	25 466	34 910	36 653	14 056	18 116
Итого	1 777 360	2 109 599	2 289 544	3 408 850	3 037 102
Капитал и резервы					
Уставный капитал	753 128	753 128	753 128	753 128	753 128
Добавочный капитал (без переоценки)	42 581	42 581	42 581	42 581	42 581
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	730 870	488 808	119 660	-387 715	-143 988
Итого	1 526 579	1 284 517	915 369	407 994	651 721
Долгосрочные обязательства					
Заемные средства	131 943	0	0	0	0
Отложенные налоговые обязательства	9 441	9 954	10 700	9 767	13 200
Итого	141 384	9 954	10 700	9 767	13 200
Краткосрочные обязательства					
Заемные средства	16 013	165 049	166 453	1 599 650	1 476 757
Кредиторская задолженность	1 215 895	1 745 846	2 286 202	2 699 520	2 173 567
Доходы будущих периодов	48	0	0	0	0
Оценочные обязательства	69 983	80 762	54 264	82 048	54 734
Прочие обязательства	0	0	0	0	0
Итого	1 301 939	1 991 657	2 506 919	4 381 218	3 705 058

Источник: Финансовая отчетность компании ООО «Данфосс». [Электронный ресурс]. URL: <https://focus.kontur.ru/entity?query=1035003060861>. (Дата обращения 21.04.2017).

Таблица 2 - Форма №2 ООО «Данфосс», ОГРН 1035003060861

Форма №2. Отчет о финансовых результатах

Суммы указаны в тысячах рублей	конец 2011	конец 2012	конец 2013	конец 2014	конец 2015
Доходы и расходы по обычным видам деятельности					
Выручка	8 668 911	10 614 506	12 344 841	14 365 515	14 407 464
Себестоимость продаж	6 974 159	8 648 496	10 427 261	11 957 002	11 561 824
Валовая прибыль (убыток)	1 694 752	1 966 010	1 917 580	2 408 513	2 845 640
Коммерческие расходы	731 056	961 604	1 077 998	1 299 240	1 221 030
Управленческие расходы	311 721	343 242	419 576	487 536	626 913
Прибыль (убыток) от продаж	651 975	661 164	420 006	621 737	997 697
Прочие доходы и расходы					
Проценты к получению	10 951	10 946	7 570	15 044	22 820
Проценты к уплате	5 165	3 778	3 490	151 863	270 034
Прочие доходы	198 798	214 860	87 976	71 295	742 665
Прочие расходы	423 095	242 378	354 446	1 172 043	1 174 804
Прибыль (убыток) до налогообложения	433 464	640 814	157 616	-615 830	318 344
Текущий налог на прибыль	116 910	137 524	40 061	14 703	66 847
Постоянные налоговые обязательства (активы)	17 221	14 318	6 306	38	-6 907
Изменение отложенных налоговых обязательств	93	513	746	933	3 434
Изменение отложенных налоговых активов	13 089	1 444	2 978	124 099	-295
Прочее	8 003	15 413	127	8	4 041
Чистая прибыль (убыток)	321 547	488 808	119 660	-507 375	243 727
Справочно					
Совокупный финансовый результат периода	321 547	488 808	119 660	-507 375	243 727

Источник: Финансовая отчетность компании ООО «Данфосс». [Электронный ресурс]. URL: <https://focus.kontur.ru/entity?query=1035003060861>. (Дата обращения 21.04.2017).

Таблица 3 - Форма №3 ООО «Данфосс», ОГРН 1035003060861

Форма №3. Отчет об изменении капитала

Суммы указаны в тысячах рублей	конец 2011	конец 2012	конец 2013	конец 2014	конец 2015
Величина капитала	1 526 579	1 284 517	915 369	407 997	651 721
Уставный капитал					
Уставный капитал	753 128	753 128	753 128	753 128	753 128
Добавочный капитал					
Добавочный капитал	42 581	42 581	42 581	42 581	42 581
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)					
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	730 870	488 808	119 660	-387 715	-143 988
Увеличение - всего	321 547	488 808	119 660	0	243 727
чистая прибыль	321 547	488 808	119 660	0	243 727
Уменьшение - всего	549 540	730 870	488 808	507 375	0
реорганизация ЮЛ	0	730 870	488 808	507 375	0
дивиденды	549 540	0	0	0	0
Чистые активы					
Чистые активы	1 526 579	1 284 517	915 369	407 997	651 721

Источник: Финансовая отчетность компании ООО «Данфосс». [Электронный ресурс]. URL: <https://focus.kontur.ru/entity?query=1035003060861>. (Дата обращения 21.04.2017).

Таблица 4 - Форма №4 ООО «Данфосс», ОГРН 1035003060861

Форма №4. Отчет о движении денежных средств

<i>Суммы указаны в тысячах рублей</i>	конец 2011	конец 2012	конец 2013	конец 2014	конец 2015
Сальдо денежных потоков	-6 839	432 232	60 256	137 374	-111 651
Остаток денежных средств и эквивалентов на начало периода	54 716	-	-	-	-
Остаток денежных средств и эквивалентов на конец периода	17 471	-	-	-	-
Влияние изменений курса валют	-30 406	40 727	52 264	83 697	33 228
Денежные потоки от текущих операций					
Поступления – всего	10 020 910	10 634 822	12 040 124	19 178 070	14 183 073
продажа продукции, товаров, работ и услуг	9 850 626	10 634 822	12 037 970	14 274 111	14 181 198
прочие поступления	170 284	0	2 154	4 903 959	1 875
Платежи – всего	9 771 222	9 447 952	11 439 883	20 484 002	13 761 245
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы	8 916 309	8 746 368	10 470 166	14 193 360	12 722 642
оплата труда работников	421 299	490 628	683 846	759 202	826 372
проценты по долговым обязательствам	0	0	0	115 044	0
налог на прибыль организаций	184 250	210 956	40 425	14 703	4 010
прочие платежи	249 364	0	245 446	5 401 693	208 221
Сальдо	249 688	1 186 870	600 241	-1 305 932	421 828
Денежные потоки от инвестиционных операций					
Поступления – всего	772 894	37 698	84 510	28 468	16 245
продажа внеоборотных активов (кроме финанс. вложений)	0	0	5 174	0	0
возврат займов, продажа долг. ценных бумаг, прав требования	771 844	35 274	75 051	24 673	11 925
дивиденды, проценты по долг. финанс. вложениям и т.п. поступления от долевого участия в др. организациях	1 050	2 424	4 285	3 795	4 320
Платежи – всего	584 649	149 577	137 301	22 428	16 587
приобретение, создание, модернизация, реконструкция, подготовка к использованию внеоборотных активов	5 684	108 562	65 592	0	0
приобретение долг. ценных бумаг, прав требования, предоставление займов	577 520	39 530	70 600	22 428	12 310
проценты по долг. обязательствам, вкл. в стоимость инвестиц. актива	1 445	1 485	1 109	0	4 277
Сальдо	188 245	-111 879	-52 791	6 040	-342
Денежные потоки от финансовых операций					
Поступления – всего	6 000 364	3 621 200	1 672 614	15 898 000	37 901 701
получение кредитов и займов	5 951 880	3 621 200	1 672 614	15 898 000	37 901 701
прочие поступления	48 484	0	0	0	0
Платежи – всего	6 445 136	4 263 959	2 159 808	14 460 734	38 434 838
дивиденды и т.п. платежи по распределению прибыли	506 930	657 783	488 808	0	0
погашение (выкуп) долг. ценных бумаг, возврат кредитов и займов	5 938 206	3 606 176	1 671 000	14 460 734	38 434 838
Сальдо	-444 772	-642 759	-487 194	1 437 266	-533 137

Источник: Финансовая отчетность компании ООО «Данфосс». [Электронный ресурс]. URL: <https://focus.kontur.ru/entity?query=1035003060861>. (Дата обращения 21.04.2017).

Одним из способов нивелирования эффекта колебаний курсов валют для зарубежной компании стало наращивание производственных мощностей на территории России. Следует отметить, что эти колебания не только ограничивают процессы роста компаний, но и мотивируют и стимулируют к разработке новых стратегий развития, так как выступают активаторами повышения конкурентоспособности и инновационного роста не только в производственном секторе, но и в других подразделениях компании.

Повышение конкурентоспособности продукции, изготовленной на территории России, предполагается осуществить посредством стимулирования технологической модернизации производства увеличить его эффективность и ускорить освоение новых конкурентоспособных видов продукции с относительно высокой добавленной стоимостью [1, с. 283]. Предполагается, что это поможет рассчитывать на снижение зависимости от импорта готовой продукции и комплектующих.

Выбор в пользу высокой степени локализации обусловлен не только объективными макроэкономическими факторами, но и сможет лучше учитывать специфические свойства покупателей продукции на территории Российской Федерации. Это все станет возможно благодаря инвестициям в производство, оптимизации логистических схем и разработке новых технических решений, ориентированных на нужды внутреннего рынка. Помимо выше перечисленного, повышать уровень конкурентоспособности необходимо на каждом жизненном цикле предприятия, это позволяет: вовремя выявлять угрозы со стороны конкурентов, имеющиеся недостатки, разработать мероприятия по их устранению, а также их экономическую эффективность.

Список литературы:

1. Александрова А.В., Василенко Н.С., Степанова О.В. и др. Инновации и импортозамещение в промышленности: экономика, теория и практика. - СПб.: ФГАБОУ ВО СПбПУ, 2015. - С. 279-330.
2. Андреев В.Н., Конончук Т.В. Информационный капитал промышленного предприятия: идентификация категории, проблемы управления в условиях импортозамещения // Экономические и социальные проблемы в машиностроении. - 2015. - №2. - С. 130-135.
3. Финансовая отчетность компании ООО «Данфосс». [Электронный ресурс]. URL: <https://focus.kontur.ru/entity?query=1035003060861>. (Дата обращения 21.04.2017).

А.А. Алексеева
Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ю.А. Шахбанова

ЗАКЛЮЧЕНИЕ И РАСТОРЖЕНИЕ БРАКА С ИНОСТРАННЫМ ГРАЖДАНИНОМ

CONCLUSION AND TERMINATION OF MARRIAGE WITH FOREIGN CITIZEN

АЛЕКСЕЕВА Александра Андреевна – студентка 3 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: sashalex2966@mail.ru).

Научный руководитель:

ШАХБАНОВА Юлия Алибековна – к.ю.н. доцент, кафедра «Гражданское право и процесс» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: juliya_s.a@mail.ru).

ALEXEeva Alexandra Andreevna – 3rd year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: sashalex2966@mail.ru).

Research Supervisor:

SHANBANOVA Yulia Alibekovna – Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Civil Law and Process», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: juliya_s.a@mail.ru).

Аннотация. *Нередко брак заключается и расторгается лицами, которые имеют разное гражданство. Эта тенденция не обошла и россиян. Но одно дело - зарегистрировать брак, другое - признать его законность.*

Ключевые слова: *условия действительности брака, зарубежное семейное законодательство.*

Abstract. *Often, marriage is and is terminated by persons who have different nationalities. This trend has not bypassed the Russians. But it's one thing to register a marriage, the other is to recognize its legality.*

Keywords: *the conditions for the validity of marriage, foreign and family law.*

Правовое регулирование брачно-семейных отношений для каждого государства сугубо индивидуальный процесс. На нормативную базу семейного права помимо экономического строя влияют национальные, бытовые, религиозные особенности и традиции страны.

Одним из основных принципов законодательств большинства государств является принцип моногамии. Однако в некоторых странах Азии и Африки признаётся многожёнство, сохранились архаические обычаи уплаты выкупа за невесту и установлен крайне низкий возраст для вступления женщины в брак [4].

Все страны в международном частном праве условно делятся по признаваемой форме брака:

В первую группу входят страны, в которых официально признаются браки зарегистрированные в государственных органах. Церковный брак в таких государствах не имеет юридического значения. К этой группе относится Франция, Швейцария, Мексика, Беларусь, Япония и ряд других стран.

Вторую группу составляют страны, в которых заключение брака возможно лишь в церковной форме. К рассматриваемой категории относится Лихтенштейн и Андорра, а также некоторые страны, где церковная форма обязательна для лиц определенного вероисповедания (Израиль, Исламская Республика Иран, Республика Ирак, Исламская Республика Мавритания).

Третью группу составляют страны, в которых в равной мере порождают правовые последствия гражданская и церковная формы брака. Право выбора в данном случае принадлежит вступающим в брак лицам. В неё входят Англия, Литва, Польша, Италия [4].

В отдельных странах существует запрет разведённой женщине или вдове заключать новый брак в течение установленного законом срока: во Франции и Швейцарии - 300 дней, в Германии - 10 месяцев, в Японии - 6 месяцев. Этот запрет не действует, если расторжение брака имело место по причине бесплодия одного из супругов [4].

Имеются страны, в которых установлены ограничения или особые условия для вступления в брак их граждан с иностранцами. Так, в Дании браки с иностранцами разрешены только в том случае, если лицо, вступающее в брак, старше 24 лет; иностранка может выйти замуж за датского гражданина при условии, что он имеет достаточную жилплощадь в Дании, постоянные доходы и способен предоставить банковскую гарантию на 7 000 евро. В Туркмении установлены следующие правила: наличие собственности на недвижимость или же квартиру; требования о взносе

иностранцем определенной страховой суммы, которая должна быть выплачена туркменской гражданке или на содержание детей в случае расторжения брака. Имеются и такие государства, которые вообще не допускают заключения браков такого рода [4].

Отсутствие единообразия в содержании понятия материальных условий заключения брака, а также оснований для расторжения брака порождает в последующем «хромающие браки», а впоследствии - «хромающие разводы» [5].

Иностранцы граждане, пребывающие на территории РФ, пользуются правами и несут обязанности наравне с российскими гражданами. Но федеральными законами и международными договорами РФ могут предусматриваться исключения из этого правила [1]. Семейным Кодексом РФ установлено, что при проведении процедур заключения и расторжения брака с иностранцами в России применяется российское законодательство [2].

Россиянам, чтобы вступить в брак или развестись с иностранцем за границей, необходимо соблюдать законодательство иностранного государства и учесть те ограничения, которые распространяются только на лиц, не являющихся его гражданином.

По форме заключения брака РФ относится к группе, признающей браки, заключенные в государственных органах - ЗАГС[3]. Законодательство РФ допускает возможность заключить брак в консульстве[2]. Основанием для заключения брака является заявление, подписанное лицами, вступающими в брак[3]. В зарубежных странах может подписываться их родителями (опекунами) [4].

При подаче заявление в органы ЗАГС в РФ требуется квитанция об оплате госпошлины за регистрацию брака [6]. В других странах могут потребоваться справка о состоянии здоровья и справка о несудимости [7].

Брак может быть расторгнут: по заявлению, поданному в органы ЗАГСа; по исковому заявлению в суд; в консульстве РФ или другого государства.

Основанием для расторжения брака в России является: воля обоих или одной из сторон [3]; заявление супруга, у которого другой супруг: признан безвестно отсутствующим, недееспособным или осужден к лишению свободы на срок, превышающий 3 года [2].

В зарубежных странах им может послужить вина одного из супругов [4]. Брак с иностранным гражданином считается действительным, если:

- соблюдены нормы российского законодательства и отсутствуют ограничения для иностранного гражданина его государством;

- бракосочетание проведено в соответствии с законодательством иностранного государства и отсутствуют противоречия со ст. 14 СК РФ. [2]

Условия действительности брака для иностранного элемента устанавливаются при сочетании критериев, установленных зарубежными странами, с ограничениями, принятыми для россиян. Для большинства стран эти критерии идентичны с российскими условиями:

1. Главным условием вступления в брак является явно выраженное согласие вступающих в него лиц. Однако в некоторых государствах существует проблема, связанная с возможностью заключения брака без согласия одной или даже обеих сторон.

2. В большинстве государств мира заключение брака должно совершаться при обязательном присутствии сторон, что прямо предусматривается законом. Вступление в брак по доверенности возможно лишь в немногих странах, среди которых Нидерланды, Испания, некоторые штаты США (Техас).

3. В качестве обязательного условия заключения брака семейное право предусматривает достижение вступающими в брак лицами определённого возраста. В большинстве государств мира брачный возраст устанавливается в 18 лет для обоих полов. Однако в некоторых странах установлены другие возрастные пределы, причём для женщин ниже, чем для мужчин. Так, в Армении и Узбекистане брачный возраст для мужчин составляет 18 лет, а для женщин - 17. Следует отметить, что при наличии серьёзных обстоятельств, например беременности невесты или рождения общего ребёнка, брачный возраст может быть снижен. Например, в Беларуси диспенсация брачного возраста возможна не более чем на 3 года, в Казахстане - не более чем на 2 года, Кыргызстане - на 1 год. В некоторых странах вообще не устанавливается возрастной ценз для лиц, заключающих брак. Например, по законодательству Йемена возраст брачной правоспособности в каждом случае определяется индивидуально: необходимым условием является половая зрелость лиц, вступающих в брак.

4. В основе норм, регламентирующих вопросы заключения брака, лежит принцип моногамии. В настоящее время принцип единобрачия лежит в основе всех европейских государств. В настоящее время ислам – единственная мировая религия, имеющая в своём Священном Писании норму, допускающую многоженство.

5. Одним из условий заключения брака является отсутствие между лицами, вступающими в брак, отношений родства и свойства. Препятствие заключения браков между близкими родственниками существует во всех цивилизованных государствах, так как такой союз приводит к высокому

проценту наследственных заболеваний у детей. В «запретный» перечень входят восходящие и нисходящие родственники, полнородные и неполнородные братья и сестры, усыновители и усыновленные. Представляется интересным, что у мусульман запрещен брак в родстве по молочному кормлению в таких же степенях, что и кровное.

6. В большинстве стран не допускаются браки между лицами, из которых хотя бы одно признано недееспособным вследствие душевной болезни или слабоумия, что должно быть подтверждено решением суда, вступившим в законную силу. Исходя из этого, не может быть отказано в регистрации брака лицу, которое по заключению врача является душевнобольным, однако недееспособным в установленном порядке не признано.

7. Практически во всех странах мира одним из требований вступления в брак является принадлежность вступающих в брак лиц к разному полу, а в случае физической аномалии вопрос решается компетентными органами на основании данных медицинского обследования. В настоящее время в ряде европейских стран (около 15) и некоторых штатах США (Вермонт, Калифорния, Нью-Джерси и др.) легализованы однополые браки и (или) партнерства. В частности, в Германии, Испании, Исландии, Бразилии, Франции, Уругвае [4].

Семейное законодательство большинства светских государств базируются на более распространённой мировой практике с учётом национальных традиций и обычаев.

Основные коллизивно-правовые проблемы брака заключаются в следующем:

- условия заключения брака в иностранном государстве противоречат условиям действительности брака для гражданина РФ, что ведёт к его непризнанию в России;
- иностранное государство не признаёт брак, заключённый с гражданином РФ;
- временный запрет на вступление в брак для иностранок, действующие в момент заключения брака в РФ;
- в иностранном государстве установлена нижняя граница брачного возраста, которая не достигнута его гражданином.

Универсального решения этих проблем не существует.

Для легализации заключения и расторжения брака между иностранцами гражданами был разработан ряд конвенций по вопросам семейного права. Следует рассмотреть вариант о возможности участия России в Конвенции о заключении и признании действительности браков 1978 г.,

поскольку многие положения российского семейного законодательства соответствуют положениям данной конвенции.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учётом поправок, внесённых Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ) // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2014. - №31. - С. 4398.
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 дек. 1995 г. №223-ФЗ (с изм. от 30.12.2015 №457-ФЗ) // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 1995. - №1. - С. 16; 2007. - №30. - С. 3808.
3. Федеральный закон «Об актах гражданского состояния» от 15.11.1997 №143-ФЗ (с изм. от 3.07.2016 №361-ФЗ) // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 1997. - №47. - С. 5340.
4. Сравнительное и международное семейное право: пособие / Н. С. Анцух. - Минск: Четыре четверти, 2015. - 254 с.
5. Международное частное право: учебник: в 2 т. / Е.А. Абросимова, А.В. Асосков, А.В. Банковский и др.; отв. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова. - М.: Статут, 2015. Т. 2: Особенная часть. - 763 с.
6. Сайт «Юрист консультант». [Электронный ресурс]. URL: <http://lawyer-guide.ru>. (Дата обращения 27.04.2017).
7. Сайт «Правоведус». [Электронный ресурс]. URL: <http://pravovedus.ru>. (Дата обращения 27.04.2017).

М.А. Уржумова
Научный руководитель: к.ф.-м.н., доцент Г.Л. Мыльникова

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПОИСКА НАИБОЛЬШЕЙ ПРИБЫЛИ ПРИ ОПТИМИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧ

IMPROVING OF SEARCHING OF THE GREATEST PROFIT BY OPTIMIZATION OF ECONOMIC TASKS

УРЖУМОВА Мария Александровна – студентка 4 курса факультета прикладная математика и информатика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: masa995@yandex.ru).

Научный руководитель:

МЫЛЬНИКОВА Галина Леонидовна – к.ф.-м.н., доцент, кафедра «Математика» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: mgl1901@mail.ru).

URZHUMOVA Mariya Alexandrovna – 4th year student at the Applied Mathematics and Informatics Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: masa995@yandex.ru).

Research Supervisor:

MYLNIKOVA Galina Leonidovna - Candidate of Physico-Mathematical Sciences, Associate Professor of the Department «Mathematics», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: mgl1901@mail.ru).

Аннотация. Данная статья посвящена проблеме совершенствования расчета получения предприятием максимальной прибыли при решении экономических задач методом оптимизации. Особенность статьи заключается в предложенном новом подходе к расчету максимальной прибыли. Путем изменения одного из параметров можно получить большую прибыль и полностью использовать имеющиеся на предприятии исходные ресурсы.

Ключевые слова: линейное программирование, оптимизация, функция цели, максимальная прибыль.

Abstract. The article deals with the problem of calculation of making the maximal profit by the enterprise during the solution of economic tasks by using

the method of optimization. The author suggests a new different approach for calculating of making the maximal profit. It is possible to get larger profit and to use completely the initial resources which are available at the enterprise by changing of one of parameters.

Keywords: *linear programming, optimization, objective function, maximum profit.*

Цель работы: Усовершенствовать поиск наибольшей прибыли при использовании метода оптимизации.

В связи с поставленной целью необходимо решить следующие задачи:

1. Найти оптимальную прибыль известным методом линейного программирования для экономической задачи фабрики по пошиву костюмов.
2. Исследовать возможность получения еще большей прибыли, изменяя параметры исходных ресурсов с целью принятия решения по количеству выпускаемой продукции.
3. Определить расход средств на финансирование рекламы с целью увеличения прибыли, полученной известным методом линейного программирования.

Суть первой задачи. Имеется предприятие по пошиву костюмов мужских и женских костюмов. Намечается выпуск двух видов костюмов - мужских и женских. Исходные ресурсы взяты из литературных источников [3] и отражены в таблице 1.

Таблица 1 - Исходные ресурсы

Вид ресурсов	Женский костюм	Мужской костюм	Всего имеется
Труд	1 чел	1 чел	150 чел
Шерсть	1 м	3,5 м	350 м
Лавсан	2 м	0,5 м	240 м
Цена 1 шт.	6 000 руб	10 000 руб	

При этом следует и меть ввиду, что необходимо сшить не менее 60 мужских костюмов. Такая задача является задачей линейного программирования и в общем виде записывается следующим образом.

$$\max f(\bar{X}) = \sum_j^n c_j x_j \quad (1)$$

$$\sum_{j=1}^n a_{ij} x_j \leq b_i \quad i = 1, j \quad (2)$$

$$x_j \geq 0 \quad j = 1, n \quad (3)$$

Эта форма записи (1-3) называется стандартной формой задачи линейного программирования.

- ограничение (2) называется функциональными ограничениями.
- ограничение (3) называется прямыми ограничениями или условиями не отрицательности.

Приведем нашу экономическую задачу к математическому виду, для чего обозначим:

- x_1 – число женских костюмов;
- x_2 – число мужских костюмов.

Согласно таблице 1 и метода линейного программирования целевая функция будет иметь следующий вид:

$$f(\bar{x}) = 6000x_1 + 10000x_2 \rightarrow \max$$

А ограничения задачи для нее имеют вид:

- $x_1 + x_2 \leq 150$ - ограничение по труду
- $2x_1 + 0,5x_2 \leq 240$ - ограничения по лавсану
- $x_1 + 3,5x_2 \leq 350$ - ограничения по шерсти
- $x_2 \geq 60$ - ограничение по мужским костюмам
- $x_1 \geq 0$ - ограничение по женским костюмам

Решив задачу с помощью функции «Поиск решения» табличного процессора Excel и проведя все расчеты мы получили значения, показанные в таблице 2, где максимальная прибыль при заданных условиях (4-7) равна 1 220 000 руб.

Это оптимальная (наилучшая) прибыль при заданных ресурсах таблицы 1. Причем, чтобы получить такую прибыль выгодно сшить 70 мужских и 80 женских костюмов. Из результатов также видно, что хотя получаем максимальную прибыль, но не полностью используется такой ресурс как лавсан. Его расходуется фактически 180 кг из имеющихся на складе 240 кг. Тогда возникает вопрос, нельзя ли получить большую прибыль, изменяя количество ресурсов. Особенно если шерсть дешевле лавсана. Ка-

Таблица 2 - Результат оптимизации решения задачи линейного программирования

№	Исходные данные			Результат решения			Использовано		
	Имеются ограничения			Прибыль			Необходимо сшить		
	Шерсть	Лавсан	Т.затрат	женских	мужских		Шерсть	Лавсан	Т.затрат
1	350	240	150	1220000	70 шт.	80 шт.	350	180	150

Таблица 3 - Варианты расчетов прибыли при изменении одного из ресурсов

№	Исходные данные			Результат решения			Использовано		
	Имеются ограничения			Прибыль			Необходимо сшить		
	Шерсть	Лавсан	Т.затрат	женских	мужских		Шерсть	Лавсан	Т.затрат
1	350	240	150	1220000	70 шт.	80 шт.	350	180	150
2	400	240	150	1300000	50шт.	100шт.	400	150	150
3	450	240	150	1380000	30шт.	120шт.	450	120	150
4	350	280	150	1220000	70шт.	80шт.	350	180	150
5	350	300	150	1220000	70шт.	80шт.	350	180	150
6	350	200	150	1220000	70шт.	80шт.	350	180	150

кой будет прибыль при изменении количества шерсти или лавсана и не увеличится ли расход лавсана? Решаем вторую поставленную задачу. В таблице 3 показаны варианты просчитанных результатов при изменении одного из параметров.

Анализ результатов позволил сделать следующие выводы:

1. Можно получить прибыль 1 380 000 руб. при этом весь лавсан участвует в получении прибыли и нам выгодно шить мужских костюмов 120шт., а женских 30шт.
2. Изменение количества расходуемого лавсана не увеличивает прибыль, а увеличение запасов шерсти может значительно увеличить прибыль предприятия.

В таком случае, можно принять два решения:

1. Пригласить модельера для того чтобы он поменял модель костюмов с целью большего расхода лавсана.
2. Необходимо развернуть рекламу, чтобы мужские костюмы приобретали именно этой фабрики, т.к. мужские костюмы, вообще говоря, покупают реже чем женские.

Значит нужно просчитать бюджет рекламы для реального получения большей прибыли задачи 2.

С этой целью следует:

1. Определиться какой процент прибыли можно пустить на рекламу и выяснить стоимость тиражей рекламы.
2. Поставить задачу о финансировании рекламы при пошиве более прибыльных костюмов для привлечения покупателей и привести ее к математическому виду.
3. Рассчитать максимальный расход финансов на рекламу.

Для рекламной кампании мужских костюмов отведем 10% от прибыли, что составляет 120 000руб. Предполагается, что тираж рекламных объявлений должен составить не менее 5 млн. экземпляров; объявления будут размещены в шести изданиях. Каждое издание имеет свой тираж. Необходимо определить максимальную сумму, которую мы можем потратить на рекламу. Причем на любое издание может быть истрчено не более одной трети отпущенной суммы, т.е. 69 000руб.

Необходимо привести нашу задачу к математическому виду. Согласно данным таблицы 4 выразим целевую функцию: $f(\bar{x}) = 9000x_1 + 30000x_2 + 9500x_3 + 22000x_4 + 13000x_5 + 21200x_6 \rightarrow \max$, ограничения по тиражу будет $1,15x_1 + 0,62x_2 + 0,51x_3 + 0,24x_4 + 0,56x_5 + 0,98x_6 \leq 5$.

Максимизируем целевую функцию, результаты расчетов представлены на рисунке 1.

A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	
	переменные										
	x1	x2	x3	x4	x5	x6					
значения	0	2	0	3	5	0	ЦФ				
Коэф. в ЦФ	9000	30000	9500	22000	13000	21200	203494				
	ограничения										
вид ресурсов							Левая часть		Правая часть		
Тираж(млн экз)	1,15	0,62	0,51	0,24	0,56	0,98	5 <=		5		
Стоимость (тыс. р)	9000	30000	9500	22000	13000	21200	203494 <=		207000		
	9000						0 <=		69000		
		30000					69000 <=		69000		
			9500				0 <=		69000		
				22000			69000 <=		69000		
					13000		65494 <=		69000		
						21200	0 <=		69000		

Рисунок 1 - Результаты расчетов рекламы

Получаем, что при назначенном максимуме расхода на рекламу нам выгодно разместить рекламные объявления в газете «Аргументы и Факты» - 2 выпуска, в газете «Жизнь» - 3 выпуска, в газете «Антенна-Теле семь» - 5 выпусков.

Основной вывод работы: решая предложенным способом задачу максимизации можно еще увеличивать прибыль предприятия.

Список литературы:

1. Федосеев. Математическое моделирование в экономике и социологии труда. - М.: ЮНИТИ, 2007.
2. Вдовин, В.М. Информационные технологии в финансово-банковской сфере / Л.Е. Суркова, В.М. Вдовин. - практикум; 2-е изд. - М.: ИТК «Дашков и К», 2010.- 125 с.
3. Орлова И.В. Экономико-математическое моделирование. Практическое пособие по решению задач. / Вузовский учебник Серия: Вузовский учебник. -М.: Инфра-М, 2013.
4. Строки инфо. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.stroki.info>. (Дата обращения 12.11.2016).

УДК 336.7
ББК 65.012

Долженкова А.В.
Научный руководитель: д.э.н., профессор Н.В. Грызунова

БАНКОВСКИЙ ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК В РОССИИ

BANKING FINANCIAL MARKET IN RUSSIA

ДОЛЖЕНКОВА Анастасия Владимировна - магистрант Финансового Факультета кафедры финансового менеджмента ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», г. Москва. (e-mail: nastenadav@gmail.com).

Научный руководитель:

ГРЫЗУНОВА Наталья Владимировна - д.э.н., профессор, кафедра «Финансового менеджмента» РЭУ им. Г.В. Плеханова, г. Москва (e-mail: nat-nnn@yandex.ru).

DOLZHENKOVA Anastasia Vladimirovna - postgraduate of the Finance faculty of the Department of Financial Management of the «Russian economic University G. V. Plekhanov» in Moscow. (e-mail: nastenadav@gmail.com).

Research supervisor:

GRYZUNOVA Natalia Vladimirovna - Doctor of Economics, Professor, Department of «Financial Management» REU them. GV Plekhanov, Moscow (e-mail: [nnn@yandex.ru](mailto:nat-<a href=)).

Аннотация. *Банковская отрасль на современном этапе развития национальной экономики является важнейшим сегментом финансовой системы, которая включает большой спектр банков, небанковских кредитных организаций и другие финансовые институты, деятельность которых регламентируется определенными нормами права и регулируется Банком России. В сформировавшихся условиях за период неблагоприятных экономических и политических тенденций у банковского сектора России образовалось значительное количество проблем. Финансовая система пережила масштабный кризис, который охватил все структурные элементы финансового рынка и продолжает проходить через процесс увеличения проблемных активов и, как и вся национальная экономика, испытывает необходимость быстрой адаптации к изменяющимся экономическим условиям. В связи с этим анализ функционирования российской банковской отрасли на современном этапе является особенно актуальным.*

Ключевые слова: банковский сектор, институты финансового рынка, участники финансового рынка, финансовый кризис, финансовый рынок.

Abstract. *The banking industry at the present stage of development of the national economy is an important segment of the financial system, which includes a wide range of banks, nonbank credit institutions and other financial institutions, whose activity is regulated by law and regulated by the Bank of Russia. In the formed conditions for a period of adverse economic and political trends in the banking sector of Russia was formed a significant number of problems. The financial system has experienced large-scale crisis that has affected all the structural elements of the financial market and continues to go through the process of increasing problem assets and, like the entire national economy, is experiencing the need for rapid adaptation to changing economic conditions. In this regard, the analysis of functioning of the Russian banking industry at the present stage is particularly relevant.*

Keywords: *banking sector, financial market institutions, financial market participants, financial crisis, financial market.*

Состояние финансового рынка на современном этапе развития национальной экономики является не устойчивым, что отражается в показателях деятельности, характеризующих эффективность деятельности банковского сектора. Банк России оказывает существенную поддержку всем сегментам финансового рынка, через эффективные инструменты денежно-кредитной политики. Однако для национального финансового рынка остались не решенными проблемы низкой репрезентативности рубля, высокий уровень инфляции, не эффективного использования современных форм финансовых отношений в деятельности организаций реального сектора экономики, низкий уровень развития финансовых инструментов и банковских технологий, что не позволяет реализовать потенциальные возможности всех структурных элементов финансового рынка для повышения конкурентоспособности финансовой системы, без чего невозможно добиться экономического роста.

Влияние данных факторов снижают перспективы быстрого восстановления национальной экономики. В стране возникли предпосылки длительной стагнации экономики, которые при неблагоприятном стечении обстоятельств могут породить следующий кризис. Факторы, которые могут привести к кризисным явлениям в национальной экономике [6]:

- отчетливое снижение возможностей организации национальной экономики по модели экономического роста, основанной на формировании высокой цены на энергоресурсы;

- дефицит государственного бюджета, связанный со снижением мировых цен на нефть. Нехватка средств в распоряжении государства вынуждает снижать определенные статьи расходов. Политика ограничения бюджета реализуется сокращением расходов в социальной сфере, что сокращает доходы населения, а соответственно и потребительский спрос. При этом увеличиваются расходы на оборону, которые не дают мультипликативного эффекта для развития экономики;
- проявление высоких темпов роста инфляционных процессов, которые в 2015–2016 гг. выражаются двузначными числами, что является серьезной экономической проблемой для развитых стран. Опасность ситуации проявляется не в самом уровне инфляции, а в сравнении ее с величинами других стран-партнеров. Для России – это страны – торговые партнеры, входящие в состав ЕС, на долю которых приходится 50 % торгового оборота, значения уровня инфляции в странах ЕС составляет не более 2,0 %. Разница в уровне инфляции согласно паритету покупательной способности должна перекрываться изменением валютного курса. Для того чтобы обеспечить конкурентоспособность российских товаропроизводителей, Банк России вынужден проводить ослабление рубля;
- ухудшение геополитической ситуации и внешнеэкономической конъюнктуры, введение и усиление санкций против России оказывает существенное влияние на финансовую систему и экономику нашего государства. Вводимые денежно-кредитные ограничения для определенных российских организаций и финансово-кредитных учреждений привело к сокращению притока иностранного капитала, что осложнило для них выполнение обязательств по ранее полученным кредитам и займам.

Состояние национальной и мировой экономики оказывает влияние на финансовые рынки, но при этом следует отметить, что финансовая система не просто является производной от экономической системы, но и способна воздействовать на темпы экономического развития. На современном этапе внутренний финансовый рынок является главным источником финансирования компаний реального сектора [1]. Его состояние и дальнейшая стратегия развития определяют финансовую устойчивость и возможности роста российских компаний и финансово-кредитных организаций.

В процессе своего развития и становления финансовый рынок достиг определенных результатов, характеризующих эффективность его де-

тельности, это выражается в росте: объемов совершаемых операций и сделок, числа игроков, оперирующих в данном сегменте, инструментов и услуг финансового рынка [4].

Инфраструктура современного финансового рынка представлена следующими функциональными элементами – ОАО «Московская фондовая биржа», Национальный клиринговый центр (НКЦ), Центральный депозитарий, Агентство кредитных гарантий и Агентство по страхованию вкладов.

В отечественной модели построения финансового рынка определяют признаки смешанной системы, включающей отдельные элементы банковской и не банковской. Данный тип модели характеризуется в первую очередь тем, что формирование финансового рынка происходило фрагментарно и непоследовательно, по отдельным не связанным между собой сегментам (субрынкам).

Создатели индекса финансового развития, предложенного участниками МВФ, выявили главную проблему функционирования финансового рынка России, которая заключалась в наличии небольшой доли активов не кредитных финансовых организаций и преобладании коммерческих банков, которые не способствуют обеспечению достаточного уровня внутреннего кредитования [2].

Главную роль в институциональной структуре финансового рынка играет банковский сектор, об этом убедительно свидетельствуют данные о структуре финансовых активов России (таблица 1).

Таблица 1 - Структура активов финансовых институтов

Институт финансового рынка	Финансовые активы			
	2005 г.		2015 г.	
	трлн руб.	проценты	трлн руб.	проценты
Банк России	3,4	28,8	32,9	28,1
Коммерческие банки	6,9	58,5	77,7	66,4
Страховые компании	0,5	4,2	1,3	1,1
Негосударственные пенсионные фонды (НПФ)	0,2	1,7	2,2	1,9
Паевые инвестицион- ные фонды ПИФ	0,2	1,7	2,1	1,8

Институт финансового рынка	Финансовые активы			
	2005 г.		2015 г.	
	трлн руб.	проценты	трлн руб.	проценты
Профессиональные участники рынка цен- ных бумаг	0,6	5,1	0,8	0,7
Итого	11,8	100,0		100,0

За анализируемый период активы институтов финансового рынка увеличились в десять раз. Преобладают в системе финансовых институтов коммерческие банки, при этом их финансовые активы возрастают. Их доля в общем объеме возросла на 13,51% (с 58,5 до 66,4%). Если учитывать активы Банка России, то суммарная доля активов банковского сектора составляет более 90% всех активов. Другие сегменты финансового рынка занимают небольшой объем в структуре активов финансового рынка. Так, активы НПФ в 2015 г. составили 1,9%, ПИФов – 1,8%, страховых компаний – 1,1%. Такой структурный дисбаланс участников финансового рынка приводит к ограниченному набору финансовых инструментов, которые могут быть предложены участникам рынка. Спектр инструментов финансового рынка является ограниченным и доступен только для коллективных инвесторов, также многие инструменты, которые характерны для финансовых рынков стран запада, в нашей практике отсутствуют. Для небольших компаний эмиссия и размещение корпоративных ценных бумаг с целью привлечения капитала является дорогостоящей процедурой, и данный способ эффективен только для крупных компаний [4].

Банковский сектор России характеризуется высоким уровнем концентрации капитала, централизацией финансовых потоков, большая степень влияния государства на движение финансовых потоков через банки с государственным участием, низким уровнем конкуренции. Рассматривая эти факторы более детально, можно отчетливо видеть те дисбалансы и негативные тенденции, которые складываются в банковском секторе России.

Анализ концентрации финансово-кредитных организаций показывает, что с 2001 года количество банков в России с каждым анализируемым годом сокращается, исключение составили 2003–2004 гг., но значительное сокращение наблюдается в 2014–2015 гг. Так, в 2014 году количество банковских организаций сократилось на 89 единиц, а в 2015 году уменьшилось на 101 банк по сравнению с предыдущим годом. За весь период

(с 2001 по 2015 гг.) сокращение произошло на 44,1% (или на 578 банков) [5]. Уменьшение числа финансово-кредитных организаций в целом достаточно положительно отражается на банковской отрасли, это связано в первую очередь с тем, что финансовый сектор избавляется от числа ненадежных игроков, что ведет к увеличению уверенности клиентов в надежности банковских организаций. Таким образом, на рынке останутся только те организации, которые выполняют все требования Банка России, предъявляемые к данной категории участников финансового рынка.

Снижение определенного количества финансово-кредитных организаций проявляется в интенсивном сокращении региональных банков. Современное состояние финансового рынка России характеризуется ужесточением контроля и надзора со стороны регулятора за выполнением нормативов и организации деятельности коммерческих банков и повышением требований в величине уставного капитала банков [4].

В настоящее время в России среди игроков финансового рынка имеется большое количество мелких банков. Из общего количества функционирующих банков только половину можно отнести к крупным банкам, которые соответствуют нормативам Центрального Банка РФ по величине уставного капитала.

Учитывая требования Центрального Банка РФ к размеру уставного капитала, банки, относящиеся по объему средств к средним или мелким, должны выбрать один из следующих вариантов своего развития [2]:

1. Увеличение совокупного объема акционерного капитала за счет денежных ресурсов действующих собственников банка.
2. Интеграция с другой банковской организацией, чтобы объем акционерного капитала соответствовал нормативам Центрального Банка РФ.
3. Поглощение мелкого или среднего банка более крупным.

Центральный Банк РФ, являясь регулятором финансового рынка, производит систематический контроль и надзор за крупнейшими финансово-кредитными организациями России, которые являются определяющими в функционировании всего финансового сектора, и их результаты деятельности целиком влияют на устойчивость всей финансовой системы страны.

С этой целью Банк России выделяет 30 крупнейших банков. По состоянию на 1 июля 2016 года список из 30 крупнейших банков Российской Федерации включал в себя 24 банка из Москвы, 3 банка из Санкт-Петербурга и по одному банку из Республики Татарстан, Амурской области и Свердловской области [3].

Состояние банковского сектора России на современном этапе характеризуется высокой степенью концентрации капитала. Первые 30 банков

составляют всего 3,6% от общего числа кредитных организаций. Однако у данных банков находится в распоряжении существенная часть банковских активов. Активы 30 крупнейших кредитных организаций составляют 57 043 млн. руб. в общей сумме активов банковских организаций, общая сумма которых составляет 73 513 млн. руб., то есть доля активов крупнейших банков составляет около 78% всех активов банковского сектора. Степень концентрации активов банковских организаций рассчитывается как отношение суммы активов крупнейших банков в общей сумме активов банковского сектора и составляет для 30 крупнейших банков 77,5%, а для 200 крупных банков – 96% [2]. На рисунке 6 представлены данные, характеризующие величину активов финансово-кредитных организаций России. Лидерами по объему активов являются – ПАО Сбербанк, Банк ВТБ (ПАО), Банк ГПБ (АО).

Важным является достаточно высокий уровень активности населения в депозитных операциях банка, которые характеризуются достаточно большой доходностью (высокие процентные ставки), льготным режимом налогообложения совокупного процентного дохода и курсовых разниц (для вкладов граждан в иностранной валюте), а также высоким уровнем надежности вкладов благодаря системе их страхования, обеспеченной Банком России [1]. Банковский депозит относится к одному из самых распространенных инструментов финансового рынка, так как обладает простотой в понимании инвестиционных параметров вклада, доступностью и привычностью для граждан. В отечественной практике функционирования финансового рынка имеются и другие инструменты, доступные для разных категорий инвесторов, к ним относят рынок долевых и долговых ценных бумаг. Рынок акций был организован в значительной степени путем приватизации государственных предприятий и организаций, но не смог стать инструментом массового привлечения капитала из-за слабого уровня корпоративного управления. В связи с высоким уровнем инфляционных процессов, недостаточным потенциалом внутреннего инвестора рынок облигаций сформировался преимущественно в виде рынка еврооблигаций, на котором активными участниками являются в основном иностранные инвесторы [3].

Функциональная структура финансового рынка России характеризует ведущей ролью банковской системы, а сам финансовый сектор – высоким уровнем государственного участия. С одной стороны, столь активная роль государства в экономике России порождает риски неэффективности, но, с другой, – создает возможности оперативной трансформации финансовой системы при правильном и целенаправленном перенаправлении

денежных потоков [6]. По состоянию на начало 2016 года Российская Федерация через «Росимущество» обладала пакетами акций в 32 банках, однако контрольные пакеты – только в двух банках: 89,9% в «Россельхозбанк»; 60,9% в «Банк ВТБ». На эти банки на начало 2016 года приходится около 40% банковских активов.

Сформировавшаяся модель структуры собственности в банковской отрасли характеризуется преобладающим косвенным государственным участием в крупнейших финансово-кредитных институтах [6].

В связи с политическими событиями и нынешней кризисной ситуацией в стране банки претерпевают серьезные изменения в своей деятельности. Несмотря на некоторые негативные тенденции, наблюдавшиеся в развитии банковской сектора России на современном этапе, в целом банковская система остается достаточно стабильной благодаря эффективно-му контролю регулятора и следованию стандартам Базельского комитета по банковскому надзору. У банковской системы нашей страны все еще существует большой запас прочности для того, чтобы преодолеть сложившийся локальный финансовый кризис с наименьшими потерями. В целом состояние банковской системы Российской Федерации в перспективе будет постепенно улучшаться и стабилизироваться.

Список литературы:

1. Kiseleva I.A., Tsetsgee B., Simonovich N.E., Tikhomirov N.P., Tikhomirova T.M., Gryzunova N.V., Shuvalova E.B., Karmanov M.V., Korotkov A.V., Kuznetsov V.I., Tranova A.M. Risk management in the conditions of the economic crisis. Монография. Ulaanbaatar, 2017.
2. Грызунова Н.В., Захарова Д.С., Чулуундорж Х. теоретические основы формирования денежно-кредитной политики и ее роль в условиях современной России. // ИТпортал. 2017. № 1 (13).
3. Грызунова Н.В., Киселева И.А. Модель оценки валютного риска // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2016. № 14 (296). С. 2-15.
4. Грызунова Н.В., Киселева И.А. оценка качества корпоративного управления на основе критериев денежного потока. // Человек. Общество. Инклюзия. 2016. № 2-2 (26). С. 118-126.
5. Грызунова Н.В., Киселева И.А. методика оценки эффективности уровня корпоративного управления на современных предприятиях. // Аудит и финансовый анализ. 2016. № 2. С. 273-278.
6. Грызунова Н.В., Рожкова Т.В., Волынская М.С. субординированные облигации как инструмент обеспечения эффективности и безо-

- пасности лизинговых сделок кредитными организациями. // Иннов: электронный научный журнал. 2017. № 1 (30). С. 6.
7. Дудин М.Н., Грызунова Н.В. денежно-кредитная политика россии на современном этапе социально-экономических изменений: основные направления и пути ее трансформации. // Экономика и социум: современные модели развития. 2014. № 8-2. С. 7-26.
 8. Ларионова И.В. Инфраструктура обеспечения безопасности банковского сектора и проблемы преодоления кризисных явлений в деятельности коммерческих банков. // Эффективное антикризисное управление. 2015 г. № 5 (92). С. 82–86.
 9. Лысенко М.В., Лысенко Ю.В., Таипова Э.Х. Оценка деятельности банковского сектора в экономики в современных условиях. // Современные проблемы науки и образования. 2015 г. № 1–1. С. 631
 10. Смольянинова И.В., Ахмедов А. Э., Шаталов М.А. Состояние и перспективы развития современной финансовой политики России. / Финансово-кредитный механизм регулирования экономики: от теории к практике. Сборник материалов I Международной научно-практической конференции преподавателей вузов, аспирантов и специалистов-практиков. 2016. С. 142–146.
 11. Якшина К.А. Проблемы и перспективы развития российского фондового рынка на фоне внешнеполитической нестабильности. // Устойчивое развитие науки и образования. 2016. № 2. С. 72–75.

**VIA SCIENTIARUM —
ДОРОГА ЗНАНИЙ**

*Научный периодический
рецензируемый журнал*

№1, 2017

Главный редактор
И.Л. Литвиненко
Компьютерная верстка
А.В. Свешников
Дизайн обложки
Т.В. Заколотина

Подписано в печать 07.08.2017. Формат 60×84 ¹/₁₆.
Бумага офисная. Гарнитура *Times New Roman*.
Печ. лист 15,5. Тираж 100 экз. Заказ № 27.

Московский государственный гуманитарно-экономический
университет (МГГЭУ)

107150, Москва, ул. Лосиноостровская, д. 49.

Отпечатано в типографии МГГЭУ по технологии СtP.